

Profesiones

■ Ser experto en IA sin esperar que su empresa le enseñe **P28**

DIRECTIVOS EN VERANO

Sabadell, un banco en la encrucijada



ECONOMÍA DIGITAL

¿Se ha quedado atrás Amazon en la pelea de la IA?



Ocho lecciones de humanidad y bienestar de Bill Gates

Inversor

Reino Unido y España, las bolsas europeas favoritas de los inversores **P17**

Sacyr y Mundys se lanzan a por una autopista de mil millones en Chile **P2 y 5**

Los grandes fondos preparan ofertas de 1.000 millones por **Nabix** **P9/LA LLAVE**

Stadler hará en Valencia 504 trenes por 4.000 millones **P5**

Pernod Ricard vende los vinos Campo Viejo, Tarsus y Azpilicueta **P8**

Netflix gana un 12% más en España pese al fin de las cuentas compartidas **P8**



El ascenso de **Trump** en los sondeos acelera la nominación de **Biden**

J. D. Vance seduce a las grandes fortunas de Silicon Valley **P24-25**

Adidas mejora las previsiones de ventas y beneficios **P10**

AXA, Generali y Allianz cobran 400 millones por su negocio en España **P13**

Georges Elhedery será el nuevo CEO de HSBC **P14**

ENTREVISTA CON MARC PUIG, PRESIDENTE Y CEO DE PUIG

“La entrada de Puig en el Ibex nos da credibilidad”

El presidente y CEO del grupo Puig, Marc Puig, dice que la entrada en el Ibex ha aportado “credibilidad” a la empresa. En una entrevista en exclusiva con EXPANSIÓN, la primera desde la salida a Bolsa, Puig no descarta alguna adquisición, pero remarca que “el foco está ahora en el desarrollo de nuestras marcas” y destaca su apuesta por Asia con nuevas filiales en India, Japón y Corea. Añade que el segmento de cuidado de la piel tiene especial potencial. La compañía ha protagonizado la mayor salida a Bolsa de Europa este año. **P3-4**



■ “No hay ninguna rama de la familia que quiera vender sus acciones en Puig”

■ “Nuestra propuesta es atractiva para inversores a largo plazo como CriteríaCaixa”

■ “Salimos a Bolsa porque estamos en un escenario de transición generacional”

■ “Nuestro foco está ahora en el desarrollo de nuestras propias marcas”

Airef tilda de “optimistas” las previsiones del Gobierno

Alerta del excesivo crecimiento del gasto público **P20**

La CNMC reclama a Redeia mayor independencia **P6**

Trabajo da más plazo para reducir la jornada, pero CEOE lo rechaza **P21**

Mayor brecha de productividad entre España y la eurozona **P22**

Unicaja redobla el ritmo tras diez años de fusiones **P11/LA LLAVE**

MIO.one
IA aplicada a optimizar su negocio
www.mio.one

Editorial

Gobierno, empresas e inversión exterior

La inversión extranjera es clave para el impulso económico y el Gobierno debería poner foco en medidas para incentivarla. En España, entre enero y marzo de este año fue de 6.678 millones de euros –lejos de los 10.014 millones del mismo periodo del año pasado–. Inversión que fue a parar en un 62% a una comunidad *business friendly*, como es Madrid, frente al 16,2% que recibió Cataluña, intervencionista en materias como turismo o alquileres. Podría ser razonable en determinadas circunstancias el blindaje de sectores estratégicos –como ocurrió a raíz del desplome de las valoraciones empresariales desencadenadas por la pandemia–, pero no es admisible intervenir por motivaciones meramente políticas.

La injerencia del Gobierno español en las actividades empresariales siempre es preocupante y más aún cuando los inversores pueden interpretarla como una práctica intervencionista. En su afán por ocupar cada vez más espacio en la actividad económica y empresarial, el Gobierno ha acabado por declarar estratégica a Grifols en plenas conversaciones con el fondo canadiense Brookfield para que este tome la mayoría.

Ya no son sólo los propietarios de Talgo a los que se limita su libertad para elegir comprador porque el Gobierno ve una amenaza en la opa lanzada por Magyar Vagon, empresa de Hungría, un país que pertenece a la UE. También los accionistas de Sabadell han visto cómo el Gobierno se cruza en la opa del BBVA más por razones políticas que de mercado.

Hace dos años, la propia CNMV calificó como “preocupante” el asalto de la Sepi al gobierno corporativo de Indra, después de que, en la junta de la compañía, se produjera la destitución de cinco de los consejeros independientes. Y en 2023 el Ejecutivo tuvo que modificar el escudo antiopas, pero sólo para adaptarlo a la normativa europea y reducir las cargas y posibles trabas administrativas y los plazos de respuesta y de resolución. El denominador común de las operaciones fiscalizadas por el Gobierno es que en todas hay numerosos fondos de inversión internacionales que empiezan a ser conscientes de la excesiva intervención gubernamental en empresas privadas. Y no se trata únicamente de sectores críticos como la defensa (Indra) ni de compañías emblemáticas en telecomunicaciones como Telefónica o energía como Naturgy.

Inversores que cambian el rumbo del mercado

Los ataques de los fondos activistas han alcanzado récord histórico en la banca americana, aunque su éxito es inversamente proporcional a su crecimiento, es decir, que las propuestas que llevan este tipo de gestores a las juntas de accionistas para forzar cambios han fracasado en nueve de cada diez ocasiones. Las modificaciones que tratan de forzar con más frecuencia abogan por el reemplazo de todos o a parte de los consejeros, cambios en la política de diversidad, modificación de los estatutos e incluso una venta o una fusión. Aunque en muchas ocasiones se trata de una actividad oportunista, puesto que son fondos que toman posiciones en empresas con debilidades y actúan a corto plazo, para retirar la inversión cuando han recuperado valor, en otras ocasiones aportan eficiencia al mercado, en la medida en que proponen cambios que solventan problemas de productividad, de viabilidad o de gobernanza. Es cierto que los activistas, que muchas veces son conocidos hedge fund, no siempre despiertan la simpatía del mercado, porque en ocasiones son extraordinariamente agresivos y dan lugar a enfrentamientos que enquistán algunas decisiones clave para esas compañías que escrutan, lo que no deja de ser un paso atrás. También pesa en su reputación el hecho de que son inversores que han surgido de prolongados desajustes en los mercados, como ocurre con la cotización de grandes tecnológicas. Pero cabe reconocer que no pocas veces han logrado inclinar la balanza en decisiones estratégicas que beneficia a las empresas, aunque no siempre a sus ejecutivos.

La Llave

Oportunidades en el sector de autopistas

España es cuna de alguno de los mayores grupos de autopistas del mundo. Destacan nombres propios como Cintra (Ferrovial), Sacyr, Abertis, Aleatica y Roadis, entre otros. Son compañías cuyos equipos aprendieron el negocio cuando, en un momento de la historia, España apostó por esta fórmula para promover infraestructuras basadas en conceptos actuales como el pago por uso o el “quien contamina paga”. Este mecanismo de colaboración público-privado fue adoptado por otras economías. Mientras en España el Gobierno ha reducido a la mínima expresión el uso de este tipo de figuras extrapresupuestarias, otros países siguen potenciándolas para modernizar sus infraestructuras. Es el caso de Chile, que con gobiernos de izquierdas o conservadores concibe las concesiones como un instrumento útil allí donde no llega el presupuesto estatal. Es por esta razón que el país latinoamericano es uno de los grandes polos de atracción de los grupos de autopistas internacionales. Este año, Chile ha convocado a la gran industria del sector para dos grandes proyectos: la Ruta 5 entre Santiago y Los Vilos (Globalvia) y la Ruta 68 (Abertis). Son dos autopistas de peaje actualmente explotadas por compañías españolas que podrían pasar nuevamente a manos de grupos nacionales. Entre ellos, destaca la fuerte presencia de Sacyr, uno de

los mayores promotores de infraestructuras chileno, con una cartera que incluye, además de carreteras, hospitales, aeropuertos y proyectos vinculados al ciclo integral del agua. Sacyr se encuentra en un momento clave para su futuro en el negocio concesional al decidir crear una plataforma de inversión con activos maduros denominada Voreantis. Chile será uno platos fuertes de Voreantis junto con otras geografías como Italia y Colombia, entre otros. Ferrovia, que en su día salió de Chile con la venta de su filial de autopistas a la colombiana ISA, también se ha fijado en alguno de los proyectos del país, al igual que Abertis, OHLA y ACS.

Sube el interés por los centros de datos

Si hace algunos años los activos de fibra óptica eran el principal objetivo de inversión de los grandes fondos de infraestructuras en España, ahora el interés de estas firmas ha pivotado hacia el negocio de centros de datos. Y es que el territorio nacional cuenta con alrededor de 70 millones de accesos de fibra frente a 25 millones de hogares, lo que provoca que exista un exceso de oferta y que varias redes se solapen en multitud de localidades. El negocio de los centros de

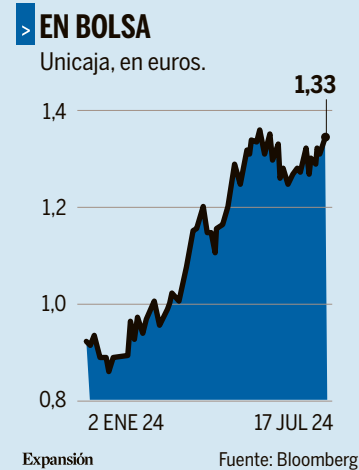
datos, en cambio, es relativamente incipiente y con un enorme potencial, sobre todo por la elevada demanda de servicios en la nube y la expansión de la inteligencia artificial. Es en este contexto en el que Asterion y Telefónica han decidido lanzar el proceso de venta de Nabiax, grupo de centros de datos que controlan al 80% y 20%, respectivamente. El valor de la compañía ronda los 1.000 millones de euros y por ella se han interesado grandes grupos de infraestructuras, como Blackstone, Brookfield, PFA, Vauban o Wren House, entre algunos otros. Los distintos candidatos deben presentar sus ofertas no vinculantes por la compañía para el próximo lunes 22 de julio y la transacción está previsto que se cierre de aquí a finales de año. Asterion, que creó la compañía a partir de la compra de once centros de datos a Telefónica por 450 millones de euros en 2019, ya ha materializado parte de las plusvalías de la operación con la venta del negocio en América a Actis por alrededor de 420 millones de dólares.

EssilorLuxottica compra Supreme

El líder mundial de gafas, EssilorLuxottica, capitaliza 86.700 millones de euros y es la novena compañía francesa por valor. En 2023, sus ingresos crecieron un 7%, hasta 25.395 millones, y el beneficio operativo un 1,5%, hasta 4.178 millones, con un margen del 16,5%. El grupo, con 190.000 empleados, tiene 13.000 patentes y está integrado verticalmente con 48 centros productivos y 17.600 tiendas, y cubre toda la cadena de valor sectorial. A nivel comercial ofrece más de 150 marcas y lanza 3.500 nuevos modelos de gafas al año. El 48% de sus ventas son B2B en soluciones profesionales, el 39% minoristas, el 7% online y el 6% otros canales. Por negocios, el 75% de los ingresos son por cuidado de la vista, el 24% por gafas de sol y el 1% por otros. Ayer anunció la compra por 1.500 millones de dólares en efectivo de la marca estadounidense Supreme, especializada en ropa, calzado y accesorios, propiedad de VF Corporation. Supreme abre EssilorLuxottica a nuevos públicos, lenguajes y creatividad, con posibilidades de sinergias con su negocio principal. VF, cuya cartera incluye marcas como Vans, The North Face y Timberland, pagó 2.100 millones por Supreme en 2020. EssilorLuxottica también anunció ayer la compra del 80% de la alemana Heidelberg Engineering, especializada en soluciones de diagnóstico, tecnologías quirúrgicas digitales e informática sanitaria para la oftalmología clínica, sin especificar el importe. El 40% de los empleados de EssilorLuxottica son accionistas.

Unicaja enfila el reto de mejorar su rentabilidad

En el primer trimestre la rentabilidad sobre el capital tangible (Ro-te) de Unicaja, sexto banco español por activos, fue del 5,4%, lejos del objetivo del 8,4% de este año y del resto de bancos cotizados: 18,4% Bankinter, 17,7% BBVA, 15,8% CaixaBank, 14,9% Santander y 12,2% Sabadell. En la baja rentabilidad pesa la ratio de capitalización CET1 del 14,5%, la más alta del sector, pero también la falta de foco comercial tras la dificultad de ejecución de dos fusiones seguidas: con Banco Ceiss (resultado de la unión de Caja España y Caja Duero) en 2014, y con Liberbank en 2022. El mix de riesgo del grupo es conservador y muy dependiente del segmento hipotecario, que contribuye el 63% de la cartera crediticia frente al 22% de empresas y al 6% de crédito al consumo. Se espera que el Plan Estratégico 2025-27, que se anticipa para octubre, apunte a una ofensiva en banca de empresas, –pymes–, y crédito al consumo, aunque con precaución dada la mayor morosidad de ambos segmentos. Y el reciente fichaje del



ex Santander Luis Colorado para dirigir el negocio minorista y elevar la digitalización es una señal de querer dinamizar la vinculación de la clientela. En junio, el CEO de Unicaja, Isidro Rubiales, reunió a sus once directores generales con el fin de perfilar las grandes líneas del Plan, para converger en rentabilidad con el sector. En el primer trimestre de este ejercicio el grupo tuvo un beneficio atribuido de 111 millones.

EMPRESAS

UN NUEVO GIGANTE EN LA BOLSA ESPAÑOLA

“La entrada de Puig en el Ibex 35 da credibilidad al proyecto”



ENTREVISTA MARC PUIG Presidente y CEO de Puig/ La rápida inclusión en el índice es “un reconocimiento a nuestra propuesta”, asegura. Su prioridad es cumplir con los compromisos con los inversores.

José Orihuel. Barcelona
Puig Brands, la empresa familiar de productos de belleza propietaria de marcas como Rabanne, Carolina Herrera o Charlotte Tilbury, se incorporará el próximo lunes, 22 de julio, al Ibex 35, tan solo dos meses y medio después de su debut en la Bolsa española, el pasado 3 de mayo, en la mayor colocación bursátil en lo que va de año en Europa.

En una entrevista a EXPANSIÓN, la primera desde el estreno en el parqué, Marc Puig Guasch (Barcelona, 1962), presidente, consejero delegado y nieto del fundador de la centenaria compañía de fragancias, moda, maquillaje y cuidado de la piel, asegura que la entrada en el índice selectivo “da credibilidad al proyecto de Puig. Es un reconocimiento de una forma de hacer y de una propuesta”.

“Al foro que ha tomado esa decisión [el Comité Asesor Técnico] era algo que le interesaba y eso supone un reconocimiento a la propuesta y al proyecto que tenemos entre manos”, subraya el directivo, que destaca la rapidez con la que se ha producido la inclusión en el Ibex.

La compañía catalana cerró ayer con una capitalización de 14.409 millones de euros, aunque únicamente cotizan las acciones de serie B, mientras que los miembros de la familia Puig tienen acciones de serie A con cinco veces más derechos políticos.

Marc Puig asegura que no le preocupa excesivamente la evolución de la cotización de la empresa. “No hemos dedi-

“Nuestra propuesta es atractiva para los inversores de largo plazo, como es el caso de CriteríaCaixa”

“La combinación del largo plazo de la familia con el escrutinio del mercado puede ser útil para superar los retos”

“La decisión de salir a Bolsa era una respuesta a una situación estructural pero también temporal al de la compañía”

“A algunos inversores no les gusta que haya acciones con menos derechos políticos”

cado mucho tiempo a mirarla, pero es verdad que si estuviera muy por debajo o muy por encima me habría llamado la atención”, afirma.

“Lo que sí me preocupa es hacer aquello a lo que nos hemos comprometido, cómo vamos respecto a los compromisos que hemos asumido y a los objetivos que nos hemos marcado. A eso sí que le dedicamos tiempo”, dice. Y añade: “La evolución que ha tenido la acción es una ratificación de que la valoración a la que salimos a Bolsa parece ser la que el mercado y los inversores consideran correcta”.



Marc Puig, presidente y CEO de Puig, en la sede del grupo, en L'Hospitalet de Llobregat (Barcelona).

“Es una decisión muy meditada y, de momento, las razones por las que salimos a Bolsa siguen siendo válidas. Pensamos que la combinación del largo plazo que da la familia con el rigor y el escrutinio del mercado puede ser útil para superar los retos”, argumenta Marc Puig.

Cuando se le pregunta si en alguna ocasión se ha arrepentido de saltar al parqué, el directivo es claro: “Todavía no, es algo muy reciente; pregúntemelo dentro de cinco o diez años”, comenta sonriente.

La operación era “una respuesta a una situación estruc-

tural, pero también temporal nuestra, que era independiente de si el mercado está caliente, frío, abierto o cerrado”, explica en referencia a la transición entre la tercera y la cuarta generación familiar.

El presidente de Puig entiende que otras empresas españolas hayan frenado o aplazado sus planes para salir a Bolsa, quizás porque “no han encontrado de momento la respuesta de los inversores que esperaban”. “En nuestro caso el proyecto era atractivo, lo suficiente como para que los inversores dieran su apoyo. Sentimos que ese apoyo

existía y por eso seguimos adelante”, recuerda.

Critería, en el capital

En la operación jugó un papel relevante CriteríaCaixa, el holding inversor de la Fundación La Caixa, que adquirió el 3,05% en la OPV. “Nuestra propuesta es atractiva para los inversores de largo plazo como Critería”, afirma. “Su entrada en Puig coincide con un cambio en su planteamiento inversor y una compañía como la nuestra les encajaba. Critería es un inversor sólido, serio y solvente y nos ha hecho mucha ilusión que

“Salimos a Bolsa en un escenario de transición generacional”

“La razón por la que salimos a Bolsa es porque estamos en un escenario de transición generacional”, subraya Marc Puig, que no pone fecha a la incorporación de la cuarta generación familiar al negocio. “Mi abuelo —relata— dejó el rol ejecutivo a sus hijos a una edad relativamente temprana porque pensaba que estaban mejor preparados, y la generación de mi padre fue dejando también progresivamente las riendas cuando pensaron que era adecuado hacerlo. Nosotros lo haremos, espero, pero no sé cuando será eso”, afirma Marc Puig. El máximo responsable de la compañía asegura que no está en el horizonte un desdoblamiento de las funciones de presidente del consejo de administración y de consejero delegado, que recaen actualmente en su persona, y recuerda que él será el último Puig con poderes ejecutivos en la empresa familiar.

estuviera en el proyecto”, agrega Puig, quien recalca que la mayoría de los inversores que han apostado por el grupo son internacionales.

Antes del debut bursátil, Puig incorporó a su consejo como independientes a María Dolores Dancausa, expresidenta de Bankinter, y Tina Müller, exdirectiva de Henkel, Opel y Douglas. “Hay margen para nombrar nuevos consejeros”, indica Puig, que avanza que algunos vocales dejarán el órgano de gobierno “porque llevan muchos años y hay que cumplir con lo que dicta la CNMV”.

“No hay ninguna rama de la familia que quiera vender sus acciones”

Marc Puig reconoce que la decisión de que solamente coticen las acciones de serie B, con cinco veces menos derechos políticos que los títulos en manos de la familia, no es del agrado de algunos inversores. “Como mecanismo, por principio, a algunos no les gusta, pero hay otros a los que les

refuerza la convicción de que detrás de este proyecto hay una familia con voluntad de seguir al frente. Por lo tanto —sostiene— la media no es necesariamente a favor, pero también ha habido quienes lo han valorado porque no es una excepción. Ocurre en otras empresas del sector”. Puig

defiende la fórmula escogida por el grupo para aglutinar en una sola compañía, el holding Exea Empresarial, todas las acciones en poder de la familia y asegura que “no hay ninguna rama que quiera vender”. Con la salida a Bolsa, la familia redujo su participación al 71,7%, si bien Exea mantiene el

92,66% de los derechos políticos. “Tenemos una estructura en la que toda la participación de la compañía se canaliza a través de un único instrumento societario”, señala Puig. “Podíamos haber utilizado —detalla— un sistema en donde las ramas o los individuos participaran

directamente de la compañía cotizada y eso les podría dar libertad para vender o liquidar parcial o totalmente su participación, pero hemos decidido trabajar con un mecanismo conjunto donde la familia tiene una voz única en la empresa”. Puig admite que “eso tiene la dificultad de

que estás muy atado respecto a los grados de libertad para generar liquidez, aunque existen mecanismos de redención; pero en una compañía que tiene la intención de pagar un dividendo recurrente, eso debería ser suficiente para satisfacer las necesidades de los accionistas”.

UN NUEVO GIGANTE EN LA BOLSA ESPAÑOLA

“Puig tiene ahora el foco en desarrollar sus marcas”

TRAS UN PERIODO DE COMPRAS/ Marc Puig apuesta por un crecimiento del grupo orgánico y enfría la posibilidad de acometer a corto plazo nuevas adquisiciones.

J. Orihuel. Barcelona

Tras la compra, el pasado enero, de la empresa alemana de cuidado de la piel Dr. Barbara Sturm, Puig no ha realizado ninguna nueva adquisición y tampoco tiene ahora sobre la mesa ninguna operación, señala Marc Puig, presidente del grupo, que insiste en que la compañía apuesta por el crecimiento orgánico.

“Mientras veamos que es posible crecer por encima del sector con nuestras marcas y nuestra presencia, vamos a seguir invirtiendo en el desarrollo de esas enseñanzas, promocionándolas y publicitándolas”, indica el empresario.

Con un catálogo de 17 marcas definidas como *love brands*, el 95% de los ingresos del grupo procedieron en 2023 de enseñanzas en las que Puig tiene la propiedad total o mayoritaria.

“En los últimos 13 años, una parte del crecimiento ha sido orgánica y otra inorgánica. Ahora nuestra constatación es que tenemos muchas marcas que hemos de hacer que se desarrollen, ya que tienen mucho potencial. Es posible que encontremos algo [para comprar], pero en estos momentos el foco y el esfuerzo está detrás de las marcas del portfolio”, asegura Puig.



Marc Puig, durante su entrevista con EXPANSIÓN.

“No somos un agregador de marcas, una *aspiradora* de cualquier cosa que se mueva”, responde Marc Puig cuando se le pregunta por nuevas adquisiciones. En todo caso, los requisitos que plantea el ejecutivo para emprender alguna operación de este tipo es

que “la marca tenga una serie de características, una razón de ser, una historia que contar...”. “Cuando eso pasa nos interesamos, pero es más la excepción que la regla”, concluye el presidente del grupo.

Puig desgrana, en este sentido, la estrategia tras la últi-

“Mientras veamos que podemos crecer por encima del sector vamos a seguir invirtiendo en nuestras enseñanzas”

“Es posible que encontremos algo para comprar, pero el esfuerzo está detrás de nuestro portfolio”

“Para que nos interesemos por ella, una marca debe tener una razón de ser, una historia que contar”

ma adquisición del grupo: “Barbara Sturm es una marca que nos gustaba. Tenía una propuesta muy atractiva y ella [la fundadora] llamó a nuestra puerta. Sabía que éramos un imán para fundadores, necesitaba ayuda en esa fase y pensaba que podíamos ayudarle”.

“Con 150 mercados, la diversificación del riesgo es muy grande”

J. Orihuel. Barcelona

Puig Brands publicará el próximo 6 de septiembre sus primeras cuentas como empresa cotizada, las correspondientes al primer semestre del ejercicio. En 2023, el grupo alcanzó los mejores resultados de su historia, con una facturación neta de 4.304 millones de euros (+19%), un ebitda de 849 millones (+33%) y un beneficio neto de 465 millones (+16%). Este año, Puig cerró el primer trimestre con un alza de las ventas del 10,1% (sería del 9,7% a perímetro comparable).

Las estimaciones anunciadas por la compañía apuntan a un incremento alto de un solo dígito de los ingresos comparables a medio plazo, por encima del crecimiento esperado para el mercado de belleza premium, y a un ebitda estable, del 20% de las ventas, recuerda Marc Puig.

“El sector de la belleza sigue creciendo y nosotros crecemos por encima del sector”, subraya el presidente ejecutivo del grupo, quien resta importancia a las posibles consecuencias negativas derivadas del entorno geopolítico.

“Vendemos nuestros productos de forma directa en 150 mercados y tenemos filial propia en 32 países. Nuestro primer mercado es Estados Unidos; el segundo, Reino Unido, y el tercero, España, que representa el 7% de la fac-

“Todos nuestros mercados, menos EEUU y Reino Unido, tienen un peso inferior al de España, que es del 7%”

“No somos líderes en margen neto porque hemos crecido más que la media del sector y seguimos haciéndolo”

turación total”, afirma Puig. “Por lo tanto, la gran mayoría de nuestros 150 mercados están por debajo del 7%, lo que significa que la diversificación del riesgo desde el punto de vista geopolítico es muy grande”, dice el directivo. “Argentina supone un golpe fuerte, sí, y es un mercado que tenía su peso, como Rusia o Israel en su momento”, indica, al tiempo que minimiza el impacto de la evolución de estos países en las ventas globales.

Margen neto

Por lo que respecta a la rentabilidad del negocio, Marc Puig vincula los márgenes con la estrategia de crecimiento. “No somos líderes en margen neto, entre otras cosas porque hemos crecido más que la media del sector en los últimos tres años. Seguimos creciendo y nuestra intención es seguir haciéndolo más que la media”.

El grupo apuesta por Asia y abre filiales en India, Japón y Corea

J. Orihuel. Barcelona

Una de las palancas de crecimiento de Puig sigue siendo la ampliación de su negocio en Asia-Pacífico, donde las expectativas, sin embargo, se han atenuado. El año pasado este mercado generó el 10% de las ventas totales del grupo, frente al 54% de Europa, Oriente Medio y África y el 36% de América. “Es mucho menos que cualquiera de nuestros competidores”, reconoce Marc Puig sobre el peso de la región en el conjunto del grupo, que está también por debajo de las previsiones trazadas en 2020.

Las esperanzas de crecimiento estaban depositadas, sobre todo en China, pero, como señala el directivo, el impacto del Covid fue muy intenso en el país y la salida de la pandemia, más lenta.

“Asia sigue siendo una oportunidad de crecimiento futuro, aunque a un ritmo y con una ambición menor que la que teníamos hace unos años”, asevera el presidente y consejero delegado de la compañía. “La voluntad es seguir creciendo en esta región y la creación de nuevas filiales en ella es una muestra de esa voluntad”, afirma.

“De forma intuitiva, donde existe más potencial para crecer es en el segmento de cuidado de la piel”

El año pasado Puig abrió una filial en Corea del Sur y este ejercicio lo ha hecho en India y Japón. Estas filiales se suman a las que la compañía ya tenía en China, Singapur y Malasia.

Cuando el grupo familiar confirmó en abril su intención de salir a Bolsa dejó claro que otra de sus “opciones estratégicas” para crecer era

la potenciación del negocio en dermocosmética y cuidado de la piel.

Categorías de producto

“Cuando uno mira el mundo, la categoría de belleza más grande es cuidado de la piel. La segunda es maquillaje y la tercera, perfumería”, describe Puig. “En porcentaje, nuestra participación mayor es en perfumería, la categoría más pequeña, y después en maquillaje, la segunda más grande. Por tanto, la participación más pequeña la tenemos en el segmento más grande, lo que significa que,



El presidente y primer ejecutivo del grupo, Marc Puig.

de forma intuitiva, en cuidado de la piel es donde hay más potencial para crecer”.

En este segmento, el grupo comparte al 50% con la farmacéutica Esteve el capital del laboratorio de dermatolo-

gía y fotoprotección Isdin. “Llevamos 49 años como socios. Se trata de una relación de amistad y de muy largo plazo”, responde Marc Puig sobre una hipotética recomposición accionarial en Isdin.

Sacyr y Mundys se lanzan a por una autopista en Chile de 1.000 millones

OFERTAS POR EL CORREDOR SANTIAGO LOS VILOS/ La autopista de peaje de 220 kilómetros actualmente gestionada por Globalvia atrae a los mayores concesionarios españoles e internacionales.

C. Morán. Madrid

Los grandes grupos de infraestructuras internacionales presentes en Chile tienen previsto presentar hoy a las autoridades locales las ofertas para construir y operar la autopista Ruta 5 entre Santiago y los Vilos, un tramo de peaje de unos 220 kilómetros de longitud que requiere más de 1.200 millones de dólares de inversión (unos 1.100 millones de euros) durante un plazo de explotación de 30 años.

Se trata del mayor proyecto de carreteras privado del país que ha atraído la mirada de la española Sacyr y de compañías extranjeras con intereses en Chile como la italiana Mundys, que participa en el mercado de concesiones chileno a través de las filiales Costanera y Abertis.

La puja se abre después de vencer el plazo de explotación que tenía concedido la española Globalvia para explotar la denominada Autopista del Aconcagua, adjudicada en 1997. Se trata de uno de los corredores más transitados del país con una intensidad media de tráfico diaria de unos 23.000 vehículos.

Los planes de inversión del Gobierno chileno son muy ambiciosos. Sobre una extensión de 223 kilómetros se añadirá el año que viene la concesión del túnel El Melón, un paso explotado por un consorcio de empresas loca-

RUTA 68

Tras varios aplazamientos, el Gobierno de Chile prevé la recepción de ofertas a **final de año** de la concesión de la autopista interconexión Vial Santiago-Valparaíso-Viña del Mar, de cerca de **1.400 millones de inversión**.

La colombiana ISA, Ferrovial, ACS, OHLA y Acciona, entre los candidatos a sumarse a la puja

les. Entre los trabajos previstos figuran obras sobre 10,7 kilómetros de ampliación de tres a cuatro carriles por sentido. También se incrementará el número de carriles del túnel La Calavera. El concesionario se encargará de la construcción de tres nuevos puentes y 24 pasarelas peatonales, entre otras mejoras. La autopista dispondrá de nuevas paradas para autobuses y dos nuevas áreas de servicios para vehículos pesados y siete nuevas zonas de ventas. El plan incluye la extensión del sistema de cobro *free flow*.

Chile forma parte del plan de crecimiento de Sacyr en



Tramo de la autopista del Aconcagua (Ruta 5) en Chile.

concesiones dando protagonismo a la nueva plataforma de activos en explotación Voreantis.

Movimientos

Sacyr tiene previsto abrir a socios financieros la plataforma de activos concesionales en operación (brownfield). La nueva filial, cuyo perímetro está aún sin definir (Sacyr tiene una cartera de 53 concesiones en explotación) está valorada entre 1.700 millones y 2.000 millones de euros, por lo que la empresa aspira a captar en esta desinversión unos 1.000 millones de euros que empleará en creci-

La española Globalvia, que es el actual gestor del activo, no se va a presentar a la puja

miento y, si hay margen, en remunerar al accionista.

Chile formará parte de Voreantis, sobre todo, después de que la compañía haya decidido aparcar el proceso de venta de la plataforma conjunta con el fondo de inversión Toesca en la que figuran la autopista Rutas del Desierto; autopista Concepción Cabrero-Valles del Bío-Bío;

Ruta 5-Tramo Vallenar-Caldera-Valles del Desierto; Ruta 43-Tramo La Serena-Ovalle-Ruta de Limarí; y Ruta 5-Tramo La Serena-Vallenar-Ruta del Algarrobo. Además, se suman el aeropuerto El Tepual, la concesión del hospital Salud Siglo XXI y la del Hospital Regional de Antofagasta.

Por los activos chilenos manifestó interés Abertis pero finalmente Sacyr ha decidido aparcar la operación ante el nivel de ofertas recibidas. El grupo español también ha aparcado la venta de los activos en Colombia por la misma razón.

ACS gana en Canadá un proyecto minero de 137 millones

Expansión. Madrid

ACS, a través de su filial Thiess (Cimic), ha ganado un contrato de servicios mineros para un proyecto a cielo abierto en Ontario (Canadá) durante un periodo de tres años por valor de 137,5 millones de euros (205 millones de dólares canadienses). El contrato ha sido suscrito con Vale, una de las empresas mineras integradas más grandes del mundo, especializada en hierro y níquel, con sede en Río de Janeiro (Brasil) y que emplea a cerca de 125.000 personas en más de 30 países.

El contrato se prestará en el proyecto minero a cielo abierto de Stobie, ubicado en la ciudad de Greater Sudbury, en Ontario. La instalación minera, que había suspendido sus actividades, está aumentando nuevamente su producción en respuesta a la creciente demanda mundial de minerales críticos necesarios para la transición a cero emisiones.

Thiess, en la que ACS tiene el 60%, implementará tecnología para permitir la extracción efectiva de minerales y trabajará en colaboración con distintas empresas locales para ello. El proyecto de minería a cielo abierto de Stobie se ejecutará en un modelo colaborativo entre todas las partes interesadas para garantizar que proporcione beneficios sociales y económicos para las comunidades locales. El proyecto de Vale se enmarca producir metales que son esenciales para la transición limpia de Norteamérica.

Stadler hará en Valencia 504 trenes por 4.000 millones

J.Brines. Valencia

Hace dos años, la empresa suiza Stadler, fabricante de convoyes ferroviarios, ganó una de las licitaciones más relevantes de Europa y el mayor contrato que había conseguido hasta el momento: el suministro de hasta 504 vehículos a un consorcio formado por seis operadores alemanes y austriacos, resultante de una licitación conjunta enmarcada en el proyecto denominado VDV-Tram-Train.

Se trata de un contrato de hasta 4.000 millones de euros, con entregas escalonadas de los vehículos y con el compromiso para su manteni-

miento por un plazo de 32 años.

Los modelos de los trenes -Citylink- se habían diseñado en la filial española, que está situada en Albuixech (Valencia), un centro de trabajo en el que no solo se producen los convoyes sino que también se generan los diseños que la compañía propone a sus clientes. En ese momento no estaba claro lo que se dio a

El Gobierno valenciano anuncia un decreto de ayuda a la empresa por 45 millones de euros

conocer ayer: la planta valenciana será también la encargada de hacerse cargo de la producción y del mantenimiento de los vehículos para este megacontrato.

Apoyo público

Este punto se reveló ayer durante una visita a la fábrica de Albuixech que realizó el presidente de la Generalitat, Carlos Mazón, quien además de resaltar que este pedido garantiza la fortaleza de la planta valenciana durante más de una década, avanzó que la administración valenciana apoyará financieramente a la multinacional.

Así, apuntó que el Consell está trabajando en un decreto de incentivos con un presupuesto de 45 millones de euros para los próximos diez años que "reafirma la apuesta de Stadler por Valencia".

Esta planta de Albuixech, que perteneció previamente a Vossloh y a Alstom -aunque nació hace un siglo como empresa familiar y también estuvo en manos de Macosa- es

La fábrica española de la multinacional suiza factura 825 millones y da empleo a 2.250 personas

uno de los puntales del grupo suizo.

Actualmente emplea a unas 2.250 personas de forma directa y genera en total 6.000 puestos de trabajo indirectos.

El año pasado logró una cifra récord de ingresos, que se situaron en 825 millones de euros, casi 200 millones más, un 31,3% por encima del dato de 2022. El resultado se mantuvo en un nivel similar, de 34 millones de euros netos.

Más pedidos

La compañía incrementó también la cartera de pedidos, que pasó de 5.190 millo-

nes a 5.575 millones de euros, según reveló en la memoria anual. El crecimiento de 2023 responde en gran medida al fuerte incremento de pedidos que registró el año anterior, entre los que destacan varios de compañías ferroviarias de Italia y Nueva Zelanda.

La filial española ha emprendido también un cambio en su logística. A finales de 2023 se dio a conocer que ha alquilado un almacén de 35.567 metros cuadrados en Sagunto, concretamente en el complejo G-Park, a la firma GLP. Este centro, cercano a su planta de Albuixech, centraliza la logística de Stadler.



Íñigo Ucín junto a su sucesor, Pello Rodríguez, ayer en Bilbao.

Pello Rodríguez releva a Íñigo Ucín al frente de Mondragón

Marián Fuentes. Bilbao

El grupo Mondragón dio ayer luz verde a su hoja de ruta para los próximos 4 años y escenificó el cambio en la cúpula, que será efectivo a partir del 1 de agosto con el relevo de Íñigo Ucín por Pello Rodríguez.

En el consejo general anual de la corporación, que se celebró en Bilbao, 650 representantes del casi centenar de cooperativas de Mondragón lanzaron el plan socioempresarial hasta 2028, que pone el foco en la competitividad de los negocios y en el refuerzo del modelo y el empleo cooperativos.

Ucín presentó durante el acto su último informe de gestión antes de ceder el testigo a Rodríguez, con quien ha trabajado durante meses para preparar el traspaso de funciones. Antes, ambos estuvieron juntos en el grupo Danobat y, como va a ocurrir ahora, Rodríguez reemplazó al frente del fabricante de maquinaria-herramienta a Ucín hace 8 años, cuando éste cogió el timón de Mondragón.

En 2023, la corporación rebasó los 11.000 millones de euros en ventas, y tuvo ganancias acumuladas de 593 millones. Mondragón integra a 92 cooperativas, que cuentan con más de un centenar de filiales y 106 plantas productivas en el extranjero. Entre ellas destacan Eroski, Danobat, Fagor Automation, Orbea, y Laboral Kutxa. En el

El grupo cooperativo apuesta por ganar agilidad ante los cambios para ser más competitivo

grupo trabajan 70.500 personas.

Su presidente a partir del 1 de agosto nació en Urretxu (Gipuzkoa) en 1975, y estudió Ingeniería Industrial. Su vida profesional comenzó hace 24 años en la cooperativa Danobat, y trabajó en sus filiales de Reino Unido y Alemania, hasta pasar a la dirección general. Desde 2015 es vicepresidente de Mondragón y director general de la división de bienes de equipo, que aglutina a cooperativas como Danobat, Soralue, Ideko, Fagor Arrasate, Fagor Automation, Mondragon Assembly y Goimek.

Estreno

Rodríguez se estrenó ante el consejo general con la presentación de la nueva política socioempresarial, que busca alcanzar posiciones de liderazgo para Mondragón con más competitividad, más cooperativismo y mayor agilidad en los cambios. La corporación actuará con la mente puesta en cuatro ejes estratégicos, según explicó: compromiso cooperativo, negocios con futuro, apertura e impacto social, e intercooperación.

Competencia exige a Redeia más independencia

PIDE CAMBIOS ORGANIZATIVOS/ El regulador reclama al hóliding de Red Eléctrica murallas chinas internas entre negocios.

Miguel Á. Patiño. Madrid

Redeia, el hóliding del que depende Red Eléctrica, la empresa que se encarga de gestionar los flujos de luz en España (operación del sistema) y las torres de alta tensión (transporte eléctrico) ha aprobado el examen que le ha hecho la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia (CNMC) sobre el grado de independencia que tienen sus distintos negocios.

Pero ha pasado ese examen sin obtener matrícula de honor. La CNMC le recomienda una serie de medidas para mejorar.

La independencia entre negocios de Redeia es crucial para evitar que uno contamine al otro, o se produzcan tratos de favor o trasvases de información sensible. Sería el equivalente a lo que en el ámbito financiero o de las firmas auditoras se denomina murallas chinas.

Monopolio

Redeia es el gestor monopolístico de las redes de alta tensión. Y también el operador único del sistema eléctrico, dos actividades que deberían tener total independencia la una de la otra. Sobre todo para evitar conflictos de interés en la planificación de la red troncal eléctrica española, que está a cargo de Redeia.

En un informe dado a co-



Beatriz Corredor es presidenta de Redeia.

Redeia es foco de críticas por el lento despliegue de redes que permitan acoger centros de datos

nocer ayer, el regulador, presidido por Cani Fernández, concluye que, de forma general, Redeia se ajusta a las exigencias, pero plantea mejoras. La CNMC requiere que la retribución variable de los responsables de la unidad de operación del sistema resulte ajena a objetivos a nivel del grupo.

Por otra parte, recomienda continuar reforzando la máxima separación física entre

los empleados del operador del sistema y los de transporte. También recomienda incluir cláusulas de confidencialidad en los contratos de prestación de servicios firmados con terceros. Otra recomendación es evitar que la operación del sistema y el transporte no compartan servicios estratégicos (jurídicos, de regulación y control).

El informe de la CNMC llega en un momento especialmente sensible, con Redeia en el centro de diversas críticas desde las eléctricas, por la lentitud en el despliegue de redes, que permitan el desarrollo de nuevos proyectos con gran consumo eléctrico, como los centros de datos.

Los exdueños de Chupa Chups ganan 23 millones con Casa Batlló

J. Orihuel. Barcelona

Casa Batlló, la sociedad propietaria de una de las mayores atracciones turísticas de Barcelona, alcanzó el año pasado un beneficio récord de 23 millones de euros después de impuestos, según las cuentas de la compañía. Este resultado es un 84% superior al registrado en 2022.

El edificio modernista del paseo de Gracia está en manos de la familia Bernat, exdueña de Chupa Chups, que se encarga de la explotación de la obra del arquitecto Antoni Gaudí. Los Bernat ingresaron en 2023 unos dividendos de 15 millones de euros por este negocio.

La empresa avanzó la semana pasada que los ingresos superaron el año pasado los 50 millones de euros, después de que el edificio recibiera 1,57 millones de visitantes, un 57% más que en el ejercicio anterior. Finalmente, la facturación de 2023 fue de 56 millones de euros, lo que representa un incremento interanual del 55%.

El crecimiento del negocio de Casa Batlló está estrechamente vinculado a la definitiva recuperación de la actividad turística en Barcelona después del impacto que supuso el Covid-19.

La firma atribuye también los mejores resultados a las obras de restauración de la joya barcelonesa de la arquitectura modernista y a la implantación del nuevo proyecto museográfico, unas actuaciones en las que la empresa ha invertido 20 millones de euros en los últimos cinco años.

Garrigues integra la firma Sánchez Devanny

V. Moreno. Madrid

Garrigues ha alcanzado un acuerdo para integrar el despacho de abogados mexicano Sánchez Devanny, firma con cerca de 30 años de historia, antes de que finalice el año. Tras la operación, el bufete español será el titular del 100% de la entidad resultante, que será denominada Garrigues México.

Según detallan desde el despacho de abogados, la fusión de ambas firmas, que son complementarias tanto por áreas de actividad como por presencia geográfica, supondrá la conformación de uno

de los mayores despachos de México, con cerca de 160 profesionales (incluidos socios) y oficinas en Ciudad de México, Monterrey y Querétaro.

Por otro lado, la operación traerá consigo sinergias derivadas de la combinación de la capacidad internacional de Garrigues —presente en Ciudad de México desde 2014— con la experiencia y conocimiento del mercado mexicano de Sánchez Devanny.

Otro asunto que destacan desde el despacho de abogados español es que los socios generales de Sánchez Devanny pasarán con el acuerdo a

ser socios de Garrigues.

Segundo mercado

A partir de la integración, México se convertirá en el segundo mercado de Garrigues, tras el español.

La operación permitirá al despacho de abogados reforzar su posición de liderazgo en Latinoamérica, donde, además de México, está presente en Chile, Colombia y Perú.

“Para Garrigues es una enorme satisfacción poder integrar a Sánchez Devanny, sus socios y profesionales en nuestra organización”, expli-

ca Fernando Vives, presidente ejecutivo de Garrigues.

“Ambas firmas, además de ser complementarias, comparten los mismos objetivos para el mercado mexicano y la misma forma de ejercer la práctica de la abogacía de los negocios, desde la excelencia en el servicio, el compromiso ético y la actitud innovadora. Los clientes de ambas firmas serán los principales beneficiarios ya que, además de seguir recibiendo la misma calidad de servicio, tendrán a su disposición más áreas de práctica y equipos más robustos”, añadió ayer Vives.

Búsqueda de alianzas

● Las cooperativas buscarán alianzas para crecer en nuevos negocios, como hidrógeno, IA, satélites y alimentación.

● La intercooperación dentro y fuera del grupo exigirá nuevas estructuras, fondos financieros y foros de acercamiento.



PATEK PHILIPPE

GENEVE

INICIE SU PROPIA TRADICIÓN



NUNCA UN PATEK PHILIPPE ES DEL TODO SUYO.
SUYO ES EL PLACER DE CUSTODIARLO HASTA LA SIGUIENTE GENERACIÓN.

CALENDARIO ANUAL REF. 5205R

PARA MÁS INFORMACIÓN CONTACTAR CON DISTRIBUIDORES PATEK PHILIPPE.

ALICANTE Quera 1887 | BARCELONA Suarez · Union Suiza | BILBAO Suarez | GIRONA Quera 1887
GRANADA Miguel Muñoz | GRAN CANARIA Geneve | MADRID Suarez | MALLORCA Relojería Alemana
PAMPLONA Montiel | SANTANDER Bannatyne | VIGO Roberto



Los actores Regé-Jean Page (que interpreta a Simon Basset) y Phoebe Dynevor (Daphne Basset) en una imagen de la serie 'Los Bridgerton', cuya tercera temporada estrenó en junio Netflix.

Netflix gana un 12% más en España pese al fin de las cuentas compartidas

Javier G. Fernández. Madrid
Netflix Servicios de Transmisión España, la sociedad que gestiona el negocio de suscripciones de la plataforma de vídeo en el mercado nacional, ganó 10,6 millones de euros el año pasado, un 12,7% más respecto a 2022, según consta en sus cuentas depositadas en el Registro Mercantil. Los ingresos ascendieron a 690,6 millones, lo que supone un aumento del 5,2% frente a los 656,2 millones del ejercicio previo.

Los resultados son los primeros que recogen la nueva política de Netflix de limitar las cuentas compartidas y el intercambio de contraseñas, puesta en marcha en febrero del año pasado en España, así como las nuevas tarifas, que exigen un pago extra de 5,99 euros al mes para agregar usuarios adicionales. También contemplan las suscripciones con anuncios que la compañía introdujo en noviembre de 2022. Netflix no informa del número de abonados que tiene en cada país.

La filial, la más importante de las que tiene el grupo en España y la que gestiona el grueso del negocio, declaró en 2023 un beneficio antes de impuestos de 14,2 millones, un 51% más respecto al ejercicio precedente, y abonó a Hacienda en concepto de impuesto de sociedades 3,5 millones de euros, un 13% más.

A cierre de 2023, el grupo contaba con una plantilla media de 57 empleados, cinco más que en 2022. Netflix des-

ABONADOS

Netflix no desvela la cifra de abonados que tiene en cada país y, a partir del próximo año, dejará también de ofrecer el número total de suscriptores a nivel global. Esta métrica ha sido clave hasta ahora para evaluar el negocio del grupo.

La plataforma de 'streaming' ingresó 690,6 millones de euros en 2023 en España, un 5% más

tinó en total 12 millones a gastos de personal el año pasado, frente a los 10,4 millones del ejercicio previo.

Dividendo

La sociedad destinó prácticamente la totalidad de sus beneficios, 10,6 millones, a repartir un dividendo a su matriz. Es el segundo año consecutivo en que la empresa que codirigen Ted Sarandos y Greg Peters destina sus ganancias a retribuir a sus accionistas, en este caso a la sociedad neerlandesa Netflix International, su matriz en suelo europeo y donde tributaba su negocio en España hasta que en 2021 pasó a facturarlo localmente.

Las cuentas recogen también que la compañía invirtió un total de 39,2 millones de euros en publicidad, propaganda y relaciones públicas el año pasado, una cifra ligeramente inferior a los 40,2 millones del año 2022.

Negocio de producción

Por su parte, Los Gatos Entretenimiento España, la filial encargada de las actividades relacionadas con el desarrollo y producción de películas y series, elevó sus ingresos un 3%, hasta 28,1 millones de euros, en 2023. El beneficio neto registró un leve descenso, hasta 1,9 millones.

La sociedad cerró el ejercicio con 84 empleados de media, 14 más que en 2022.

Netflix constituyó esta sociedad –que toma su nombre de la localidad de Los Gatos, en California, donde está la sede corporativa del grupo– en agosto de 2018, unos meses antes de que abriera en la localidad madrileña de Tres Cantos su primer gran centro de producción en Europa.

Con 22.000 metros cuadrados y hasta diez estudios, las instalaciones son las más grandes con las que cuenta Netflix en la Unión Europea y de las más avanzadas tecnológicamente del mundo.

La compañía destinó el año pasado 6,2 millones al arrendamiento de estas instalaciones, donde se han grabado producciones de éxito de la plataforma como *Élite*, *Berlin*, *La casa de papel* o *La Sociedad de la Nieve*, entre otras.

Pernod Ricard vende los vinos Campo Viejo, Tarsus y Azpilicueta

EL COMPRADOR ES AUSTRALIAN WINE/ El dueño de Beefeater traspasa su filial de vinos para centrarse en los destilados.

Nerea San Esteban. Madrid
Pernod Ricard se desprende de su división de vinos. La multinacional, dueña de marcas como Ballantines, Beefeater, Absolut o Jameson, anunció ayer el acuerdo de venta de sus marcas de vinos estratégicos internacionales a Australian Wine Holdco Limited (AWL), un consorcio de inversores institucionales y propietario de Accolade Wines.

La transacción acordada, por un importe que no ha trascendido, incluye la venta de un amplio porfolio de marcas de tres países propiedad de la sociedad Pernod Ricard Winemakers, con una producción de más de diez millones de cajas anuales de nueve litros.

Las enseñanzas vendidas son Campo Viejo, Ysios, Tarsus y Azpilicueta, en España; Jacob's Creek, Orlando y St Hugo, en Australia; y Stoneleigh, Brancott Estate y Church Road de Nueva Zelanda.

“Todo este negocio constituye una plataforma integrada desde el viñedo hasta la botella e incluye siete bodegas”, detalló ayer la compañía, que considera que la venta le permitirá fortalecer aún más su estrategia premium y dirigir sus recursos hacia su porfolio de marcas internacionales de bebidas espirituosas y champán, el corazón de la compañía y donde ve más potencial de crecimiento.

Números rojos en España

El interés del gigante por desprenderse de la división vitivinícola puede explicarse en parte por el resultado de la misma. En lo que respecta al negocio de vinos en España, englobado en la sociedad Pernord Ricard Winemakers Spain, su último ejercicio fiscal –cerrado el 30 de junio de 2023– arrojó unos números rojos de 2,1 millones de euros, frente al beneficio de 4,3 millones del año anterior.

La filial, integrada en Pernod Ricard Winemakers desde 2010, sufrió durante el último ejercicio una caída notable de las ventas, cercana al 12%, hasta los 102,5 millones de euros. “La evolución de las ventas se ha visto ralentizada



Una botella de Campo Viejo, hasta ahora de Pernod Ricard.

Afecta a los vinos de Australia, Nueva Zelanda y España. Mantiene marcas en Francia o Argentina

Pernod Ricard Winemakers Spain cerró el último ejercicio con dos millones de pérdidas

por el decrecimiento global del consumo de vino. Han disminuido significativamente las ventas a la exportación. En el Reino Unido decrece la facturación por segundo año consecutivo después del crecimiento extraordinario que supuso la pandemia. EEUU también muestra una desaceleración del crecimiento”, señala el informe de gestión.

Pernord Ricard Winemakers Spain añade que en el último ejercicio “las ventas en el canal de hostelería se han recuperado de forma notable, pero no ha sido suficiente para compensar la caída de las ventas de exportación”.

“El decrecimiento de los volúmenes también se debe al reflejo de la inflación en los precios de venta necesaria para compensar la subida de los precios de las materias primas”. Cerca del 60% de las ventas de la filial nacional de vinos de Pernod Ricard se producen en Europa, un 20% en España, entre el 15 y el 18%

en América, y el resto se reparte entre Asia y África.

Cierre en un año

El cierre de la operación anunciada ayer está sujeto al cumplimiento de las habituales condiciones contractuales, incluidas las autorizaciones legales pertinentes, lo que se espera que ocurra durante el segundo semestre de 2025.

Con este movimiento, la división de vinos pasará a formar parte del consorcio australiano, centrado exclusivamente en este sector. “Estamos muy contentos de haber encontrado en Australian Wines Limited, una de las compañías de vino líderes del mundo, un socio ambicioso, cuya estrategia se fortalecerá aún más con nuestro prometedor porfolio”, dijo el presidente y CEO de Pernod Ricard, Alexandre Ricard.

Australian Wine Holdco Limited es un consorcio de inversores formado por fondos respaldados por Bain Capital, Intermediate Capital Group, Capital Four, Sona Asset Management y Samuel Terry Asset Management.

La venta de Pernod Ricard Winemakers afecta a activos en Australia, Nueva Zelanda y España. Otras enseñanzas de vino permanecerán en Pernod Ricard, como Etchart (Argentina), Helan Mountain (China), Chateau Sainte Marguerite (Francia) y las marcas Kenwood, Mumm Sparkling, Napa y Mumm Terroirs, todas ellas en EEUU.

Los grandes fondos preparan ofertas de 1.000 millones por Nabiax

PROPIEDAD DE ASTERION Y TELEFÓNICA/ Blackstone, Brookfield, PFA, Vauban y Wren House, entre otras firmas, han mostrado su interés por la compañía. Las propuestas no vinculantes llegarán el 22 de julio.

Pepe Bravo/Roberto Casado.
Madrid

Grandes fondos de infraestructuras, como Blackstone, Brookfield, PFA, Vauban y Wren House, están interesados en la eventual adquisición de Nabiax –la empresa de data center controlada por Asterion y Telefónica– y preparan ofertas no vinculantes por la compañía de cara a la semana que viene, según varias fuentes del mercado consultadas por EXPANSIÓN.

La compañía, en la que el fondo impulsado por Jesús Olmos controla el 80% del accionariado y Telefónica el 20% restante, está valorada en alrededor de 1.000 millones de euros. Citi y BBVA coordinan el proceso de venta y han solicitado a los diferentes candidatos que presenten sus propuestas el próximo lunes 22 de julio.

Proceso tradicional

A partir de ahí, los dos accionistas seleccionarán las mejores ofertas y darán a sus suscriptores más información sobre el negocio de la compañía de cara a que puedan analizarlo exhaustivamente en un proceso que se conoce en la jerga como *due diligence*. La segunda fase de la operación, no obstante, arrancaría formalmente en septiembre dado que agosto es un mes tradicionalmente inhábil en el



Centro de datos de Nabiax en Alcalá de Henares.

mercado español de fusiones y adquisiciones (M&A, por sus siglas en inglés).

Como avanzó este periódico el pasado 29 de mayo, los asesores de Nabiax repartieron la documentación de la operación entre los potenciales interesados a mediados de junio. El interés hasta la fecha en Nabiax ha sido muy alto y el proceso ha generado una gran expectación desde hace meses. Además de las firmas ya mencionadas anteriormente podrían figurar otras como Antin, CDPQ, Digital Bridge, EQT u Omers.

Algunos de los fondos acu-

La venta de Nabiax es una de las que más expectación ha generado en el mercado español

dirían a la transacción con las plataformas de *data center* en las que ya han invertido con anterioridad y no se descarta la participación en el proceso de grupos industriales.

Potencial por la IA

Asterion y Telefónica son conscientes del fuerte potencial de crecimiento de Nabiax

dado que la demanda de servicios en la nube y de los centros de datos se va a disparar aún más con la expansión de los servicios basados en inteligencia artificial. Ambos saben, además, que la empresa cuenta con numerosos clientes potenciales en el futuro inmediato y, por eso, han abordado el proceso sin urgencia. Y es que los asesores los contrataron hace casi un año.

En el caso de que las ofertas recibidas no alcanzasen el objetivo de precio previsto, los vendedores podrían optar por otras alternativas habituales entre el *private equity*,

como la búsqueda de un fondo de continuación o la venta de una participación a un inversor que acompañara y ayudara a Nabiax a crecer, aunque también podrían optar por parar el proceso y esperar a cristalizar esa llegada prevista de nuevos clientes.

Los accionistas de Nabiax ya habían aparcado el proceso de compra el pasado marzo, precisamente a la espera de ampliar el acuerdo que mantienen con Microsoft, como también publicó este medio.

Orígenes

La compañía nació en 2019 tras la adquisición por parte de Asterion, el principal fondo de infraestructuras español, de 11 centros de datos de Telefónica a cambio de 550 millones de euros. Dos años más tarde, en 2021, Telefónica traspasó varios centros de datos más a Nabiax, que en vez de pagar una contraprestación en efectivo, esta vez otorgó el 20% de su capital al grupo que preside José María Álvarez-Pallete. Nabiax se valoró entonces en alrededor de 600 millones de euros.

Con el auge de la conectividad, en 2023, Asterion y Telefónica desinvertieron parcialmente en Nabiax y vendieron once centros de datos en América al grupo inversor Actis por un importe de 420 millones de dólares, aproxi-

madamente. De estos once centros, dos se encontraban en Chile, dos en Brasil, dos en Perú, dos en Argentina, uno en México y otro en Estados Unidos.

Tras la venta de esta cartera de centros de datos, Nabiax mantuvo cuatro en España, los más importantes, incluyendo el centro de Alcalá de Henares, la joya de la corona, ya que es uno de los más grandes y avanzados de España.

El centro de Alcalá de Henares, de hecho, es el que ha sido elegido por Microsoft y Google para instalar uno de los nodos de sus respectivas regiones de datos en España, que están radicadas en Madrid. Tanto Microsoft como Google decidieron reaccionar al anuncio de Amazon de crear una región de datos totalmente nueva con tres centros redundantes en Aragón.

Para acortar el tiempo de desarrollo del proyecto, especialmente largo en la obtención de la acometida eléctrica y las autorizaciones administrativas, ambos decidieron usar el centro de Alcalá, que había construido Telefónica y que pasó a Nabiax, como uno de los tres nodos de sus respectivas regiones de datos en Madrid. Este centro cuenta con una subestación eléctrica de Iberdrola.

La Llave / Página 2

Mota Engil da a Duro Felguera su primer contrato en México

C.M. Madrid

Mota Engil México, accionista de referencia de Duro Felguera junto al grupo Prodi, ha dado a su participada su primer trabajo en México. La constructora portuguesa ha integrado a la ingeniería asturiana en el contrato suscrito con Petróleos Mexicanos (Pemex), con el que se prevé el diseño, la construcción, la financiación y la operación de una planta de fertilizantes en el Complejo Petroquímico de Escolín, situado en Veracruz (México).

Las firmas aztecas han suscrito un contrato que prevé el diseño, la construcción, la fi-

nanciación y la operación por veinte años de una planta de fertilizantes en el Complejo Petroquímico de Escolín, cuyo objeto es la producción de amoniaco, urea y 'Adblue' en una cantidad superior a las 700.000 toneladas por año.

Sube en Bolsa

Duro Felguera, que ayer repuntó en Bolsa un 12,7% hasta 0,6 euros por acción, será el

La ingeniería hará trabajos para su accionista en un complejo de Pemex de 1.200 millones

responsable de la ejecución de las fases primera y segunda, integrándose como líder del contrato llave en mano para la ejecución de la ingeniería y construcción de la planta de fertilizantes, en conjunto con la firma Casale.

La empresa española se encuentra ejecutando los trabajos de la primera fase por 15 millones de dólares que han de concluirse en un plazo de entre 4 y 6 meses. Está previsto que tras este primer proyecto se lleven a cabo otros conjuntamente entre Mota-Engil y Duro Felguera en el ciclo de transición energética en México.

GMV bate a Indra y Telefónica en un contrato de Seguridad Nacional

Expansión. Madrid

La empresa española GMV Aerospace and Defence se ha adjudicado por 8,57 millones de euros la primera fase del contrato público licitado por el Ministerio para la Transformación Digital y de la Función Pública para la implantación de la plataforma de inteligencia de datos del Sistema de Seguridad Nacional, según figura en el portal de contratación del Estado.

El objeto del contrato que se ha llevado GMV –al que se postularon también Telefónica e Indra– se centra en la adquisición del hardware y el software específicos para esta

GMV logra 98 puntos, frente a los 96 alcanzados por Telefónica y a los 79 obtenidos por Indra

plataforma, así como la prestación de los servicios de ingeniería de software y de administración de sistemas informáticos para realizar el análisis, diseño, desarrollo e implantación de un sistema de información que soporte las misiones y funciones del Departamento de Seguridad Nacional en apoyo del Sistema de Seguridad Nacional (SSN),

según informa *Europa Press*.

De esta forma, en la primera fase del contrato se ha seleccionado un conjunto de capacidades que serán objeto de desarrollo "rápido" para disponer de una "versión funcional" de la plataforma en un plazo reducido (no superior a dos años).

La oferta desarrollada por GMV para esta licitación pública logró una valoración total de 98,04 puntos por parte de la mesa de contratación, mientras que la propuesta realizada por Telefónica obtuvo 96 puntos y la presentada por Indra se quedó en los 79 puntos.

EMPRESAS

El beneficio baja un 9% en el segundo trimestre, hasta 4.301 millones

JOHNSON & JOHNSON La farmacéutica estadounidense ganó 4.686 millones de dólares (4.301 millones de euros) en el segundo trimestre del año, lo que representa un descenso del 8,9% respecto al mismo periodo de 2023. La facturación de Johnson & Johnson (J&J) en el periodo aumentó un 4,3%, hasta 22.447 millones de dólares, por encima de las expectativas de los analistas. Entre enero y junio, la farmacéutica estadounidense ganó 7.941 millones de dólares (7.289 millones de euros), lo que supone un incremento del 62,6% respecto al primer semestre de 2023.

El regulador de Italia les investiga por su posible relación con explotación laboral

ARMANI/DIOR El regulador italiano de Competencia (AGCM) ha abierto dos investigaciones separadas contra las compañías de lujo Armani y Dior por presuntas prácticas comerciales desleales en relación con las acusaciones de explotación de algunos trabajadores de sus proveedores en Italia. El organismo investiga si Armani y Dior han contado como proveedores con talleres que emplean a trabajadores que reciben salarios muy bajos y en malas condiciones de seguridad y sanitarias, "en contraste con los niveles de excelencia productiva" de que presumen ambas al vender sus artículos de lujo.

Alianza con Yamaha para poner en marcha un servicio de renting a nivel nacional

MUNDIMOTO La plataforma dedicada a las motos y Yamaha han cerrado un acuerdo para ofrecer un servicio conjunto de renting a nivel nacional. Por una parte, los clientes del fabricante japonés podrán dirigirse al servicio que ofrece el operador español. Otra posibilidad será contratarlo a través de un concesionario de Yamaha en España. El fundador y CEO de Mundimoto, Pepe Talavera, auguró que el pago por uso "se convertirá en uno de los principales pilares" de la compañía, fundada en 2009 y que cuenta con más de 300 empleados a nivel global.

EssilorLuxottica compra la enseña de ropa urbana Supreme

A.Fernández. Madrid

El gigante francoitaliano de gafas y lentes EssilorLuxottica ha pagado 1.500 millones de dólares (1.377 millones de euros) por la enseña estadounidense de ropa urbana Supreme, una operación estratégica con la que diversifica su negocio para llegar a un cliente más joven y digital.

El fabricante de las gafas Ray-Ban y Oakley ha adquirido Supreme, que también comercializa calzado y complementos, al grupo estadounidense VF Corporation, dueño de otras enseñas como Vans, The North Face y Timberland. VF adquirió Supreme hace cuatro años por 2.100 millones de dólares.

Francesco Milleri, CEO de EssilorLuxottica, dijo que la compra es una "increíble oportunidad de incorporar una icónica marca", ya que "se alinea perfectamente con nuestra innovación, ofreciéndonos una conexión directa con nuevos públicos, lenguajes y creatividad".

Se trata de la mayor adquisición de EssilorLuxottica desde que tomó una participación mayoritaria en el grupo de ópticas GrandVision por unos 5.500 millones de



Sudadera de la marca de ropa, calzado y accesorios Supreme.

El gigante de gafas y lentes diversifica y paga 1.377 millones a VF Corporation por la enseña americana

euros antes de la pandemia y que completó en 2021.

Supreme nació en 1994 en Nueva York como enseña de ropa urbana y skate, antes de desembarcar en Asia y Europa. La enseña vende sus productos de forma online y posee 17 tiendas a nivel global.

La Llave / Página 2

ASML gana un 28% menos hasta junio

A.F. Madrid

ASML, fabricante neerlandés de máquinas para fabricar microchips, ganó 2.802 millones de euros en el primer semestre, un 28% menos, tras rebajar los ingresos un 15,5%, hasta 11.533 millones. Entre abril y junio, ASML obtuvo un beneficio neto de 1.578 millones, un 18,8% menos, y las ventas bajaron un 9,6%, hasta 6.243 millones. Los pedidos en el segundo trimestre aumentaron

un 54% respecto al primer trimestre, hasta 5.570 millones, batiendo las previsiones.

No obstante, la posibilidad de que EEUU restrinja aún más la venta de sus equipos a China hundió ayer su cotización un 10,9%. ASML es el segundo grupo europeo por capitalización, por detrás de Novo Nordisk, con 348.000 millones de euros.

Lex Column / Página 18

Adidas mejora las previsiones de ventas y beneficios

RECUPERACIÓN El fabricante alemán vuelve a elevar sus estimaciones por el tirón de sus zapatillas 'Samba' y 'Gazelle'.

A.Fernández. Madrid

Adidas ha mejorado por segunda vez en tres meses sus previsiones anuales de ventas y beneficios, un anuncio que confirma que los planes de relanzamiento del consejero delegado, Bjørn Gulden, están surtiendo efecto.

El fabricante alemán de zapatillas y prendas deportivas espera alcanzar un beneficio operativo de 1.000 millones de euros en 2024, por encima de los 700 millones de la estimación anterior. Además, sin tener en cuenta los efectos del cambio de divisa, los ingresos de Adidas crecerán cerca del 9%, frente a una horquilla previa que oscilaba entre el 5% y el 9%.

El grupo alemán se ha apuntado recientemente un gran tanto en su estrategia de marketing, ya que viste a la selección española de fútbol, que acaba de ganar la final de la Eurocopa frente a Inglaterra, que contaba con el patrocinio de su rival estadounidense Nike y que, al contrario que Adidas, rebajó el mes pasado su previsión de ingresos.

Remontada

Adidas fichó al CEO de Puma para superar la crisis de negocio y en Bolsa que padecía en 2022, cuando anunció varios *profit warning* y se hundió la cotización. El directivo tomó las riendas en enero de 2023. Su primera gran decisión, después de que el grupo rompiera previamente la alianza con Kanye West por las zapatillas Yeezy diseñadas por el rapero, debido a sus comentarios racistas y antisemitas, estuvo relacionada con el stock de dicho modelo de calzado, muy caro y rentable. Gulden decidió vender el stock de las



Bjørn Gulden, consejero delegado del grupo alemán Adidas.

Espera que el beneficio operativo alcance los 1.000 millones, frente a los 700 millones previos

Yeezy, en lugar de destruirlo y depreciarlo en sus cuentas como se barajó inicialmente, para obtener ingresos y destinar parte del dinero recaudado a organizaciones en defensa de los derechos humanos.

Esta decisión alivió las cuentas de Adidas en 2023 -pese a cerrar en números rojos- y también ha mejorado las de este año, pero el auténtico revulsivo en 2024 es el tirón de sus modelos de zapatillas *Samba* y *Gazelle*, que Gulden ha alimentado ampliando sus acuerdos de distribución con cadenas de tiendas y distribuidores independientes.

El éxito de 'Samba' y 'Gazelle' y los menores costes y descuentos impulsan su recuperación

El grupo alemán destacó ayer que la mejora de las expectativas se debe a la fuerte venta de sus artículos a los distribuidores, junto a los "menores descuentos, costes de suministro más bajos y un mix de producto más favorable". Pese a este viento a favor, Adidas advirtió de que el cambio de divisa "pesará significativamente" en su rentabilidad este año. El grupo subió en Bolsa un 2,1%, con una capitalización de 42.030 millones de euros. La cotización de Adidas se ha revalorizado un 35% en el último año mientras que la de Nike ha cedido un 33%.

Musk traslada de California a Texas las sedes de X y SpaceX

A.F. Madrid

El magnate Elon Musk ha anunciado que trasladará de California a Texas las sedes de X y del grupo espacial SpaceX en protesta por la nueva ley estatal de identidad de género aprobada en California que prohíbe a las escuelas notificar a los padres (o a otras personas) si sus hijos expresan que quieren cambiar de género o se identifican como transexuales.

"Esta es la gota que colma el vaso", señaló Musk al informar de que la sede de SpaceX se mudará a Starbase y la de X a Austin. El magnate, una de las mayores fortunas del mundo y partidario del republicano Donald Trump a la presidencia de EEUU frente al demócrata Joe Biden, añadió que su decisión se debe "a esta ley y a muchas otras que la precedieron, atacando tanto a familias como a empresas". El consejero delegado de Tesla, cuya sede también ha mudado de Delaware a Texas después de que una jueza de aquel estado intentase vetar su megasueldo de 56.000 millones de dólares -que fue aprobado por la junta-, aseguró que el gobernador demócrata de California, Gavin Newsom, ha firmado un proyecto de ley que causa "una destrucción a gran escala de los derechos de los padres y pone a los niños en riesgo de (sufrir) un daño permanente". El multimillonario ha reubicado la mayoría de las empresas que controla y dirige a Texas, un bastión gobernado por los republicanos desde hace años y que disfruta de muy bajos impuestos para personas y empresas. En 2021, Musk también cambió su residencia a dicho Estado, donde no existe impuesto estatal sobre la renta de las personas físicas. En cambio, California ha sido siempre un estado demócrata con mayores regulaciones e impuestos.

FINANZAS & MERCADOS

Unicaja redobla el ritmo comercial tras diez años inmerso en fusiones

OFENSIVA DE PROMOCIONES Y CAMPAÑAS/ Isidro Rubiales y su reciente fichaje de Santander, Luis Colorado, aprietan a la red para recuperar el terreno perdido con la integración de Ceiss y de Liberbank.

R. Lander. Madrid

Isidro Rubiales ha intensificado la actividad comercial del banco con fuerza con una batería de promociones y campañas. El objetivo es recuperar lo más rápido posible el terreno perdido los dos últimos años por culpa de las guerrillas de poder entre Unicaja y Liberbank.

Solo en 2023, la caída del crédito llegó a ser del 17% en el segmento empresarial, la mayor de la banca cotizada. Y los números podían haber sido todavía peores de no ser por el torrente de ingresos derivado de diez subidas consecutivas de tipos de interés.

La tracción del negocio de Unicaja lleva bajando desde hace casi diez años, que son los que lleva el banco malagueño inmerso en operaciones corporativas.

Antes de adquirir Liberbank, en 2014, Unicaja tomó el control de Banco Ceiss, resultado de la fusión de Caja España y de CajaDuero. Pero no fue hasta más de cuatro años después cuando ambas entidades empezaron a funcionar como un único banco.

Campañas y promociones

Isidro Rubiales ha puesto toda la red comercial a trabajar con fuerza desde enero con el objetivo de mejorar la ratio de rentabilidad del banco, que es de un 5,4%, la peor de la banca cotizada.

Las campañas comerciales y las promociones son continuas. Y se han acelerado con la llegada, hace tres meses, de un alto directivo de Santander (Luis Colorado) para pilotar el negocio minorista y elevar el grado de digitalización del banco, uno de sus puntos débiles. También quiere aprovechar que BBVA y Sabadell tienen el foco en la opa.

De entre la amplia batería de acciones comerciales que se lanzan todos los meses, algunas son mejoras pequeñas en las condiciones de los productos, pero otras son iniciativas relevantes. Unas para evitar que los clientes se vayan a otro competidor y otras para captar dinero nuevo de otras entidades:

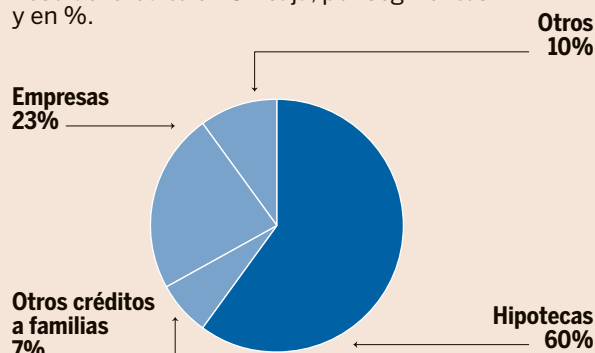
1. Una de las acciones más relevantes tiene que ver con las comisiones que cobran a



Isidro Rubiales, CEO de Unicaja.

CÓMO SE REPARTE SU NEGOCIO

Peso del crédito en Unicaja, por segmentos y en %.



Expansión

Fuente: Autonomous Research

los clientes por mantenimiento de cuenta, administración o por transferencias. Unicaja ha abierto la mano bastante en este aspecto, uno de los que más irritan a los usuarios y, aprovechando la subida de los tipos de interés, ha extendido al 70% de su base de clientes la bonificación de esta clase de recargos. En enero, solo estaban exentos el 50% de sus más de cuatro millones de usuarios.

Los clientes no vinculados deben pagar 120 euros al año. Se trata de aproximadamente la mitad que los bancos más caros (Santander y Caixa-Bank).

2. Unicaja ha mejorado sensiblemente las condiciones de su cuenta nómina, el producto donde se está concentrando la mayor guerra comercial.

La entidad bonifica la domiciliación de nómina o pensión con hasta 400 euros (a principios de año eran 250 euros), siempre que el ingreso mensual sea por lo menos de 2.000 euros. Si es inferior, el incentivo es de 150 euros. La promoción está condicionada a una permanencia mínima de dos años y está abierta a clientes nuevos y antiguos. Unicaja también ofrece la devolución de las compras realizadas con tarjeta de crédito por un importe total de 120 euros al año.

3. En la actividad de procesamiento de pagos, Unicaja lanzó el mes pasado una tarifa plana para comercios en función de su volumen de facturación, que van desde un mínimo de 9 euros a un máximo de 60 euros y con cuota de mantenimiento



Luis Colorado, director general de negocio minorista.

El banco quiere sacar partido a la situación y aprovechar que BBVA y Sabadell están centrados en la opa

En mayo, el banco extendió la política de comisiones cero del 50% al 70% de su base de clientes

gratis en el primer datáfono.

4. Unicaja ha puesto a disposición de empresas y autónomos el Plan Uni Seguro que permite unificar las primas de las pólizas contratadas, con financiación a coste cero y fraccionamiento en cuotas mensuales sin recargo. Se trata de una posibilidad restringida a inicialmente particulares, pero que en abril se extendió a este segmento.

5. La entidad ofrece, por la contratación de un seguro de asistencia sanitaria de Caser, un descuento del 30%, incluido en tarifa, y una mensualidad gratis para clientes particulares, así como autónomos y pymes unifamiliares. La promoción estará vigente hasta el 14 de septiembre.

Además de recuperar tracción comercial lo más rápido

posible, la cúpula de Unicaja se afana en empastar las culturas y forma de trabajar de las plantillas de Liberbank y de Unicaja. No tiene previsto realizar ningún ajuste de estructura a corto plazo.

Los números del primer trimestre ya mostraron un punto de inflexión en las fuertes caídas del crédito. El éxito de las promociones más recientes no se verá hasta la segunda parte del año.

En marzo, el volumen de hipotecas aumentó un 22% respecto al trimestre anterior. En el caso del crédito a empresas, el incremento intertrimestral fue del 19,5%.

La cúpula de Unicaja quiere elevar la rentabilidad al cierre del ejercicio, desde el 5,4% actual, al 8,4%.

Plan estratégico

Paralelamente, la entidad se encuentra discutiendo las bases de cómo será el nuevo plan estratégico a tres años, que arrancará en 2025 y cuyos objetivos financieros todavía no están decididos. El banco quiere reducir su alta dependencia del negocio hipotecario y ampliar la actividad de banca de empresas, que ofrece márgenes más altos. La entidad realizó el año pasado una fuerte limpieza inmobiliaria. Desde enero, la cotización sube un 56%.

La Llave / Página 2

Santander aporta al juez dos pólizas que no cubren el 'caso Popular'

Alejandro Montoro. Madrid

Santander cumplió ayer con el requerimiento del magistrado de la Audiencia Nacional, José Luis Calama, instructor de la ampliación de capital de Banco Popular en 2016, que requirió el pasado 11 de julio las pólizas contratadas tanto por Santander como por PwC, auditora de Popular durante los hechos investigados. La entidad presidida por Ana Botín aportó dos pólizas de seguro de responsabilidad civil contratadas un año después de la resolución de Popular en junio de 2017.

En un escrito judicial al que ha tenido acceso EXPANSIÓN, Santander detalla que, "como es lógico, ni antes ni después de la fusión con Popular, se suscribió ninguna póliza de seguros para cubrir las eventuales responsabilidades civiles de los antiguos gestores" de la entidad extinta "contra quienes se dirige el procedimiento". Indica que tampoco se han suscrito seguros para "eventuales responsabilidades civiles de Popular derivadas de hechos ocurridos con anterioridad a la resolución de esta entidad bancaria".

No obstante, Santander ha aportado dos pólizas de seguro de responsabilidad civil que incluye a todas las filiales del banco. En el escrito señala que éstas "no cubren las posibles responsabilidades que son objeto del proceso".

Ambas pólizas fueron contratadas a mediados de julio de 2018 y comprendieron el periodo de entre el 1 de julio de 2018 y el 30 de junio de 2019. Una es la póliza de seguro de responsabilidad civil general contratada con XL Insurance Company, con una prima total de más 272.000 euros. La segunda póliza aportada es de responsabilidad de administradores y directivos con Chubb European Group, con una prima total cercana a 1,3 millones de euros.

PwC se negó a aportar las pólizas requeridas por el juez de la Audiencia Nacional al considerar que no son "dable jurídicamente" porque contienen información "constitutiva de secreto profesional". La auditora tilda a la petición de Calama como "acceso indiscriminado" y cree que le genera una "desventaja".

El euribor cae al nivel más bajo desde marzo de 2023

HIPOTECAS MÁS BARATAS/ El desplome del índice reduce las cuotas que pagan las familias mes a mes y abre la puerta a rebajas en los precios de los préstamos.

E.Utrera Madrid

Buenas noticias tanto para los hogares que pagan una hipoteca como para los que van a contratar un préstamo para la compra de una vivienda. El euribor a 12 meses, del que depende el precio de cuatro millones de hipotecas variables, bajó ayer hasta el 3,50% en tipo diario, el nivel más bajo desde marzo de 2023.

La caída se produce en la antesala de la reunión en la que el mercado espera que el Banco Central Europeo (BCE) mantenga hoy sin cambios los tipos de interés.

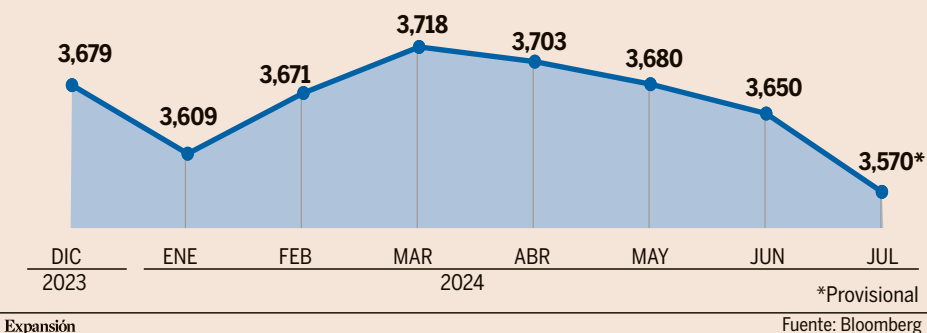
El tipo medio mensual, que se usa como referencia para las hipotecas, provisional del indicador se sitúa ahora en el 3,57%, claramente por debajo del 3,65% del pasado mes de junio y mucho más lejos aún del 4,14% del mes de julio del año pasado. Por lo tanto, si continúa por esta senda bajista el bolsillo de los hipotecados que revisen su préstamo este mes registrará un gran alivio.

Con el euribor al 3,57% y teniendo en cuenta una hipoteca de 150.000 euros a 25 años con un diferencial del 1% y revisión anual, las familias pagarán unos 965 euros al mes, lo que supone un ahorro mensual de unos 50 euros.

El otro gran impacto tiene que ver con el precio de las hi-

EL EURIBOR EN 2024

Euribor a 12 meses, en porcentaje. Media mensual.



potecas. La relajación del euribor abre las puertas a que los bancos puedan practicar rebajas en las condiciones de sus préstamos en las próximas semanas.

El sector financiero mantiene una fuerte competencia a la hora de ofrecer las mejores condiciones con el objetivo de aumentar la contratación. El esfuerzo comercial es especialmente potente en hipotecas mixtas y fijas.

Estas últimas están recuperando protagonismo en los últimos días. Según la Asociación Hipotecaria Española (AHE), la contratación de préstamos a tipo fijo ha cobrado "mayor vigor" en el primer trimestre, mientras que los préstamos a tipo mixto han mostrado una ligera desacele-

Las hipotecas con revisión anual registrarán un rebaja de alrededor de 50 euros al mes

Los préstamos a tipo fijo ganan cada vez más terreno frente a los mixtos en lo que va de año

ración tras el "importante avance" que registraron en 2023. La AHE explica que la evolución de las nuevas contrataciones a tipo fijo "no ha sido del todo lineal" en la primera parte del año, impulsada por las perspectivas más favorables de tipos de interés

y la traslación de estas expectativas a las ofertas bancarias.

Este entorno ha llevado a una "cierta recomposición" en las nuevas contrataciones, donde los préstamos con un periodo fijo inicial superior a los diez años representaron el 55% de las nuevas contrataciones, frente al 43% de los últimos meses del año 2023.

Por su parte, los préstamos mixtos, han descendido desde el 41% que representaban a finales del año pasado hasta el 33% actual. A pesar de este descenso, la AHE señala que el segmento "sigue teniendo" una presencia más destacada que antes de que el BCE iniciara el cambio de sesgo en su política monetaria, cuando concentraban en torno al 15% de las nuevas operaciones.

Leverage Shares supera los 1.000 millones gestionados

E.Utrera Madrid

Leverage Shares, la firma especializada en fondos cotizados o ETF fundada por el español José Carlos González en 2017, crece a velocidad de crucero y acaba de superar los 1.000 millones de dólares en activos bajo gestión. Un hito para una compañía aún muy joven que se ha convertido en el mayor emisor de ETP's (exchange traded product o instrumento cotizado que reproduce el rendimiento de una selección de activos relacionados) de la Bolsa de Londres.

El gran salto ha llegado de la mano del fuerte crecimiento de dos de los productos estrella de la firma, 3x Tesla ETP y 3x Nvidia ETP. En plena explosión alcista del sector tecnológico en Wall Street de la mano de la inteligencia artificial, la fuerte demanda de ambos productos ha permitido a la firma dar un gran salto tanto en activos bajo gestión como en actividad en la Bolsa de Londres.

Según datos de la propia compañía, la contratación en el mercado londinense ha dado un salto interanual del 71% en número de transacciones en toda la gama de productos de Leverage Shares, que alcanza los 149 ETP, referenciados a las acciones individuales con mayor demanda por parte de inversores, ETF e índices personalizados, apalancados o no apalancados, con inversión a largo y corto, y

José Carlos González es el fundador y director general del emisor de productos cotizados

La firma prepara su desembarco en el mercado estadounidense en los próximos meses

de materias primas (ETC).

Todos los productos de Leverage Shares están respaldados físicamente con el subyacente al que replican y cotizan en múltiples divisas. Ningún otro emisor ha lanzado tantos productos en la Bolsa de Londres. La firma, que ha batido el récord mensual de volumen por transacciones el pasado mes de junio, aumentó el volumen bajo gestión en cinco de los seis primeros meses de 2024. Ha registrado entradas netas positivas en 19 de los últimos 21 meses.

Una vez consolidada la posición en como emisor de ETF en las bolsas europeas, Leverage Shares prepara su desembarco en el mercado estadounidense con el lanzamiento de algo más de una decena de productos cotizados de acciones individuales. Apple, Boeing, Nvidia, Tesla, Meta, Microsoft o Tesla son algunos de los valores elegidos para el arranque en el mayor mercado del mundo.

Trump mantendrá a Powell al frente de la Fed si gana las elecciones

Expansión. Madrid

Donald Trump, candidato republicano a las elecciones presidenciales del próximo mes de noviembre, se ha comprometido a mantener a Jerome Powell al frente de la Reserva Federal (Fed) si gana la carrera a la Casa Blanca.

Fue el propio Trump quien propuso a Powell para liderar el organismo financiero que marca la política monetaria del país en 2018.

El actual presidente, Joe Biden, decidió confirmarle para un segundo mandato en 2022. Jerome Powell, de 71 años, se graduó en Universidad de Georgetown y entre

El candidato considera clave que Powell no baje los tipos de interés antes de noviembre

1997 y 2005 fue socio del gigante del capital riesgo Carlyle.

En una entrevista con *Bloomberg Businessweek*, el candidato republicano a la Casa Blanca, que el pasado febrero afirmó que relevaría a Powell por otro candidato, asegura ahora que es partidario de que termine su mandato, que expira en mayo de

2026. "Le dejaría cumplir" -dice Trump- "especialmente si pensara que está haciendo lo correcto".

Para ello, Trump considera crucial que la Fed se abstenga de recortar los tipos de interés antes de las elecciones de noviembre. Se trata de una medida que, en teoría, favorece el crecimiento y, por tanto, beneficiaría a Biden de cara a su electorado. "Es algo que saben que no deberían hacer", afirma.

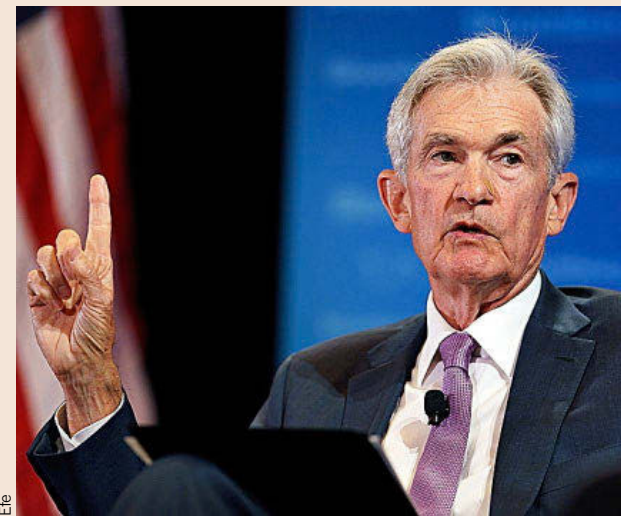
Wall Street espera dos recortes antes de fin de año, uno de ellos precisamente antes de noviembre. El mercado descuenta con una probabili-

dad de casi el 100% una primera bajada en septiembre. La inmensa mayoría vaticina un descenso de un cuarto de punto.

La probabilidad de un movimiento en septiembre ha aumentado sustancialmente en las últimas semanas, ya que hace un mes la probabilidad de un recorte era del 70,2%.

Actualmente, el precio del dinero está situado entre el 5,25% y el 5,50%.

En la entrevista, Donald Trump deja caer la posibilidad de que Jamie Dimon, consejero delegado de JPMorgan, el mayor banco de



Jerome Powell.

EEUU, pueda convertirse en secretario del Tesoro, cargo que desempeña Janet Yellen. Se le considera el último superviviente de la crisis financiera de 2007.

Hasta hace relativamente

poco, el candidato republicano a la Casa Blanca tenía una opinión negativa de Dimon y llegó a decir que estaba "sobrevvalorado". "Es alguien que consideraría [para el puesto]", dice ahora.

AXA, Generali y Allianz cobran 400 millones por su negocio en España

PAGOS DE 2024 POR LOS BENEFICIOS/ Las tres aseguradoras suman más de 9.000 millones en primas en 2023 y controlan más del 12% del mercado español de seguros.

E. del Pozo. Madrid

AXA, Generali y Allianz han ingresado este año en sus arcas 390 millones de euros en dividendos por su negocio de seguros en España. Las tres suman cerca de 9.500 millones de euros en primas en 2023 y su cuota de mercado conjunta es del 12,4%.

El grupo francés es el que más ha cosechado en el mercado español, seguido de cerca por el italiano.

AXA ha cobrado 144,2 millones en dividendos pagados por sus dos compañías españolas.

La de seguros generales ha entregado a su matriz 93 millones, que suponen el 85% de su beneficio neto de 109 millones en 2023. Los 16,2 millones restantes (el 15%) se han destinado a reservas, según sus cuentas anuales auditadas por PwC.

Esta filial, AXA Seguros Generales, integró el año pasado el Igualatorio Médico Quirúrgico Colegial de Cantabria y el grupo francés GACM (Groupe Assurances du Crédit Mutuel España), adquirido a Crédit Mutuel, antiguo socio de Banco Popular, por 310 millones de euros.

La filial de seguros de vida de AXA ha entregado este año a las arcas del grupo 51,2 millones de euros como dividendo con cargo a 2023. Este pago es el 100% del beneficio neto obtenido por la entidad el año pasado.

La compañía es la segunda mayor aseguradora de capital extranjero en España, con 3.569 millones de euros en primas en 2023 y una cuota de mercado del 4,67%.

Generali

El negocio en España le ha reportado a Generali este año un ingreso de 141 millones en retribución de sus tres



Olga Sánchez, CEO de AXA en España.



Carlos Escudero, CEO de Generali en España.



Veit Stutz, CEO de Allianz España.

filiales con cargo a 2023.

Se han canalizados a través de Generali España Holding, que agrupa a su aseguradora controlada al 100% (Generali España) y las dos que comparte al 50% con Cajamar, su socia de bancaseguros.

Del dividendo total recibido, 117,8 millones proceden del resultado del holding en 2023 y los 23,7 millones restantes han salido de las reservas voluntarias de la entidad, según explica en sus cuentas anuales, auditadas por KPMG.

Generali España –la mayor de las tres firmas del grupo– ganó 100,3 millones de euros en 2023 y ha pagado en 2024 un dividendo de 98 millones al holding.

El beneficio de Cajamar Vida fue de 82,3 millones, de los que 39 millones se han destinado a dividendo para la italiana, y Cajamar Seguros ganó 7,9 millones y ha canalizado 3,6 millones hacia el grupo.

El negocio de Generali al-

AXA ha recibido este año 144 millones de euros en dividendos de sus dos filiales españolas

canzó el año pasado un total de 2.607 millones, cifra que incluye a las dos sociedades que comparte con Cajamar, su socia de bancaseguros.

La italiana asume desde principio de este año el negocio de Liberty Seguros tras cerrar su compra, la mayor realizada en este sector en España, por 2.300 millones, lo que aumentará su actividad en más de 700 millones de euros.

Allianz

La alemana Allianz facturó 3.303 millones en primas el año pasado en el mercado español y ha pagado en 2024 un dividendo de 105,6 millones de euros a su matriz con cargo a reservas voluntarias.

La entidad refleja en sus

Generali ha cobrado 141 millones de su filial y de las que comparte con Cajamar

cuentas del año pasado, auditadas por PwC, un beneficio neto de 107 millones, un 6,4% menos que en el ejercicio precedente, cuando ganó 114 millones. Este beneficio se ha destinado a reservas.

La alemana tiene un acuerdo de bancaseguros con BBVA que se canaliza en una filial conjunta que obtuvo un beneficio de 12,8 millones el año pasado, con un aumento del 161% durante el ejercicio.

Allianz pagó el año pasado 25 millones de euros a BBVA por el cumplimiento de los objetivos de venta de seguros de la *joint venture* incluidos en su alianza y guarda otros 75 millones en su balance para futuros pagos similares que se acordaron en el mo-

mento de la firma de su pacto, algo habitual en este tipo de contratos.

La agencia de valores de la aseguradora –Allianz Soluciones– perdió el año pasado 2,2 millones; su Socimi Elix Vintage Residencial, 22,2 millones, y Barcelona Sea Offices, 1,9 millones de euros, según las cuentas de la compañía.

Allianz Seguros anunció en abril pasado un beneficio operativo, el puramente asegurador, de 234 millones.

Zurich

La aseguradora suiza Zurich fue el año pasado la que captó más primas en España gracias al impulso de su alianza de bancaseguros con Banco Sabadell al calor de la subida de los tipos de interés. Pero la entidad no ofrece información sobre la cuenta de resultados global de su actividad en 2023 en España, donde tuvo primas por 4.014 millones de euros.

Capital One lanza un plan millonario para su fusión con Discover

Expansión. Madrid

Capital One planea ofrecer 265.000 millones de dólares en préstamos, inversiones y proyectos filantrópicos como parte de su fusión pendiente con Discover Financial por 35.000 millones de dólares. El plan, de cinco años de duración, consta de varias iniciativas, entre ellas un plan para conceder préstamos por valor de 200.000 millones de dólares a consumidores de rentas medias y bajas, 44.000 millones de dólares en obras de desarrollo comunitario y cientos de millones de dólares a organizaciones sin ánimo de lucro, pequeñas empresas e instituciones financieras propiedad de minorías.

Capital One anunció en febrero su intención de comprar y fusionarse con Discover Financial Services, lo que creará el séptimo mayor banco del país y la mayor empresa de tarjetas de crédito. La Administración Biden aún no se ha pronunciado específicamente sobre la fusión Capital One-Discover, pero algunos de los principales reguladores bancarios y políticos demócratas han hecho comentarios públicos en el sentido de que las grandes fusiones bancarias –las que superan los 100.000 millones de dólares, como esta operación– deberían someterse a un escrutinio especial.

Otras fusiones no bancarias también han sido objeto de un mayor escrutinio por parte de la Comisión Federal de Comercio y el Departamento de Justicia. Además, varios grupos comunitarios y de consumidores han expresado su preocupación o alarma por el tamaño de la empresa fusionada, por considerar que podría reducir la competencia y por el grado de exposición al mercado de las tarjetas de crédito que tendría la combinación Capital One-Discover.

La empresa, con sede en McLean (Virginia), planea ofrecer 125.000 millones de dólares en préstamos con tarjeta de crédito a consumidores de rentas medias y bajas, así como 75.000 millones en préstamos para automóviles.

Se espera que los grupos de consumidores ejerzan una fuerte presión sobre la Administración Biden para asegurarse de que el acuerdo es bueno tanto para los consumidores como para los accionistas.

Abante formaliza la adquisición de Welzia

VISTO BUENO DE CNMV Abante ha rubricado la compra de Welzia y ha completado la integración de Dux Inversores. Ambas operaciones le permitirán ganar masa crítica y entrar en Bilbao y en Valencia.

CaixaBank dará hipotecas con aval del ICO

ADHESIÓN AL CONVENIO CaixaBank se ha unido a la lista de entidades que se han adherido a la línea de avales ICO lanzada para facilitar la compra de primera vivienda a jóvenes y familias con menores a su cargo.

Fremap protege a más de 5,1 millones de trabajadores

JUNTA GENERAL La mutualidad presentó ayer las grandes cifras del ejercicio pasado. La entidad invirtió el año pasado 9,84 millones en renovación y modernización de su red de centros y hospitales.

El juez Pedraz cita a declarar a la cúpula de Herrero Brigantina

AUDIENCIA NACIONAL El juez tomará declaración a la alta dirección de Herrero por una presunta estafa piramidal basada en la venta de productos financieros que habría afectado a 35.000 clientes en Europa.

La CNMV alerta de nueve chiringuitos financieros

EN EUROPA La CNMV alertó ayer de nueve chiringuitos financieros en Luxemburgo, Países Bajos y Alemania, al tiempo que recogió una advertencia del supervisor italiano sobre "cuentas fondeadas".



Georges Elhedery será el consejero delegado de HSBC a partir del próximo 2 de septiembre.

HSBC cambia de CEO en medio de la tensión china y el giro de tipos

RELEVO EN SEPTIEMBRE/ Georges Elhedery, actual director financiero, tomará el mando en pleno crecimiento en Asia.

Artur Zanón. Londres

Un ejecutivo que habla mandarín para un banco que tiene más de la mitad del negocio en Hong Kong y en plena escalada de las tensiones geopolíticas entre China y Occidente. HSBC, el principal banco de Reino Unido, anunció ayer el nombramiento de Georges Elhedery como consejero delegado, un cargo que comenzará a desempeñar a partir del próximo 2 de septiembre. Elhedery, libanés de 50 años, era, desde enero de 2023, director financiero del banco.

Elhedery relevará a Noel Quinn, quien en abril sorprendió al mercado al anunciar su salida. Argumentó su decisión por la necesidad de descansar después de estar al frente de HSBC cinco años en los que le tocó lidiar con los efectos de la pandemia y la presión del principal accionista del banco, la aseguradora china Ping An, y las peticiones de división del banco, frentes que deberá afrontar el futuro consejero delegado.

Quinn, de 62 años y con una trayectoria de 37 años en HSBC, mantendrá sus responsabilidades hasta septiembre, pero estará ligado al banco hasta abril de 2025. El todavía CEO ejecutó una reestructuración de 35.000 empleos para ahorrar 4.000 millones de euros anuales.

El nuevo consejero delegado era uno de los nombres que había sonado con más fuerza, dada la costumbre de HSBC de designar para el

Noel Quinn seguirá como CEO hasta después del verano, pero estará ligado al banco hasta abril

cargo de CEO a una persona con recorrido dentro de la casa.

Quizá el elemento que ha decantado la balanza es su capacidad de hablar varios idiomas. Se expresa en árabe, inglés, español, francés, alemán y japonés. Pero el hecho diferencial es el mandarín, idioma en el que aterrizó hace dos años, durante un periodo sabático, y en el que puede mantener una mínima conversación, algo muy apreciado en el gigante oriental.

Mirar hacia Asia

No es un tema menor. HSBC se fundó en 1865 en Hong Kong, colonia británica hasta 1997, cuando pasó a soberanía china, y de ese territorio provino el 53,3% de los beneficios antes de impuestos del banco en 2023, frente al 27,7% de Reino Unido. El grupo tiene el foco en la segunda economía mundial. "Tenemos confianza en el incremento de oportunidades en la China peninsular a medio y largo plazo", escribió Quinn en el informe anual de 2023.

Aunque no ha trabajado en Hong Kong, el perfil del nuevo CEO es del de alguien capaz de entender las dos culturas en las que se mueve el ban-

co y las tensiones crecientes entre el país comunista y Occidente.

Elhedery entró en HSBC en 2005. Estuvo en Dubái y dirigió las operaciones del grupo en la región de Oriente Próximo, norte de África y Turquía entre julio de 2016 y febrero de 2019. Luego pasó a ser jefe global de mercados y co consejero delegado de mercados y banca global. Es ingeniero por la Escuela Politécnica de París.

Su remuneración anual ascenderá a 1,376 millones de libras anuales de salario base, una prestación fija de 1,7 millones de libras y un plan de pensiones de 137.600 libras, además de un bonus de hasta el 215% del salario base y un incentivo a largo plazo del 320% de su salario. El futuro CEO tiene 2,5 millones de acciones del banco, el 0,02% del capital. Sus acciones subieron ayer un 0,26% y tiene una capitalización de 123.000 millones de libras (147.000 millones de euros).

HSBC presentará resultados semestrales en dos semanas. En el primer trimestre redujo un 2% su beneficio bruto. Los analistas estarán pendientes de cómo influyen factores como el menor crecimiento de China, el inicio de la bajada de los tipos y un alza de la actividad de la banca de inversión. Ha sido uno de los bancos más beneficiados por el alza de tipos en Reino Unido, hasta impulsar su cotización a máximos de seis años.

Los bancos se hacen fuertes contra los ataques de los fondos activistas

Inés Abril. Madrid

Los fondos activistas han disparado sus ataques contra los bancos de Estados Unidos en la primera mitad de 2024. Las 45 campañas lanzadas superan ya las 39 del total de 2023 y suponen el máximo histórico del sector, pase lo que pase en los otros seis meses que quedan de año.

Pero que los ataques sean crecientes no quiere decir que las posibilidades de éxito estén aumentando al mismo ritmo. La banca se ha hecho fuerte y está consiguiendo rechazar cerca de nueve de cada 10 embestidas.

S&P Global Market Intelligence ha hecho la cuenta. Ha habido 207 campañas de fondos activistas contra bancos de Estados Unidos desde que empezó a hacer el seguimiento, en 2019. Solo quince han triunfado.

Resultados

De las restantes, 152 fracasaron, 15 se retiraron, 13 terminaron en un acuerdo y 12 siguen activas, lo que significa que el 87% se saldó con la victoria total o parcial de las entidades financieras y otro 5,8% tiene todavía una interrogación en su destino.

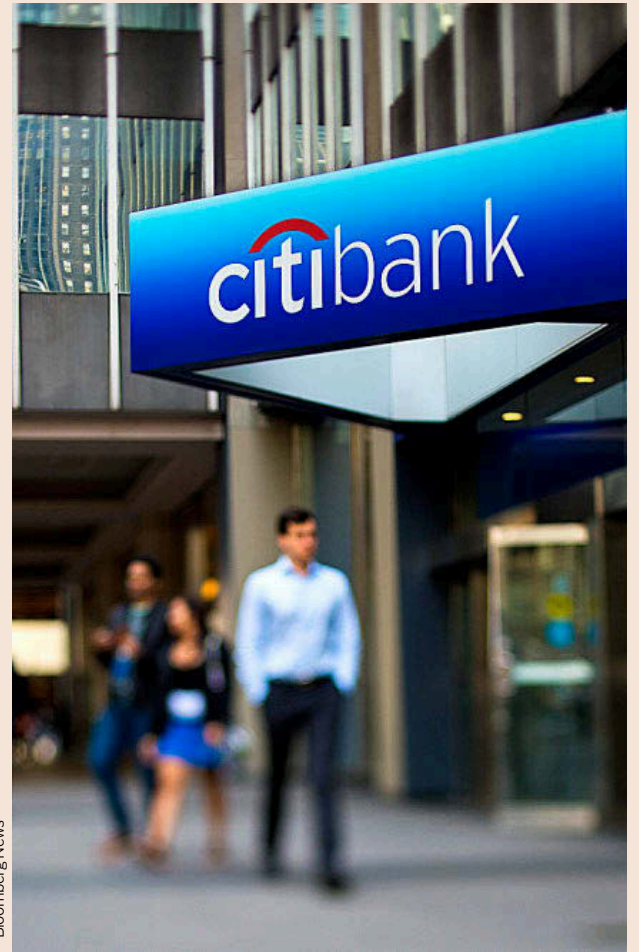
En lo que va de año ya se han evaporado 33 andanadas de las 45 lanzadas.

Los fondos han perdido. Hay nueve que siguen activas, pero solo una que haya triunfado, ya que otra se ha pactado y una más ha sido retirada.

Citi, Bank of America, New York Community Bancorp y BankFinancial están o han estado entre los objetivos de las gestoras que tienen como meta forzar cambios en las entidades a través de la entrada en su capital. El inversor Kenneth Steiner está detrás de muchos de los intentos.

Steiner acumula 27 asaltos a la banca estadounidense y tiene en su haber el mayor número individual de éxitos. Han sido cinco sus victorias, aunque los fracasos son más. Suman 21, con una propuesta todavía activa.

Varias de ellas han estado dirigidas contra Citi, donde exige la separación efectiva entre los puestos de presidente del consejo de administración y de consejero delegado, de forma que sea un vocal realmente independiente y no un CEO actual o pasado el



Varias iniciativas de los activistas se han enfocado en Citi.

De las 207 ofensivas que se han lanzado en Estados Unidos desde 2019, solo han triunfado quince

que encabece el órgano de dirección.

Citi se limitó a decir en su momento que la propuesta era "innecesaria". El consejo tiene un marco de actuación que asegura la independencia en todo momento, explicó. Con eso fue suficiente para que todo se quedara como estaba.

Hay acciones más radicales. Los activistas llevan desde febrero intentando que BankFinancial se venda. Se lo han pedido en las presentaciones de resultados y en mayo el inversor Henryk Walczak exigió la toma de decisiones "rápidas" para que se fusionara o pase a otras manos.

Preferencias

Forzar una venta o una fusión es una de las propuestas más populares de los fondos activistas.

S&P Global la tiene catalogada como la quinta más frecuente. Por delante está la solicitud de reemplazar a todos

o a parte de los consejeros, que se lleva el número uno, seguida de cambios en la política de diversidad y de la modificación de los estatutos.

La reclamación de Steiner a Citi para tener un presidente del consejo realmente independiente también puntúa alto y está la cuarta en preferencias, al igual que la variación de la estrategia y la revisión del plan de negocio, que empatan con la venta o fusión en la quinta plaza de las exigencias.

El inversor californiano John Chevedden es otro de los habituales de las juntas de accionistas de los bancos. Ha presentado más de 1.000 propuestas para forzar cambios en compañías y 23 de ellas han sido para entidades financieras. Solo ha ganado una.

También una victoria ha obtenido Driver Management en las 12 campañas que ha lanzado, aunque a cambio ha conseguido cuatro pactos en sus ofensivas. El balance es mejor que el del fondo especializado en responsabilidad social y derechos de los accionistas Harrington Investments. Ninguna de sus 11 pretensiones ha sido escuchada.

LA SESIÓN DE AYER

La guerra tecnológica presiona las bolsas

EL IBEX 35 SUBE EL 0,13%, HASTA 11.105 PUNTOS/ La posibilidad de que EEUU aplique duras restricciones a la industria china de semiconductores y a las compañías que colaboren con el gigante asiático golpea al Nasdaq y carga de volatilidad al mercado.

R.P.M. Madrid

China se está convirtiendo en un invitado inesperado en los mercados en plena temporada de presentación de resultados empresariales. El lunes lo fue por sus datos económicos, que mostraron un crecimiento inferior al previsto; el martes saltó a la palestra por las cuentas corporativas de varias cotizadas europeas, que reflejaron una importante caída del negocio en el gigante asiático; y ayer, por la guerra tecnológica con Estados Unidos.

El gobierno ha comunicado a sus aliados que se plantea aplicar duras restricciones a la industria de los semiconductores de China y a las empresas que continúan dando al país acceso avanzado a su tecnología de semiconductores, según *Bloomberg News*. Adicionalmente, Estados Unidos estudia sanciones a empresas chinas de chips vinculadas a la empresa Huawei. El mercado cotiza una victoria de Donald Trump en las elecciones, pero los analistas recuerdan que en materia comercial con China la línea sería continuista independientemente del inquilino de la Casa Blanca.

Nasdaq: mayor caída del año.

La Bolsa de Nueva York llegó al cierre con un descenso del 2,77% en el Nasdaq, el mayor de este ejercicio. El S&P 500 se dejaba el 1,39% y el Dow Jones subía el 0,59%.

El sector de equipos para semiconductores se dejaba el 7,5% y el de semiconductores, un 6%. Destacaban las caídas de **Advanced Micro Devices**, el 10,21%; **Applied Materials**, el 10,48%; **Qualcomm**, el 8,61%; **Broadcom**, el 7,91%; y **Nvidia**, el 6,62%.

Fuera de la guerra de los semiconductores, **Johnson & Johnson** mejoraba el 3,69% al comunicar un beneficio trimestral superior al previsto gracias a las fuertes ventas de la división farmacéutica. **Amazon** se dejaba el 2,64% después de que el portal de marketing para vendedores colapsase y diera al traste con el 'Prime Day', una de las jornadas de mayores ventas.

Europa. Los índices europeos cerraron con signo mixto. Alzas en el Ftse 100, el 0,28%; en el Ibex 35, el 0,12%; y en el Ftse Mib, el 0,03%. El Dax se dejó el 0,44% y el Cac 40, el 0,12%.

El sector tecnológico bajó de media el 4,47%, su caída más abultada desde diciembre de 2022.

ASML descendió el 10,93%, su retroceso más elevado desde mar-

RECUPERA LOS 11.100 PUNTOS

Intradía Ibex 35, en puntos • 17/07/2024



1
13:30 h
El indicador encara la segunda parte del día en busca de la remontada.

2
15:30 h
El Ibex entra en positivo, lo que le sirve para recuperar los 11.100 puntos.

3
16:30 h
El índice cotiza durante la última hora de negociación en máximos de la jornada.

Expansión

Fuente: Bloomberg

LOS PROTAGONISTAS DEL DÍA

Los valores que más suben y bajan, en %

LOS MEJORES	Acciona Energía	2,54	LOS PEORES	Merlin Properties	-3,91
	Sabadell	1,96		Meliá Hotels	-3,26
	Naturgy	1,77		Inditex	-1,39
	Acciona	1,44		Amadeus	-1,27
	BBVA	1,43		Colonial	-0,83
	Telefónica	1,37		Rovi	-0,81

Expansión

Fuente: Bloomberg

Roche: máximos de un año por un fármaco contra la obesidad

Las acciones de Roche cerraron ayer con un alza del 5,83%, hasta los 274 francos suizos (283,45 euros), máximos de un año, tras anunciar que una pastilla experimental para bajar de peso mostró una reducción significativa de la grasa corporal en un estudio inicial con pacientes con obesidad, lo que

coloca al fabricante suizo de medicamentos en la carrera por tener en su catálogo un medicamento estrella contra esta patología, algo que ya tienen y que lo están recogiendo en Bolsa Novo Nordisk y Eli Lilly. El valor encadena ocho sesiones consecutivas al alza en las que se ha anotado el 12,62%, su

mejor racha desde que entre finales de febrero y principios de marzo de este año sumase nueve. Las acciones suben en el año el 12,07% y el consenso de analistas que compila 'Bloomberg' considera que el potencial está prácticamente agotado, pero que hay espacio para mejoras de valoración.

zo de 2020 por el coronavirus. A las posibles sanciones de Estados Unidos se unió que las perspectivas ofrecidas por la empresa para el tercer trimestre no cumplieron con las expectativas. **ASMI** bajó el 7,65% y **BE Semiconductor**, el 7,13%.

Adidas fue una de las notas positivas, con un avance del 2,1%, hasta los 233,5 euros, su mayor valor desde febrero de 2022, gracias que los ingresos superaron las expectativas e impulsaron al alza la

previsión de ventas y beneficio.

Ibex, resultados y BCE. El principal indicador recuperó el soporte de los 11.100 puntos tras subir el 0,13%. **Bankinter**, que cerró con una testimonial caída del 0,1%, da hoy el pistoleado de salida a la presentación de las cotizadas del Ibex. **Merlin Propeties** se dejó el 3,91% por los comentarios por una posible ampliación de capital.

En el Mercado Continuo, **Duro Felgera** sumó el 12,78% gracias a

un contrato en México.

Los inversores mirarán a Fráncfort, donde el Banco Central Europeo, previsiblemente, dejará sin cambios los tipos de interés, en el 4,25%, tras bajarlos el 0,25% en su reunión anterior.



→ COTIZACIONES

	Cierre	Variación (%)	
		En el día	En el año
Ibex 35	11.105,20	↑ 0,13	9,93
Euro Stoxx 50	4.891,46	↓ -1,14	8,18
Dow Jones	41.198,08	↑ 0,59	9,31
Nikkei 225	41.097,69	↓ -0,43	22,81
Brent	85,05	↑ 1,47	10,34

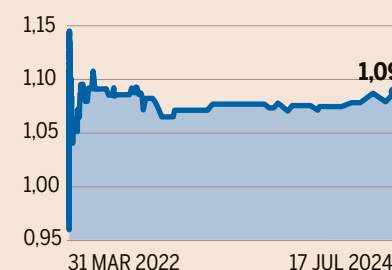
	Cierre	Variación diaria	
Euro/Dólar	1,0934	↑	0,29%
Euro/Yen	171,21	↓	-0,83%
Bono español	3,192%	→	0,00pb
Prima de Riesgo	77,54pb	↑	0,81pb

→ DE UN VISTAZO

Título	Última cotización	Variación (%)		
		Ayer	2023	2024
Acciona	112,800	1,44	-22,45	-15,38
Acciona Ener	19,010	2,54	-22,30	-32,30
Acerinox	9,510	-0,68	15,29	-10,75
ACS	39,000	-0,51	50,02	-2,89
Aena	191,900	-0,57	39,90	16,94
Amadeus	62,200	-1,27	33,64	-4,13
ArcelorMittal	21,280	0,76	4,37	-17,09
B. Sabadell	1,929	1,96	26,36	73,32
B. Santander	4,474	0,75	34,86	18,38
Bankinter	7,822	-0,10	-7,53	34,96
BBVA	9,818	1,43	46,01	19,35
CaixaBank	5,354	1,10	1,47	43,69
Cellnex Telecom	32,600	-0,31	15,33	-8,58
Colonial	5,385	-0,83	8,99	-17,79
Enagás	13,440	0,98	-1,67	-11,96
Endesa	17,850	0,14	4,68	-3,30
Ferrovial Se	38,120	-0,31	34,94	15,45
Fluidra	20,820	0,39	29,82	10,45
Grifols	9,200	0,61	43,50	-40,47
IAG	2,067	0,39	28,08	16,06
Iberdrola	11,850	0,68	8,60	-0,17
Inditex	45,290	-1,39	58,67	14,86
Indra	19,550	0,41	31,46	39,64
Logista	27,520	-0,15	3,73	12,42
Mapfre	2,148	0,56	7,35	10,55
Meliá Hotels Int.	7,265	-3,26	30,19	21,90
Merlin Properties	10,330	-3,91	14,64	2,68
Naturgy	21,880	1,77	11,07	-18,96
Redeia	16,250	0,62	-8,30	8,99
Repsol	13,445	-0,30	-9,43	-0,04
ROVI	86,000	-0,81	66,94	42,86
Sacyr	3,314	-0,48	20,23	6,01
Solaria	11,070	-0,09	8,70	-40,52
Telefónica	4,010	1,37	4,40	13,47
Unicaja Banco	1,332	1,22	-13,68	49,66

EURO

Evolución del euro, en dólares.



Expansión

Fuente: Bloomberg

El Ibex Bancos camina hacia un año histórico

R. Pozza. Madrid

El Ibex Bancos sube en el año el 26,05%, frente al 9,93% que avanza el Ibex 35. La banca camina hacia un año histórico pues se acerca de forma acelerada al 27,76% que se revalorizó en 2023, cuando firmó el mejor ejercicio desde que comenzó a funcionar el subíndice a mediados de 2015. Los expertos creen que está en disposición de superar el hito porque, pese a que la bajada de los tipos de interés reducirá de forma directa la rentabilidad del sector, los bancos tienen controlada la mora y se confía en el crecimiento del crédito por la resistencia económica.

Banco Sabadell, con un alza del 73,32%; Unicaja, el 49,66%; y CaixaBank, el 43,69%, son los tres valores que más suben en el Ibex 35 este ejercicio. Bankinter se revaloriza el 34,96%; BBVA, el 19,35%; y Santander, el 18,38%, y están entre las 10 mayores subidas del principal índice español este año.

La banca inicia hoy la presentación de resultados con las cuentas de Bankinter. Las expectativas apuntan a que elevará su ganancia el 11,7% en el primer semestre respecto al mismo periodo del año pasado. El consenso de analistas estima que el sector ofrecerá en conjunto un beneficio de hasta 14.500 millones de euros, un 17% más, gracias a las subidas de los tipos de interés y a la recuperación de la demanda de crédito en todos los segmentos.

Con este marco, la mayoría de los expertos del consenso de Bloomberg recomienda comprar acciones de las entidades, con la excepción de Unicaja, en la que aconseja mantener y de la que se espera un incremento de su beneficio interanual este trimestre del 102,7%. El mayor porcentaje de recomendaciones de compra lo tiene Santander, el 71,9%. Los analistas estiman un crecimiento del beneficio del 13,7%, mientras que Sabadell, que presentaría una subida de sus ganancias del 29,9%, es el único valor bancario que cotiza sin consejos de venta.

CaixaBank elevaría el beneficio el 19,3% y el 71,4% de los expertos instan a los inversores a comprar sus acciones. BBVA llevaría las ganancias hasta el 16,9% más y aunque la mayoría de los analistas, el 48%, aconseja comprar, le sigue de cerca los que prefieren mantener, un 44%.



Los mineros de bitcoin unen fuerzas con empresas de IA

MENOS INGRESOS POR 'CRÍPTOS' / Los especialistas optan por renovar sus centros de datos para el procesamiento de IA.

Nikou Asgari/Tim Bradshaw. FT Los mineros de bitcoin están firmando acuerdos con desarrolladores de inteligencia artificial (IA) para conseguir así nuevos clientes para sus enormes centros de datos con el fin de incrementar sus menguantes ingresos.

Los mineros de criptomonedas gestionan potentes centros informáticos, a menudo en grandes extensiones de terreno, donde resuelven complejos rompecabezas matemáticos para autenticar transacciones y producir monedas digitales. Pero debido a los elevados costes energéticos e informáticos y a la reciente reducción a la mitad de los ingresos por minar, muchos están teniendo dificultades para obtener ganancias.

Ahora esperan beneficiarse del aumento de la demanda de chips potentes, pero escasos, conocidos como unidades de procesamiento gráfico o GPU, que se utilizan tanto en la minería de criptomonedas como en el procesamiento de la IA.

Las empresas tecnológicas están compitiendo entre ellas para acceder a las GPU del gigante Nvidia para crear sistemas de IA más capaces y cada vez están firmando más acuerdos para utilizar los chips de los mineros o colocar los suyos propios en sus centros de datos. Adam Sullivan, CEO de Core Scientific, una de las mayores mineras de bitcoin del mundo, señala que

El coste de la energía y la reducción de los ingresos por minar dificulta que obtengan beneficios

A los grupos de IA les resulta más rápido y barato usar los centros de datos de los mineros

su empresa está “buscando agresivamente firmar acuerdos de IA. Es una parte increíblemente importante del negocio”. La compañía, que cotiza en el Nasdaq y tiene centros de datos en Texas, Carolina del Norte y Georgia, cerró el mes pasado un acuerdo con CoreWeave, proveedor de IA en la nube, que podría generar unos ingresos de 4.700 millones de dólares en 12 años. CoreWeave utilizará los centros de datos de Core Scientific para alojar sus chips de IA.

Las empresas de IA requieren una gran cantidad de energía e infraestructura informática, dos cosas a las que los mineros de bitcoin suelen tener acceso. Los grupos de IA desean utilizar los centros de datos informáticos de alto rendimiento (HPC) de los mineros, ya que les resulta más rápido y barato que crear los suyos propios. Grandes empresas tecnológicas como Mi-

crosoft, Google y Amazon, han declarado que tienen previsto invertir decenas de miles de millones de dólares en el desarrollo de infraestructuras de centros de datos para cumplir sus objetivos de IA. La demanda de capacidad de IA también ha alimentado el interés de los inversores en nuevas empresas en la nube como CoreWeave y Lambda Labs, que principalmente alquilan acceso a las GPU. Otros grandes mineros de bitcoin están utilizando parte de sus datos o capacidad de procesamiento para la IA. Esperan que este cambio de estrategia les proporcione unos ingresos mayores y más estables. Muchos de ellos, como Core Scientific, se declararon en bancarrota en 2022 tras la quiebra del mercado de criptomonedas FTX y el desplome del precio del bitcoin por debajo de los 16.000 dólares.

Precios y minado

Aunque los precios de las criptomonedas se han disparado desde entonces (el bitcoin alcanzó un máximo histórico por encima de los 73.800 dólares en marzo y ahora cotiza en torno a los 63.800 dólares), los ingresos que pueden obtener por minar cada nuevo bloque de bitcoin se han visto reducidos a la mitad tras el evento cuatrienal en abril (*halving*). Los elevados costes de la energía y de la tecnología también han afectado a su rentabilidad.

EL FOCO DEL DÍA

Por Roberto Casado



Trump restaría 68.000 millones a los beneficios del Euro Stoxx 600



Las apuestas dan un 70% de probabilidades de victoria a Trump.

Los mercados empiezan a moverse al compás que marca Donald Trump, el candidato republicano a la presidencia de los Estados Unidos, ante sus elevadas probabilidades de victoria en los comicios de noviembre. Ejemplo de ello fue la fuerte caída bursátil ayer de los fabricantes de semiconductores tras los comentarios de ese político sobre el futuro de Taiwán.

El valor de las cotizadas europeas también empieza a reflejar el potencial impacto que el regreso de Trump a la Casa Blanca tendría en sus cuentas.

Según cálculos de Goldman Sachs, la aplicación del programa del líder republicano haría perder entre un 6 y un 7% de sus beneficios a las cotizadas europeas en 2025. Esto implica para las firmas del Euro Stoxx 600 la pérdida de alrededor de 68.000 millones de euros en ganancias, lo que borraría todo el crecimiento de resultados que los analistas esperan para esas compañías el próximo ejercicio.

¿De dónde sale esa cifra? El banco de Wall Street considera que la instauración de una tarifa del 10% a todas las importaciones de Estados Unidos podría restar a su vez un 10% de los beneficios de las compañías europeas. Pero este golpe sería compensado en parte

Goldman calcula que las cotizadas europeas perderán un 7% de sus ganancias

Entre los valores del continente que pueden servir de refugio aparecen ACS y Grifols

por un dólar más fuerte, las ventas en otras regiones y por las medidas de recortes fiscales o desregulación que podría aplicar también Trump, y que ayudaría a las empresas con negocios en Estados Unidos.

De hecho, Goldman ha creado una cesta de valores europeos con exposición directa a ese país, es decir, con activos sobre el terreno, y que pueden ser un refugio en la Bolsa del viejo continente si Trump gana. En esta selección aparecen los grupos españoles ACS y Grifols, junto a firmas como Air Liquide, BP, BAT, CRH, Deutsche Telekom, Fresenius, Informa, Roche, Stellantis o Ubisoft.

En lo que va de año 2024, esa cesta de empresas ha ganado más del 2%, mientras que la de los exportadores a EEUU –que podrían sufrir las tarifas de Trump– baja un 5%, con nombres como Volvo, Diageo y Adidas.

España y Reino Unido, las bolsas favoritas en Europa

ENCUESTA DE BOFA/ El 55% de los encuestados ven subidas de más del 5% en la renta variable europea en el próximo año de la mano de la rebaja de tipos.

Expansión. Madrid

Los gestores de fondos de inversión globales son alcistas sobre la renta variable porque descuentan que la Fed recortará los tipos de interés este año y la economía evitará la recesión, según refleja la última encuesta a inversores profesionales de todo el mundo que realiza Bank of America (BofA).

El aterrizaje suave que esperan para la economía conllevará una rotación de las carteras que reducirá las posiciones de los inversores en los siete magníficos (Microsoft, Apple, Alphabet, Nvidia, Amazon, Meta y Tesla) y en los grandes valores del sector tecnológico en general.

Las elecciones presidenciales de noviembre en EEUU entran en juego y la mayoría de los encuestados considera que provocarán un incremento en la rentabilidad de los bonos, del dólar y de las acciones, según los datos de BofA.

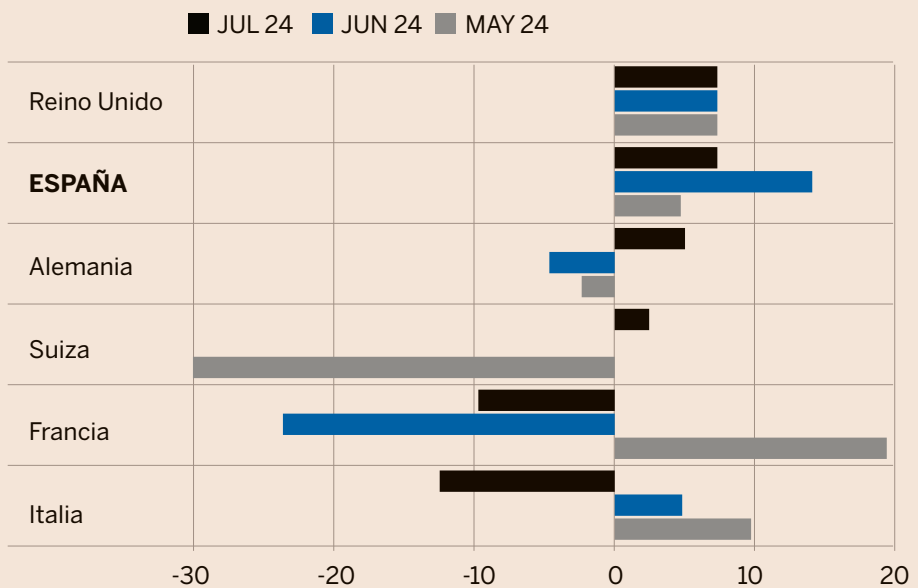
Europa

Los gestores de fondos de inversión europeos también son optimistas respecto a la evolución de las Bolsas europeas. El 55% de los encuestados ve una subida de más del 5% para la renta variable europea durante el próximo año, de la mano de la rebaja de los tipos de interés y la solidez de los beneficios.

La encuesta de BofA de julio revela que sólo un 13% de los gestores ve un retroceso del mercado. Alrededor de una tercera parte opina que reducir la exposición a la renta variable demasiado pronto es el mayor riesgo para sus carteras, seguido de un 25% que cree que el mayor riesgo

LOS PAÍSES PREFERIDOS DE LOS GESTORES

Preferencia de los inversores profesionales por países, en %



Expansión

Fuente: Bank of America

es no tener suficientes coberturas defensivas.

Un 40% de los encuestados considera que los sectores cíclicos pueden obtener mejores resultados, mientras que un 23% espera que estos valores obtengan peores resultados.

El Reino Unido y España siguen siendo los mercados de renta variable preferidos en Europa, mientras que Italia se ha convertido en el menos preferido, seguido de Francia.

Entre los sectores europeos individuales se ha producido un claro cambio de preferencias a favor del segmento de defensa, con la asistencia sanitaria y los servicios públicos entre los que cuentan con mejores perspectivas, mientras que los cíclicos, automóviles, comercio minorista y medios de comunicación ocupan los

El 43% de los inversores europeos cree que la economía mejorará los próximos 12 meses

tres últimos puestos en sus recomendaciones.

Un 53% de los gestores se decanta por los acciones de calidad frente a las compañías de menor tamaño, mientras que un 33% prevé que las acciones *value* lo harán peor que las de crecimiento.

Una de las notas más destacada es el cambio de sentimiento inversor respecto a uno de los sectores estrella en Bolsa en 2024 como el bancario. Ahora, el 53% de los encuestados prevé un rendimiento inferior en respuesta

al descenso de los rendimientos de los bonos y la ampliación de los diferenciales de crédito, mientras que sólo el 30% cree en un mayor rendimiento superior de los bancos, frente al 56% de mayo.

En el terreno macro, el 43% de los inversores europeos cree que la economía europea mejorará en los próximos doce meses. No hay cambios respecto al mes pasado.

Los inversores mundiales están cada vez más convencidos de que la economía mundial no sufrirá una recesión, frente al 50% del mes pasado.

En este escenario, el 87% de los inversores mundiales espera unos tipos a corto plazo más bajos en los próximos doce meses, frente al 81% del mes pasado y cerca del máximo histórico del 89% registrado en enero.

JPMorgan AM redirige sus carteras hacia Europa

R.Poza Martín Madrid

JPMorgan Asset Management, la gestora del banco estadounidense, sobrepondera Europa este trimestre, tanto en Bolsa como en renta fija.

La gestora apuesta por la renta variable porque confía en el crecimiento de los beneficios empresariales de 2024. Europa cotiza con un PER (relación precio/beneficio por acción) en la media de las últimas dos décadas, pero con un descuento frente a Estados Unidos de más del 30%, el mayor en más de 20 años (ver gráfico adjunto).

La preferencia de JPMorgan AM por Europa no implica un menor gusto por Estados Unidos, donde mantiene las posiciones. Lo que ha hecho es "recortar el peso de Japón tras el buen comportamiento de la primera parte del año", señala Lucía Gutiérrez Mellado, directora de Estrategia de JPMorgan AM para España y Portugal.

El gusto renovado por Europa se estructura en "una apuesta equilibrada por sectores, sin que ninguno de ellos tenga una posición dominante", comenta Gutiérrez Mellado.

La casa estadounidense, está convencida de que el crecimiento económico sigue mostrando resiliencia, hay una convergencia del crecimiento entre Europa y Estados Unidos, los niveles de inflación son asumibles, y dado que los recortes de los tipos de interés por parte de los grandes bancos centrales (aunque con cautela) cree que es buen momento para invertir en bonos, sobre todo europeos, pero sin olvidar el bono del Tesoro estadounidense a 10 años cuando alcance picos en su rentabilidad, que funciona de forma inversa al precio.

La gestora sobrepondera Europa, mantiene EEUU y recoge beneficios en Japón

En crédito empresarial se muestra positiva tanto en baja como alta calidad crediticia porque "los fundamentales de las empresas son sólidos".

Gutiérrez Mellado insiste en explicar a sus clientes que el entorno es favorable para los activos de riesgo y que deben reducir los niveles de liquidez en sus carteras, porque "ahora mismo son muy elevados y toca aprovechar la bajada de los tipos de interés para aumentar la exposición y que la inflación no siga dañando las rentabilidades".

Los datos de JPMorgan AM muestran que la rentabilidad prácticamente ha desaparecido desde principios de los 90 en las carteras donde más prima la liquidez y las inversiones son más defensivas, con fondos monetarios o letras.

La directora reconoce, por sus conversaciones con clientes y el resto del sector de gestión de activos, que aún es pronto para que el inversor español sea consciente de ello, pero que tiene claro que van a "reaccionar" más pronto que tarde.

Por el momento, la gestora está observando en Bolsa cómo crece el interés por los fondos cotizados (EFT) de gestión activa, aunque de forma menor en España, y que los clientes piden, también a nivel de toda la industria, más fondos de acciones globales. En renta fija, sus clientes muestran una clara preferencia por el mayor conservadurismo posible y por deuda europea.

PISTAS

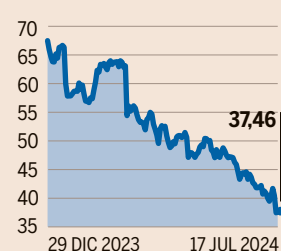
Llorente y Cuenca paga dividendo

Llorente y Cuenca (LLYC) paga hoy un dividendo extraordinario de 0,172 euros por acción con cargo a la reserva de prima de emisión. La retribución es un 30% más alta que la de los ejercicios anteriores, con un desembolso de unos 2 millones de euros. Es el tercer pago desde que debutó en Bolsa en julio de 2021.

Millennium acelera su ataque a Hugo Boss

Millennium International Management ha incrementado su posición corta en Hugo Boss el 27,78%, hasta los 647.680 títulos o el 0,92% del capital social. La información se conoce después de que la firma de moda decepcionase con sus resultados. Las posiciones cortas en Hugo Boss alcanzan el 11,22% del circulante.

Hugo Boss, en euros.



Expansión

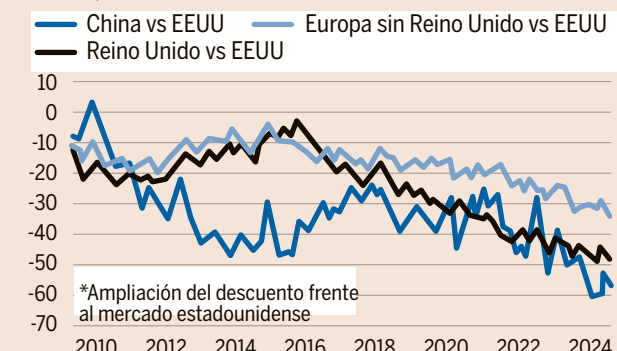
Fuente: Bloomberg

JB Capital sube la valoración de Ence

JB Capital señala a Ence como su favorito del sector en Europa, un sector en el que confía. Ayer mejoró un 7% su precio objetivo de la papelera española, hasta los 4,9 euros, que implica un potencial superior al 40%. Esta firma destaca que el valor cotiza con un descuento del 13% respecto a su media histórica

VALORACIONES DE LAS BOLSAS

Descuento/primas relativo según PER futuros a 12 meses, en %*



Expansión

Fuente: JP Morgan AM

FT

FINANCIAL
TIMES

LEX COLUMN

Los chips, entre la IA y la geopolítica

Los inversores del sector de semiconductores están revolucionados con la automatización, la digitalización y, sobre todo, la inteligencia artificial. Al margen de una recuperación cíclica, se espera que estas fuentes estructurales de demanda supongan un auge sin precedentes de los chips. Pero el riesgo geopolítico puede arruinar hasta el motor más potente.

Este es el dilema en el que se encuentra ASML. Los resultados del segundo trimestre pusieron de relieve las fortalezas del fabricante neerlandés de equipos de fabricación de chips avanzados. Sus clientes prosperan a medida que se recupera la demanda de semiconductores. Un ejemplo es TSMC, cuyo valor de mercado superó el billón de dólares (915.000 millones de euros) a principios de este mes. El creciente uso de la maquinaria de ASML se traduce en mayores pedidos, que, con 5.600 millones de euros, superaron las previsiones de consenso. Aunque parece que las ventas serán más bajas en el tercer trimestre, el libro de pedidos apuntala un fuerte crecimiento el año que viene.

Sin embargo, las acciones de ASML cayeron más de un 10% el miércoles ante el temor de los inversores por las informaciones de que EEUU puede plantearse imponer restricciones más severas con respecto a los equipos de semiconductores que pueden venderse a China. Esos temores geopolíticos afectaron también a otras firmas del sector. Tokyo Electron, un fabricante japonés de equipos, cayó un 7%. TSMC bajó un 2% tras afirmar el candidato presidencial Donald Trump que consideraba que Taiwán debe pagar a EEUU por su defensa.

No es difícil entender por qué esta música ambiental puede causar angustia a los inversores. Aunque ASML ya tiene prohibido exportar sus productos más avanzados a China, este país representó casi la mitad de sus ventas de equipos en el segundo trimestre, que ascendieron a 4.800 millones de euros. Esta cifra es superior

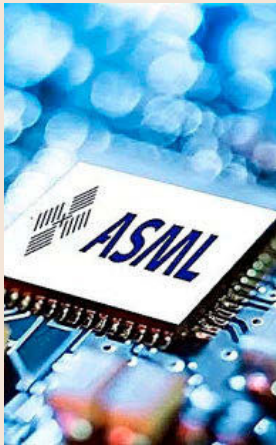


Imagen de un chip de ASML.

a los niveles históricos de entre el 15% y el 20%, ya que los clientes chinos están acaparando las máquinas más antiguas para reforzar la producción nacional de chips menos avanzados. Debería disminuir a medida que repunte la demanda en el resto del mundo. Pero siguen siendo cifras llamativamente grandes.

No obstante, esos temores no deberían cortocircuitar las perspectivas de ASML. Para empezar, no está claro qué actividades, concretas se verían afectadas por una revisión de las normas comerciales. Además, el argumento de crecimiento a largo plazo de ASML se basa en sus máquinas de litografía avanzada, que no vende en China. El grupo, que Bernstein estima que puede obtener 28.700 millones de euros de ingresos este año, espera duplicarlos hasta 60.000 millones para 2030. El endurecimiento de las regulaciones sobre las exportaciones chinas puede afectar, más que arruinar, a sus previsiones.

En todo caso, otras partes de la cadena de suministro pueden acabar sufriendo más las consecuencias de estas tensiones mundiales. No son sólo los fabricantes de equipos de gama alta como ASML y Tokyo Electron los que se verán perjudicados por las tensiones comerciales. Los fabricantes de chips menos avanzados, como Infineon y STMicroelectronics, se enfrentarán a una mayor competencia en China a medida que los productores locales respondan a los llamamientos políticos para ampliar su producción.

La libra toma impulso con la estabilidad política en Londres

EN MÁXIMOS DE DOS AÑOS FRENTE AL EURO/ Tras el cambio de gobierno en Downing Street, el país gana atractivo como refugio frente al resto de Europa.

Artur Zanón. Londres

Reino Unido comienza a beneficiarse de la inestabilidad que se percibe en Estados Unidos y Francia y, al calor de unos buenos datos económicos y del retraso en la bajada de los tipos, experimenta un avance en el valor de la libra respecto de otras divisas y también en los índices bursátiles. Este “paraíso en potencia”, como lo denominaba *Reuters*, coincide con el relevo en Downing Street, donde Keir Starmer ha sustituido a Rishi Sunak con un mensaje tranquilizador para los mercados: su gobierno quiere acabar con el “caos” *tory* y apostará por el crecimiento como gran prioridad.

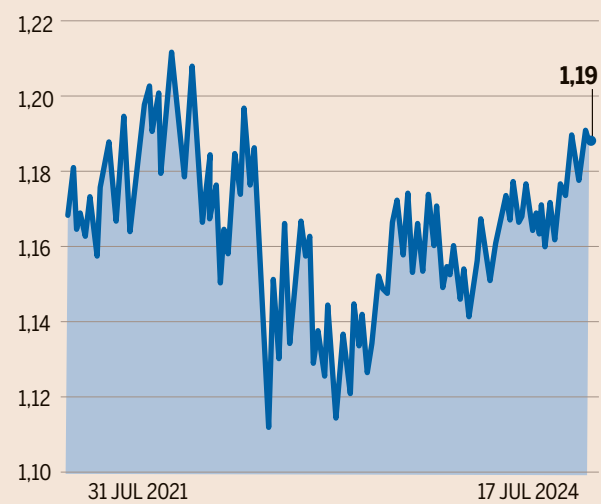
La libra se sitúa en terreno de máximos respecto de varias divisas. Con el euro está en su valor más alto desde agosto de 2022, se cambia a 1,1917 euros. Y cotiza a 1,3006 dólares, aunque en este caso los máximos son de un año.

La Bolsa es otro termómetro. El Ftse 100, el índice de referencia de la capital inglesa, alcanzó su máximo histórico el 15 de mayo pasado, con 8.445 puntos y, desde entonces, se ha movido en torno a los 8.200 puntos. El índice cerró ayer en 8.187 puntos, con una subida del 6% desde enero, aunque todavía por debajo de la revalorización del 10% del Ibex 35, en España.

Diferentes informes señalan el mayor atractivo de la Bolsa de Londres es este nuevo contexto. Uno reciente de BlackRock Investment Institute destaca su optimismo so-

CAMINO DE VUELTA

Evolución del cambio libra euro, en euros



Expansión

Fuente: Bloomberg

bre el parqué británico, en lo que algunos ven como un posible retorno de inversores institucionales espantados tras el Brexit. Además, una reciente encuesta de Bank of America entre directivos de fondos de inversión certifica un relativo desplazamiento del flujo desde el continente hacia Reino Unido.

A finales de este mes cambiarán las normas de la Bolsa de Londres y se flexibilizan algunos requerimientos para atraer más empresas y, especialmente, del sector tecnológico o que presentan más riesgos, pero también más potencial de crecimiento, una de las carencias que ha tenido el parqué inglés en los últimos años y que le ha hecho perder fuelle sobre otras plazas.

Entre las grandes salidas a Bolsa que están planeadas, figura la del gigante de la moda Shein, que ha elegido Londres después de los obstáculos en Nueva York.

Igual que la reforma bursátil que emana de la Autoridad de Conducta Fiscal (FCA, por sus siglas en inglés) se ha heredado del ejecutivo de Sunak, el gobierno de Starmer también se ha encontrado con la grata sorpresa de que el crecimiento del PIB en mayo fue del 0,4%, por encima de la previsión de los analistas.

El PIB británico subió un sorprendente 0,7% en el primer trimestre y en abril se estancó, de manera que algunos expertos concluyen que la presión que ejercían los tipos de interés sobre el crecien-

to parece haberse aplacado. El FMI acaba de mejorar sus previsiones.

Al factor del PIB se añaden las declaraciones del economista jefe del Banco de Inglaterra, Huw Pill, quien considera que existen “riesgos” de una “inflación persistente”, lo que ha llevado a interpretar a los analistas que el banco central bajará los tipos en septiembre y que solo habrá un descenso este ejercicio. Los tipos están en el 5,25% y la inflación, en el 2%, que es el objetivo del Banco de Inglaterra, si bien otros indicadores, como la inflación de los servicios y la subyacente, no están controlados.

Los datos de las últimas semanas no alteran de forma significativa el contexto de la economía británica, con una deuda pública del 99,8% y un nuevo gobierno que ha prometido rehacer “piedra a piedra” el país sin subir los impuestos, algo que parece muy complicado. La prueba de fuego llegará con la presentación de su primer presupuesto, seguramente en otoño.

“La política en Reino Unido parece atravesar un periodo de calma y estabilidad con Starmer. Será interesante ver qué parte de su agenda puede ejecutar y cuánto dura la luna de miel. A corto plazo, parece razonable pensar que los votantes y los mercados le dan el beneficio de la duda”, admite Mark Dowding, de RBC BlueBay AM.

Página 25 / Las medidas del nuevo gobierno británico

DE COMPRAS POR EL MUNDO

Por Joaquín Tamames

Kongsberg acelera su crecimiento

Nacida en 1814, la tecnológica Kongsberg Gruppen tiene una plantilla de 13.900 personas y es la tercera compañía noruega por capitalización bursátil, con 16.000 millones de euros en la actualidad.

El grupo ofrece soluciones de rendimiento extremo para misiones críticas, y trabaja para los sectores de alta mar, digital, defensa, marina mercante, hidrocarburos, pesca y

aeroespacial. Kongsberg es líder en tecnología oceánica y el 80% de su negocio procede de soluciones relacionadas con el mar. Por ejemplo, el Yara Birkeland es el primer portacontenedores del mundo totalmente eléctrico y autónomo. La compañía opera cuatro divisiones: marítima (49% de los ingresos); defensa y aeroespacial (fundamentalmente misiles, 40%); dis-

covery (tecnologías submarinas, 9%); y digital y centro corporativo (2%). Al cambio actual, en los doce meses hasta el 30 de junio el grupo tuvo ingresos de 3.515 millones de euros con un margen operativo del 13,2%.

En el primer semestre a 30 de junio los ingresos crecieron un 23,5% y un 42%, respectivamente, la compañía cerró con apalancamiento

negativo de 0,2 veces y la rentabilidad sobre el capital empleado Roace ascendió al 30,3%.

La cartera de 8.112 millones de euros está en máximos históricos y el grupo sigue contratando a buen ritmo, con buenas perspectivas fundamentales. En el reciente día del inversor, se marcó el objetivo de triplicar sus ingresos en diez años.

IX PREMIOS **Expansión**

TRANSFORMACIÓN HACIA UNA
**ECONOMÍA
SOSTENIBLE**



EXPANSIÓN, Bankinter y Cepsa convocan la **IX Edición de los premios Expansión Transformación hacia una Economía Sostenible** para conocer los mejores proyectos de las empresas, instituciones y organizaciones españolas que lideran la transición hacia un futuro sostenible y respetuoso.

Un reconocimiento a las prácticas que llevan a cabo en sus negocios y a su compromiso con la sociedad. Dirigidos a grandes empresas, ONG, instituciones, organismos oficiales, pymes, 'start up' y emprendedores.

¡Inscríbese ya! El plazo de presentación de proyectos es del 17 de junio al 13 de septiembre, mediante el formulario de inscripción o en la web:



<https://www.ie.edu/expansion-sostenibilidad/>

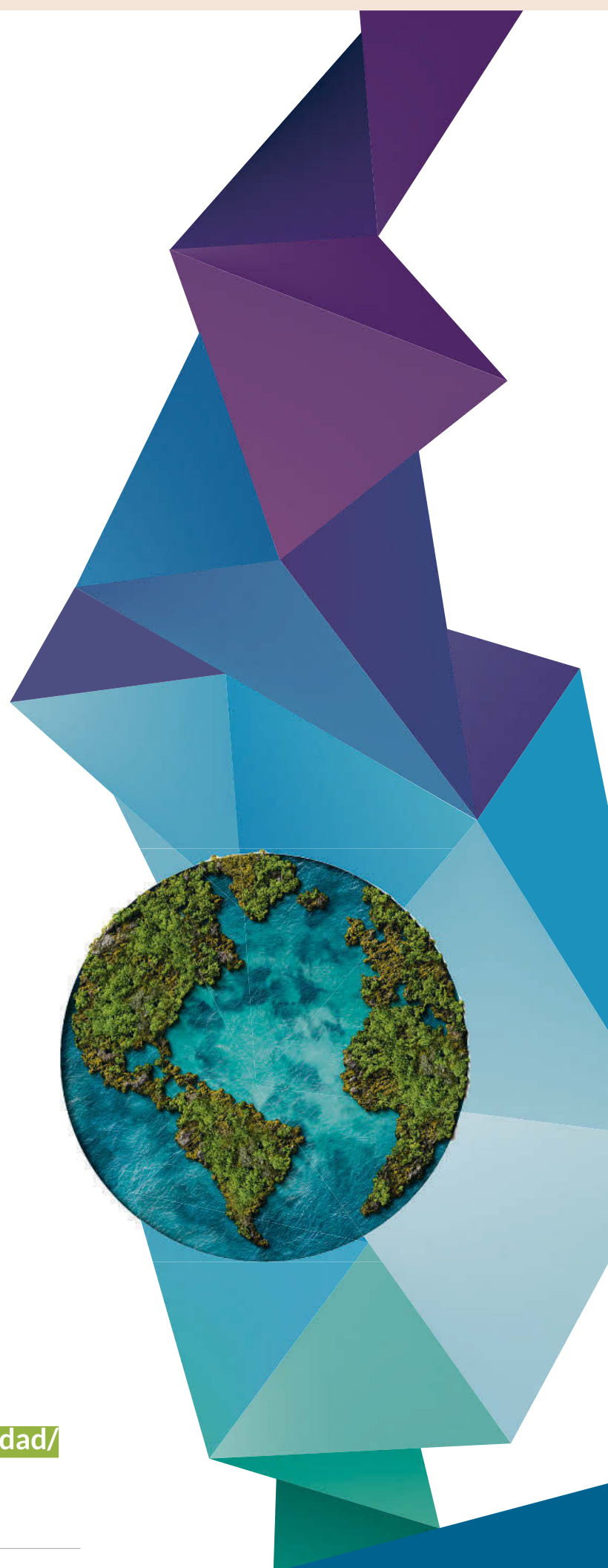
Colaboran:

bankinter.  **CEPSA**

Partner
Académico:



Expansión



ECONOMÍA / POLÍTICA

La Airef tilda de “optimistas” las previsiones del Gobierno y alerta del exceso de gasto



EVALUACIÓN PRESUPUESTARIA/ La Autoridad Fiscal eleva al 2,4% su previsión de crecimiento de PIB de este año, pero cuestiona el 2% de Economía para 2026 y 2027. Avisa de que el gasto público crece al 4,3% este año frente al límite europeo del 2,6%.

Juande Portillo, Madrid

La reactivación de las reglas fiscales y el fin del periodo de excepcionalidad presupuestaria abierto tras el estallido de la pandemia van dando lugar a los primeros requerimientos formales de saneamiento de las cuentas públicas. En el primer *Informe sobre la ejecución presupuestaria, deuda pública y regla de gasto* que publica desde la irrupción del Covid, el referente al ejercicio 2024, la Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (Airef) alertó ayer de que España se encamina a incumplir los límites de gasto público recomendados por la Unión Europea y recogidos por la legislación nacional y advirtió de que las flamantes previsiones de crecimiento económico del Gobierno a medio plazo pecan de “optimistas”.

La Airef cuestionó las cifras oficiales solo un día después de que el Consejo de Ministros aprobara el nuevo cuadro macroeconómico que sustentará el proyecto de Presupuestos Generales del Estado para 2025, en el que elevó su previsión de crecimiento económico para 2024 del 2% al 2,4%; del 1,9% al 2,2% para 2025; y al 2% para 2026. La sintonía es plena en el corto plazo, pero se quiebra más adelante. De hecho, la Autoridad Fiscal también revisó ayer al alza sus perspectivas de avance del PIB para 2024 del 2% al 2,4%, y, aunque mantiene su previsión del 1,9% para 2025, considera que la estimación del Ministerio de Economía “es factible” dado “el momento cíclico de la economía española”. “Más optimistas nos parecen las previsiones para 2026 y 2027”, advirtió ayer la presidenta de la Airef, Cristina Herrero, que considera sobreestimados supuestos como la evolución de la productividad o el gasto de las familias, teniendo en cuenta además el ajuste presupuestario que el país encara bajo las nuevas reglas fiscales comunitarias.

“La economía española atraviesa un buen momento en relación a otras europeas”, valoró Esther Gordo, directora de la división de análisis económico de la Airef, que,



La presidenta de la Airef, Cristina Herrero, ayer.

Ve riesgos en la financiación singular para Cataluña

J. Portillo, Madrid

La Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (Airef) mantiene un ojo sobre las conversaciones para modificar el sistema de financiación autonómica. Su presidenta, Cristina Herrero, advirtió ayer, de que el organismo interviene en el caso de que las medidas que se adopten tengan impacto en la “sostenibilidad, o factibilidad, del cumplimiento del marco fiscal”, situación que teme que pueda darse si se concede a Cataluña una nueva financiación, “sea singular o general”, o en la condonación de deuda.

sin embargo, detecta “más problemas en el medio plazo”. “Pensamos que este buen momento cíclico no se debe confundir con un cambio es-

“Lo que decimos es que, sea singular o no, si hay una reforma del sistema de financiación, si hay condonación o reestructuración de la deuda de los mecanismos extraordinarios de financiación, ojo con la posible asimetría que se produce en el comportamiento del que mejora y el que empeora, no vaya a ser que nos llevemos una sorpresa en el total de las Administraciones Públicas”, expuso Herrero, alertando de que “normalmente hay asimetrías” entre lo que sale de una caja y entra en otra que podrían descuadrar más las cuentas públicas.

tructural, tenemos por delante enormes retos de inversión, productividad o demografía”, pese al alivio temporal que pueda aportar la inmigración,

“Cualquier medida que mejore o empeore la financiación de alguien es una medida de ingresos”, agregó. De hecho, en términos de contabilidad nacional, la condonación de deuda del Fondo de Liquidez Autonómica (FLA) que Hacienda ha ofrecido a las regiones computaría como una transferencia de capital.

Más allá, la Airef ha advertido de que el incremento del gasto en Cataluña es del 6%, lo que supone rebasar el límite nacional y europeo del 2,6% como, por otra parte, le ocurre también a todas las demás regiones españolas.

expuso, considerando que para “el Gobierno debería explicar mejor cuáles son los factores que le llevan a situar este crecimiento potencial de me-

Insta a Hacienda a rendir cuentas ante el Congreso por su gasto y a llamar a capítulo a las CCAA

Cumplir el tope de gasto de la UE para 2024 exigiría ajustes por 11.000 millones a todos los gobiernos

dio plazo por encima del 2%”. Después de todo, España encara “un escenario con un ajuste del saldo estructural de 0,6 puntos de PIB en 2025, y 0,5 en 2026 y 2027”, que “detrarán algunas décimas al crecimiento económico previsto para esos años”, agregó Herrero. La Airef limita las alzas de PIB al 1,8% en 2026 y el 1,6% en 2027. Además, calcula que inercialmente la deuda pública seguirá en el 104,4% del PIB en 2027, cuando el Gobierno –sin detallar qué medidas tomará– prevé situarla ya bajo el 100%.

De momento, en todo caso, la Autoridad Fiscal pone el foco en el exceso de gasto público que arroja 2024. “El dinamismo del gasto” experimentado en lo que va de año, alerta el informe, supone “un riesgo de incumplimiento tanto de la regla de gasto nacional”, que la Ley de estabilidad presupuestaria aplica a Administraciones Central, comunidades autónomas y corporaciones locales, “como de la recomendación emitida por la Comisión Europea para España, que limita el gasto computable del total de las Administraciones Públicas”. Ambos mecanismos arrojan un límite de aumento del gasto público español en 2024 del 2,6%, mientras que la Airef calcula que el crecimiento del gasto primario neto de medidas de ingresos es del 4,3% (4,8% la Administración Central, 6,7% las comunidades autónomas y 7,3% los entes locales). Bruselas ya alertó hace semanas de que se superaba el 3,8%.

Parte de este gasto extra se explica por el aumento en la remuneración de asalariados de las administraciones territoriales. Caen, por contra, a

6.000 millones el coste de las medidas de alivio de la inflación que el Gobierno central ha ido aprobando por decreto este año, incluyendo la rebaja del IVA de los alimentos o la energía.

Paradójicamente, la Airef calcula que este exceso de gasto no impedirá al Gobierno cumplir su compromiso de reducción del déficit público del Estado del 3,6% al límite comunitario del 3% este año. Básicamente gracias a que el buen tono de los ingresos ha permitido a la Administración Central absorber el peor comportamiento de las regiones. En todo caso, calcula la Airef, cumplir la regla de gasto exigiría un ajuste –de ingresos o gastos– de 10.700 millones que equivaldría a rebajar el déficit al 2,3% del PIB.

Aunque no es de esperar que el incumplimiento de la recomendación europea tenga consecuencias –Bruselas está centrada ya en requerir en otoño planes de ajuste plurianuales a los países que incumplen las reglas fiscales–, superar el tope nacional exige a las administraciones presentar planes económico financiero de corrección. De hecho, la Airef instó ayer a Hacienda a llamar a capítulo a las comunidades autónomas de forma preventiva y a dar ella misma cuenta de la evolución del gasto del Gobierno central ante el Parlamento, al que debería presentar su propio plan (aunque ningún Ejecutivo lo ha hecho nunca pese a que varios han incumplido y la ley lo exige).

La Airef sospecha que tras el exceso de gasto hay un componente “estratégico” por el que las administraciones han elevado el punto de partida desde el que asumirán los límites de las nuevas reglas fiscales desde 2025.

Gasto en Defensa y litigios

Más allá, Airef insta al Gobierno a comunicar cómo piensa absorber el incremento de un punto de PIB en el gasto en Defensa hasta 2029, así como las dos décimas de PIB del coste de las facturas judiciales en su contra, como el varapalo del Constitucional a la subida del Impuesto de Sociedades de 2016.

Trabajo da más plazo para reducir la jornada, pero CEOE lo rechaza

DIÁLOGO SOCIAL El Gobierno ofrece a la patronal retrasar hasta finales de 2025 la implantación plena de la reducción de la jornada laboral. Trabajo incorpora la desconexión digital con la empresa.

M. Valverde. Madrid

El Gobierno movió ayer sus posiciones para intentar que los empresarios entren en un acuerdo, junto a los sindicatos, sobre la reducción por ley de la jornada laboral, y sin recortar el salario. El secretario de Estado de Trabajo, Joaquín Pérez Rey ofreció a las patronales CEOE y Cepyme la siguiente propuesta: la posibilidad de que a lo largo de 2025 las empresas que no tengan ya este tiempo de trabajo puedan hacer una aplicación paulatina de la reducción de la jornada laboral, sin rebajar el salario, hasta las 37,5 horas a la semana. Pérez Rey mantuvo ayer una nueva reunión con la patronal y los sindicatos sobre esta cuestión.

Será un período transitorio que retrasaría desde el 1 de enero de 2025, la primera fecha que puso el Gobierno para la entrada en vigor de la jornada de 37,5 horas semanales. Sobre todo, para la hostelería, los sectores más importantes del turismo, el comercio o la agroalimentación. El sentido común lleva a pensar, incluso, a que en los sectores y empresas que lo necesiten la medida podría entrar en vigor en 2026. Pero ni el Ministerio ni los sindicatos precisaron ninguna fecha para la entrada en vigor de la medida, aunque parece que está descartado retrasar la reducción de la jornada hasta 2027.

Parece que este punto que-

dó pendiente para la reunión que se celebrará el próximo 29 de julio.

Trabajo calcula que la reforma podría afectar a doce millones de trabajadores que tienen una jornada superior a las 37,5 horas a la semana. Otro dato es que, en la negociación colectiva, el baremo medio de esta cuestión está en las 38,2 horas a la semana.

La transición

Pérez Rey explicó que “se puede hablar de una incorporación más flexible de la reducción de la jornada laboral a lo largo de todo el año, introduciendo más permisos adicionales o más vacaciones”. Se trata de hacer una implantación de la propuesta “menos abrupta, ya que cuenta con todo el colchón de 2025”. El Ministerio pretende que tanto “los camareros, como los trabajadores de las auditorías y los banqueros” tengan un techo máximo de jornada laboral. “Se trata de democratizar” el tiempo de descanso.

Es necesario recordar que el Gobierno lo que quiere es regular un techo máximo de jornada laboral, sin recortar el salario, de 37,5 horas semanales. Que nadie pueda pasar de ahí. Otra cosa es que la negociación colectiva rebaje más la jornada de lo que busca el Gobierno. Por ejemplo, muchas empresas y trabajadores empiezan el fin de semana a partir de las dos de la tarde del viernes.



El secretario de Estado de Trabajo, Joaquín Pérez Rey, ayer, tras la reunión con CEOE y los sindicatos.

Pero la CEOE hizo saber en la mesa que niega la mayor y volvió a la posición de partida: los empresarios no aceptan una reducción de la jornada por ley, porque ya se pacta libremente con los sindicatos en la negociación colectiva, en los sectores y empresas que pueden hacerlo, comentaron las fuentes de la organización empresarial, consultada por EXPANSIÓN.

Quizás sea por esta razón

que CCOO y UGT expresaron sus recelos de que CEOE y Cepyme han conseguido “conducir la negociación sobre la reducción de la jornada a una suerte de bucle”. La mesa de negociación no avanza, según expresaron los dirigentes de CCOO, Mari Cruz Vicente, y de UGT, Fernando Luján. Por esta razón, amenazaron con convocar movilizaciones de protesta en septiembre, si la discusión no

progresara considerablemente en la próxima reunión del lunes 29 de julio. La última antes de las vacaciones.

Vicente y Luján manifestaron su disposición a pactar un período transitorio para la reducción del tiempo de trabajo en las empresas y los sectores que lo necesitan, “siempre que empiece ya la implantación en las empresas, que no se retrase más”.

En segundo lugar, el Go-

CCOO y UGT anuncian protestas en septiembre si no hay avances en la negociación

bierno quiere incorporar la desconexión digital del trabajador respecto a la empresa, en vacaciones o en el tiempo libre, para garantizar que se cumple la reducción de la jornada laboral.

Se trata de incorporar y reforzar la normativa existente, como la ley del teletrabajo, o en la negociación colectiva, a la discusión sobre la reducción de la jornada laboral.

Pérez Rey explicó que el Ejecutivo quiere que “la reducción de la jornada se cumpla de forma efectiva” pese a los numerosos dispositivos electrónicos y formas de enviar mensajes que hay hoy en día. “Se trata de trabajar menos y de no ser molestados cuando no trabajamos”.

Por último, el Gobierno renovó su propuesta a CEOE y Cepyme de que las empresas puedan hacer una distribución irregular de la jornada laboral para atender las puntas de producción y de la demanda. Es decir, que cuando lo necesiten puedan utilizar un 10% de la jornada habitual para este objetivo. Pero que lo hagan con la jornada laboral actual de, por ejemplo, 40 horas a la semana, en lugar del horario, con la reducción de la jornada a 37,5 horas a la semana.

Se ve mejor en términos anuales: la posibilidad de que las empresas puedan distribuir irregularmente un 10% de 1.760 horas anuales, con 40 horas anuales, en lugar de un 10% de 1.720 horas anuales. El compromiso es que los trabajadores sean compensados en los momentos valle de la producción. Es decir, cuando la actividad baja mucho.

El recorte de jornada costaría 460 millones a la distribución

P. Cerezal. Madrid

La reducción de jornada surtirá un fuerte impacto sobre el mercado laboral, recortando el número de horas trabajadas en cerca de un 1%, de acuerdo con los cálculos de BBVA Research, pero también supondrá un fuerte golpe a los costes de las empresas, lo que lastrará sus márgenes de beneficios, y por tanto su capacidad de inversión, y dará un impulso añadido a los precios. En concreto, la Asociación Nacional Grandes de Empresas de Distribución (Anged) calcula que reducir de forma lineal la jornada la-

boral de los trabajadores del sector de 40 horas semanales a 37,5 horas, como planea el Gobierno tendría un coste económico de 461 millones de euros para estas empresas, que se elevaría hasta los 2.888 millones para el conjunto del comercio minorista.

En concreto, Anged señala en el documento *Coste económico de la reducción de la jornada laboral en la distribución*, publicado ayer, que el recorte de la jornada laboral supondría un incremento de los costes laborales del 5,8% por la pérdida de 24,2 millones de horas de trabajo anuales. Esto

implicaría un coste de 461 millones de euros para las empresas, bien por las nuevas contrataciones necesarias para cubrir las horas perdidas, algo que sucederá sobre todo en las grandes empresas, bien por la facturación que deje de producirse, algo que podría suceder en las empresas más pequeñas, con dificultad para encajar los nuevos horarios. Todo ello supondría un triple golpe para la economía, ya que redundaría en una contracción de márgenes de beneficios, que a su vez laminaría las inversiones, al tiempo que daría un nuevo impulso a

La nueva norma elevaría los costes laborales un 5,8%, lo que se trasladaría a mayores precios

la espiral inflacionista que ya ha elevado los precios un 19,3% en los últimos cuatro años.

Según explica la economista jefe de Anged, Yolanda Fernández, las empresas pertenecientes a la asociación –El Corte Inglés, Carrefour, Alcampo e Ikea, entre otras–, que representan el 12,3% del

empleo total del comercio, van a asumir el 16% del coste de la reducción de la jornada. Esto se debe a que casi toda la plantilla de estas empresas la conforman asalariados, frente al conjunto del comercio minorista, que cuenta con un 25% de trabajadores autónomos, que no se ven afectados por la medida. “La imposición de una reducción de la jornada laboral fuera del ámbito del diálogo social cambia las reglas de juego para todos los sectores”, especialmente, para el comercio, “que ha buscado fórmulas que permitan la conciliación profesional y fa-

miliar sin pérdida de capacidad productiva para las empresas a través de la negociación colectiva”, sostiene el comunicado. Así, “el convenio colectivo de grandes almacenes se acordó en 2023 con el apoyo del 98% de las organizaciones sindicales (Fetico, Valorian, CCOO y UGT) y mantiene la jornada en 1.770 horas al año a cambio de unos incrementos salariales muy importantes (17% en el período de vigencia)” y algunas medidas de conciliación y flexibilidad, un acuerdo que se vería modificado por el BOE si la norma sale adelante.

La brecha de productividad entre España y la eurozona se agrava

INFORME DE BBVA RESEARCH/ Los trabajadores españoles generan un 25,5% menos de valor añadido por cada hora que los de la eurozona, y las diferencias se extienden a todos los sectores salvo la agricultura.

Pablo Cerezal. Madrid

Aunque la economía va aparentemente “como un cohe- te”, con un fuerte crecimiento del PIB y el empleo en niveles récord, la recuperación tam- bién tiene una gran asignatu- ra pendiente: la productivi- dad. De acuerdo con los cál- culos de BBVA Research, el Valor Añadido Bruto (VAB) por hora trabajada en España se sitúa un 25,5% por debajo de la media de la eurozona, “un déficit crónico que se ha agravado en la última déca- da”. Además, el texto sostiene que, aunque buena parte de esta brecha se debe al elevado peso del turismo en España frente a la industria, cada uno de los sectores de actividad presenta una menor produc- tividad que sus equivalentes en Europa.

La productividad es uno de los peores indicadores de la economía nacional, hasta el punto de que el valor añadido bruto por hora trabajada en España el año pasado “era si- milar al que tenía la eurozona en 1998”, de acuerdo con el informe *Productividad labor- al: España vs UEM*, publica- do ayer por el servicio de estu- dios de BBVA. Es decir, un re- traso de 25 años respecto a nuestros principales socios comerciales. Y las diferencias se han ido intensificando pro- gresivamente a lo largo de es- te periodo, ya que “el VAB por hora trabajada ha aumentado



El mayor peso del sector turístico en España que en Europa condiciona la productividad.

un 18,9% en España entre 1995 y 2023 frente a un 29,7% en la eurozona” en este perio- do. Además, “la productivi- dad por ocupado apenas ha crecido un 11,6%” a lo largo de estos 28 años, “mientras que en la eurozona lo ha hecho un 19,4%”. Y la brecha se ensan- cha todavía más en la última década.

Hay varios elementos que explican este “déficit crónico de productividad laboral en- tre España y la eurozona”. Por un lado, hay que mirar la dis- tinta composición del em-

El sector público da empleo a cada vez más personas, pero su productividad está en retroceso

pleo, dado que España pre- senta un mayor peso que la media en algunos sectores con una productividad más baja que la media, como es el caso del comercio, el trans- porte y la hostelería y, en cam- bio, tiene menos trabajadores en aquellas áreas con una pro-

ductividad más elevada, co- mo las tecnologías de la infor- mación y la comunicación (TIC), las actividades profe- sionales y la industria. Y a ello hay que sumar el retroceso de la productividad en el sector público, incluyendo sanidad y educación, un área que cada vez da empleo a más personas tanto en España como en el resto de Europa, donde la productividad sí crece. Sin embargo, más allá de esta dis- tinta composición del merca- do laboral y de la falta de in- centivos que puedan tener los

empleados públicos, hay un problema añadido: todos los sectores, salvo la agricultura, “exhiben niveles de producti- vidad menores en España que en la eurozona”.

Coronavirus

BBVA Research realiza este análisis con los datos de las úl- timas décadas, con especial atención a la última, si bien advierte de que la evolución tras el estallido de la pande- mia ha sido algo atípica. Así, la productividad por hora traba- jada creció en 2020 porque “el confinamiento y el cierre de empresas poco producti- vas provocaron un reajuste sectorial del empleo que im- pulsó la productividad me- dia”, al tiempo que “la reduc- ción de la jornada en los sec- tores afectados por las restric- ciones de movilidad y el man- tenimiento o repunte en los sectores no afectados y esen- ciales impulsó el VAB por ho- ra trabajada”. Sin embargo, la productividad se redujo en la primera fase de la recupera- ción (hasta 2022) y ha crecido a un ritmo muy bajo en la se- gunda (hasta la fecha) debido al peso cada vez mayor del empleo turístico, con una pro- ductividad inferior a la media, que compensa “la mejora ge- neralizada de la eficiencia” en buena parte del mercado la- boral, sobre todo en la indus- tria, el sector financiero y sec- tor primario.

INFLACIÓN DESIGUAL

Evolución de los precios en los principales países de la eurozona. Variación interanual en junio, en %

Bélgica	5,4
España	3,6
Países Bajos	3,4
Austria	3,1
Eurozona	2,5
Francia	2,5
Alemania	2,5
Irlanda	1,5
Italia	0,9

Expansión Fuente: Eurostat

Barcelona acuerda subir el recargo de la tasa turística

David Casals. Barcelona

El alcalde de Barcelona, Jau- me Collboni (PSC), está total- mente determinado en acotar la “masificación” turística. Se trata un objetivo que según él, no es incompatible con aco- ger en la recta final del verano una competición deportiva internacional, la Copa Améri- ca de vela. Mientras tanto, el Ayuntamiento de la capital catalana acometió ayer un pa- so decisivo para poder incre- mentar, a partir del 1 de abril de 2025, el recargo local que se aplica a la tasa turística.

Pernoctar en hoteles, pisos turísticos, albergues, hostales y otras modalidades de aloja- miento de toda Cataluña im- plica abonar una tasa de ám- bito autonómico, cuya recau- dación se la reparten el Go- vern y los consistorios. Estos últimos pueden establecer si así lo consideran oportuno un recargo adicional. Hasta aho- ra, en Barcelona se situaba en un máximo de 3,5 euros por persona y noche, que pasarán a ser cuatro en 2025. Es la cuantía máxima que permite la legislación catalana.

Incluyendo la tasa y el re- cargo, el importe total por persona y noche se situará en- tre los 4,25 euros y los 6,75 eu- ros, en función del tipo y la ca- tegoría de establecimiento.

PSC, ERC, BComú y Junts

El incremento del recargo va a permitir al Ayuntamiento de la capital catalana recaudar 20 millones de euros adicio- nales y se aprobó inicialmente ayer en la comisión municipal de economía a instancias de ERC. Votaron a favor PSC, Barcelona en Comú (BComú) y Junts, mientras que PP y Vox la rechazaron.

El equipo de gobierno –for- mado por los socialistas, y que está en minoría– decidió en- cargar un informe al consejo tributario para ratificar la le- galidad de la medida, que cuenta con la firme oposición del Gremio de Hoteleros, que encabeza Jordi Clos.

También deberán abonar el recargo los pisos turísticos, que Collboni quiere prohibir a finales de 2028. Se trata de una atribución que concede a los ayuntamientos un decreto que a finales del pasado año convalidó el Parlament, y que la patronal que aglutina a este tipo de establecimientos, Apartur, ya ha dicho que im- pugnará ante el Tribunal Constitucional.

España, segundo país de la eurozona donde más suben los precios en junio

P.C. Madrid

Los precios se moderan en la eurozona, pero España escala posiciones y se convierte en el segundo país de la eurozona donde más suben los precios, solo por detrás de Bélgica. De acuerdo con los datos publi- cados ayer por Eurostat, el ín- dice de Precios de Consumo en la eurozona subió un 2,5% respecto al año pasado, lo que supone una pequeña ralenti- zación de una décima respec- to al mes anterior, que se de- bió fundamentalmente al abaratamiento de los alimen- tos frescos del 0,4% entre ma-

yoy y junio. Sin embargo, los datos presentan una gran he- terogeneidad, con ocho países europeos (seis de ellos, de la eurozona, incluyendo a Italia) con tasas inferiores al 2% in- teranual marcado como obje- tivo por parte del Banco Cen- tral Europeo (BCE) y otros dos (Bélgica, dentro de la eu- rozona; y Rumanía, fuera) donde los precios siguen des- bocados, con incrementos su- periores al 5%.

Dentro de este ránking, Es- paña escala una posición en junio y se sitúa como el segun- do país de la eurozona con

mayores subidas de precios en junio, con una tasa de infla- ción del 3,6%. Es cierto que este ritmo es dos décimas in- ferior al del mes pasado, pero también que Portugal y Croa- cia, que en mayo registraban tasas de inflación más eleva- das, la han reducido con más intensidad que España. Con ello, España encadena nueve meses consecutivos con una tasa de inflación superior a la de la eurozona, lo que sugiere una cierta pérdida de compe- titividad respecto a nuestros principales socios comercia- les. Aunque los precios de

consumo pueden tener una diferente evolución de los precios de aquellos bienes y servicios destinados a los mercados de exportación, a la larga acaban teniendo una cierta correlación, dado que los incrementos salariales suelen ser similares al IPC. Con todo, buena parte del au- mento de precios se debe al sector turístico, que está re- gistrando este verano un ré- cord histórico de visitantes y donde, por lo tanto, no parece que los mayores precios estén afectando a los ingresos sino todo lo contrario.

Críticas al plan de medios de Sánchez, incluidos sus socios

FEIJÓO: "ES EL MAYOR ATAQUE A LA LIBERTAD DE INFORMACIÓN" / El presidente iniciará en los próximos días una ronda de contactos para atar más apoyos, ya que por ahora solamente cuenta con los de Sumar.

Carlos Polanco. Madrid

Los famosos cinco días de reflexión de Pedro Sánchez se saldaron con, entre otras cosas, la conclusión por parte del presidente del Gobierno de que existe una serie de pseudomedios periodísticos que ayudan a que "el fango colonice impunemente la vida política". Se podría decir, siguiendo con el vocabulario terroso, que de aquellos polvos, estos lodos: ayer, el presidente del Gobierno compareció en el Congreso para concretar algunas medidas para poner coto a estos supuestos pseudomedios, así como obligar a una mayor transparencia a todos los medios en general. El resultado, un rapapolvo para Sánchez, que se encontró con el esperado rechazo de la oposición, pero también con críticas por parte de sus socios de gobierno e investidura, hasta el punto de que durante el debate solo el otro partido en la coalición de Gobierno, Sumar, le mostró su apoyo de forma específica. En los próximos días Sánchez iniciará una ronda de contactos con el resto de partidos para intentar arrancar otros apoyos.

Los socios de Gobierno verbalizaron su descontento con lo presentado ayer por Sánchez: el *corpus* de medidas del Gobierno ha sido bautizado como plan de regene-

ración democrática porque también incluye otras cuestiones, como una nueva ley de Administración Pública Abierta, para fomentar también la transparencia de estos estamentos; la ampliación de funciones de la CNMC para que vigile el cumplimiento de esta norma; o una reforma de la ley de Seguridad Ciudadana, coloquialmente conocida como *ley Mordaza*, en todo lo relativo a la libertad de expresión.

Frente a esta batería de iniciativas, un aluvión de críticas de los socios que fueron clave para investir a Sánchez el pasado año: "Llegan tarde" o "no son estructurales ni profundas", entre otras consideraciones. Por parte del partido con el que el PSOE forma Gobierno de coalición, Sumar, Íñigo Errejón calificó el plan de regeneración democrática de "muy insuficiente". Mientras, los socios independentistas catalanes, ERC y Junts, coincidieron en señalar que estas medidas son superficiales, puesto que el problema principal es la presencia de "carcoma" en la democracia española, en palabras de la portavoz de Junts, Miriam Nogueras.

Mientras, el portavoz de ERC, Gabriel Rufián, echó en cara al jefe del Ejecutivo que haya acudido al Congreso sin una sola iniciativa propia y



El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, y la vicepresidenta María Jesús Montero, ayer en el Congreso.

que haya optado por ofrecer pactos sobre las que ya se contienen en el reglamento europeo sobre medios de comunicación.

Por parte de EH Bildu, Mertxe Aizpurua le reprochó "falta de valentía". Finalmente, desde el PNV pidieron tomar cartas en el asunto en otros ámbitos, como la ley de secretos, o llevar estas iniciativas también al terreno de las redes sociales.

En lo relativo a los medios

de comunicación, la mayoría de los puntos ya vienen recogidos en el Reglamento Europeo sobre la Libertad de los Medios de Comunicación, que es de obligada aplicación para España.

El articulado de este reglamento ya recoge algunas de las medidas detalladas ayer por Sánchez, como exigir a los medios transparencia sobre qué publicidad institucional reciben y de quién, quienes son sus propietarios y

cuánta audiencia tienen. Para "que no haya medios con más financiadores que lectores y que los partidos políticos no compren líneas editoriales con el dinero de los contribuyentes", según indicó.

El reglamento también contempla medidas para evitar la concentración de muchos medios en pocos propietarios y para la protección de dichos medios frente a las grandes plataformas digitales.

Fuera de las medidas del

El presidente pretende otorgarle a la CNMC mayores funciones para vigilar esta norma

reglamento, Sánchez anunció asimismo un apoyo económico a los medios de comunicación. En concreto, 100 millones de euros en ayudas, "para todos los medios independientemente de su línea ideológica", procedentes de los fondos europeos, para aquellos que lleven adelante tareas de digitalización, entre las que pueden estar el desarrollo de herramientas para mejorar la productividad y la calidad informativa, así como para reforzar su ciberseguridad. El anuncio de esta partida económica se encontró con el rechazo de los partidos de la oposición.

El líder de la oposición, Alberto Núñez Feijóo, defendió ayer por otro lado que el presidente del Gobierno supone "el mayor ataque a la libertad de información de este país". Instó a Pedro Sánchez a redactar su "tercera y definitiva carta", la de dimisión, tras conocerse ayer que la Universidad Complutense de Madrid (UCM) ha pedido al juez que investigue a su esposa, Begoña Gómez, por "apropiación indebida", según adelantó ayer *El Mundo*.

Durante su comparecencia, el presidente del Gobierno anunció además la puesta en marcha de otras medidas. Entre ellas, una modificación de la ley electoral para que los debates entre candidatos a las elecciones sean obligatorios y para que todas las encuestas de intención de voto detallen su metodología, lo que se conoce popularmente como la *cocina*.

El Constitucional concluye la revisión de los ERE: estima 10 de 12 recursos

Expansión. Madrid

El Tribunal Constitucional culminó ayer la revisión de los doce recursos interpuestos por condenados del caso de los ERE de Andalucía. Diez de ellos han sido admitidos al menos parcialmente por el alto tribunal, con el resultado de que las sentencias rebajan las penas de inhabilitación de exaltos cargos andaluces, entre los que se encuentran el expresidente Manuel Chaves, y que anulan varias condenas de cárcel por malversación a otros como José Antonio Griñán. Ayer, concretamente, el Constitucional re-

solvió a favor de Gaspar Zarrías, exconsejero de la Junta de Andalucía, y de Antonio Vicente, exviceconsejero, al entender que la Audiencia de Sevilla, que emitió la sentencia, y el Tribunal Supremo, que la ratificó, interpretaron de manera "imprevisible" los delitos de prevaricación y malversación: la participación en la elaboración de an-

Un voto particular alerta de que la sentencia transmite que la corrupción es un "medio válido"

teproyectos y proyectos de ley -argumenta- no es constitutiva de este delito porque no se trata de resoluciones, sino actos dictados por un gobierno en el ejercicio de sus funciones. Por ello, ambos fallos instaron a dictar una nueva sentencia que rebaje las penas de inhabilitación al excluir algunos hechos y que borre las de cárcel para algunos condenados pues no es lo mismo gestionar las ayudas en la Consejería de Empleo que aprobar las partidas presupuestarias.

En cualquier caso, los vocales del Constitucional no votaron por unanimidad la ad-

misión de estos recursos. De hecho, cuatro magistrados del ala conservadora del pleno del TC anunciaron que emitirán votos particulares. Ayer, ya los habían emitido dos, Enrique Arnaldo y Vicente Enríquez, y próximamente lo harán César Tolosa y Concepción Espejel.

En su voto particular, Arnaldo critica que el Constitucional haya "dejado sin efecto el reproche penal" de las sentencias de la Audiencia de Sevilla y del Supremo, "transmitiendo así a la ciudadanía que la corrupción política es un medio válido de actuación de



Gaspar Zarrías, exconsejero de la Junta de Andalucía.

los poderes públicos, mientras lo hagan bajo la pretendida cobertura formal de un artificio legal ideado precisamente por aquellos que pretendían eludir el control del

gasto público". Por su parte, Enríquez avisa en su texto del posible "efecto-llamada" que puede tener esta sentencia para futuros recursos de amparo.

El ascenso de Trump en los sondeos acelera la nominación de Biden

ELECCIONES EEUU/ El presidente maniobra contrarreloj para que el Comité Nacional Demócrata convoque una votación virtual que asegure su nominación la próxima semana, sin esperar a que se celebre la Convención, prevista para dentro de un mes.

Sergio Saiz. Env. Esp. Milwaukee
Joe Biden no quiere esperar hasta mediados de agosto, cuando está previsto que se celebre la Convención Nacional Demócrata, para ser confirmado oficialmente como el candidato de su partido a las elecciones presidenciales de noviembre, en las que aspiraría a la reelección, y pretende adelantar la votación a este mismo fin de semana. Sabe que participa en una carrera contrarreloj y el tiempo corre en su contra.

El presidente de EEUU no quiere dar más margen a los demócratas que se han amotinado en su contra debido a sus pequeños lapsus mentales y ha aprovechado el respiro que le ha brindado su contrincante político robándole todo el protagonismo que había acaparado en las últimas semanas. Tras el intento de asesinato de Donald Trump el pasado sábado, todas las miradas han vuelto a centrarse en él, coincidiendo además que esta semana se celebra la Convención Republicana en Milwaukee.

Con la popularidad de Trump en máximos históricos y todos los sondeos adelantando un triunfo electoral sin precedentes en los últimos años, el Partido Demócrata teme más que nunca no solo perder la Casa Blanca, sino también su frágil equilibrio de poder en el Capitolio, donde todavía controla el Senado.

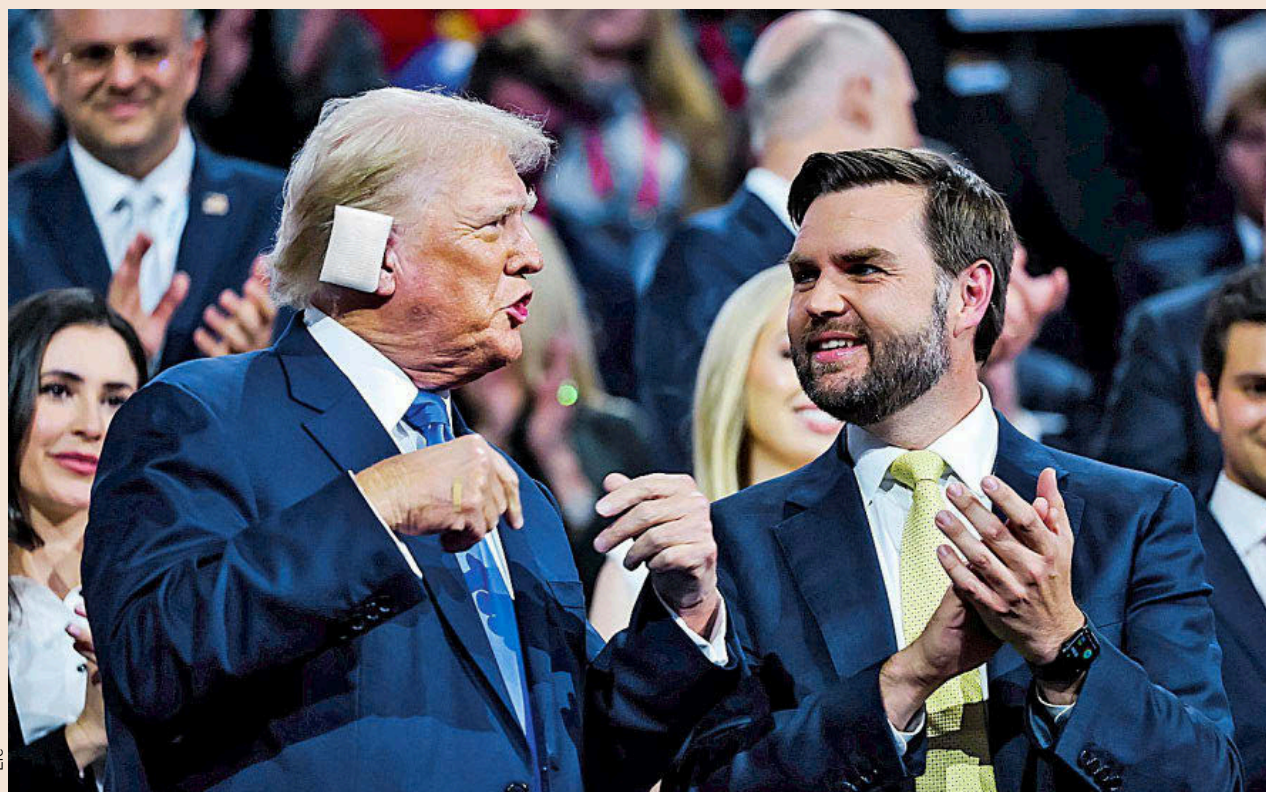
Si los republicanos se hicieran también con la Cámara Al-

ta (controlan la de Representantes), nada frenaría a Donald Trump para impulsar todos sus proyectos legislativos, que pasan desde deportaciones masivas hasta una reversión completa de toda la agenda verde impulsada por la actual Administración.

Así que Biden ha aprovechado este clima de pánico a una oleada conservadora en los comicios para intentar asegurarse su nominación, ahora que las voces en su contra se han apaciguado o, por lo menos, no se escuchan tan alto como hace una semana.

El presidente ha convocado al Comité Nacional Demócrata para que intente adelantar su nominación a través de una votación virtual, sin esperar a su propia convención, y podría tener lugar la próxima semana, aunque varias fuentes apuntan a que podría ser este mismo domingo. El objetivo es cerrar filas en torno a Biden para demostrar que el partido está unido y apoya sin fisuras a su candidato, pese a las muchas dudas que sigue despertando.

Sin embargo, el movimiento se ha encontrado con resistencia interna y varios miembros demócratas del Congreso han mostrado por carta su malestar al Comité Nacional, asegurando que “no hay justificación legal” ni ningún otro motivo “que justifique una acción tan extraordinaria y sin precedentes”.



El Partido Republicano ha cerrado filas en torno a Donald Trump en la Convención Nacional, mostrando su apoyo sin fisuras internas. En la imagen, Trump junto a su candidato a vicepresidente J.D. Vance.

El documento no critica abiertamente la nominación de Biden, pero desde luego no la apoya, al menos, en estos términos, y se muestra partidario de esperar hasta la Convención. De hecho, si las voces en contra del presidente se han suavizado, no es tanto porque crean que es capaz de vencer a Trump, más bien es porque siguen analizando el nuevo mapa político. Si antes del atentado ya había dudas de quién po-

dría ser el relevo de Biden para ganar los comicios, ahora la respuesta se antoja casi imposible.

Es más, en privado no son pocos los demócratas que empiezan a ver con buenos ojos dejar que Biden se presente. En el mejor de los casos, sería capaz de remontar en las encuestas y, en el peor, que es el que se maneja actualmente, perdería por una amplia mayoría y se retiraría, sin dejar fi-

suras abiertas en el Partido, totalmente dividido.

Los republicanos, unidos

Por el contrario, quienes están haciendo gala de unidad son los republicanos, quienes precisamente hasta hace unos meses estaban totalmente fragmentados, incapaces siquiera de elegir a un portavoz para la Cámara de Representantes, después de haber destituido a su propio representan-

te en un boicot interno sin precedentes históricos.

Había dos bandos: el minoritario que apoyaba a Trump y la gran mayoría, que estaba en su contra. Pero ganó las primarias y empezó a escalar posiciones en los sondeos de cara a las presidenciales. Primero, impulsado por sus imputaciones judiciales, después por el debate contra Biden y, por último el intento de asesinato. Nunca antes había estado tan

J. D. Vance seduce a las grandes fortunas de Silicon Valley

Sergio Saiz. Milwaukee
Silicon Valley siempre ha sido el gran caladero del Partido Demócrata, y no solo en votos, sino también en recaudación de fondos para sus campañas políticas. Directivos y empleados de Microsoft, Meta, Amazon o Apple no han dudado en firmar cheques para las causas progresistas, hasta ahora. Joe Biden no termina de convencer y muchos, como Tim Cook, consejero delegado de Apple y que apoyó a Hillary Clinton, estaban esperando a que avanzaran la campaña antes de abrir la cartera.

Trump ni siquiera estaba

en su pensamiento. Hasta ahora. Primero fue el famoso debate entre Biden y el expresidente de EEUU, luego el intento de asesinato y, por último, la elección del senador J.D. Vance, que ha sido lo que ha terminado de convencer a las grandes fortunas tecnológicas de Silicon Valley.

Cómo no, encabeza la clasificación el fundador de Tesla y dueño de X (antes Twitter), Elon Musk. El empresario había sido reacio a apoyar a ninguno de los dos candidatos, pero tras el atentado contra Donald Trump mostró públicamente su respaldo al expresidente de EEUU. Y, na-

da más conocerse la nominación de Vance como candidato a la vicepresidencia, Musk sacó la chequera y ha comprometido donar 45 millones de dólares (41 millones de euros) al mes para la causa republicana.

No lo hará directamente a la campaña de Donald Trump, sino que la ayuda se canalizará a través de la súper PAC América, que está alineada con las aspiraciones electorales del expresidente, pero que actúa de forma independiente.

Quienes gestionan esta súper PAC han reconocido que en los últimos días no paran de recibir cuantiosos cheques

Elon Musk se ha comprometido a donar 45 millones de dólares al mes para apoyar a Trump

con donaciones que van desde los 500.000 dólares al millón de dólares procedentes de los grandes gurús tecnológicos de Silicon Valley.

Entre los nuevos magnates que se han sumado a Trump ofreciéndole apoyo financiero está el exconsejero de Tesla, Antonio Gracias, además de Joe Lonsdale, cofundador de la empresa de software Palantir, y Doug Leone, socio de

Sequia Capital –en el listado de donantes también figura otro inversor del fondo: Shaun Maguire–. También figuran en este listado los hermanos Cameron y Tyler Winklevoss, famosos por su lucha para ser reconocidos como padres del software que dio vida a Facebook y reconvertidos en cripto inversores.

Los datos de recaudación de este vehículo para financiar campañas electorales no son todavía públicos, se sabe que tras el debate recaudó 8,5 millones de dólares, pero de momento se desconoce a cuánto ascienden los fondos captados tras el intento de asesinato y el

nombramiento de Vance, más allá de las afirmaciones de que los cheques fluyen como nunca antes.

Hay que tener en cuenta que el candidato que Trump ha elegido para la vicepresidencia es un conocido inversor que trabaja para el multimillonario Peter Thiel, cuyo fondo tiene su sede en San Francisco. A lo largo de su carrera, ha tenido tiempo para labrarse una importante red de contactos entre las grandes fortunas de Silicon Valley, cada vez más críticas no solo con Biden, sino también con la gestión demócrata en California.

Biden dice que renunciaría ante un problema médico grave

Mientras la Convención Nacional Republicana celebrada en Milwaukee se prepara para aclamar como candidato a Donald Trump, el actual presidente de los EEUU, Joe Biden, sigue tratando de acallar el debate internos sobre su candidatura en el seno del Partido Demócrata. Cuestionado sobre las circunstancias que podrían llevarle a abandonar la campaña electoral, Biden afirmó ayer en una entrevista a *BET News* que lo que le llevaría a reconsiderar su decisión de repetir como candidato demócrata sería que se le diagnosticara un problema médico grave. “Si me surgiera alguna condición médica, si los médicos vinieran a decirme que tengo este o aquel problema”, contestó, según recoge *Efe*, abriendo por primera vez –y muy limitadamente– la puerta a la posibilidad de renunciar a ser el contrincante de Trump en las elecciones de noviembre.

arriba en intención de voto.

El martes por la noche, su gran rival en las primarias, Nikki Haley, que fue especialmente crítica con Trump, le mostró su apoyo incondicional. Durante la campaña, llegó a decir que “nunca besaría el anillo” y cuando se vio forzada a retirarse de la campaña se resistió a dar su beneplácito a su rival. Es más, originalmente, ni siquiera estaba invitada a participar en la Convención y el expresidente incluso llegó a amenazar a todos los donantes de la campaña de Haley asegurando que nunca serían bienvenidos cuando él saliese victorioso de la contienda.

Sin embargo, la crispación entre ambos ha desaparecido o, al menos, esa es la imagen que transmiten de puertas para fuera. También el gobernador de Florida, Ron DeSantis, que originalmente partía como el favorito entre las filas conservadoras, ha mostrado su pleitesía.

En el Partido Republicano solo hay una voz, y es la de Trump. Todos sus miembros han cerrado filas en torno a su candidato, confiados en que es el líder que les devolverá la Casa Blanca el control del Capitolio.

Opinión / Katie Martin Los inversores confrontan el 'Trump Trade' / Pág. 38

Londres busca “resetear” la relación comercial e inversora con la UE

DISCURSO DEL REY/ El nuevo Gobierno británico ahondará en la descentralización, nacionalizará trenes y se obligará a la responsabilidad fiscal para dar estabilidad. Los trabajadores aumentarán sus derechos.

Artur Zanón. Londres

Combatir los efectos negativos del Brexit será una de las prioridades del nuevo ejecutivo de Keir Starmer, según se desprende del discurso que ayer pronunció el rey de Inglaterra, Carlos III, en un acto que marcó el inicio formal de la nueva legislatura laborista tras las elecciones del pasado 4 de julio, que dieron una mayoría aplastante (412 de 650 diputados) al partido de Keir Starmer, el primer ministro.

“Mi Gobierno buscará resetear la relación con los socios europeos y trabajará para mejorar las relaciones comerciales e inversoras con la Unión Europea”, expuso el monarca en un discurso que marca las prioridades del ejecutivo laborista para los próximos cinco años. Carlos III aseguró que, además, se perseguirá un pacto en seguridad que “fortalezca la cooperación para las amenazas comunes de Reino Unido y la UE”.

Starmer no pretende volver a la unión aduanera ni al mercado único, pero sí dar más flexibilidad en asuntos concretos que han empeorado las relaciones económicas, como las normas de etiquetado, los controles veterinarios y fitosanitarios y el reconocimiento “mutuo de cualificaciones”. También se espera mejorar aspectos como la movilidad (por ejemplo, de estudiantes).

Fuentes diplomáticas aseguran que uno de los cambios será el “espíritu”, muy importante para avances posteriores, dado que Reino Unido tiene ahora un Gobierno más europeísta y que ve a la UE como un “aliado”.

En 2025, deberá renegociarse el Acuerdo de Cooperación y Comercio, que aborda aspectos como el comercio y las fronteras, la cooperación regulatoria, la energía y el cambio climático, las empresas y la movilidad laboral.

Carlos III anunció ayer el impulso de más de 35 leyes y proyectos que, en buena medida, estaban contemplados el programa con el que los laboristas ganaron los comicios y que se resumen en la promesa de “acabar con el caos *tory* y el crecimiento”.

Starmer ha reconocido que el papel del sector público es el de facilitador para que la iniciativa privada pueda in-



Carlos III, en la foto junto a la reina Camila, pronunció ayer en Westminster el discurso que marca el inicio oficial de la legislatura.

vertir. Esto implica, en esencia, reducir burocracia y obstáculos de todo tipo.

Londres impulsará un Fondo de Riqueza Nacional, con 7.300 millones de libras –y aspira a recabar otros 20.000 millones privados– para impulsar tecnologías verdes poco maduras y otro de 8.300 millones de libras para impulsar renovables. Se levantarán restricciones para el desarrollo de parques de renovables en Inglaterra con el objetivo de que Reino Unido sea una

superpotencia en energía verde en 2030 y se obligará a los ayuntamientos a facilitar la planificación para construir 1,5 millones de viviendas en cinco años.

El sector público ganará tamaño con la nacionalización de la operación ferroviaria –a medida que expiren las concesiones– y con la creación de una empresa pública de energía. Se aumentarán los poderes para controlar el sector financiero y mejorar la transparencia de las empresas.

El papel facilitador del Gobierno para promover el crecimiento se traducirá en más disciplina fiscal. Una nueva ley dará más atribuciones a la Oficina para la Responsabilidad Presupuestaria, que escrutará cualquier decisión importante sobre ingresos y gastos para evitar fiascos como de 2022 con el minipresupuesto de Liz Truss. Starmer cree que así se transmitirá confianza a los mercados.

Los laboristas avanzarán en la descentralización hacia

los ayuntamientos –uno de cada diez está amenazado de quiebra por la infrafinanciación–, que ganarán competencias en vivienda, transporte y formación, entre otros. Se les dotará de mayor autonomía financiera.

Los trabajadores experimentarán, según Starmer, la mayor ganancia de derechos en una generación. Se suprimirá el contrato de cero horas (tanto se trabaja, tanto se cobra) y los empleados tendrán derechos desde el primer día.

Normas para recapitalizar bancos pequeños y mejorar la auditoría

A.Z. Londres

El nuevo Gobierno británico prepara una batería de medidas para aumentar el control sobre la banca y la información pública de las empresas.

La ley de Resolución Bancaria (Recapitalización) facultará al Banco de Inglaterra para que utilice fondos del propio sector bancario para afrontar ciertos costes asociados con la intervención en instituciones financieras pequeñas que pasen por graves problemas.

En resumen, la institución hoy presidida por Andrew Bailey tendrá más herramientas para dotar de más estabilidad económica y financiera al sector y aumentar la protección del dinero público si hubiera que rescatar a alguna firma.

Por ejemplo, el Banco de Inglaterra podrá requerir al Esquema de Compensación de Servicios Financieros (FSCS) para que le traspase fondos para intervenir en el rescate de bancos en quiebra. También podrá exigir

una ampliación de capital con la emisión de nuevas acciones suscritas por el FSCS para recapitalizar bancos en problemas. El FSCS podrá recuperar ese dinero con nuevas aportaciones del sector bancario.

Downing Street argumenta que el régimen actual de resolución ha dado buenos resultados –por ejemplo, con la transferencia de Silicon Valley Bank UK a HSBC–, pero existe un hueco en los bancos pequeños donde se prefiere una inter-

vención pública a la quiebra, sobre todo si no hay un comprador con garantías.

Sancionar a directivos

Otra normativa que prepara Londres aumentará el control sobre la auditoría de las empresas para mejorar la transparencia y reducir las posibilidades de quiebra.

La futura Autoridad de Auditoría, Informes y Gobernanza podrá sancionar a directivos por “serios fallos” cuando publican cuentas poco fiables.

ENCUENTRO EXPANSIÓN - ACCENTURE

La inversión en tecnología de los bancos españoles continúa al alza

DIGITALIZACIÓN/ La banca se apoya en la utilización de los datos y en tecnologías como la IA para mejorar la experiencia de cliente y optimizar procesos. La regulación y la seguridad, entre los grandes desafíos.

Jesús de las Casas. Madrid

La inversión que las principales entidades financieras españolas hicieron en tecnologías de la información creció un 12,8% en 2023, según un estudio de Accenture. Nueve de cada diez bancos incrementaron su gasto en el último año, de modo que las cifras demuestran una continuidad generalizada a la tendencia de crecimiento a doble dígito que ya se había registrado el año pasado. Las perspectivas para el sector en este sentido se abordaron durante la última edición del encuentro *IT Cost*, que organizó EXPANSIÓN con la colaboración de Accenture.

“Vemos un crecimiento récord en cuanto a la inversión en tecnología en el sector”, destacó Pedro Mur, *managing director* de servicios financieros de Accenture, que puntualizó que este incremento se concentra principalmente en el desarrollo de nuevas aplicaciones. Como confirma el estudio, la transaccionalidad viene creciendo en los últimos años por encima del 20%, es decir, los clientes utilizan cada vez más los recursos tecnológicos de la banca. Además, la plantilla de TI creció por encima del 11% en 2023, un incremento que es el máximo de la serie histórica. “Los bancos se están capacitando sobre todo en el mundo de la seguridad”, puntualizó Mur.

Innovación

La utilización de los datos y de tecnologías como la IA ha desatado una revolución en cómo operan los bancos y se relacionan con los usuarios. “Utilizamos la tecnología para mejorar la experiencia de cliente y para optimizar nuestras operaciones”, afirmó Carmen López, responsable de Arquitectura de BBVA España. La entidad explora casos de uso como los asistentes, tanto enfocados al cliente en los canales digitales como los orientados a mejorar la productividad en los servicios centrales. López recalcó la importancia de gobernar el uso: “La tecnología es muy buena cuando se utiliza de forma eficiente, pero sobre todo de manera segura y controlada”.



De pie: Enrique Ávila (Banco Sabadell), Diego López Abellán (Accenture), Pedro Mur (Accenture), Pere Nebot (CaixaBank) y Raúl Cals (Unicaja). Sentados: José Miguel Durán (Bankinter), Carmen López (BBVA), Leandro Hermida (Ibercaja) y Koldo Etxebarria (Kutxabank).

En la misma línea, “hemos puesto en marcha pilotos y pruebas de concepto, pero no podemos olvidar que en este escenario surgen nuevos riesgos: el modelo de gobierno debe acompañar a todo el crecimiento que hagamos de la mano de esta tecnología”, coincidió Koldo Etxebarria, CIO y director de sistemas de Kutxabank. Etxebarria añadió que “un elemento diferencial de las nuevas regulaciones es que la seguridad ya no es un tema puramente tecnológico, sino algo que afecta a los consejos de administración”. Así, los consejeros deben estar formados y conocer en detalle los riesgos del negocio.

Enrique Ávila, director de planificación y transformación tecnológica de Banco Sabadell, se mostró de acuerdo en que el incremento exponencial de las ciberamenazas pone de relieve la importancia de la seguridad. Además, añadió que “otro de los desafíos es el vinculado a los costes: cualquiera se puede permitir una prueba de concepto, pero desplegar esta tecnología de forma masiva implica otro nivel de costes”. Pese al auge de la IA generativa a raíz de la irrupción de ChatGPT a finales de 2022, Ávila advirtió que “la tecnología aún no está suficientemente madura”.

PEDRO MUR
‘Managing director’ de serv. financieros de Accenture

“Estamos viendo un crecimiento récord de la inversión en tecnología en el sector financiero”

RAÚL CALS
Director de tecnología de Unicaja

La regulación en el sector es intensa y cada vez destinamos más recursos a entenderla y cumplirla”

que podría terminar dando lugar a una especialización en la forma de concebir cómo resolver un determinado problema.

En un entorno altamente regulado, los bancos deben cumplir con las nuevas normativas y garantizar la seguridad de los datos. “La regulación es intensa y cada vez destinamos más recursos a entenderla y cumplirla”, comentó Raúl Cals, director de tecnología de Unicaja. De este modo, la adopción de la tecnología se suma a los elevados costes asociados al cumplimiento. Dado que existen otros sectores y geografías con una mayor laxitud en el plano regulatorio, Cals planteó que este desequilibrio puede “restar competitividad a los bancos”.

“La regulación debería ser común para todos: si tenemos los mismos clientes, ¿por qué los bancos sí estamos regulados y otros agentes que pres-

DIEGO LÓPEZ ABELLÁN
Resp. de servicios financieros Accenture España y Portugal

El entorno regulatorio se debe considerar como una oportunidad de transformación”

tan servicios financieros no?”, preguntó Pere Nebot, CIO de CaixaBank. La entrada de nuevos actores en el sector, como las *fintech* y los gigantes tecnológicos, ha disparado el nivel de competitividad en los últimos años. En cuanto a la hoja de ruta de los bancos para adoptar la IA, Nebot planteó que “el primer paso es identificar un caso de uso que pueda llegar a ser rentable. Asimismo, “contar con el talento necesario” supone otro gran desafío por la escasez de profesionales.

De cara a estos despliegues, “la capacitación y la gestión del cambio son aspectos claves para que los usuarios sepan cómo aprovechar las capacidades que se ponen a su disposición”, recalcó Leandro Hermida, CIO de Ibercaja, que añadió que la diferenciación supondrá un reto importante si estas tecnologías se democratizan. Por otra parte, Hermida destacó que “la transformación del core bancario no es tanto un objetivo en sí mismo como un efecto de la propia transformación”, que pasa por la integración del *cloud*, la automatización y la redefinición de los modelos de negocio.

En definitiva, “las nuevas tecnologías y, en concreto, la IA generativa representan la

JOSÉ MIGUEL DURÁN
Director de sistemas de información de Bankinter

Lo importante es considerar la tecnología como un medio para resolver problemas, y no como un fin”

CARMEN LÓPEZ
Responsable de Arquitectura de BBVA España

La tecnología es muy buena cuando se utiliza de forma eficiente, pero sobre todo de manera segura y controlada”

PERE NEBOT
CIO de CaixaBank

El primer paso para la adopción de la IA es identificar un caso de uso que pueda llegar a ser rentable”

KOLDO ETXEBARRIA
CIO y director de sistemas de Kutxabank

El modelo de gobierno debe acompañar a todo el crecimiento que hagamos con estas tecnologías”

LEANDRO HERMIDA
CIO de Ibercaja

La capacitación y la gestión del cambio son algunos de los aspectos claves para el despliegue de la IA”

ENRIQUE ÁVILA
Dir. de planificación y transf. tecnológica Banco Sabadell

Uno de los desafíos tiene que ver con los costes que implica desplegar la IA de forma masiva”

siguiente ola de inversión de la banca para continuar mejorando su productividad, eficiencia y acelerar el retorno de la inversión realizada a lo largo de los últimos años de digitalización”, resaltó Diego López Abellán, responsable de servicios financieros de Accenture en España y Portugal. Ante el liderazgo de la banca española en términos de innovación y experiencia del cliente, López Abellán matizó que “el entorno regulatorio debe considerarse como una oportunidad de transformación y no sólo de cumplimiento”.

————— **Expansión**
BUSINESS SCHOOL

QUE LLEGUES A LO MÁS ALTO ES NUESTRO OBJETIVO

Nace Expansión Business School,
programas especializados para profesionales
en nuevas competencias.

- Informe de sostenibilidad
- Economía Circular
- Análisis Bursátil
- IA por funciones

Más información en

www.expansion.com/businessschool



Expansión & EMPLEO

Sea experto en IA sin esperar que su empresa le enseñe

TENDENCIAS/ La ausencia de formación o de guía por parte de la empresa frena la adaptación a la IA. Muchos empleados lamentan la inoperancia de sus compañías.

Tino Fernández. Madrid

Connor Grennan, decano de estudiantes de NYU Stern, asegura que “no se necesita ninguna habilidad especial para empezar a usar o dominar ChatGPT. La curva de aprendizaje es básicamente plana, y solamente hay que tener claras dos cosas: lo que ya se sabe y lo que se intenta conseguir”. Para Grennan, tan solo hará falta algo de tiempo y experiencia para que las personas vean la IA como un complemento a sus trabajos.

Pero abordar la IA sin una estrategia coherente es como navegar sin un mapa, y muchas organizaciones aún no tienen una estrategia. El boom de la IA generativa ha creado una necesidad de volver a capacitar a los profesionales en todos los puestos y en todas las industrias, lo que supone un reto para los líderes de recursos humanos y de aprendizaje, que deben responder con estrategias de capacitación ágiles.

El problema es que muchas organizaciones no brindan orientación sobre cuándo, dónde o cómo utilizar herramientas de IA en el trabajo.

A comienzos de este año, el World Economic Forum concluía que “por impresionante que sea esta tecnología, si se la deja sola es poco probable que proporcione la eficiencia y la prosperidad prometidas”. La sugerencia era capacitar a los profesionales para que aprovechen al máximo este potencial tecnológico.

Un reciente estudio de LinkedIn identifica algunos obstáculos asociados a la adopción de la IA. Uno de ellos es el temor a la pérdida de empleos, aunque los gurús de la IA aseguran que “sólo un 20%” de los profesionales corre actualmente el riesgo de perder totalmente el trabajo.

Otro es el miedo a la pérdida de humanidad y a que la IA pueda reemplazar los contactos entre personas con algoritmos y robots inteligentes; y también está el miedo a la irrelevancia: según un estudio de Indeed, cerca de un 80% verá algunas de sus habilidades clave reemplazadas por la IA; y un 45% cree que la IA generativa puede sustituir en



El auge de la IA generativa se debe a los primeros usuarios, entusiasmados por probar nuevas tecnologías.

tre la mitad y el 80% de nuestras habilidades.

LinkedIn añade que, según esto, “resulta ridículo confiar en que los líderes corporativos nos respaldarán. Salvo sorprendentes excepciones, debemos temer que los líderes actuales no estén preparados para llevarnos a una era de la inteligencia artificial centrada en las personas”.

Falta de guía...

El unicornio californiano de la IA generativa Anthropic, creado en 2021 por un grupo de investigadores liderado por los hermanos Dario y Daniela Amodei, antiguos empleados de OpenAI, ha colaborado en un estudio que destaca que el 82% de los empleados cree que sus organizaciones aún no les han brindado capacitación sobre el uso de IA generativa.

A medida que estas herramientas impregnan los lugares de trabajo, crece el optimismo de los empleados de esas compañías. El 55% de los encuestados se muestra optimista con el uso de IA generativa en su actividad profesional comparado con lo que ocurría hace seis meses. Y cuanto más optimistas se sientan los empleados con el

Muchos temen que los líderes no estén preparados para una era de la IA centrada en las personas

uso de una nueva tecnología, más dispuestos estarán a invertir tiempo y esfuerzo para convertirse en expertos y adoptar esas herramientas.

Además, la investigación concluye que un 89% de los empleados que usa IA generativa advierte beneficios en términos de productividad. El World Economic Forum coincide en que “la IA generativa añadirá billones de dólares a la economía mundial en ganancias de productividad”.

El auge de la IA generativa se debe en parte a los primeros usuarios, los entusiasmados por probar nuevas tecnologías que les permitirían ser más productivos y eficientes.

Sin embargo, hay estudios que aseguran que la adopción de la inteligencia artificial empieza a desacelerarse.

Otra investigación –el informe *Age of Generative AI* de Adobe– descubrió que del 53% de las personas que ha utilizado IA generativa, la mayoría lo hace en su vida personal (81%), seguido del trabajo,

solo en un 30%. En realidad, los primeros usuarios no necesitaron ningún estímulo de sus empleadores o líderes para probar la nueva tecnología.

El estudio de Anthropic, en colaboración con Asana, revela que el 33% de los empleados todavía está preocupado por la posibilidad de que la IA generativa sustituya a los trabajadores humanos, a pesar de que, como ya se ha dicho, los expertos desmienten esta posibilidad.

Al 26% le preocupa que sus compañeros les consideren “vagos” por utilizar la tecnología, y al 23% le preocupa que le etiqueten de impostores por utilizarla. Lo cierto es que sin la orientación de un empleador, este grupo de personas puede tardar mucho más tiempo en considerar la adopción de herramientas GenAI.

Aquí conviene usar las 5C para aumentar la adopción de la IA: comprensión (educación formal para impulsar la alfabetización en inteligencia artificial), preocupaciones (no invertir en las herramientas adecuadas), colaboración (ver cómo otros están usando la inteligencia artificial), contexto (en torno a la implementación de la IA) y calibración (medir el valor de la IA).

¿Sabe su jefe cómo usa la tecnología?

‘Harvard Business Review’ acaba de citar las conclusiones del estudio de Gallup ‘Quarterly Workforce’, realizado entre 19.000 empleados y líderes de empresas en

Estados Unidos, y del ‘Bentley-Gallup Business in Society Report’.

Las investigaciones muestran una tendencia que habrá que vigilar en otros mercados influidos por la inteligencia artificial: existe una brecha en la percepción de lo que los líderes saben sobre el uso de la IA por parte de sus empleados y la realidad. Esta brecha implica la necesidad urgente de que los líderes de las compañías (gestores de personas incluidos) preparen sus culturas para esta revolución.

En el lugar de trabajo del futuro, los líderes deben


estar informados sobre lo que realmente sucede en sus organizaciones para cultivar la confianza en toda la empresa y desarrollar estrategias de IA alineadas con objetivos de alto nivel. Esta brecha de conocimiento coloca además a los líderes en la complicada posición de gestionar lo desconocido en lugar de aprovechar lo que saben.

• Los líderes no comprenden el uso y la preparación de sus empleados para la inteligencia artificial. La investigación de Gallup preguntó a los CHRO de diversas compañías con qué frecuencia los empleados de sus empresas utilizaban la IA en el trabajo, y descubrió que siete de cada diez nunca usan la IA en el entorno laboral, y sólo uno de cada diez dice usar la IA semanalmente o con más frecuencia. Algunos empleados utilizan las herramientas de inteligencia artificial independientemente de las valoraciones de sus

líderes. Si éstos se mantienen escépticos respecto de la IA podría ocurrir que los empleados sigan adelante sin su orientación. Así, las organizaciones deben cerrar esta brecha de percepción cuanto antes.

• El Informe ‘Bentley-Gallup Business in Society’ descubrió además que sólo el 10% de los adultos piensa que la IA hace más bien que mal. Y añade que un 79% de los adultos reporta ‘poca o ninguna’ confianza en que las empresas utilizarán la IA de manera responsable. Este escepticismo tiene que ver con un déficit de confianza en torno a la IA a nivel social. Cuando las personas imaginan el impacto de estas herramientas, a menudo se esperan lo peor. Predomina el miedo y la aprensión, porque lo desconocido cobra gran importancia. La IA, con su potencial transformador, sigue siendo un enigma en el que coexisten oportunidades y riesgos. Sabiendo esto, no es extraño que la investigación concluya que el 75% de los adultos cree que la IA reducirá el número total de empleos en la próxima década. El miedo a que la automatización desplace a los trabajadores humanos es real. Y muchos líderes tienen el mismo temor, pero creen que sucederá incluso antes: el 72% de los CHRO está totalmente de acuerdo en que la IA conducirá a reducciones de empleo en sus organizaciones en los próximos tres años.

• A pesar de todo, los CHRO creen que las herramientas de IA impulsarán la productividad, la creatividad y la innovación. Y los empleados también son optimistas sobre el potencial de la IA: cuatro de cada diez empleados de cuello blanco y ‘Millennials’ creen que la IA ayudará a mejorar la forma en la que realizan su trabajo.

 Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



LOS PROTAGONISTAS DE LA BOLSA ESPAÑOLA

CUADROS

17-07-2024

Los valores que más suben

	%
Duro Felguera	12,78
Prim	4,96
Prosegur Cash	4,09
Acciona Ener	2,54
B. Sabadell	1,96
Naturgy	1,77
Neinor Homes	1,46
Acciona	1,44

Los valores que más bajan

	%
Nyesa	-4,35
Merlin Properties	-3,91
Renta 4 Banco	-3,64
Meliá Hotels Int.	-3,26
Tubacex	-3,26
Urbas Gr.Financiero	-2,86
Almirall	-2,56
Bodegas Riojanas	-2,45

Los valores más negociados

	Títulos
Urbas Gr.Financiero	26.226.180
B. Santander	16.890.954
Dia	16.287.407
B. Sabadell	11.038.590
CaixaBank	7.842.883
Iberdrola	7.547.482
Telefónica	6.874.107
BBVA	6.592.990

► Bono español a 10 años

Rentabilidad en porcentaje.



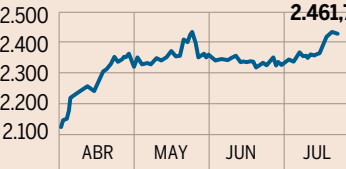
► Petróleo

Barril de Brent, en dólares.



► Oro

En dólares por onza.



ÍNDICES MUNDIALES Y SECTORIALES

17-07-2024

	Cierre	Variación diaria Puntos	%	Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual (%)
ESPAÑA						
Ibex 35	11.105,20	14,70	0,13	11.444,00	9.858,30	9,93
Ibex Medium Cap	14.487,20	-73,00	-0,50	15.204,60	12.984,10	6,92
Ibex Small Cap	8.633,20	-2,60	-0,03	8.850,90	7.709,00	8,65
Latibex Top	5.086,50	-38,20	-0,75	6.038,20	4.804,60	-15,31
Madrid	1.093,89	2,07	0,19	1.132,07	972,17	9,71
B. Consumo	6.062,34	-66,30	-1,08	6.316,22	5.210,06	9,62
Mat. / Const.	1.727,88	-6,22	-0,36	1.780,65	1.628,22	3,68
Petróleo / Energía	1.749,58	9,85	0,57	1.846,46	1.617,48	-1,95
S. Fin./Inmobiliar.	674,27	6,77	1,01	714,64	532,23	23,93
Tecnol. / Comunic.	718,49	-1,47	-0,20	781,52	667,37	1,31
Serv. Consumo	1.125,23	-3,00	-0,27	1.133,73	947,40	15,31
Barcelona	913,94	3,98	0,44	938,43	789,09	12,57
BCN Mid-50	26.114,71	-25,88	-0,10	26.932,34	23.262,06	7,59
Bilbao	1.720,62	1,43	0,08	1.779,19	1.549,45	7,94
Valencia	1.736,92	4,91	0,28	1.769,82	1.521,82	10,93
ZONA EURO						
Dax Xetra	18.437,30	-80,73	-0,44	18.869,36	16.431,69	10,06
CAC 40	7.570,81	-9,22	-0,12	8.239,99	7.318,69	0,37
Aex 25	916,54	-16,93	-1,81	944,91	771,43	16,49
Ftse Mib	34.379,64	10,45	0,03	35.410,13	30.077,46	13,27
PSI-20	6.765,92	-10,01	-0,15	6.971,10	6.055,53	5,78
Austria-Atx Vienna	3.674,86	-8,39	-0,23	3.775,49	3.327,04	6,98
Grecia-Atenas	1.446,92	-2,48	-0,17	1.502,79	1.301,34	11,89

	Cierre	Variación diaria Puntos	%	Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual (%)
RESTO EUROPA						
FT-SE 100	8.187,46	22,56	0,28	8.445,80	7.446,29	5,87
SMI	12.333,93	73,00	0,60	12.365,18	11.091,58	10,74
Dinamarca-Kfx Copenh.	2.711,01	-115,74	-4,09	2.952,52	2.283,27	18,72
Rusia-Rts Moscú	1.054,01	3,18	0,30	1.211,87	1.045,25	-2,72
OMX Stockholm 30	2.597,56	-16,02	-0,61	2.641,47	2.297,85	8,31
PANEUROPEOS						
FTSE Eurotop 100	4.064,23	-25,76	-0,63	4.149,65	3.683,01	8,44
FTSE Eurofirst 300	2.041,34	-10,74	-0,52	2.080,55	1.850,49	8,08
DJ Stoxx 50	4.472,69	-33,57	-0,74	4.577,60	4.033,40	9,27
Euronext 100	1.493,35	-17,69	-1,17	1.557,64	1.368,00	7,01
S&P Europe 350	2.091,42	-10,20	-0,49	2.133,28	1.900,94	7,63
S&P Euro	2.132,03	-21,02	-0,98	2.225,04	1.261,91	7,09
Euro Stoxx 50	4.891,46	-56,37	-1,14	5.100,90	4.403,08	8,18
AMERICA						
Dow Jones	41.198,08	243,60	0,59	41.198,08	37.266,67	9,31
S&P 500	5.588,27	-78,93	-1,39	5.667,20	4.688,68	17,16
Nasdaq	17.996,93	-512,41	-2,77	18.647,45	14.510,30	19,89
Bovespa	129.450,32	339,94	0,26	132.833,95	119.137,86	-3,53
Merval	1.524.496,22	-1.771,88	-0,12	1.715.609,96	930.419,67	63,98
IPC	53.744,78	-633,41	-1,16	58.711,87	51.863,39	-6,35
Colombia Colcap	1.366,24	-7,50	-0,55	1.441,68	1.220,31	14,31
Venezuela-lbc Caracas	86.848,59	-1.912,87	-2,16	90.723,50	47.998,11	50,17

	Cierre	Variación diaria Puntos	%	Máximo anual	Mínimo anual	Variación anual (%)
Canada-Tse 300	22.851,17	-144,22	-0,63	22.995,39	20.584,97	9,03
Chile-Ipsa	6.568,77	2,92	0,04	6.810,91	5.844,56	5,99
ASIA-PACIFICO						
Nikkei	41.097,69	-177,39	-0,43	42.224,02	33.288,29	22,81
Hang Seng	17.739,41	11,43	0,06	19.636,22	14.961,18	4,06
Kospi Seul	2.843,29	-22,80	-0,80	2.891,35	2.435,90	7,08
St Singapur	3.489,57	1,66	0,05	3.499,89	3.107,10	7,69
Australia-Sidney	8.303,50	60,20	0,73	8.303,50	7.575,60	6,05
AFRICA-ORIENTE MEDIO						
Egipto-Cma El Cairo	6.426,78	95,49	1,51	7.854,63	5.444,38	17,42
Israel-Tel Aviv 100	2.053,63	-11,17	-0,54	2.064,80	1.830,41	-0,14
Sudafrica-Jse All Share	80.452,58	-671,50	-0,83	82.154,07	71.693,09	4,63
DIVISAS FRENTE AL EURO						
Euro/Dólar	1,0934	0,0032	0,2935	1,0987	1,0632	-1,05
Euro/Yen	171,2100	-1,4400	-0,8341	175,3900	155,6800	9,52
Euro/Libra	0,8392	-0,0014	-0,1701	0,8665	0,8392	-3,45
Euro/Franco Suizo	0,9693	-0,0068	-0,6966	0,9924	0,9305	4,68
BONOS A 10 AÑOS						
B. España 10 años	3,192	0,00	-0,03	3,495	2,987	-0,45
B. Alemania 10 años	2,419	0,00	-0,08	2,695	2,000	-0,13
B. EEUU 10 años	4,155	-0,01	-0,43	4,706	2,366	0,29
B. Reuno unido	4,110	0,02	0,54	4,456	3,639	0,41
B. Japón	1,035	0,00	0,88	1,103	0,562	0,62
Diff. EEUU/Alemania	1,736	-0,01	-0,91	2,192	1,6975	0,43

(1)A media sesion. (2)Festivo



IBEX

17-07-2024

Valor	ÚLTIMA SESIÓN					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		DIVIDENDOS			RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sigla	Sector									
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo	Año ant.	12 m. (%)	2024 (%)	Total con div.	2024	Número acciones	Capitaliza- ción (mill.)	PER														
																			Año act.	Año sig.	Valor contable												
Acciona	112,800	1,44	113,700	111,600	80.365	126,105	En	96,039	Fe	105,720	0,49	195,323	Ag22	16,779	My00	4,51	Jl-23	A	4,51	Jl-24	A	4,89	4,40	-15,38	-11,71	54.856.653	6.188	14,38	12,81	1,14	ANA	CON	
Acciona Ener	19,010	2,54	19,160	18,580	361.992	26,545	En	18,322	Ab	441.665	0,35	41,736	Ag22	18,322	Ab24	0,70	Jn-23	U	0,70	Jn-24	U	0,49	2,63	-32,30	-30,57	324.761.830	6.174	15,59	16,72	1,03	ANE	ENR	
Acerinox	9,510	-0,68	9,615	9,465	1.206.729	10,234	Fe	9,163	Mz	692.419	0,66	10,707	En22	2,155	En99	0,60	Jl-23	C	0,30	En-24	A	0,31	3,24	-10,75	-7,84	270.546.193	2.573	7,88	6,47	0,97	ACX	MET	
ACS	39,000	-0,51	39,200	38,880	296.819	40,061	Jn	34,291	En	505.317	0,48	40,061	Jn24	1,866	Fe00	1,96	Fe-24	C	0,46	Jl-24	A	1,56	8,91	-2,89	7,12	271.664.594	10.595	15,45	13,66	1,91	ACS	CON	
Aena	191,900	-0,57	192,900	191,400	80.319	193,700	Jl	153,071	En	136.605	0,23	193,700	Jl24	47,372	Fe15	4,75	My-23	A	4,75	My-24	A	7,66	3,97	16,94	21,61	150.000.000	28.785	16,75	15,64	3,24	AENA	TRS	
Amadeus	62,200	-1,27	62,940	61,880	271.719	67,268	Jn	53,684	Fe	620.396	0,35	77,588	Oct18	8,630	My10	0,74	Jn-24	A	0,80	Jl-24	C	0,80	3,24	-4,13	-0,99	450.499.205	28.021	21,57	19,29	4,66	AMS	TUR	
ArceflorMittal	21,280	0,76	21,420	21,080	266.262	26,284	Fe	20,750	Jl	241.774	0,07	120,588	Jn08	5,836	Fe16	0,35	Di-23	A	0,17	Jn-24	A	0,20	1,76	-17,09	-16,31	877.809.772	18.680	4,93	4,20	0,34	MTS	MET	
B. Sabadell	1,929	1,96	1,929	1,881	11.038.590	1,940	My	1,089	Fe	25.376.898	1,19	3,749	Oct7	0,228	Oct20	0,03	Di-23	A	0,03	Ab-24	C	0,03	3,17	73,32	76,01	5.440.221.447	10.494	7,78	8,75	0,54	SAB	BCO	
B. Santander	4,474	0,75	4,493	4,419	16.890.954	4,878	My	3,502	En	31.220.687	0,52	5,089	Di07	1,299	Se20	0,14	No-23	A	0,08	My-24	C	0,10	3,96	18,38	20,89	15.494.273.572	69.321	6,33	5,97	0,69	SAN	BCO	
Bankinter	7,822	-0,10	7,854	7,756	2.410.766	8,041	Jn	5,361	Fe	2.846.799	0,81	8,041	Jn24	0,667	Jl12	0,43	Mz-24	A	0,11	Jn-24	A	0,11	6,28	34,96	38,78	898.866.154	7.031	7,89	8,73	1,15	BKT	BCO	
BBVA	9,818	1,43	9,852	9,654	6.592.990	10,985	Ab	7,713	En	10.915.548	0,48	10,985	Ab24	1,765	Se20	0,47	Oct-23	A	0,16	Ab-24	C	0,39	5,68	19,35	24,09	5.763.285.465	56.584	6,94	6,96	1,07	BBVA	BCO	
CaixaBank	5,354	1,10	5,376	5,258	7.842.883	5,354	Jl	3,519	En	11.123.228	0,39	5,354	Jl24	0,898	Mz09	0,23	Ab-23	A	0,23	Ab-24	A	0,39	7,40	43,69	54,21	7.268.087.682	38.913	7,79	8,50	0,96	CABK	BCO	
CellexTelecom	32,600	-0,31	32,920	32,460	761.941	35,809	En	29,601	Ab	1.146.897	0,43	60,876	Ag21	9,438	No16	--	No-18	A	0,05	No-21	A	0,03	--	--	--	--	679.327.724	22.146	--	--	--	CLNX	TEL
Colonial	5,385	-0,83	5,455	5,365	842.203	6,220	En	4,681	Mz	1.059.070	0,43	1,052	Di06	1,234	Jl12	0,20	Jn-24	C	0,01	Jn-24	A	0,27	5,13	-17,79	-13,54	627.344.687	3.378	16,86	15,87	0,60	COL	INM	
Enagás	13,440	0,98	13,500	13,210	691.802	14,713	En	12,041	Mz	1.041.487	1,02	16,891	Fe20	1,474	Se02	1,73	Di-23	A	0,70	Jl-24	C	1,04	13,07	-11,96	-5,12	261.990.074	3.521	13,36	15,16	1,26	ENG	ENE	
Endesa	17,850	0,14	17,890	17,680	895.275	19,279	En	15,555	Mz	1.204.280	0,29	19,279	En24	1,006	Se02	1,59	En-24	A	0,50	Jl-24	C	0,50	5,61	-3,30	2,11	1.058.752.117	18.899	11,08	10,34	2,56	ELE	ENE	
Ferrovial Se	38,120	-0,31	38,280	37,900	563.716	38,300	Jl	33,220	Ab	905.759	0,31	38,300	Jl24	27,350	Se23	0,43	--	--	--	No-23	A	0,43	1,12	15,45	15,45	745.408.147	28.415	--	--	--	FER	ATP	
Fluidra	20,820	0,39	21,000	20,620	285.130	23,965	My	18,028	En	328.198	0,43	34,031	Oct21	1,429	Di11	0,70	Di-23	R	0,35	Jl-24	A	0,30	3,13	10,45	12,04	195.629.070	4.073	18,21	15,40	2,25	FDR	ING	
Grifos*	9,200	0,61	9,282	9,028	1.355.213	14,940	En	6,898	Mz	2.628.732	1,58	33,423	Fe20	1,894	My06	--	Oct-20	C	0,16	Jn-21	R	0,36	--	-40,47	-40,47	426.129.798	5.862	11,21	8,51	0,78	GRF	FAR	
IAG	2,067	0,39	2,082	2,054	3.899.665	2,166	My	1,656	En	10.219.761	0,53	5,223	En20	0,787	No11	--	Jl-19	C	0,17	Di-19	A	0,15	--	16,06	16,06	4.971.476.010	10.276	4,60	4,10	1,47	IAG	TRS	
Iberdrola	11,850	0,68	11,875	11,705	7.547.482	12,095	Jn	10,181	Fe	9.047.314	0,37	12,095	Jn24	0,981	Oct02	0,19	En-23	A	0,19	En-24	A	0,20	1,70	-0,17	6,19	6.240.000.000	73.944	15,20	14,28	1,51	IBE	ENE	
Inditex	45,290	-1,39	45,880	44,970	1.139.362	47,430	Jn	36,981	En	2.047.702	0,17	47,430	Jn24	1,821	Se01	1,20	No-23	C	0,20	My-24	A	0,77	2,98	14,86	16,81	3.116.652.000	141.153	26,19	23,85	7,00	ITX	TEX	
Indra	19,550	0,41	19,580	19,180	433.414	21,475	Jn	13,747	En	422.574	0,61	21,475	Jn24	2,683	My99	0,25	Jl-23	A	0,25	Jl-24	A	0,25	1,28	39,64	41,43	176.654.402	3.454	13,10	11,65	2,43	IDR	ELE	
Logista	27,520	-0,15	27,620	27,260	91.084	27,560	Jl	23,572	En	150.546	0,29	27,560	Jl24	7,714	Oct14	1,44	Ag-23	A	0,49	Fe-24	C	1,36	6,71	12,42	17,97	132.750.000	3.653	11,11	11,20	5,35	LOG	TRS	
Mapfre	2,148	0,56	2,158	2,120	1.139.126	2,285	Ab	1,848	Fe	2.390.005	0,20	2,285	Ab24	0,271	Jl100	0,15	No-23	R	0,06	My-24	C	0,09	7,06	10,55	15,20	3.079.553.273	6.615	7,42	7,11	0,81	MAP	SEG	
Melia Hotels Int.	7,265	-3,26	7,485	7,265	502.558	8,027	Jn	5,728	En	514.163	0,60	16,358	Ab07	1,492	Mz09	--	Jl-19	A	0,18	Jl-24	R	0,09	1,25	21,90	23,46	220.400.000	1.601	15,16	13,41	2,54	MEL	TUR	
Merlin Properties	10,330	-3,91	10,720	10,160	1.735.854	11,220	Jn	8,568	Fe	686.378	0,37	11,220	Jn24	4,481	Oct20	0,44	Di-23	A	0,20	Jn-24	C	0,01	1,94	2,68	2,77	469.770.750	4.853	17,41	15,43	0,75	MRL	INM	
Naturgy	21,880	1,77	21,920	21,440	455.476	26,653	En	19,161	Mz	578.975	0,15	27,669	Ag22	3,535	Mz09	1,00	No-23	A	0,50	Ab-24	C	0,40	6,51	-18,96	-17,48	969.613.801	21.215	12,87	13,54	2,42	NTGY	ENE	
Redeia	16,250	0,62	16,250	15,990	582.668	16,669	Jn	13,787	Fe	993.655	0,47	17,604	Ag22	0,482	Fe00	1,00	En-24	A	0,27	Jl-24	C	0,73	6,19	8,99	15,69	541.080.000	8.793	17,47	17,11	1,66	RED	ENE	
Repsof	13,445	-0,30	13,570	13,335	3.144.370	15,633	Ab	12,497	En	3.554.112	0,75	15,633	Ab24	3,373	Jn02	0,70	En-24	A	0,03	Jl-24	C	0,50	6,67	-0,04	6,65	1.217.396.053	16.368	4,30	4,65	0,64	REP	PET	
ROVI	86,000	-0,81	87,050	85,900	35.400	90,322	My	59,968	En	80.906	0,38	90,322	My24	2,970	Mz09	1,29	Jl-23	U	1,29	Jl-24	A	1,10	1,27	42,86	44,69	54.016.157	4.645	27,11	22,27	6,67	ROVI	FAR	
Sacyr	3,314	-0,48	3,332	3,302	1.050.823	3,748	My	2,954	Mz	1.793.384	0,60	27,930	No06	0,675	Jl12	0,14	Jl-23	C	0,08	En-24	R	0,06	1,86	6,01	10,03	762.286.580	2.526	13,82	12,40	1,99	SCYR	CON	
Solaria	11,070	-0,09	11,240	11,000	337.732	17,870	En	9,430	Ab	776.805	1,59	30,940	En21	0,300	My12	--	My-11	A	0,02	Oct-11	A	0,02	--	-40,52	-40,52	124.950.876	1.383	14,31	11,69	2,02	SLR	ENE	
Telefónica	4,010	1,37	4,021	3,948	6.874.107	4,294	Jn	3,425	Fe	11.434.988	0,52	8,338	Mz20	1,906	Oct02	0,30	Di-23	R	0,15	Jn-24	R	0,15	7,58	13,47	17,71	5.670.161.554	22.737	12,96	12,18	0,99	TEF	TEL	
Unicaja Banco	1,332	1,22	1,337	1,306	5.830.279	1,350	My	0,803	En	7.375.782	0,71	1,377	My18	0,369	My20	0,05	Ab-23	A	0,05	Ab-24	A	0,05	3,78	49,66	55,25	2.654.833.479	3.536	7,22	7,82	0,45	UNI	BCO	

CUADROS



Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



RESTO DE MERCADO CONTINUO (Continuación)

17-07-2024

Valor	ÚLTIMA SESIÓN					ANUAL		NEGOCIACIÓN 12 MESES		HISTÓRICO		DIVIDENDOS				RENTABILIDAD			CAPITAL		VALORACIÓN			Sigla	Sector					
	Cierre	Dif. (%)	Máximo	Mínimo	Títulos	Máximo	Mínimo	Títulos	Rotación	Máximo	Mínimo	Año ant.				Por divi. 12 m. (%)	Reval. 2024 (%)	Total con divi. 2024	Número acciones	Capitaliza- ción (mill.)	PER									
																					Año act.	Año sig.	Valor contable							
Edreams Odigeo	6.920	=	7.070	6.890	8.869	7.540	En	6.040	Ab	69.868	0,14	11.400	Ab14	1.023	Oc14	--	--	--	--	127.605.059	883	--	14,42	3,10	EDR	TUR				
Eleonor	20.000	-0,25	20.200	19.800	17.344	20.842	My	17.499	Fe	32.788	0,10	20.842	My24	1.198	No02	0,37	My-23	C 0,37	Jn-24	C 0,40	1,98	2,30	4,34	87.000.000	1.740	16,23	14,42	0,86	ENO	FAB
Ence	3.264	-1,69	3.342	3.244	398.401	3.618	Jn	2.710	En	570.581	0,59	6.701	Oc18	0.684	Mz09	0,58	Mz-23	A 0,29	My-23	C 0,29	--	15,25	15,25	246.272.500	804	16,36	14,87	1,33	ENC	PAP
Ercros	3.900	-0,26	3.910	3.895	38.233	3.940	Jl	2.225	Fe	115.127	0,32	192.403	Se87	0.302	Jn13	0,15	Jn-23	C 0,15	Jl-24	A 0,10	2,46	47,73	51,36	91.436.199	357	14,98	9,99	--	ECR	QUI
Ezentis	0,180	-1,10	0,184	0,180	580.304	0,216	En	0,089	En	6.277.984	1,62	55.529	Aq98	0,040	Oc22	--	Ab-91	C	Ab-92	U	--	101,34	101,34	463.640.800	83	--	--	--	EZE	TEL
Faes	3.510	0,86	3.515	3.480	95.530	3.683	My	2.841	Mz	197.960	0,16	6.327	Ab07	0.642	My12	0,16	En-24	A 0,04	Jl-24	C 0,12	4,45	11,08	15,98	316.223.938	1.110	12,55	12,12	1,37	FAE	FAR
FCC	13.420	-0,59	13.760	13.360	4.281	14.519	Jn	11.386	Fe	32.894	0,02	32.185	Fe07	3.700	Ab13	--	Jl-21	A 0,40	Jl-22	A 0,40	--	-7,83	-3,37	436.106.917	5.853	12,37	11,82	1,37	FCC	CON
Gam	1.360	0,74	1.360	1.340	2.191	1.485	My	1.210	En	18.279	0,05	199.158	J07	0.832	Se20	--	--	--	--	--	--	15,25	15,25	94.608.106	129	7,44	--	0,95	GAM	ING
Gestamp	2.715	-0,91	2.740	2.715	272.184	3.393	En	2.656	Jn	404.661	0,18	6.315	Jn18	1.798	Jl20	0,14	En-24	A 0,07	Jl-24	C 0,08	5,38	-22,61	-18,41	575.514.360	1.563	4,85	4,21	0,69	GEST	FAB
Global Dominion	3.230	-1,52	3.330	3.210	94.436	3.505	My	3.107	Ab	101.719	0,16	4.758	Jn18	1.981	Jn16	0,10	Jl-23	U 0,10	Jl-24	R 0,10	2,98	-3,87	-0,96	160.701.777	519	10,24	8,72	1,41	DOM	TEL
Grenergy Renovables	35.500	-0,28	35.800	34.800	27.592	36.600	Jl	22.900	Mz	43.772	0,37	44.400	En21	1.300	Fe17	--	--	--	--	--	--	3,68	3,68	30.611.911	1.087	17,72	11,00	1,91	GRE	ENR
Grifols CLB	7.430	0,95	7.575	7.285	440.186	10.590	En	4.934	Mz	276.890	0,27	22.803	Fe20	2.979	No11	--	Jn-21	C 0,01	Jn-21	R 0,36	--	-29,57	-29,57	261.425.110	1.942	--	--	--	GRF.P	FAR
Grupo Catalana Occ.	37.850	-0,66	38.100	37.750	7.896	38.944	Jn	30.130	En	20.511	0,04	38.944	Jn24	1.496	Oc00	1,06	My-24	A 0,54	Jl-24	R 0,21	2,97	22,49	25,53	120.000.000	4.542	8,24	8,39	0,87	GCO	SEG
Grupo Sanjosed	4.200	-1,87	4.300	4.180	46.269	4.920	Jn	3.375	En	33.678	0,13	12.252	J09	0.625	D14	0,10	My-23	U 0,10	My-24	U 0,15	3,50	21,39	25,72	65.026.083	273	--	--	--	GSJ	CON
Iberpapel	18.900	-1,05	19.300	18.700	7.641	19.491	Jn	16.373	Fe	4.632	0,11	31.798	Jl18	5.004	Mz09	0,90	Jn-23	C 0,15	Dl-23	A 0,50	2,62	6,93	11,91	10.749.829	203	10,30	9,87	0,59	IBG	PAP
Inmobiliaria Del Sur(F)	8.300	=	8.300	8.250	1.063	8.350	Jl	6.779	En	2.543	0,03	32.300	No07	2.404	Jl13	0,32	En-24	A 0,14	Jl-24	C 0,15	3,49	18,57	22,71	18.669.031	155	12,79	8,25	0,84	ISUR	INM
Innovative Solutions Eco.	0,565	=	0,576	0,564	301	0,565	Jl	0,564	Mz	301	0,00	79.031	Se89	0.283	Oc20	--	Jl-90	U	Jl-91	U	--	0,18	0,18	57.688.133	33	--	--	--	ISE	COM
Lar España	8.250	0,36	8.250	8.160	287.400	8.250	Jl	6.120	Fe	79.434	0,24	9.870	Ab18	3.060	Oc20	--	My-18	A 0,19	My-24	U 0,74	8,98	34,15	47,00	83.692.699	690	11,67	11,76	0,67	LRE	INM
Libertas 7	1.420	=	1.420	1.420	2.428	1.740	My	1.008	En	4.184	0,05	13.885	Jl10	0.810	Mz23	0,04	No-23	A 0,02	Jn-24	C 0,02	2,82	39,22	41,18	21.914.438	31	--	--	--	LID	INM
Línea Directa	1.124	-0,88	1.150	1.122	157.222	1.200	Jn	0.840	Mz	505.173	0,12	1.728	Jn21	0.800	Jn23	0,00	Dl-22	A 0,01	Ab-23	C 0,00	--	32,08	32,08	1.088.416.840	1.223	--	--	--	LDA	SEG
Lingotes Especiales	7.900	=	7.980	7.900	1.648	8.520	Jl	6.064	En	2.753	0,07	18.919	My17	1.074	Se01	0,40	Jl-23	U 0,40	Jl-24	U 0,40	5,06	29,08	35,62	10.000.000	79	20,26	14,63	--	LGT	MET
Mediaforeurope	3.530	=	3.530	3.530	1.000	3.530	Jl	2.051	Mz	8.520	0,01	3.530	Jl24	1.728	No23	0,04	--	--	Jl-23	A 0,04	1,20	51,31	51,31	331.702.599	1.171	--	--	--	MFEA	PUB
Metrovacesa	8.360	-0,95	8.490	8.360	9.338	9.600	My	7.210	Mz	22.549	0,04	10.021	My18	3.024	No20	--	--	--	--	--	--	3,47	7,92	151.676.341	1.268	--	--	--	MVC	INM
Minor Hotels	4.175	0,24	4.200	4.155	1.873	4.700	My	4.010	Jn	25.646	0,02	22.870	Se87	1.438	Mz09	--	Jl-18	U 0,10	Jn-19	A 0,15	--	-0,36	-0,36	435.745.670	1.819	14,24	17,50	1,69	NHH	TUR
Miquel y Costas	12.900	-1,90	13.050	12.850	1.926	13.395	Jn	10.823	Fe	9.504	0,06	13.894	D17	0.997	Oc08	0,45	Dl-23	A 0,11	Ab-24	A 0,12	2,49	9,51	10,49	40.000.000	516	6,42	5,44	1,36	NCM	PAP
Montebalito	1.400	=	1.380	1.380	188	1.500	Mz	1.330	Jn	4.634	0,04	15.727	Fe07	0.311	Dl12	--	No-14	A 0,08	Jn-15	A 0,04	--	-4,11	-4,11	32.000.000	45	--	--	--	MTB	INM
N. Correa	6.860	0,59	6.880	6.820	2.236	7.040	My	5.972	Fe	6.522	0,14	7.040	My24	0.503	Jl12	0,23	My-23	U 0,23	My-24	A 0,27	3,96	5,54	9,69	12.316.627	84	8,12	7,26	1,08	NEA	FAB
Naturhouse	1.715	1,18	1.785	1.665	91.572	1.740	Jl	1.509	Fe	20.456	0,09	3.061	Se16	0.858	Oc20	0,10	En-24	A 0,05	Ab-24	A 0,05	8,85	5,86	12,04	60.000.000	103	10,09	10,09	--	NTH	ALI
Neinor Homes	13.940	1,46	14.240	13.800	51.650	14.000	Jl	9.690	Mz	47.384	0,16	16.546	Jl17	5.778	Mz20	--	--	--	--	--	--	32,01	41,76	74.968.751	1.045	16,05	16,05	0,93	HOME	INM
Nexitl	0,303	-0,66	0,310	0,300	146.771	0,392	My	0,283	Mz	152.207	0,11	12.072	Fe99	0.121	Aq14	--	--	--	--	--	--	-20,26	-20,26	348.726.387	1,06	--	--	--	NXT	TEX
Nyesa	0,004	-4,35	0,005	0,004	2.780.830	0,006	Fe	0,004	Jl	9.949.597	2,56	371.464	Fe07	0,004	Jl24	--	Jl-06	U 0,12	Jl-07	U 0,12	--	-8,33	-8,33	995.688.289	4	--	--	--	NYE	INM
OHIA	0,326	0,93	0,335	0,320	1.897.493	0,468	My	0,314	Mz	2.978.469	1,29	15.623	Jn14	0.314	Mz24	--	Jl-16	U 0,05	Jn-18	A 0,35	--	-27,45	-27,45	591.124.583	193	21,80	7,27	--	OHJ	CON
Oryzon Genomics	1.920	-1,13	1.990	1.910	113.088	2.215	En	1.602	Mz	130.918	0,53	5.140	No16	1.602	Mz24	--	--	--	--	--	--	1,69	1,69	63.511.069	122	--	--	--	ORY	VAL
Pescanova	0,380	0,26	0,380	0,372	30.276	0,436	Fe	0,200	Fe	239.167	2,13	30.577	No07	0.200	Fe24	--	Ab-11	U 0,50	Ab-12	U 0,55	--	85,37	85,37	28.737.718	11	0,12	0,10	0,71	PVA	ALI
PharmaMar	38.740	0,78	39.220	38.000	34.171	41.703	En	25.796	Ab	39.498	0,55	128.534	Jl20	10.444	Oc18	0,65	Jl-22	A 0,65	Jn-23	A 0,65	--	-5,70	-4,11	18.354.907	711	--	19,72	2,08	PHM	FAR
Prim	11.650	4,95	12.100	11.000	24.286	11.650	Jl	9.627	Ab	4.943	0,07	14.531	Ab22	1.355	En00	0,37	Dl-23	A 0,11	Mz-24	A 0,11	1,98	11,48	12,54	17.036.578	198	10,48	--	1,20	PHM	FAR
Prisa	0,360	0,28	0,360	0,340	16.389	0,389	Jn	0,272	En	108.365	0,03	432.516	Se00	0.272	En24	--	Mz-07	U 0,16	Mz-08	U 0,18	--	24,14	24,48	1.086.367.193	391	23,33	7,00	--	PRS	PUB
Prosegur	1.778	0,91	1.784	1.752	89.211	1.836	Jn	1.534	Mz	486.222	0,23	5.204	En18	0.351	Oc99	0,07	Dl-22	R 0,07	Dl-23	R 0,07	3,75	1,02	1,02	548.604.222	975	9,87	9,11	1,18	PSG	SER
Prosegur Cash	0,560	0,09	0,564	0,538	1.699.387	0,560	Jl	0,446	Fe	485.028	0,08	2.280	En18	0.446	Fe24	0,05	Oc-23	R 0,01	My-24	R 0,01										

S&P EUROPE 350

Nombre (*)	Precio (**)	Cambio %	Rentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Minima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
ALEMANIA (1)						
Aldias AG (C)	233,50	2,10	26,80	233,50 JI	156,16 Oc23	42.275,29
Allianz SE (F)	263,00	-0,10	8,70	277,80 Mz	210,20 JI23	112.634,00
Basf SE (M)	45,11	3,00	-7,50	54,92 Ab	40,59 Oc23	44.018,08
Bayer AG (S)	26,68	2,40	-20,70	53,14 JI23	25,35 JI	28.656,57
Bayer Motoren Werke (C)	89,70	0,90	-11,00	114,75 Ag	86,90 Jn	28.430,01
Beiersdorf AG (BC)	137,10	0,90	1,00	147,25 My	114,30 JI23	14.555,96
BMW Nvrg (C)	83,70	0,50	-6,90	105,40 Ab	80,15 Oc23	5.391,72
Brenntag AG (I)	64,78	1,80	-22,20	85,86 Mz	62,96 Jn	10.225,92
Commerzbank AG (F)	14,93	0,20	38,80	15,74 My	9,13 Se23	16.243,34
Continental AG (C)	58,06	-0,80	-24,50	77,50 Fe	52,52 JI	6.855,72
Covestro AG (M)	54,94	0,20	4,30	55,32 JI	46,55 No23	11.352,46
Daimler Truck AG (I)	37,18	-1,70	9,30	47,64 Mz	28,22 No23	21.074,82
Delivery Hero AG (C)	20,03	-2,50	-19,90	42,67 JI23	16,65 Fe	4.579,06
Deutsche Bank AG (F)	15,22	0,80	23,10	16,66 Ab	9,50 Oc23	33.200,86
Deutsche Boerse AG (F)	190,45	0,20	2,10	194,00 Jn	155,10 Oc23	39.561,61
Deutsche Post AG (I)	40,20	-0,90	-10,40	46,89 JI23	36,37 Oc23	41.387,67
Deutsche Telekom AG (T)	24,04	1,00	10,50	24,04 JI	18,56 Ag23	91.741,13
E.ON SE (SB)	12,38	1,50	1,90	13,40 My	10,59 Oc23	30.375,56
Fresenius Medical (S)	36,30	0,70	-4,40	49,33 JI23	31,19 Oc23	7.918,34
Fresenius SE & CO (S)	30,02	1,60	5,90	31,11 Se23	24,24 Oc23	13.494,73
GEA AG (I)	39,92	-0,80	6,90	40,64 JI	31,77 Oc23	15.366,97
Hannover Rueck SE (F)	233,10	-0,30	7,80	255,70 Mz	191,20 JI23	15.366,97
Heidelberg Materials AG (M)	101,85	-0,90	25,80	102,95 My	66,02 Oc23	14.394,36
Henkel AG & CO (BC)	82,54	1,30	13,30	85,04 Jn	66,32 Se23	14.630,62
Henkel AG & CO, KgaA (BC)	74,25	2,40	14,30	75,10 Jn	58,62 Oc23	8.014,05
Infinion Technol. (IT)	34,93	-0,90	-7,60	40,00 JI23	27,28 Oc23	49.871,78
IFC Immobilien AG (IN)	80,90	-1,00	1,70	87,24 My	54,74 Oc23	21.837,96
Mercedes-Benz (C)	63,35	-0,30	1,30	76,61 Ag	55,43 Oc23	55.573,13
Merck KgaA (S)	154,55	0,40	7,30	175,85 Jn	135,45 Oc23	21.837,96
MTU Aero Engines AG (I)	249,00	-0,70	27,20	253,70 JI	161,20 Se23	14.652,60
Munich RE AG (F)	458,30	0,40	22,20	468,30 Jn	332,50 JI23	67.021,70
Porsche AG VZ (C)	72,08	0,40	-9,80	114,25 JI23	68,14 JI	7.179,14
Porsche Automobil (C)	42,86	-0,30	-7,50	54,46 JI23	41,80 Jn	7.175,26
Puma SE (C)	44,43	2,20	-12,10	65,00 Oc23	37,60 En	4.908,67
Qiagen NV (S)	38,69	0,20	-1,80	43,00 JI23	33,35 Oc23	9.651,69
Rheinmetall AG (I)	483,70	-5,80	68,80	560,60 Ag	233,00 Oc23	23.035,27
RWE AG (SB)	32,74	0,40	-20,50	41,74 D23	30,36 Fe	24.229,23
SAP SE (IT)	183,26	-2,10	31,40	189,52 Jn	119,34 JI23	204.297,00
Sartorius AG Nvrg - Pref (S)	243,60	0,60	-26,90	381,70 Mz	209,40 Jn	7.179,35
Siemens AG (I)	178,40	-1,70	5,00	188,40 My	121,20 Oc23	146.674,00
Siemens Energy AG (I)	25,44	-4,40	112,00	27,80 JI	6,87 Oc23	14.228,26
Siemens Healthineers AG (S)	53,74	-0,40	2,20	57,70 Mz	44,64 Se23	16.527,73
Symrise AG (M)	111,25	-1,30	11,70	115,65 Jn	88,28 Ag23	16.150,40
Volkswagen AG (C)	112,50	-0,40	-5,00	151,65 JI23	106,40 Oc23	3.629,50
Volkswagen AG Nvrg (C)	106,45	-0,50	-4,80	128,50 Ab	99,14 Oc23	21.358,67
Vonovia SE (I)	28,20	-0,80	-1,20	29,94 My	18,99 JI23	25.116,37
Zalando SE (C)	24,09	-1,80	12,30	31,94 JI23	16,32 En	5.766,11
AUSTRIA (1)						
Erste Gr. Bank AG (F)	46,48	-1,30	26,50	47,57 My	31,91 Se23	17.753,17
OMV AG (F)	39,22	-0,10	-1,40	48,08 My	37,81 En	6.034,28
Verbond AG (SB)	75,65	0,80	-10,00	89,25 My23	62,60 Fe	6.899,07
BELGICA (1)						
Aegae (F)	43,32	-0,40	10,20	48,30 My	36,04 Oc23	8.101,40
Anheuser Busch (BC)	56,20	2,40	-3,80	62,12 My	49,45 Oc23	55.213,00
Argenc SE (S)	423,40	-1,70	23,30	491,80 JI23	298,70 D23	27.401,09
ARF Bruxelles Lambert (F)	68,05	0,70	-4,40	75,82 Se23	66,05 Jn	7.203,47
KBC GR. NV (F)	68,42	-0,40	16,50	71,38 My	61,64 No23	25.284,95
Sprengel AG (S)	84,58	3,00	-10,30	105,32 D23	En23	6.755,44
UCR SA (S)	141,50	-0,80	79,90	145,00 JI	65,78 No23	18.656,08
Unimelec (M)	14,16	0,50	-43,10	27,80 JI23	13,47 Jn	3.089,79
DINAMARCA (2)						
AP Møller - Maersk (I)	10.985,00	-0,80	-9,50	14.230,00 JI23	8.852,00 Mz	7.568,87
AP Møller - Maersk AS A (I)	10.760,00	-1,10	-10,20	13.920,00 JI23	8.660,00 Mz	4.143,27
Carlsberg AS B (BC)	867,00	1,00	2,40	1.046,00 JI23	819,60 D23	11.115,57
Coloplast AS B (S)	862,20	0,10	11,70	976,00 Mz	697,40 No23	15.670,02
Danske Bank AS (F)	200,20	0,30	11,00	212,80 Jn	152,00 Oc23	19.983,36
DSV AS (I)	1.134,50	-2,40	-4,30	1.489,00 JI23	958,40 Oc23	29.218,77
Gentofte AS (S)	1.829,00	0,10	-15,10	2.287,00 JI23	1.719,50 JI	17.872,54
GN Store Nord AS (C)	176,75	-6,30	2,90	224,20 Jn	111,00 Oc23	3.908,98
Novo Nordisk AS B (S)	919,00	-5,30	31,60	1.367,80 Se23	625,70 No23	429.177,00
Novonovis (Novonovis) B (M)	416,80	-2,10	12,30	442,70 Jn	276,60 Oc23	21.523,14
Orsted (SB)	379,40	-0,90	1,40	627,00 JI23	252,50 No23	10.522,47
Pandora AS (C)	1.060,50	-1,20	13,60	1.175,00 Mz	652,20 JI23	12.743,87
Tryg AS (I)	149,30	-0,60	1,60	159,20 JI	126,55 Oc23	7.417,48
Vestas Wind Systems (I)	152,45	-1,80	-28,90	215,00 D23	135,60 Oc23	22.561,53
España (1)						
ACS (I)	39,00	-0,50	-2,90	41,66 Jn	29,64 D23	8.340,08
AENOR (I)	191,90	-0,60	19,60	193,70 JI	132,60 JI23	15.420,61
Amadeus IT GR. SA (C)	62,20	-1,30	-4,10	68,84 JI23	52,80 Oc23	30.635,40
Carifiber AG Sabadell SA (F)	1,93	2,00	73,30	1,94 My	1,02 Se23	11.424,46
Colpapel AS B (S)	862,20	0,10	11,70	976,00 Mz	697,40 No23	15.670,02
Bbva (F)	9,82	1,40	19,40	11,24 Ab	6,83 Ag23	62.664,56
CaixaBank (F)	5,35	1,10	43,70	5,35 JI	3,52 Se23	23.713,53
Celcel Telecom S.a. (T)	32,60	-0,30	-8,60	38,40 JI23	26,26 Oc23	20.899,30
Enagas SA (SB)	13,44	1,00	-12,00	17,18 My23	12,75 JI	3.464,70
Endesa SA (SB)	17,85	0,10	-3,30	20,18 Se23	15,98 Mz	6.198,59
Ferrovial SE (I)	38,12	-0,30	15,40	38,30 JI	27,35 Oc23	20.907,22
Grifols SA (C)	9,20	0,60	-40,50	15,46 D23	6,90 Mz	2.957,46
Iberdrola SA (SB)	11,85	0,70	-10,20	12,45 Jn	9,89 Oc23	75.728,13
Inbisa SA (C)	45,29	-1,40	14,90	47,43 Jn	32,55 Oc23	55.556,19
Naturgy Energy GR. SA (SB)	21,88	1,80	-19,00	28,12 Ag23	19,54 Mz	4.406,96
RED Electrica Corp. (SB)	16,25	0,60	9,00	17,41 Jn	14,40 Fe	7.209,67
Repsol SA (C)	13,45	-0,30	-	16,18 My	12,68 JI23	17.895,01
Telefonica SA (T)	4,01	1,40	13,50	4,46 Jn	3,51 JI23	24.858,74

Datos y precios facilitados por S&P. * Sector: (C) Consumo. (BC) Bienes de consumo. (E) Energía. (F) Finanzas. (S) Salud. (I) Industrias. (IT) Información y Tecnología. (M) Materiales. (T) Telecomunicaciones. (SB) Servicios básicos. ** (1) En euros. (2) En moneda local. Free float: % del capital que circula libre en el mercado.

Nombre (*)	Precio (**)	Cambio %	Rentab. anual	Máxima 52 ult. semanas	Minima 52 ult. semanas	Valor Free float euros (mil.)
FINLANDIA (1)						
Elisa Corporation (T)	41,86	-1,90	-	49,65 JI23	39,42 Oc23	6.892,36
Fortum OYJ (SB)	13,93	0,90	6,60	14,75 My	10,31 Oc23	6.693,46
Kesko OYJ B (BC)	16,41	0,40	-8,50	18,82 En	15,14 Oc23	4.898,62
Kone Corp B (I)	47,21	1,30	4,50	51,14 My	38,17 Oc23	20.818,09
Metsa Corporation (I)	9,94	-0,60	8,40	11,87 My	8,07 No23	7.657,46
Neste OYJ (E)	17,35	2,30	-46,10	37,89 JI23	16,48 JI	8.170,92
Nokia OYJ (IT)	3,58	1,60	17,20	3,78 Se23	2,82 My23	20.642,04
Sampo OYJ A (F)	39,58	0,40	-10,10	41,84 Se23	36,52 Oc23	20.186,13
Stora Enso OYJ R (M)	12,60	0,10	0,60	13,84 My	10,11 JI23	8.438,00
Upm-Kymmene OYJ (M)	31,29	-0,20	-8,10	35,77 My	28,36 Fe	18.258,77
Wartsila OYJ ABP (I)	18,50	0,20	41,00	19,66 Jn	9,48 Oc23	9.813,94
FRANCIA (1)						
Accor (C)	38,63	-1,30	11,60	43,42 Mz	29,52 Oc23	7.165,29
AIR Liquide (M)	164,72	1,20	-6,50	195,30 Mz	152,62 Oc23	103.905,00
Airbus SE (I)	132,08	-0,70	-5,50	171,60 Mz	121,26 Oc23	89.238,42
Alstom (I)	17,62	1,10	44,70	28,20 JI23	10,70 D23	6.484,99
Arkema (M)	85,35	3,80	-17,10	103,05 En	80,75 JI	5.882,18
AXA (F)	31,98	-0,10	8,40	34,92 Ab	26,46 JI23	61.139,90
BNP Paribas (F)	63,03	0,70	0,70	72,90 My	53,44 Fe	68.573,98
Bouygues (I)	32,30	0,20	-5,30	38,08 Mz	29,84 Jn	6.826,36
Bureau Veritas SA (I)	25,88	-2,70	13,20	28,48 Jn	21,34 Oc23	8.090,54
CAP Gemini SE (IT)	193,40	0,50	2,50	226,80 Mz	158,10 Ag23	32.847,27
Carrefour SA (BC)	14,42	1,90	-13,00	18,54 D23	13,20 Jn	8.178,77
Credit Agricole SA (F)	13,72	0,20	6,80	15,92 My	10,97 JI23	16.793,84
Danone (BC)	58,76	0,60	0,10	62,24 En	51,31 Oc23	40.493,78
Dassault Systèmes SA (IT)	34,21	0,40	-22,70	48,44 En	33,64 JI	25.033,54
Edenred (F)	40,74	0,90	-24,80	60,88 Se23	39,41 Jn	11.116,91
Elfigage (I)	91,44	-1,10	-5,00	107,00 My	82,58 Oc23	7.543,84
Engie (SB)	13,98	0,40	-12,20	16,55 Se	13,21 Jn	26.790,05
Essilorluxottica (S)	189,85	-4,50	4,50	210,85 Mz	162,14 Oc23	59.347,16
Eurofins Scientific (S)	48,30	1,50	-18,10	62,58 JI23	44,22 Jn	6.827,72
Euronext (F)	92,00	-0,20	17,00	99,90 Jn	62,20 JI23	9.911,26
Gecina (M)	89,45	-0,20	-18,80	111,70 D23	85,95 Jn	5.023,72
Getlink SE (I)	16,13	0,20	-2,60	17,19 Ag23	14,29 Oc23	5.722,53
Hermès Intl (C)	2.065,00	=	7,60	2.410,50 Mz	1.654,20 Oc23	76.268,60
Kering (C)	214,05	0,90	-21,30	241,40 JI23	302,50 Jn	23.730,96
Legrand Promesses (I)	94,24	-1,90	0,10	104,40 My	80,34 Oc23	27.019,89
Lorient (BC)	403,55	0,90	-10,50	456,90 My	380,25 Oc23	101.446,00
Lvmh-Moët Wuitton (C)	690,20	-0,30	-5,90	872,80 Mz	647,40 En	196.251,00
Michelin Grp (C)	34,76	-0,70	7,10	38,37 Jn	27,21 JI23	27.170,63
Orange (I)	10,03	0,70	-2,70	11,38 En23	9,29 Jn	20.127,06
Pemod-Ricard (BC)	127,00	1,40	-20,50	202,90 JI23	125,20 JI	27.685,53
Publicis Gré (I)	97,20	-1,50	15,70	108,10 Mz	69,78 No23	24.863,39
Renault SA (C)	49,74	-0,50	34,80	53,98 My	32,02 Oc23	10.292,21
Safran SA (I)	202,60	-0,10	27,10	218,70 My	137,00 JI23	76.657,93
Saint-Gobain, CIE DE (I)	78,60	-1,00	17,90	82,66 My	49,76 Oc23	43.519,93
Santofi-Aventis (S)	92,02	0,10	2,50	103,98 Oc23	81,44 Oc23	112.115,00
Sartorius Stedim Biotech (S)	173,35	1,90	-27,60	284,50 JI23	146,70 JI	5.349,44
Schneider Electric SE (I)	227,90	-1,70	25,40	258,20 Mz	139,42 Oc23	134.166,00
Société Générale (F)	23,63	1,20	-1,60	27,85 My	20,73 Oc23	17.840,47
Sodexo (C)	79,60	1,50	-20,10	105,40 En	72,64 Fe	15.657,89
Teleperformance (I)	103,90	-7,50	-21,30	158,50 JI23	84,04 Mz	7.206,74
Veolia (I)	150,90	-1,10	12,70	172,85 Jn	128,00 Oc23	7.006,80
TotalEnergies (E)	62,83	0,90	2,00	68,48 Ag23	50,96 JI23	152.480,00
Unibail Rodamco (I)	76,14	-0,60	18,80	81,16 Jn	42,54 Oc23	8.440,25
Vinci Environment (SB)	28,60	0,40	0,10	31,51 Jn	25,20 Oc23	19.299,68
Veciel (I)	105,45	0,10	-7,30	120,06 Mz	98,14 Jn	58.163,09
Vivendi (I)	10,99	-0,30	13,60	11,08 JI	8,03 Ag23	7.413,00
Worldline SA (F)	10,41	1,80	-33,60	36,30 JI23	9,46 Oc23	2.832,78
GRAN BRETAÑA (2)						
Aldi (F)	1,67	2,50	-6,60	2,37 JI23	1,36 Ab	3.993,00
Admiral (Gr. F)	25,99	0,40	-2,90	29,20 Mz	20,55 JI23	8.803,27
Anglo American (M)	22,75	-1,50	15,40	27,74 Mz	16,70 D23	39.574,08
Antofagasta Hldos (M)	19,98	-6,10	19,40	24,10 Mz	12,92 No23	8.965,77
Ashted Gr. (I)	54,16	-0,40	-0,80	61,04 Ab	46,67 Oc23	31.791,23
Asx, British Foods (BC)	24,85	0,90	5,00	27,38 My	19,30 Oc23	10.681,53
AstraZeneca (S)	122,44	1,20	15,50	126,00 Jn	95,01 Fe	246.849,00
Auto Trader Gr. (T)	8,14	-1,00	12,90	8,30 Jn	5,87 Ag23	9.567,74
Aviva (F)	4,82	-0,30	10,90	4,97 My	3,69 Se23	16.940,91
B&E Systems (I)	12,66	-1,50	14,00	14,00 Jn	9,16 JI23	49.915,53
Barclays (F)	2,31	1,50	50,00	2,31 JI	1,29 Oc23	42.684,43
Barrett Rothermeys (C)	4,93	-1,20	-12,40	5,66 D23	3,92 Oc23	6.247,31
Berkley Gr. Holdings (C)	48,58	-1,10	3,60	53,20 My	38,60 Ag23	7.247,31
BP (E)	4,53	1,40	-2,90	5,58 Oc23	4,44 En	97.967,17
British Tobacco (BC)	24,97	1,30	8,80	27,35 Se23	22,67 Ab	69.631,84
British Land Q (IN)	4,13	-0,60	3,40	4,45 Jn	2,92 D23	5.042,23
BT Gr. (T)	1,41	2,40	14,00	1,45 Jn	1,02 Fe	10.411,42
Bunzl (I)	31,98	0,90	0,30	33,06 Fe	26,87 JI23	14.058,91
Burberry Gr. (C)	7,36	4,40	-48,10	22,57 Oc23	7,05 JI	3.480,44
Centrica (SB)	1,38	0,10	-1,90	1,73 Se23	1,23 JI23	10.020,22
Compass Gr. (C)	21,86	0,40	1,90	23,23 Mz	19,46 Ag23	50.757,13
Croda Intl (M)	40,39	1,30	-20,00	59,56 JI23	38,99 JI	7.487,07
DCX (I)	55,00	-0,60	-48,00	60,35 My	41,71 Ag23	7.248,17
Diageo (BC)	25,09	1,10	-12,20	34,57 JI23	24,64 JI	72.225,07
DS Smith (M)	4,42	0,90	43,80	4,42 JI	2,64 Oc23	7.929,26
Entain (C)	6,64	-0,70	-33,20	14,04 JI23	6,19 JI	5.517,61
Experian (I)	5,31	-1,60	9,70	37,79 Jn	23,90 Oc23	42.171,20
Flutter Entertainment (C)	158,30	-0,80	13,60	174,75 Mz	123,55 No23	36.552,54
Glenore (M)	4,59	=	-2,90	5,02 My	3,69 Fe	66.251,29
GSK (S)	15,29	1,80	5,40	18,18 Jn	13,19 JI23	18.613,39
Haleon (BC)	3,35	0,90	4,00	3,41 Oc23	3,12 En	30.599,00
Halma (IT)	26,26	-2,30	15,00	27,21 Jn	18,11 Oc23	12.965,31
Hargreaves Lansdown (F)	10,91	-0,30	48,60	11,53 Jn	6,90 Oc23	4.980,49



Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



BOLSAS RESTO DEL MUNDO (Continuación)

17-07-2024

	Cierre	Difer. (%)	ReTAB. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Min. anual (divisa)
Gral.Electric	156,66	-3,80	22,75	180,12	124,06
Groupon	17,35	-3,50	35,12	18,98	9,51
Hancock Whitney	54,54	1,58	12,25	55,09	41,83
Heathl Thpk	21,14	0,28	6,77	21,18	16,18
Henry Schein	71,22	5,37	-5,93	80,57	64,09
Honeywell Intl.	220,21	0,80	5,01	219,75	190,36
Intuit	658,91	-1,09	5,42	670,27	562,97
Intuitive Surg	426,23	-2,69	26,34	445,11	322,13
JD.com	26,98	-0,81	-6,61	35,27	21,44
JetBlue Airways Corp.	6,30	-3,67	13,51	7,51	4,69
KLA-Tencor	781,75	-9,85	34,48	892,35	544,31
Lamar Advert.	118,66	-1,43	11,65	121,82	101,03
Mercury Interactive	33,45	-0,98	-8,53	36,05	26,23
Meta Platform	461,99	-5,68	30,52	539,91	344,47
Microchip Tech.	91,52	-3,47	1,49	99,49	80,58
Micron Technology	119,50	-6,27	40,03	153,45	79,50
NetApp	127,42	-3,17	44,53	134,62	84,60
Netflix	647,46	-1,35	32,98	690,65	468,50
News Corp.	27,99	-1,58	14,01	28,44	23,48
NVIDIA Corp.	117,97	-6,64	-76,18	1.224,40	118,11
Oracle	139,26	-2,35	32,09	145,03	102,46
PACCAR Inc.	109,21	0,29	11,84	124,46	93,59
Patterson Dental Co.	26,38	0,90	-7,28	30,36	22,63
Patterson UTI Ener.	11,00	1,38	1,85	12,52	9,74
Paychex	126,81	2,04	6,46	126,98	116,17
PayPal Holdings	61,24	-0,92	-0,28	67,92	56,13
Qualcomm	191,60	-8,61	32,48	227,09	136,17
Regeneron Pharma	1.085,62	-0,86	23,61	1.100,05	883,20
Ross Stores	147,60	-0,85	6,66	151,73	127,68
Ryanair ADR	120,17	-0,22	-9,89	148,58	112,65
Sirius XM Holdings	3,80	-2,06	-30,53	5,49	2,53
Spotify	294,74	-1,26	56,85	326,68	187,94
Starbucks	75,10	-0,54	-21,78	97,30	72,50
Tesla Motors	248,50	-3,14	0,01	263,26	142,05
Teva Pharmac.	16,38	-1,62	56,90	17,40	10,67
T-Mobile US	183,56	0,32	14,49	183,09	159,79
Twenty-First Century	37,45	1,96	26,22	37,31	28,42
Verisign Inc.	179,34	-0,26	-12,92	206,35	168,32
Verisk Analytics	279,16	-0,70	16,87	281,21	217,96
Vertex Pharma	488,37	-0,12	20,03	492,13	392,81
Viavi Solutions Inc.	7,80	-0,26	-22,54	10,99	6,66
Vodafone	9,17	1,55	5,40	9,83	8,06
Western Digital	71,79	-6,84	37,08	80,24	49,43
Workday Inc	231,63	-1,70	-16,09	307,21	207,08
Zoom Video	59,10	-0,10	-17,81	70,91	56,00
Zscaler Inc	194,93	-4,03	-12,02	254,93	156,65

	Cierre	Difer. (%)	ReTAB. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Min. anual (divisa)
Resto					
Abbott Laboratories	104,68	1,91	-4,90	120,96	100,73
AbbVie Rq	175,27	3,59	13,10	182,10	154,79
AES Corp.	16,89	-4,31	-12,26	21,77	14,88
Altria Group	49,39	2,83	22,43	49,13	39,73
Apache Corp	32,22	1,74	-10,20	36,75	27,82
Bank of New York	64,09	-1,43	23,13	65,71	51,80
BHP Group Ltd	56,99	-0,37	-16,57	67,91	55,00
Black Rock Inc	841,09	-0,34	3,61	843,94	747,30
Ciena Corp.	50,42	-2,42	12,02	62,48	43,56
Cincinnati Fin.	127,17	1,63	22,92	127,42	105,24
Citigroup Inc.	67,61	0,51	31,43	67,49	51,11
Clear Channel	1,75	-4,89	-3,85	1,98	1,32
Colgate Palmolive	99,39	2,04	24,69	98,99	79,89
Eaton Corp.	311,50	-6,30	29,35	340,89	233,10
Expedia	135,54	-2,98	-10,71	159,47	109,48
Federal Express	310,43	-0,99	22,71	313,52	236,39
Ferrovial	42,23	0,52	-	42,31	37,50
First Solar	208,17	-5,91	20,83	300,71	139,80
Ford Motor	14,48	0,63	18,79	14,44	10,99
Gap Inc	22,95	-4,61	9,76	29,03	18,53
Goodyear	12,25	2,51	-14,46	14,70	10,60
Gral. Dynamics	291,99	0,14	12,45	300,23	249,37
Harley Davidson	36,17	-0,44	-1,82	43,94	31,83
Hewlett Packard Co.	38,11	0,29	26,65	38,36	27,62
Hewlett Packard Int	20,81	-2,89	22,56	21,84	14,86
Intercontinental	149,41	0,33	16,34	149,17	124,81
Kellogg Co.	58,95	3,33	5,44	62,56	52,94
Levis	18,50	-2,37	11,85	24,17	15,24
Lockheed Martin	476,07	1,60	5,04	473,85	418,19
Marsh & McLen.	220,66	0,80	16,46	221,45	190,17
Marvell Tech	67,93	-10,15	12,63	85,09	56,76
Mattel	16,70	-1,88	-11,59	20,27	16,02
Mondelez	67,12	1,96	-7,33	76,87	64,35
Moodys	456,05	0,82	16,77	455,81	366,48
Occidental	63,15	1,66	5,76	69,26	55,97
Pan Amer.Silver Corp	23,57	-2,52	44,34	24,18	12,21
Pepsico	169,89	3,11	0,03	183,11	161,90
S&P Global	489,87	0,22	11,20	488,90	408,56
Stanly Black& Decker	89,51	-0,59	-8,76	98,20	77,75
Technip FMC	27,42	-2,07	36,15	28,28	18,51
Texas Instruments	204,26	-1,14	19,83	208,04	156,85
Union Pacific	243,89	0,34	-0,70	256,91	221,38
Unisys Corp.	4,78	-1,85	-14,95	8,05	4,01
Wells Fargo & Co	60,91	1,11	23,75	62,34	46,44
Wynn Resorts	84,92	-1,20	-6,79	107,46	83,91
Xerox	12,04	1,26	-34,32	19,61	10,51

	Cierre	Difer. (%)	ReTAB. anual (%)	Máx. anual (divisa)	Min. anual (divisa)
PERU					
Alcorp	6,58	-0,30	4,44	6,95	5,24
Banco BBVA Peru	1,35	-0,74	-15,63	1,75	1,31
Buenaventura	16,97	-0,70	11,79	19,00	14,28
Creditcorp	169,25	-0,44	13,21	178,50	145,01
Unacem	1,60	-1,23	5,26	1,90	1,35
SIDNEY					
AGL Energy	10,40	0,48	9,70	10,83	7,84
ANZ Group	29,97	0,64	15,63	29,97	25,54
ASX	65,22	0,11	3,43	68,05	56,45
Broken Proprie	42,70	-0,88	-15,29	50,72	41,95
Commonwealth Bk	133,50	0,80	19,41	133,50	111,49
Macquarie Bank	209,71	2,46	14,20	209,71	178,37
Nat.Aust.Bank	37,77	1,04	23,03	37,77	30,46
Santos	8,01	0,75	5,39	8,01	6,99
Westpac BKG	28,48	1,06	24,37	28,48	22,64
TOKIO					
Aeon Co Ltd	3.260,00	-1,12	3,46	3.675,00	3.175,00
Asahi Chem.Ind.	1.068,00	2,30	2,79	1.143,00	977,60
Asahi Glass	5.337,00	1,41	1,93	5.912,00	5.204,00
Awa Bank	2.740,00	0,96	16,20	2.948,00	2.340,00
Canon Inc.	4.499,00	0,42	24,28	4.673,00	3.628,00
Dai Nippon Print	5.295,00	-1,18	26,89	5.535,00	4.161,00
Daiwa House Ind.	4.288,00	1,30	0,37	4.614,00	3.955,00
Daiwa Secs.	1.334,00	1,75	40,55	1.334,00	947,20
Fanuc	4.569,00	0,15	10,18	4.703,00	3.903,00
Fuji Photo Film	3.823,00	-0,16	-54,88	10.430,00	3.281,00
Fujitsu General	2.132,50	-0,07	-8,00	2.362,00	1.771,00
Fujitsu Ltd.	2.650,50	-0,28	-87,54	26.040,00	2.250,50
Haseko Corp.	1.844,00	1,54	0,66	1.982,00	1.710,50
Hitachi	3.807,00	0,55	-62,57	17.620,00	3.601,00
Honda Motor	1.716,00	0,65	17,05	1.921,50	1.450,00
JX Holdings	836,60	1,25	49,29	856,50	562,60
Kajima Corp.	2.924,50	1,83	24,10	3.185,00	2.327,00
Keisei Electric R.	5.106,00	-0,56	-23,38	7.580,00	5.088,00
Kirin Brewery	2.124,00	0,76	2,81	2.300,50	2.045,50
Komatsu	5.066,00	3,66	37,36	5.066,00	3.684,00
Konica Minolta	470,50	1,66	13,98	547,00	404,20
Matsushita Elec. Ind.	1.333,50	2,11	-4,51	1.488,50	1.259,00
Mazda Motor	1.520,50	-0,16	-0,20	1.952,00	1.441,00
Mitsubishi Elec.	2.885,00	1,19	44,32	2.885,00	2.006,50
Mitsubishi Hvy.	2.012,00	3,90	-75,59	13.860,00	1.242,00
Murata M.	3.790,00	0,40	26,63	3.790,00	2.677,00
Naigai	260,00	0,39	-2,26	275,00	251,00
Nec Corporation	13.650,00	0,26	63,47	14.130,00	8.326,00
Nippon Yusen Kk.	4.651,00	-0,36	6,41	5.198,00	3.961,00
Nip.Steel Corp.	3.426,00	0,18	6,07	3.785,00	3.240,00
Nissan Cop.	557,80	0,76	0,65	642,50	519,80

		Difer.	Rentab.	Máx. anual	Min. anual
	Cierre	(%)	anual (%)	(divisa)	(divisa)
Nomura Holdings	996,00	0,75	56,19	996,00	637,90
NSK Ltd.	827,30	1,09	8,43	895,50	739,80
Oki Electric	1.090,00	0,65	19,65	1.194,00	910,00
Olympus	2.682,50	2,29	31,46	2.698,50	2.022,50
Osaka Gas Co. Ltd.	3.478,00	0,96	18,10	3.607,00	2.911,00
Rakuten Group	895,40	-1,40	42,58	913,10	584,00
Ricoh Co.Ltd.	1.467,50	2,51	35,50	1.495,50	1.092,00
Sato Shoji	1.724,00	0,41	18,33	1.844,00	1.454,00
Sharp Corp.	958,00	1,07	-4,72	1.092,00	788,70
Sofbank Group	11.345,00	-0,70	80,28	11.920,00	6.050,00
Sony Corp.	15.185,00	0,56	13,24	15.380,00	11.710,00
Sumitomo Forestry	6.080,00	6,29	44,66	6.080,00	4.041,00
Sumitomo M&F	5.120,00	0,23	20,58	5.488,00	3.904,00
Suzuki Motor	1.900,50	0,40	-68,50	7.235,00	1.711,50
Taikisha	5.300,00	0,57	29,74	5.420,00	4.075,00
Takeda Ch.Inds.	4.309,00	1,63	6,29	4.482,00	4.023,00
Taiseisha	979,00	-0,10	12,14	1.034,00	775,00
Tokyo El.Pwr.	814,00	-1,19	10,22	1.107,50	736,70
Toyota Motor Corp.	3.254,00	-0,46	25,61	3.872,00	2.556,00
Yamaha Corp.	3.604,00	0,67	10,65	3.878,00	3.085,00
Yamazaki Baking	3.355,00	-1,03	4,32	4.076,00	3.172,00
TORONTO					
Dolares Can.					
Barrick Gold Corp.	25,85	-1,79	7,98	26,32	19,04
BCE Inc	45,66	1,40	-12,48	56,02	42,83
BK Nova Scotia	64,84	-1,13	0,53	70,07	61,15
BK Of Montreal	119,42	-0,45	-8,92	133,53	114,05
Canadian Nat	168,37	-0,33	1,09	179,65	157,57
Cascades	9,16	0,44	-28,04	14,94	8,95
CDN Natural Res.	48,83	-0,65	-43,75	112,61	46,25
Eastern Platinum	0,18	=	-5,26	0,29	0,10
Imperial Oil	96,58	-0,02	27,95	100,99	74,24
Manulife Finac.	36,22	-0,93	23,70	37,10	28,34
Nat.BK.Of Can.	111,49	0,31	10,39	118,17	98,10
Royal BK Canada	153,32	1,47	14,42	152,00	128,54
Sheritt Inc.	0,27	8,00	-10,00	0,36	0,25
Suncor Energy	53,17	1,28	25,25	56,03	42,19
Tamarack Valley Energy	3,89	-1,02	26,71	4,20	2,92
Toronto Dominion	79,99	0,21	-6,58	86,89	73,88
VENEZUELA					
Bolivares					
Banco del Caribe	26,94	-0,15	-29,11	50,00	22,00
Bco. Provincial	4,68	-1,47	-74,00	23,00	3,65
Bco. Venezuela	16,86	-0,82	111,28	17,00	7,00
Bolsa de Valores Caracas	5,60	-5,41	-12,50	8,50	5,15
Dominguez & Cia.	21,48	=	33,25	21,50	13,50
Envases Vzlna.	22,49	-1,36	18,37	24,99	13,80
Fondo Valores	14,90	10,70	86,25	14,39	6,35
Grupo Zuliano	28,00	-5,08	-3,41	31,50	19,21
Mercantil	85,00	=	57,41	95,00	40,00

FONDOS DE INVERSIÓN



Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
ABANCA Gestion de Activos SGIIC				
Serrano 45 3ª Planta 28001 Madrid. Tfno. 91 578 57 65. Fecha v.l.: 16/07/24				
1)Abanca Fondépósito	F	12,14	1,65	64/139
1)Abanca G. Agresivo*	V	15,42	11,66	113/263
1)Abanca G. Conservador*	I	10,19	1,71	9/10
1)Abanca G. Decidido*	I	13,23	7,09	3/5
1)Abanca G. Moderado*	I	11,28	3,34	6/23
1)Abanca R. Fija Patrimonio*	D	12,25	1,59	69/74
1)Abanca RF Gobiernos*	F	8,98	-0,70	74/77
1)Abanca RF Trans Clim 360*	F	8,91	0,38	73/77
1)Abanca Bonos Corp. SP*	F	11,85	0,50	71/77
1)Abanca R. Fija Mixta*	M	11,21	2,57	85/137
1)Abanca Rentas Crec. 2026	F	9,93	0,67	45/88
1)Abanca Rentas Crec. 2027	F	9,70	0,57	50/88
1)Abanca RV Dividendo*	V	11,20	-	
1)Abanca R. Variable Europa*	V	6,28	9,22	45/119
1)Abanca R. Variable Mixta*	R	780,80	5,05	13/22
1)Abanca RV ESG 360*	V	13,86	16,82	46/263
1)Abanca Ahorro*	F	112,67	1,19	104/139
1)Bankoa Seleccion Estrat 50*	R	123,12	6,73	91/192
1)Imantia Fondépósito Inst	D	12,64	1,77	55/74
1)Imantia Futuro*	V	28,50	9,94	147/263
1)Imantia RF Flexible Insti*	F	1.792,32	0,00	134/139

Abante Asesores Gestión				
Plaza de la Independencia 6 28001 Madrid. Mariví Herrera. Tfno. 917815750. Fecha v.l.: 16/07/24				
1)Abante Asesores Global*	X	20,04	6,60	65/177
1)Abante Bolsa*	V	23,82	11,04	132/263
1)Abante Cartera Renta Fija	F	10,07	1,30	30/88
1)Abante Índice Bolsa A*	V	16,16	12,14	105/263
1)Abante Índice Bolsa L*	V	16,73	12,39	97/263
1)Abante Índice Seleccion A*	R	12,60	7,02	86/192
1)Abante Índice Seleccion L*	R	13,00	7,17	80/192
1)Abante Life Sciences A*	V	10,84	16,39	3/41
1)Abante Life Sciences C*	V	9,18	16,39	2/41
1)Abante Moderado A*	I	15,87	4,62	7/14
1)Abante Patrimonio Global*	X	20,59	7,48	52/177
1)Abante Renta*	M	12,29	2,05	113/137
1)Abante R. F. Corto Plazo	D	12,58	2,07	22/74
1)Abante Quant Value SM	V	13,05	12,57	1/7
1)Abante Sect. Inmobiliario	V	18,87	12,98	1/8
1)Abante Selección*	R	17,02	6,05	110/192
1)Abante Valor*	M	13,58	3,20	51/137
1)AGF-Abante Pangea-A*	X	8,25	-	
1)AGF-Abante Pangea-B*	X	7,59	-2,70	171/177
1)AGF-Abante Pangea-C*	X	8,17	-	
1)AGF-European Quality-A*	V	20,39	12,11	19/119
1)AGF-European Quality-B*	V	19,95	11,75	23/119
1)AGF-European Quality-C*	V	15,42	12,11	20/119
1)AGF-Equity Manager A*	I	12,31	9,41	2/23
1)AGF-Equity Manager B*	I	11,19	8,80	3/23
1)AGF-Equity Manager C*	I	12,95	9,41	1/23
1)AGF-Global Selection*	R	14,04	5,98	111/192
1)AGF-Spanish Opp.-A*	V	16,44	19,49	2/77
1)AGF-Spanish Opp.-B*	V	15,39	19,05	5/77
1)AGF-Spanish Opp.-C*	V	10,05	19,49	3/77
1)Kalahari	R	15,16	10,53	1/22
1)Okavango Delta A	V	17,56	19,00	6/77
1)Okavango Delta I	V	19,83	19,10	4/77
1)Rural Selección Decidida*	V	13,71	8,67	179/263
1)Rural Selección Equilib.*	R	122,89	5,49	124/192
1)Tabors*	M	10,36	2,17	105/137

Alken Asset Managent				
61 Conduit Street, London W1S 2GB Londres, UK. Isabel Ortega / Jaime Mesia. Tfno.+44207 440 1951. Fecha v.l.: 16/07/24				
1)ALKEN Abs Rtn Europ A	I	146,54	7,00	4/36
1)ALKEN Abs Rtn Europ I	I	168,03	7,26	3/36
1)ALKEN European Opps A	V	279,83	10,61	31/119
1)ALKEN European Opps R	V	351,47	10,88	29/119
1)ALKEN Sm Cap Europ R	V	347,79	11,62	4/20

Allianz Global Investors GmbH				
Serrano 49 2ª planta 28006 Madrid. María Castellanos. Tfno. 910477400. Web. www.allianzglobalinvestors.es. Fecha v.l.: 16/07/24				
1)AGI Adv FI Euro AT	F	95,23	0,44	53/88
1)AGI AdvFI SD AT	F	100,41	1,15	110/139
1)AGI Artificial Intell ATH	V	234,63	9,92	27/35
1)AGI Best Styles Glb E ATH	V	205,27	18,26	26/263
1)AGI Capital Plus AT	M	115,06	1,64	30/36
1)AGI Clean Planet AT	V	140,23	8,53	17/26
1)AGI Climate Transition AT	V	149,41	9,59	10/26
1)AGI Credit Opportun AT	F	104,77	3,41	6/94
1)AGI Credit Opps Plus	F	109,14	5,87	1/94
1)AGI Cyber Security AT	V	116,21	9,43	29/35
1)AGI Dynamic MA Str 15 AT	M	113,02	4,03	24/137
1)AGI Dynamic MA Str 50 AT	R	157,30	9,63	28/192
1)AGI Dynamic MA Str 75 AT	R	172,14	14,05	3/192
1)AGI E Oblig CT ISR RC	F	1.035,63	2,12	27/139
1)AGI Enhanced ST Eur AT	D	10,38	1,74	60/74
1)AGI Euro Credit SRI AT	F	104,95	2,46	24/77
1)AGI Emerg Markets SD ATH	V	101,84	3,44	53/58
1)AGI Euroland Eq Grw AT	V	282,58	4,00	48/49
1)AGI Euro Inflation LB AT	F	107,09	-1,36	14/14
1)AGI Europe Eq Grw AT	V	403,05	8,18	66/119
1)AGI Europe Eq Grw S AT	V	243,62	7,24	81/119
1)AGI European Eq Div AT	V	337,65	8,06	71/119
1)AGI Floating Rate Note AT	F	103,81	2,10	28/139
1)AGI Food Security AT	V	87,23	4,38	2/5
1)AGI German Equity AT	V	218,02	7,53	1/6
1)AGI Global Eq Insights AT	V	196,99	9,37	162/263
1)AGI Global Floating RN AT	F	104,05	2,98	1/139
1)AGI Green Bond AT	F	88,71	-0,29	65/94
1)AGI Gb Sustainability AT	V	155,01	9,85	150/263
1)AGI Global Water ATH	V	149,01	7,78	19/26

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)AGI Global Eq Growth ATH	V	110,28	7,08	211/263
1)AGI Gb Metals & Mining AT	V	73,15	7,10	2/2
1)AGI Income & Growth ATH	R	157,25	6,16	1/1
1)AGI Japan Equity ATH	V	219,56	25,45	5/22
1)AGI Multi Asset LS ATH	I	112,61	3,73	4/13
1)AGI Oriental Inc AT	V	407,70	13,42	6/11
1)AGI Pet & Animal Well ATH	V	128,47	0,65	252/263
1)AGI Positive Change AT	V	110,14	12,87	85/263
1)AGI Securicash SRI	D	1.051,29	2,14	15/74
1)AGI Smart Energy ATH	V	128,21	0,27	3/6
1)AGI Strategy 15 CT	M	156,40	2,50	88/137
1)AGI Strategy 50 CT	R	238,08	9,43	31/192
1)AGI Strategy 75 CT	R	319,06	14,55	2/192
1)AGI Thematica AT	V	162,00	5,74	229/263
1)AGI US Investment GC ATH	F	102,83	0,51	70/77
1)AGI US Short Durat HI ATH	F	118,35	2,72	15/30
1)AGI Valeurs Durables RC	V	1.031,67	11,08	15/49
1)AGI Volatility Strat PT2	O	1.067,32	2,81	3/5
2)AGI China A AT USD	V	9,50	2,81	6/14
2)AGI US Large Cap V AT USD	V	11,51	10,07	78/87



Amundi Iberia				
Pº de la Castellana, 128046 Madrid. Tfno. 914327200. Fecha v.l.: 16/07/24				
1)AF Absol Ret MultiStrat	I	61,20	4,15	9/36
1)AF Cash EUR*	D	102,60	1,96	31/74
1)AF Emerg Mkt Bond	F	52,15	3,86	9/30
1)AF Euro Agg Bond	F	126,56	0,33	56/88
1)AF Euroland Equity	V	12,12	8,21	33/49
1)AF Europe Eq Conservat	V	203,03	6,15	89/119
1)AF European Eq Value	V	165,11	7,61	77/119
1)AF Global Agg Bond	F	105,61	1,41	27/94
1)AF Global Ecology ESG	V	445,73	15,87	2/26
1)AF MultiAsset Conservat	M	105,77	2,14	106/137
1)AF MultiAsst Sustain Fut	R	105,48	3,60	162/192
1)AF Pio US Eq Fundmt Grwth	V	572,89	19,91	26/87
1)AF Pioneer US Bond	F	45,46	0,29	13/16
1)AF US Pioneer Fund	V	195,84	21,92	14/87
1)AF Volatility Euro*	O	108,53	-5,21	4/5
1)AM Enhncd Ultra ST Bd SRI*	F113.608,92	2,78	4/139	
1)AM Indx MSCI Emg Mkts*	V	137,30	12,34	10/58
1)AM Indx MSCI EMU*	V	251,83	9,99	18/49
1)AM Indx MSCI Europe*	V	290,17	11,95	21/119
1)AM Indx MSCI Nrth-Amer*	V	545,27	16,56	54/87
1)AM Indx MSCI World*	V	324,43	16,79	47/263
1)AM Indx S&P500*	V	349,97	19,56	29/87
1)AM RI Impact Green Bd*	F	91,98	-0,12	57/94
1)Amundi Corto Plazo*	D	12.814,26	1,99	28/74
1)Amundi Estrategia Glob*	M	1.064,57	3,46	37/137
1)Amundi Rend Plus*	X	128,43	1,64	155/177
1)Best Manager Conserv*	M	654,30	2,16	25/36
1)Best Manager Seletion*	X	871,93	7,88	48/177
1)CPR Inv Climate Action*	V	179,03	17,30	1/26
1)CPR Inv Education*	V	114,00	4,79	241/263
1)CPR Inv Food for Gen*	V	126,68	2,75	3/5
1)CPR Inv Glb Disrupt Opp*	V	1.999,26	17,99	28/263
1)CPR Silver Age*	V	2.739,02	8,07	69/119
1)First Eagle Am Int AHE*	X	199,40	8,57	38/177
1)JING Cart.Naranja 0/100*	F	10,30	1,10	113/139
1)JING Cart.Naranja10-90*	M	9,78	0,91	125/137
1)JING Cart.Naranja20-80*	M	10,36	1,83	116/137
1)JING Cart.Naranja30-70*	M	10,96	3,05	61/137
1)JING Cart.Naranja40-60*	R	11,30	4,38	145/192
1)JING Cart.Naranja50-50*	R	11,95	5,66	122/192
1)JING Cart.Naranja75-25*	R	13,70	9,92	25/192
1)JING Cart.Naranja90*	V	15,77	13,04	81/263
1)JING D FN Eurostoxx50	V	22,19	11,54	11/49
1)JING DIR FN Conservad	I	12,31	1,95	8/10
1)JING DIR FN Dinámico	I	16,73	5,66	5/14
1)JING DIR FN Ibox35	V	21,81	12,57	28/77
1)JING DIR FN Moderado	I	13,90	3,13	10/23
1)JING DIR FN S&P500	V	34,46	20,38	22/87
2)First Eagle Am Int. AU*	X	9.596,90	11,09	10/177

Andbank Asset Management				
4, Rue Jean Monnet L-2180Luxemburgo. Severino Pons. Tfno. +352 26 1939938. Fecha v.l.: 15/07/24				
1)Merchbanc Merchfondo	V	83,15	-2,50	257/263
1)Merchbanc RF Flexible	F	108,86	3,08	7/94
1)Merchbanc Universal	R	106,49	7,92	55/192
1)SIH Balanced A	R	133,99	3,66	161/192
1)SIH Balanced B	R	130,85	3,91	156/192
1)SIH Best BlackRock	X	1,13	6,54	68/177
1)SIH Best Carmignac	X	1,16	8,96	32/177
1)SIH Best JP Morgan	X	1,14	10,12	20/177
1)SIH Equity Europe A	V	124,02	-0,44	116/119
1)SIH Best M&G	X	1,09	1,58	156/177
1)SIH Best Morgan Stanley	X	1,10	11,67	8/177
1)SIH Equity Spain A	V	107,19	0,84	74/77
2)SIH Flexible Fixed Inc US	F	112,29	4,13	1/16
1)SIH Global Equity	V	120,02	10,76	135/263
1)SIH Global Sustainable Imp	X	114,18	4,47	111/177
1)SIH Multi Agresivo	R	12,63	7,57	67/192
1)SIH Multi Dinámico	R	11,92	6,10	106/192
1)SIH Multi Equilibrado	M	10,55	3,05	60/137
1)SIH Multi Inversión	R	11,15	4,80	138/192
1)SIH Multi Moderado	M	9,95	1,57	117/137
1)SIH Short Term A	F	103,62	1,30	96/139

Andbank Wealth Management				
Serrano 37 28001 Madrid. Roberto Santos Hernández. Tfno. +34 917453400. Fecha v.l.: 16/07/24				
1)AndBank Megatrends FI*	V	14,95	12,64	90/263
1)Foncess Flexible*	R	13,16	3,34	169/192
1)Fondibas	M	12,47	5,56	2/36
1)Gestión Talento*	V	12,76	4,33	244/263
1)Gestión Value A*	V	14,93	9,79	152/263
1)Medigestión	I	11,53	4,84	6/14
1)Merchfondo	X	133,57	0,17	166/177
1)Merch-Fontemar	M	27,47	3,69	33/137
1)Merch-Oportunidades	X	11,15	-3,28	172/177
1)Merch-Universal	R	65,26	9,44	30/192
1)Sigma Inv. House Ahorro	F	12,82	1,73	56/139
1)Sigma Inv. House Flex Gbl*	X	21,33	2,55	143/177
1)Sigma Inv. House Healthc	V	35,10	7,52	22/41
1)Sigma Inv. House R. Fija	F	20,40	2,08	14/88
1)Sigma Inv House Seleccion*	X	3,91	0,65	164/177

Arquia Banca				
Barquillo 6 1ª Izda. 28004 Madrid. Alfonso Castro. Tfno. 934464536. Fecha v.l.: 16/07/24				
1)Arquia Ahorro CP	F	10,39	2,09	30/139
1)Arquia B. Líderes Del Fut	V	12,02	23,58	9/263
1)Arquia Banca Din 100RV B*	V	16,77	11,05	131/263



Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)CBK Destino 2050 Plus*	X	10,30	10,49	16/177
1)CBK Diversificado Dinám.*	I	6,31	2,19	169/23
1)CBK Estrat Flexibl Ex*	M	5,81	0,23	129/137
1)CBK Euro Top Ide Univ	V	10,53	9,20	22/49
1)CBK Evol Sost. 15 Univ*	I	128,51	1,48	3/4
1)CBK Estrat Flexibl Plu*	M	5,70	0,14	131/137
1)CBK Evol Sost. 30 Univ*	I	112,88	3,24	8/23
1)CBK Fondtesoro LP Univ	F	161,05	0,27	57/88
1)CBK Bolsa Improvers	V	2.590,84	-	-
1)CBK Gestión 30*	M	6,55	2,45	23/36
1)CBK Gestión 60*	R	8,51	5,82	10/22
1)CBK Gar Creciente 2024	G	122,03	1,47	2/31
1)CBK Gar Dinámico	G	105,35	1,73	36/68
1)CBK Gar EURIBOR	G	111,89	1,76	33/68
1)CBK Bolsa USA Div Cubier	V	14,69	16,72	52/87
1)CBK Gar EURIBOR II	G	111,33	1,64	40/68
1)CBK Comunicación Mundial	V	44,35	28,22	5/35
1)CBK Gar Sel XII	G	10,73	2,49	8/68
1)CBK Gar Val Responsables	G	99,64	1,19	53/68
1)CBK Gestión Total Plus*	X	8,54	9,79	23/177
1)CBK Iter Extra	M	7,47	2,82	77/137
1)CBK Iter Pl	M	7,53	2,92	72/137
1)CBK Mix Dividendos Univ*	M	7,92	1,25	123/137
1)CBK Mix RF 15 Univ*	M	11,88	2,73	21/36
1)CBK Monetario Rdto. Est	D	7,93	1,68	64/74
1)CBK Monetario Rdto. Plat.	D	8,23	2,08	21/74
1)CBK Monetario Rdto. Plus	D	8,03	1,84	49/74
1)CBK Monetario Rdto. Prem.	D	8,13	1,96	30/74
1)CBK Multisalud Est	V	11,35	9,36	17/41
1)CBK Multisalud Plus	V	29,68	9,24	18/41
1)CBK Oportunidad Estandar*	V	14,48	6,98	213/263
1)CBK Renta F. Flex. Est.	F	6,62	-0,10	55/94
1)CBK Renta F. Flex. Pl	F	9,04	0,09	51/94
1)CBK Renta Fija Dólar	F	0,48	3,78	5/13
1)CBK Rentas Euribor	G	6,45	1,65	39/68
1)CBK Rentas Euribor 2	G	6,17	2,22	17/68
1)CBK RF Alta Cal Cred.	F	8,02	-1,74	86/88
1)CBK RF Enero 2026 Pla	F	6,53	1,13	32/88
1)CBK RF Enero 2026 Ext	F	6,10	1,27	31/88
1)CBK RF Corp Dur Cub Est	F	9,13	3,09	18/77
1)CBK RF Corp Dur Cub Plus	F	6,35	3,25	16/77
1)CBK RF Corporativa	F	7,68	0,75	67/77
1)CBK RF Subordinada Pl	F	7,14	2,25	13/14
1)CBK Sel Futuro Sost E*	X	11,74	2,72	86/177
1)CBK Sel Futuro Sost P*	X	10,72	6,10	73/177
1)CBK Sel Ret Absoluto Est*	I	6,15	2,10	21/36
1)CBK Sel Ret Absoluto Pl*	I	6,65	2,15	17/23
1)CBK Sel Tendencias Est.*	X	16,08	11,77	7/177
1)CBK Sel Tendencias Plus*	X	17,44	12,17	4/177
1)CBK Selección Alternativa*	I	6,47	4,02	4/5
1)CBK SI Impacto 0/30 RV*	M	14,82	2,21	102/137
1)CBK SI Impacto 0/30 RV E*	M	14,09	2,10	110/137
1)CBK SI Impacto 0/30 RV P*	M	15,16	2,30	96/137
1)CBK SI Impacto 0/60 RV*	R	12,83	3,70	160/192
1)CBK SI Impacto 0/60 RV E*	R	12,35	3,54	164/192
1)CBK SI Impacto 50/100 RV*	V	14,93	7,07	212/263
1)CBK Small & Mid C Esp Uni	V	467,28	10,83	40/77
1)CBK Soy Asi Cauto Univ*	M	134,86	3,35	44/137
1)CBK Soy Asi Flex Univ*	R	137,78	7,87	56/192
1)CBK Soy Asi Din. Univ*	R	155,13	11,56	5/192
1)Microbank Fondo Ético	I	10,09	6,76	1/15
1)Microbank SI Imp RV	V	12,42	7,04	21/26

Caja Ingenieros Gestión

Rambla Catalunya, 2-4, 2ª planta 08007 Barcelona. Virginia Prieto. Tfno. 933116711. Web. www.ingenierosfondos.es. Fecha v.l.: 16/07/24

1)CdE ODS Impact ISR A	R	7,91	9,54	29/192
1)CdE ODS Impact ISR I	R	8,22	10,09	23/192
1)CI Balanced Opp A	I	6,12	2,31	4/10
1)CI Balanced Opp I	I	6,47	2,82	2/10
1)CI Bolsa Euro Plus A	V	8,89	6,68	45/49
1)CI Bolsa Euro Plus I	V	9,56	7,20	44/49
1)CI Bolsa USA A	V	20,67	19,08	39/87
1)CI Bolsa USA I	V	23,61	21,53	17/87
1)CI CIMS 2026	F	105,54	1,27	97/139
1)CI CIMS 2027	F	109,20	0,92	37/88
1)CI CIMS 2027 2E	F	105,32	1,08	33/88
1)CI Emergentes A	V	16,86	12,05	12/58
1)CI Emergentes I	V	18,37	13,74	5/58
1)CI Environment ISR A	R	136,68	10,11	22/192
1)CI Environment ISR I	R	148,37	10,88	11/192
1)CI Fondtesoro CP A	D	900,81	1,77	57/74
1)CI Fondtesoro CP I	D	916,25	1,93	37/74
1)CI Global A ISR	V	11,13	17,29	39/263
1)CI Global I ISR	V	12,17	17,87	29/263
1)CE Horizon 2027	F	104,84	1,70	58/139
1)CI Iberian Equity A	V	12,07	7,80	52/77
1)CI Iberian Equity I	V	12,98	9,05	45/77
1)CI Premier A	F	692,49	1,41	26/94
1)CI Premier I	F	718,12	1,72	23/94
1)CIIG Dinámica A*	I	106,50	3,12	12/14
1)CIIG Dinámica I*	I	113,17	3,91	11/14
1)Fonengin ISR A	M	12,63	2,26	98/137
1)Fonengin ISR I	M	13,37	2,77	78/137

Caja Laboral Gestión

P. José M. Arizmendiarieta, 5 20500 Mondragón. Aitor García Santamaría. Tfno. 943790114. Fecha v.l.: 15/07/24

1)JCL Bolsa Japón	V	11,14	20,43	8/22
1)JCL Bolsa USA	V	17,23	13,25	65/87
1)JCL Bolsas Europeas	V	10,19	8,54	61/119
1)Laboral Kutxa Horiz 2027	F	11,33	2,16	12/88
1)Laboral Kutxa Horizonte 2	F	6,72	-	-
1)Laboral Kutxa Eurí Gar II	G	7,69	1,22	51/68
1)JLK Bolsa Universal	V	11,68	13,72	72/263
1)Laboral Kutxa Ahorro	F	10,47	1,15	109/139
1)Laboral Kutxa Aktibo Eki	M	5,95	1,36	120/137
1)Laboral Kutxa Aktibo Hego	F	9,03	-0,52	72/94
1)Laboral Kutxa Aktibo Ipar	R	7,13	4,66	143/192
1)Laboral Kutxa Avant	F	7,74	1,27	30/94
1)Laboral Kutxa Bolsa	V	21,72	8,82	47/77
1)Laboral Kutxa Bolsa GVI	G	9,90	1,86	31/68
1)Laboral Kutxa Futur E	V	8,37	9,78	153/263

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)J.L.K. Euribor Garantizado	G	6,26	1,39	46/68
1)Lab. Kutxa Euribor G III	G	11,03	1,26	48/68
1)Laboral.Kutxa B.G XXIV	G	6,04	1,63	41/68
1)Laboral Kutxa Konpromiso	R	7,79	7,50	72/192
1)Laboral Kutxa Horiz 2027	F	11,93	0,34	55/88
1)Laboral Kutxa RF Gar. X	G	7,50	0,90	9/31
1)Laboral Kutxa RF Gar. XI	G	9,53	0,73	16/31
1)L.K.RF Garant. XVIII FI	G	6,01	0,73	17/31
1)Laboral Kutxa RFGar XVII	G	6,08	1,15	5/31
1)LK Mercados Emergentes	V	8,89	9,35	37/58
1)Laboral Kutxa RFG XIX	G	8,92	1,07	8/31
1)LK Selek Balance	R	6,15	3,40	168/192
1)Laboral Kutxa RF Gar. XX	G	12,30	0,49	23/31
1)LK Selek Base	M	7,23	2,36	92/137
1)Laboral Kuxta RF Gar XXI	G	10,70	0,31	25/31
1)LK Selek Extraplus	R	8,60	8,45	45/192
1)LK Selek Plus	R	7,75	5,84	113/192



Candriam

Pedro Teixeira, 8 Pta. 4 28020 Madrid. Tfno. 919010533. Web. <http://contact.Candriam.com>. Fecha v.l.: 16/07/24

1)Cand. Bd Euro Diversi C C	F	970,19	0,35	54/88
1)Cand. Bds Conv Def C C	F	131,12	2,04	7/18
1)Cand. Bds Credit Opp. C C	F	208,81	1,86	34/77
1)Cand. Bds Em Debt LC C C	F	92,55	0,61	22/30
1)Cand. Bds Em. Mkts C C	F	1.216,72	3,75	10/30
1)Cand. Bds Eur. C C	F	1.075,12	-0,41	68/88
1)Cand. Bds Eur. Corp C C	F	7.448,02	1,42	48/77
1)Cand. Bds Eur. Gov C C	F	2.134,69	-0,73	79/88
1)Cand. Bds Eur. HY C C	F	1.327,81	3,10	19/52
1)Cand. Bds Eur. Lg T C C	F	7.400,14	-1,43	84/88
1)Cand. Bds Eur. Sh T C C	F	2.082,33	1,02	118/139
1)Cand. Bds Gbl Gov. C C	F	128,36	-1,62	88/94
1)Cand. Bds Gbl HY C C	F	267,46	3,01	20/52
1)Cand. Bds Gbl Infl. SD C C	F	143,93	0,95	6/14
1)Cand. Bds Inter C C	F	906,70	-0,20	60/94
1)Cand. Bds Tot Ret C C	I	137,76	-0,03	27/36
1)Cand. Divers.Futures C C*	I	13.375,40	-1,38	33/36
1)Cand. Eq.L Aust C C	V	331,09	6,47	3/3
1)Cand. Eq.L Biotec C C	V	246,21	16,08	4/41
1)Cand. Eq.L Biotec C C	V	221,21	13,27	9/41
1)Cand. Eq.L Em Mkts C C	V	991,22	15,92	3/58
1)Cand. Eq.L Emu Innovation	V	135,07	4,29	47/49
1)Cand. Eq.L Eu. Inn C C	V	2.974,17	1,19	115/119
1)Cand. Eq.L Eu. OptQua C C	V	140,50	-2,50	117/119
1)Cand. Eq.L Gbl Demogr C C	V	336,20	16,63	48/263
1)Cand. Eq.L Rob&In Tech C C	V	423,83	21,73	16/35
1)Cand. Indx Arbitrage C*	I	1.491,56	2,61	2/2
1)Cand. Lg Sh Credit C*	F	1.261,76	2,64	23/77
1)Cand. Mon.Mkt Eur AAA C C	D	106,95	1,92	39/74
1)Cand. Mon.Mkt Eur. C C	D	533,39	1,98	29/74
1)Cand. Monetaire SIC C	D	1.090,67	2,11	17/74
1)Cand. Risk Arbitrage C*	I	2.589,29	3,21	1/2
1)Cand. Sust Bd Eur.Cor.CC	F	102,42	1,60	43/77
1)Cand. Sust Bd Eur.Sh.T.CC	F	98,46	0,93	120/139
1)Cand. Sust Bd Eur. CC	F	91,49	-0,45	70/88
1)Cand. Sust Bd Global CC	F	92,42	-0,86	79/94
1)Cand. Sust Bd Gb HghYd CC	F	112,78	2,05	32/52
1)Cand Sust Def AssetAlli C*	M	151,42	2,13	107/137
1)Cand. Sust Eq Em Mkt CC	V	125,22	11,20	20/58
1)Cand. Sust Eq EMU CC	V	186,92	5,57	46/49
1)Cand. Sust Eq Europe CC	V	28,24	5,10	97/119
1)Cand. Sust Eq World CC	V	37,69	16,04	54/263
1)Cand. Sust Money M Eur CC	D	1.153,80	2,04	26/74
1)Cleo Index Europe Eq C C	V	274,22	9,71	36/119
1)Cleo Index Usa Eq C C	V	664,46	20,20	24/87
1)NYLIM GF US HYCor C C	F	145,75	5,47	5/52
2)Cand. Bds CrOpp. CUSDH C	F	186,32	4,05	3/77
1)Cand. Bds EmDeb LocUr C C	F	101,21	0,45	25/30
2)Cand. Bds EMs C C	F	2.697,76	6,11	1/30
2)Cand. Bds Eur. HY C C	F	234,58	5,34	6/52
2)Cand. Bds Total Ret C C	I	172,67	2,16	20/36
2)Cand. Eq.L Biotec C C	V	945,98	15,90	5/41
2)Cand. Eq.L Oncol Imp C C	V	285,64	14,22	8/41
2)Cand. Eq.L Rob&In Tech CC	V	461,11	21,51	17/35
2)Cand. Mon.Mkt Usd C C	D	600,69	4,07	8/15
2)Cand. Sust Bd Em Mkt CC	F	108,19	2,80	13/30
2)Cleo Index USA Eq C C	V	440,83	19,98	25/87
3)Cand. Sust. Eq. Japan CC	V	4.175,00	9,39	22/22
6)Cand. Eq.L Aust C C	V	2.144,39	6,84	2/3
6)Cand. Eq.L Aust R C	V	245,29	7,36	1/3
2)NYLIM.GF US HYCorp Bd C C	F	143,87	4,72	9/52

Carmignac Gestion Luxembourg

Spain Branch Paseo de Eduardo. Data nº 18 28010 Madrid. www.carmignac.es. Tfno. (+34) 914361722. Fecha v.l.: 16/07/24

1)Carmignac Abs Ret Europ A	I	428,09	4,92	3/13
1)China New Economy	V	46,08	-2,56	12/14
1)Climate Transin A EUR	V	326,53	12,25	5/26
1)Cr A EUR Acc	F	144,87	5,86	1/77
1)Credit 2025	F	108,28	3,78	9/77
1)Emergents	V	1.230,51	6,90	43/58
1)Emerging Debt	F	137,56	1,28	19/30
1)Emerging Discovery	V	1.993,14	18,42	1/58
1)Emerging Patrimoine	R	140,63	3,46	9/9
1)Family Governed	V	173,95	8,15	195/263
1)FB A EUR Acc	F	1.301,01	3,76	4/88
1)Glb Bd A EUR Acc	F	1.491,50	-0,07	54/94
1)Grandchildren	V	196,78	18,26	25/263
1)Grande Europe	V	344,22	12,87	13/119
1)Investissement	V	2.150,66	23,37	10/263
1)Patrim Inc A EUR	R	69,77	4,40	144/192
1)Patrimoine	R	708,16	7,71	61/192
1)Patrimoine Europe	R	133,15	6,13	105/192
1)Securité	F	1.832,25	2,74	5/139

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
-------	------	--	------------------------------	----------------------

Cartesio Inversiones SGIC SA

Plaza de Rubén Darío 3 28010 Madrid. Alicia Pérez Vioque. Tfno. 91 310 32 60 40. Email. info@cartesio.com. Fecha v.l.: 16/07/24

1)Cartesio Funds Equity R	X	120,07	8,01	45/177
1)Cartesio Funds Income R	M	112,84	4,58	4/36
1)Cartesio X	M	2.188,64	4,61	3/36
1)Cartesio Y	X	2.869,56	7,97	47/177

CBNK Gestión de Activos

CUADROS

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
G.I.I.C. Fineco				
Ercilla 24 2º planta 48011 Bilbao. Esther Arriola García. Tfno. 944000300. Fecha v.l.:15/07/24				
1)Financials Credit Fund B	F	12,22	3,92	12/14
1)Financials Credit Fund D	F	12,34	4,00	10/14
1)Financials Credit Fund N	F	12,42	4,05	9/14
1)Fon Fineco Base	D	978,79	2,00	27/74
1)Fon Fineco Euro Líder	O	17,07	7,11	1/5
1)Fon Fineco Patr. Global	R	21,52	4,73	142/192
1)Fon Fineco Gestión	X	22,21	2,77	142/177
1)Fon Fineco Gestión II	X	8,91	2,28	147/177
1)Fon Fineco Gestión III	X	11,05	3,17	140/177
1)Fon Fineco Interés I	F	14,15	2,09	29/139
1)Fon Fineco Inversión	X	16,67	4,79	103/177
1)Fon Fineco RF Intern.	F	8,83	1,05	36/94
1)Fon Fineco Top RF Serie A	F	11,11	1,49	80/139
1)Fon Fineco Top RF Serie I	F	11,59	1,65	63/139
1)Fon Fineco Valor	V	13,22	8,42	29/49
1)Millenium Fund	X	21,49	4,07	121/177
1)Multifondo América	V	32,62	12,76	68/87
1)Multifondo Europa	V	29,70	10,77	30/119

GVC Gaesco Gestión

Dr. Ferran, 3-5 08034 Barcelona. Tfno. 933662727. Web. www.gvcgaesco.es.

Fecha v.l.: 15/07/24

1)Acapital fertility Geno.I*	V	13,45	-
1)Financialfond *	V	33,05	9,54 157/263
1)Fondguissona	M	14,32	2,99 17/36
1)Fondguissona Global Bolsa	X	30,83	6,56 67/177
1)Fonradar Internacional*	I	14,21	6,62 2/14
1)Fonsglobal Renta*	R	11,86	7,92 54/192
1)Fonsvila-Real	X	6,36	-1,60 169/177
1)GVC Gaesco Asian Fixed *	F	9,70	4,89 1/9
1)GVC Gaesco BlueChips RFMI*	M	10,39	6,11 3/137
1)GVC Gaesco BlueChips RVMI*	R	11,32	12,30 4/192
1)GVC Gaesco Bolsalider	V	10,89	7,65 54/77
1)GVC Gaesco Bona-Renda	R	15,89	8,75 39/192
1)GVC Gaesco Constantfons	D	9,44	1,73 62/74
1)GVC Gaesco Emergentfond*	V	219,02	6,62 42/58
1)GVC Gaesco Europa	V	5,81	8,75 57/119
1)GVC Gaesco Fdo. de Fondos*	V	19,06	9,34 165/263
1)GVC Gaesco Fondo FT CP	D	1.389,11	1,62 66/74
1)GVC Gaesco Col Europ Eq*	V	10,40	3,20 105/119
1)GVC Gaesco Global Eq DS*	V	13,34	7,78 202/263
1)GVC Gaesco Japón	V	12,05	18,21 10/22
1)GVC Gaesco Multig Equilib*	R	10,47	6,06 109/192
1)GVC Gaesco Multinacional	V	96,24	8,20 192/263
1)GVC Gaesco Op Emp Immob A	V	22,32	7,10 3/8
1)GVC Gaesco Op Emp Immob I	V	26,74	7,97 2/8
1)GVC Gaesco Patrim A*	X	12,84	6,82 61/177
1)GVC Gaesco Renta Fija	F	21,60	1,65 65/139
1)GVC Gaesco Renta Valor*	M	114,69	2,85 19/36
1)GVC Gaesco Ret Abs Clas I*	I	167,38	6,56 51/36
1)GVC Gaesco RF Flexible	F	10,51	2,70 11/94
1)GVC Gaesco RF Horiz. 2028	F	105,09	3,83 3/88
1)GVC Gaesco Ret Absoluto*	I	159,32	6,23 4/23
1)GVC Gaesco Small Caps*	V	15,63	7,77 11/20
1)GVC Gaesco Sostenible ISR	R	170,62	4,75 141/192
1)GVC Gaesco 1K + RV	V	106,98	8,36 188/263
1)GVC Gaesco TTF	V	14,60	9,25 30/35
1)GVC Gaesco 300 P WorldW*	V	14,06	4,13 1/1
1)GVC Gaesco Crossover M&S	V	11,56	6,63 221/263
1)GVCG Crossover FQ 75 RVME*	R	11,74	7,36 6/22
1)GVCG Crossover Gov Mixt I*	R	10,83	3,74 158/192
1)GVCG Crossover monem RFME*	R	10,21	3,95 155/192
1)GVCG Crossover SE 75 RVME*	R	11,49	0,85 21/22
1)GVCG Crossover 50 RVME*	R	11,35	4,12 15/22
1)GVCaesco Mul.Crecimiento*	R	10,57	8,47 44/192
1)GVC Gaesco Gbl EqValuePlus*	V	9,31	4,10 245/263
1)GVC Gaesco Zebra US SMLP	V	103,92	0,99 6/6
1)J.M. 93 Renta*	X	14,36	3,88 125/177
1)Robust RV Mixta Int.	R	9,95	4,03 152/192
1)Tramontana R. A. Audaz	I	99,34	9,56 2/36
1)Value Minus Growth Mkeut	I	8,09	-10,96 11/13

Horos Asset Management, SGIC, S.A.

Nuñez de Balboa 120 2º Izda. 28006 Madrid. José María Concejo Díez. Tfno.

917370915. Fecha v.l.: 16/07/24

1)Horos Value Iberia	V	126,70	4,75	65/77
1)Horos Value Internacional	V	157,31	8,76	172/263

Ibercaja Gestión S.G.I.I.C., S.A

Pº. de la Constitución, 4 50008 Zaragoza. Lily Corredor. Tfno. 976239484. Fecha v.l.:16/07/24

1)Ibercaja Ahorro RF A	F	7,12	1,56	74/139
1)Ibercaja All Star A*	V	11,92	9,35	163/263
1)Ibercaja Bolsa España A	V	28,54	11,72	35/77
1)Ibercaja Bolsa Europa A	V	8,11	5,90	90/119
1)Ibercaja Bolsa Internac.	V	17,85	15,07	62/263
1)Ibercaja Bolsa USA A	V	23,03	19,66	28/87
1)Ibercaja Confianza Sost A	M	6,35	5,80	6/137
1)Ibercaja Deuda Corp 2026	F	7,92	2,18	25/77
1)Ibercaja Deuda Corp2025 A	F	5,79	2,05	28/77
1)Selecc. Banca Priv.60 A*	R	6,33	7,00	87/192
1)Ibercaja Divers. Empresas*	M	6,21	3,42	39/137
1)Ibercaja Dividendo Gbl A	V	9,45	5,68	230/263
1)Ibercaja Dólar A	D	7,65	3,37	13/15
1)Ibercaja Esp-Ita 2025 A	D	6,26	1,70	63/74
1)Iber España Italia 2026	F	5,97	0,79	39/88
1)Ibercaja BlackRock ChinaA*	V	13,25	10,45	1/14
1)Ibercaja Emerging Bond*	F	6,82	4,58	8/30
1)Ibercaja Estrategia Din A	I	7,15	2,70	14/23
1)Ibercaja Europa Star A*	V	8,28	6,92	84/119
1)Ibercaja Financiero	V	4,85	14,24	6/8
1)Ibercaja Gest Equilibrada*	M	6,37	3,53	36/137
1)Ibercaja Gestión Audaz*	V	15,03	12,85	86/263
1)Ibercaja Gestión Creac.*	R	11,83	7,65	63/192
1)Ibercaja Gestión Evol.*	M	9,98	4,32	19/137
1)Ibercaja Global Brands	V	10,09	12,68	89/263
1)Ibercaja High Yield A	F	7,04	3,33	14/52
1)Ibercaja Horizonte	F	10,63	2,07	15/88
1)Ibercaja Japón A	V	8,68	13,46	15/22
1)Ibercaja Megatrends A	V	11,19	23,36	11/263
1)Ibercaja New Energy CIA	V	16,60	4,20	24/26
1)Ibercaja Objetivo 2026	F	5,90	0,68	44/88

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Ibercaja Objetivo 2028 A	F	5,56	0,17	58/88
1)Ibercaja Op Renta Fija A	F	7,61	0,95	119/139
1)Ibercaja Plus A	D	9,23	1,79	53/74
1)Ibercaja R. Fija Empresas	D	6,16	1,95	32/74
1)Ibercaja Renta Fija 2025	F	7,25	2,24	19/139
1)Ibercaja Renta Fija 2026	F	5,98	2,44	14/139
1)Ibercaja Infraestructur A	V	27,80	3,22	7/8
1)Ibercaja Renta Fija 2027	F	6,05	2,44	11/88
1)Ibercaja RF Horizonte2024	F	6,09	1,90	44/139
1)Ibercaja RF Sostenible A	F	5,52	2,05	17/88
1)Ibercaja Sanidad A	V	16,83	10,73	13/41
1)Ibercaja Selección Banca*	M	6,71	4,75	12/137
1)Ibercaja Selección RF*	F	12,33	1,50	77/139
1)Ibercaja Small Caps	V	13,51	5,56	14/20
1)Ibercaja Sost. y Solidari	R	8,97	8,29	47/192
1)Ibercaja Tecnológico A	V	7,68	27,90	6/35

J.P.Morgan Asset Management

JPMorgan Asset Management

Paseo Castellana 31 28046 Madrid. Pedro Fernández de Santaela. Tfno.

915161203. Email. jpmorgan.assetmanagement@jpmorgan.com. Fecha v.l.:

16/07/24

1)JPM Aggr.Bd DAacc(Hdg)	F	74,65	-0,12	56/94
1)JPM Aggregate BdAaacc(hdg)	F	8,51	0,12	50/94
1)JPM Ame Eq A-Acc (Hdg)	V	29,79	19,26	36/87
1)JPM Ame Eq D-Acc (Hdg)	V	26,19	18,72	41/87
1)JPM Asia Grth A - Acc	V	91,40	13,46	3/11
1)JPM BetaBChAggBnUcETF€Hac	F	101,71	4,13	3/9
1)JPM BetaBuiEURGovtBd UE	F	91,49	-0,63	75/88
1)JPM BetaBuiEURGovtBd1-3UE	F	98,34	0,71	130/139
1)JPM Carbt Gb Eq(CTB)ETFHfg	V	35,78	15,83	57/263
1)JPM China A-Share Opp.A	V	18,31	-3,68	13/14
1)JPM China Bd O A-Acc EUR	F	90,00	1,19	8/9
1)JPM Divers Risk AAcc(hgd)	X	82,92	8,83	35/177
1)JPM Divers RiskD-Acc(Hdg)	X	77,12	8,45	40/177
1)JPM Em Mkt Eq D-Acc (Hdg)	V	111,01	5,52	49/58
1)JPM Em Mkts DbtAaAcc(Hdg)	F	12,87	2,96	12/30
1)JPM Em Mkts DbtD.aacc(Hdg)	F	13,50	2,51	17/30
1)JPM Em Mkts Div EqA-Acc	V	119,21	18,13	2/58
1)JPM Em Mkts Divid A(div)	V	80,24	10,19	34/58
1)JPM Em Mkts Divid D(div)	V	73,51	9,73	36/58
1)JPM Em Mkts Eq Aaacc(hgd)	V	90,71	5,97	47/58
1)JPM Em Mkts Inc A-Acc	V	120,39	7,99	41/58
1)JPM Em Mkts IvGrAaacc(Hdg)	F	90,88	0,81	20/30
1)JPM Em Mkts IvGrDacc(Hdg)	F	85,85	0,56	24/30
1)JPM Em MktsCorpBdAaacc(hg)	F	110,65	3,22	17/77
1)JPM Em MktsCorpBdDAcc(hg)	F	99,17	2,93	19/77
1)JPM Em MktsStratBdAaaccHdg	F	91,51	0,59	23/30
1)JPM Em MktsStratBdPACcHfg	F	69,77	0,20	26/30
1)JPM Em MktsSustEqA(acc)-E	V	110,68	6,70	44/58
1)JPM Em SocAdv A acc EUR	V	95,94	1,93	56/58
1)JPM EU G.Sh.Dur.Bd A-A€	F	11,03	0,87	124/139
1)JPM EU G.Sh.Dur.Bd D-A€	F	10,90	0,84	126/139
1)JPM EU Gvt Bnd A-Acc EUR	F	14,38	-0,41	69/88
1)JPM EU Gvt Bnd D-Acc EUR	F	13,92	-0,51	73/88
1)JPM EU HY Sh.Dur.Bd A-Acc	F	114,98	2,07	31/52
1)JPM EU Sust Eq A-Acc	V	179,36	13,18	12/119
1)JPM EUR CorBd1-SyResEnlndx	F	102,32	1,57	44/77
1)JPM EUR CorpBdResEnhldUE	F	101,64	1,36	50/77
1)JPM EUR G CNAV W T0 acc	D	10.064,90	-	
1)JPM EUR Liq LVNAV A-Acc	D	10.496,08	1,87	46/74
1)JPM EUR Liq LVNAV W-Acc	D	10.538,73	2,09	20/74
1)JPM Eur EqAbsAlphaA(P)Acc	I	168,17	11,55	1/13
1)JPM Eur EqAbsAlphaD(P)Acc	I	129,03	11,16	2/13
1)JPM EUR Mon Mkt VNAV AAcc	D	109,25	1,95	33/74
1)JPM EUR Mon Mkt VNAV DAcc	D	109,95	1,80	52/74
1)JPM EUR St Mkt VNAV W	D	10.454,93	2,15	12/74
1)JPM EUR UltraShort Inc UE	F	104,23	2,12	26/139
1)JPM Euro AggrBd-Acc EUR	F	103,56	-0,46	71/88
1)JPM Euro Aggregate BdAaAcc	F	12,89	-0,31	65/88
1)JPM Euro Corp.Bd A-A€	F	15,48	1,31	51/77
1)JPM Euro Corp.Bd D-A€	F	14,56	1,11	55/77
1)JPM Euro Dy A-Acc EUR	V	35,92	12,78	14/119
1)JPM Euro Dy D-Acc EUR	V	30,16	12,29	17/119
1)JPM Euro Eq A-Acc EUR	V	29,99	12,24	18/119
1)JPM Euro Eq D-Acc EUR	V	21,64	11,72	24/119
1)JPM Euro SC A-Acc EUR	V	37,52	11,20	5/20
1)JPM Euro SC D-Acc EUR	V	25,88	10,60	7/20
1)JPM Euro Sel Eq A-Acc	V	2.152,54	9,23	44/119
1)JPM Euro Sel Eq D-Acc	V	178,33	8,73	58/119
1)JPM Euro Str G A-AccEUR	V	46,65	15,19	9/119
1)JPM Euro Str G D-AccEUR	V	27,89	14,73	10/119
1)JPM Euro Str V A-AccEUR	V	21,95	11,48	25/119
1)JPM Euro Str V D-Acc	V	22,82	10,99	28/119
1)JPM Eurol A-Acc EUR	V	27,49	11,70	10/49
1)JPM Eurol D-Acc EUR	V	19,03	11,22	14/49
1)JPM Eurol Dyn. A(P)Acc EUR	V	386,33	13,81	4/49
1)JPM Eurol Dyn. D(P)Acc EUR	V	351,31	13,46	5/49
1)JPM Europe Dyn SC A(P)Acc	V	54,76	10,94	6/20
1)JPM Europe Dyn SC D(P)Acc	V	30,75	10,33	8/20
1)JPM Europe Dyn Tech AAcc	V	79,61	8,73	32/35
1)JPM Europe Dyn Tech Dacc	V	24,37	8,12	33/35
1)JPM Europe Eq Pls A(P)Acc	V	27,17	15,91	7/119
1)JPM Europe Eq Pls D(P)Acc	V	23,12	15,54	8/119
1)JPM Europe Hgh YdSDBdDAcc	F	110,15	1,76	41/52
1)JPM Europe Hgh Yld BdAaAcc	F	21,90	1,61	43/52
1)JPM Europe Hgh Yld BdDAcc	F	13,31	1,32	44/52
1)JPM Europe StratDivA(div)	V	139,26	9,68	37/119
1)JPM Europe StratDivD(div)	V	126,76	9,23	43/119
1)JPM Europe Sust Eq Dacc	V	156,74	12,70	15/119
1)JPM Europe Sust SC EqAaAcc	V	134,97	13,30	3/20
1)JPM EurResEnhldxEq(ESG)UE	V	43,35	11,08	26/119
1)JPM EurResEnhldxE(ESG)UED	V	41,27	8,78	56/119
1)JPM EuResEnlnEqESUCETF€ac	V	33,16	10,32	17/49
1)JPM EuResEnlnEqESUCETF€edi	V	30,66	7,55	42/49
1)JPM Eur Std. MM VNAV A Acc	D	10.525,04	1,94	36/74
1)JPM Flex Credit Aaacc(hgd)	F	11,29	2,73	10/94

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)JPM Flex Credit DAcc(hgd)	F	100,15	2,51	13/94
1)JPM G Macro Sust A (acc)	X	95,75	1,07	160/177
1)JPM Gb Balanced A-Acc	R	2.221,00	7,42	74/192
1)JPM Gb Balanced D-Acc	R	213,05	7,13	82/192
1)JPM Gb Bd D-Acc €	F	11,64	-0,51	71/94
1)JPM Gb Bd Opp A-Acc(hdg)	F	89,95	0,63	43/94
1)JPM Gb Bd Opp D-Acc(hdg)	F	85,03	0,35	47/94
1)JPM Gb Bd Opp S A-Acc (hg)	F	100,37	0,57	44/94
1)JPM Global Conv. Cons. A	F	96,25	1,32	13/18
1)JPM Gb Conv EUR A-Acc	F	15,32	0,86	16/18
1)JPM Gb Conv EUR D-Acc	F	12,45	0,57	17/18
1)JPM Gb CorpBd DH AAcc(hg)	F	94,84	3,66	10/77
1)JPM Gb CorpBd DH DAcc(hg)	F	87,20	3,44	13/77
1)JPM Gb Div A-dist (Hdg)	V	146,76	9,42	160/263
1)JPM Gb Div D-dist (Hdg)	V	133,66	9,00	168/263
1)JPM Gb Focus AAcc(hg)	V	27,83	18,48	23/263
1)JPM Gb Focus D (acc) - EU	V	22,94	17,82	31/263
1)JPM Gb Growth Fund EUR D	V	14,71	24,98	6/263
1)JPM Gb Growth Fund USD A	V	16,60	25,57	5/263
1)JPM Gb Gvt Bd A-Acc €	F	12,00	-0,50	70/94
1)JPM Gb Gvt Sh.Dur.Bd A-A€	F	10,39	1,27	98/139
1)JPM Gb Gvt Sh.Dur.Bd D-A€	F	10,26	1,18	107/141
1)JPM Gb Healthcare A-acc	V	143,1	10,60	14/19
1)JPM Gb HY A-Acc	F	244,01	3,23	18/52
1)JPM Gb HY D-Acc	F	221,12	3,01	21/52
1)JPM Gb Inc A EUR	R	117,63	2,67	176/192
1)JPM Gb Inc Aacc EUR	R	152,00	5,30	127/192
1)JPM Gb Inc Conser-Acc EUR	M	104,76	7,77	79/137
1)JPM Gb Inc Conser A(div)	M	104,76	8,33	128/137
1)JPM Gb Inc Conser D(div)	M	77,49	0,16	130/137
1)JPM Gb Inc Conser Dacc	M	102,05	2,58	84/137
1)JPM Gb Inc D(div)	R	100,68	2,49	179/192
1)JPM Gb Inc Dacc EUR	R	145,54	5,10	131/192
1)JPM Gb Inc Sust A-Acc	V	101,65	5,40	233/263
1)JPM Gb Macro A-Acc hdg	I	88,36	1,41	9/13
1)JPM Gb Macro D-Acc Hdg	I	84,06	1,16	10/13
1)JPM Gb Macro Opp A-Acc	X	185,53	1,53	158/177
1)JPM Gb Macro Opp D-Acc	X	139,07	1,14	159/177
1)JPM Gb Macro Sust D-Acc	X	93,23	0,82	162/177
1)JPM Gb Mlt Strt IncD(div)	X	82,84	2,02	148/177
1)JPM Gb Mlt Strt IncD(hg)	X	74,58	1,55	157/177
1)JPM Gb ShortDurBdAAcc(hg)	F	7,36	1,66	25/94
1)JPM Gb ShortDurBdAAcc(hg)	F	74,73	1,41	28/94
1)JPM Gb StrattBd AAcc(hd)	F	93,71	1,70	24/94
1)JPM Gb StrattBd(P)AAccEURH	F	73,98	1,25	32/94
1)JPM Gb Sust.Eq.(A)Acc EUR	V	137,10	20,03	19/263
1)JPM Gb Value A (acc) EUR	V	135,57	13,00	83/263
1)JPM Gb.C.Bd Fd A-A €(Hdg)	F	12,58	0,96	61/77
1)JPM Gb.C.Bd Fd D-A €(Hdg)	F	11,83	0,77	66/77
1)JPM GBHYCoBdMF ETF EURHdg	V	90,17	-2,88	50/150
1)JPM Gb Select Eq AaccEUR H	V	126,49	17,06	44/263
1)JPM GbREhnlndEq A accEUR	V	134,17	17,86	30/263
1)JPM GbREhnlndEq AaccEURH	V	137,83	16,55	50/263
1)JPM GrSoSustBnd A Acc EUR	F	102,58	1,12	35/94
1)JPM GrSoSustBnd A A AccH	F	104,70	0,53	45/94
1)JPM GSDCSB A acc EUR hedg	F	105,41	1,73	41/77
1)JPM Inc Fd A(div)(hgd)	F	52,82	0,04	52/94
1)JPM Inc Fd D(div)(hgd)	F	50,09	-0,22	63/94
1)JPM Inc. Opp D(P)-Acc Hdg	F	132,99	1,90	20/94
1)JPM Inc.Opp A(P)-Acc Hdg	F	137,94	2,04	18/94
1)JPM Jap Eq Aacc EUR Hdg	V	210,00	29,45	2/222
1)JPM Jap StrVal A-Acc Hdg	V	251,26	29,86	1/222
1)JPM Jap StrVal D-Acc Hdg	V	183,01	29,34	3/222
1)JPM Jap Sust Eq A-Acc EUR	V	233,48	14,51	12/222
1)JPM Japan Eq DAcc(hgd)	V	243,42	28,92	4/222
1)JPMJPRESenhldEqUETF EURHa	V	37,89	28,09	2/87
1)JPM Manag.Reser.A-Acc Hdg	D	8.300,12	1,96	15/157
1)JPM MidEstAfricaEqEOAaccEUR	V	118,78	11,02	22/58
1)JPM MM Alternat DAcc(hgd)	I	94,10	2,45	19/36
1)JPM MM AltE A-Acc EUR Hdg	I	97,82	2,64	17/36
1)JPM Mid East Africa Emg	V	109,83	8,27	58/198
1)JPM Total EmMktInC D(div)	V	66,86	4,66	50/58
1)JPM UnconBd Wpser EURHa	F	104,98	1,14	33/94
1)JPM US Aggre Bd AAcc(hgd)	F	74,92	-0,05	14/16
1)JPM US Aggre Bd DAcc(hgd)	F	71,89	-0,18	16/16
1)JPM US Bond AAcc(hgd)	F	93,13	-0,15	15/16
1)JPM US Grwt D-Acc (Hgd)	V	34,53	24,39	11/87
1)JPM US Grwt Gr A-Acc(Hgd)	V	39,30	24,92	6/87
1)JPM US Hdgd Eq AAcc(hgd)	V	145,00	11,47	74/87
1)JPM US HghYldPlsBdDv(hd)	F	47,64	0,04	48/52
1)JPM USHY Pls Bd AAcc-Hdg	F	98,40	3,32	15/52
1)JPMUSRsEnhldEqUcTSEFHca	V	46,43	19,34	35/87
1)JPM US Sel Eq AAcc(hgd)	V	299,56	17,18	47/87
1)JPM US Sel Eq DAcc(hgd)	V	273,78	16,84	49/87
1)JPM US Sel Eq PlsAAcc(hg)	V	30,18	22,04	13/87
1)JPM US Sel Eq PlsDAcc(hg)	V	25,64	21,52	18/87
1)JPM US ShtDurBd AAcc(hgd)	F	70,82	1,42	11/13
1)JPM US ShtDurBd DAcc(hgd)	F	68,04	1,25	13/13
1)JPM US Sm Comp AaccEURHdg	V	118,60	3,64	5/6
1)JPM US Tec A acc EUR hedg	V	182,63	17,97	21/35
1)JPM USVal D-Acc(Hgd)	V	16,93	9,23	80/87
1)JPM USValue AAcc (hgd)	V	19,38	9,68	79/87
1)JPMTheGen-TeA AChgdEUR	V	102,15	5,63	31/41
1)JPM USD EmMktSoVbd UE EuH	F	87,50	0,69	21/30
2)JPM AC Asia Pac. ex Japan	V	24,07	12,06	8/10
2)JPM AC Asia Pacific ex J	V	22,63	10,62	11/11
2)JPM Ame Eq A-Acc USD	V	58,19	21,88	15/87
2)JPM US Agre Bd AAcc USD	V	48,58	21,40	19/87
2)JPM ASEA Eq D-Acc USD	V	24,40	5,87	10/11
2)JPM ASEA Equity Dacc	V	20,19	5,43	11/11
2)JPM Asia Pacific Eq AAcc	V	28,21	13,19	4/11
2)JPM Asia Pacific Eq D-Acc	V	171,88	12,73	5/11
2)JPM BB USSmCapEq UETF SA	V	30,24	12,16	3/6
2)JPM BB USSmCapEq UETF SDI	V	29,61	11,41	4/6
2)JPM BBChAgB UCITS ETFUSDACC	F	96,99	2,68	5/59
2)JPM BBChAgB UCITS ETFUSDdi	F	90,94	-0,51	9/9
2)JPM BetaBuiUS Eq UE-Acc	V	52,85	20,88	21/87
2)JPM BetaBuiUS Eq UE-Dis	V	49,12	17,76	27/87
2)JPM BetaChAgBnUCETFShdi	F	109,59	4,46	2/9
2)JPM BetaBuiUS TreasBd UE	F	100,95	1,85	9/13
2)JPM BetaBuiUS TreasBd1-3UE	F	109,03	3,27	6/13
2)JPM Carbt Gb Eq(CTB)ETF	V	40,63	16,51	51/64
2)JPM China A-Acc USD	V	36,46	0,83	8/26
2)JPM China A-S Opp A - Acc	V	19,92	-4,04	14/14



Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
4)JPM GBPUltraSh Inc UE Acc	F	110,57	6,23	1/2
4)JPM GBPUltraSh Inc UE Dis	F	100,89	3,21	2/2
4)JPMETFIACV-Build Tre bd	F	75,29	3,62	2/16
5)JPM GbConvEU AccCHF hdg	F	25,28	-5,51	18/18
5)JPM GbHYCoBdMTF ETF CHFHa	F	101,97	-3,08	51/52
5)JPM GICorpBond A accCHFh	F	95,52	-5,48	77/77
5)JPM JPResEnHIE ESG CHFHaC	V	35,49	20,14	9/22
5)JPMThe-GenThe A AccHdgCHF	V	97,36	-1,06	36/41
5)JPMUSRsEnHldEqUETF CHFHa	V	51,99	11,81	71/87
6)JPM AUD Liq LVNAV A-Acc	D	12.932,20	2,70	1/1
6)JPM Glb Inc A AUD	R	14,52	6,14	104/192

Kutxabank Gestión, S.G.I.I.C., S.A.U.

Pza. Euskadi 5, Planta 27 48009 Bilbao. Tfno. 943446067. Fecha v.l.: 16/07/24				
1)K. Bolsa S&M Caps Euro*	V	8,12	5,70	13/20
1)Kutxabank Bolsa	V	22,92	12,33	29/77
1)Kutxabank Bolsa EEUU	V	14,54	14,33	62/87
1)Kutxabank Bolsa Tend. Car*	V	7,04	9,76	155/263
1)Kutxabank Bolsa Emergent.*	V	12,09	10,04	35/58
1)Kutxabank Bolsa Euronoxa	V	7,72	8,30	31/49
1)Kutxabank Bolsa Intern.*	V	13,22	11,74	111/263
1)Kutxabank Bolsa Japón	V	6,21	12,89	17/22
1)Kutxabank Bolsa R Econ.	V	8,73	9,16	31/35
1)Kutxabank Bolsa Sectorial*	V	8,51	8,35	189/263
1)Kutxabank Bono	F	10,24	1,19	106/139
1)Kutxab G.Activ Rdmto Plus*	R	24,88	5,04	133/192
1)Kutxabank Dividendo	V	12,87	8,79	26/49
1)Kutxab G.Activa Inv. Extr*	V	12,89	8,68	176/263
1)Kutxab G.Activa Inv. Plus*	V	13,14	8,85	170/263
1)Kutxabank Fondo Solidario*	I	7,39	1,95	13/15
1)Kutxab G.Activa Patr. Ext*	M	10,04	2,20	103/137
1)Kutxabank G. Activa Inv.*	V	12,76	8,59	182/263
1)Kutxab G.Activa Patr Plus*	M	10,17	2,31	95/137
1)Kutxabank G Activa Patr.*	M	9,95	2,11	108/137
1)Kutxab G.Activa Rdmto Ext*	R	24,56	4,93	135/192
1)Kutxabank G.Activa Rdto.*	R	24,24	4,82	137/192
1)Kutxabank RF Corto	F	9,81	1,57	71/139
1)Kutxabank RF Empresas	D	6,99	1,83	50/74
1)K. RF Obj. Sost. Cl. Cart	F	6,21	-0,51	72/88
1)Kutxabank RF Largo Plazo	F	958,79	1,01	35/88
1)K. RV Obj. Sost. Cl. Cart.	V	6,94	8,70	174/263
1)Kutxabank RF Selec. Cart.	M	6,08	1,99	29/36
1)K. RF Obj. Sost. Cl. Est.	F	6,15	-0,89	80/94
1)Kutxabank Renta Global*	M	20,32	0,33	127/137
1)K. RV Obj. Sost. Cl. Est.	V	6,82	7,88	198/263
1)Kutxabank B Sm&Mid Eur Ca*	V	8,48	6,17	12/20
1)Kutxabank Bol Emerg. Cart*	V	12,88	10,72	28/58
1)Kutxabank Bol. Euroz. Car	V	8,22	8,96	24/49
1)Kutxabank Bol Int Cartera*	V	14,08	12,42	96/263
1)Kutxabank Bol Japón Cart.	V	6,61	13,59	14/22
1)Kutxabank Bol N Econ.Car	V	9,28	9,83	28/35
1)Kutxabank Bol Secto Cart*	V	9,06	9,02	167/263
1)Kutxabank Bolsa Cartera	V	24,40	13,03	21/77
1)Kutxabank Bolsa EEUU Cart	V	15,49	15,03	60/87
1)Kutxabank Bono Cartera	F	10,55	1,48	81/139
1)Kutxabank Dividendo Car	V	13,70	9,46	19/49
1)Kutxabank Monetario Ahorr	D	6,11	-	-
1)Kutxabank Rent Global Car*	M	21,36	0,83	126/137
1)Kutxabank RF Carteras	F	6,53	1,84	50/139
1)Kutxabank RF LP Cartera	F	1.004,16	1,47	24/88
1)Kutxabank O/100 Carteras	X	2,84	-4,82	173/177

Loreto Inversiones

Castellana 40 5º 28046 Madrid. Gema Toran Lorente. Tfno. 917813149. Fecha v.l.: 16/07/24				
1)Loreto Premium Global I	X	1.099,26	0,66	163/177
1)Loreto Premium Global R	X	11,19	0,04	105/177
1)Loreto Premium RF CP	F	10,42	1,78	53/139
1)Loreto Premium RFMI	M	1.050,10	3,16	14/36
1)Loreto Premium RFFM I	M	10,59	3,05	16/36
1)Loreto Premium RVM I	R	1.135,32	1,98	17/22
1)Loreto Premium RVM R	R	11,46	1,76	18/22

Magallanes Value Investors

Lagasca 88 4ª planta 28001. Carmen Delgado Notario. Tfno. 914361210. Fecha v.l.: 16/07/24				
1)Magallanes European Eq.M	V	218,27	5,31	94/119
1)Magallanes European Eq.P	V	228,90	5,60	91/119
1)Magallanes Iberian Eq. M	V	188,58	14,74	14/77
1)Magallanes Iberian Eq. P	V	197,70	15,05	13/77
1)Magallanes Microcaps EurB	V	155,14	7,53	2/7
1)Magallanes Microcaps EurC	V	151,37	7,38	3/7
1)MWI UCITS European Eq I*	V	214,04	5,50	92/119
1)MWI UCITS European Eq R*	V	204,69	5,19	96/119
1)MWI UCITS Iberian Eq I*	V	171,59	14,57	15/77
1)MWI UCITS Iberian Eq R*	V	163,99	14,21	16/77

Mapfre Asset Management

Ctra. de Pozuelo, 50-1 Majadahonda 28222 Madrid. Tfno. 915813 780. Fecha v.l.: 15/07/24				
1)Behavioral I	V	11,79	4,34	102/119
1)Behavioral R	V	13,01	4,04	103/119
1)Capital Responsable I	R	10,88	1,55	19/22
1)Capital Responsable R	R	11,02	1,26	20/22
1)Fondmapfre Bolsa América	V	21,09	11,84	70/87
1)Fondmapfre Bolsa Europa	V	90,15	5,29	95/119
1)Fondmapfre Bolsa Iberia	V	25,00	7,92	51/77
1)Fondo Naranja Gar 2026 II	G	6,56	0,70	19/31
1)Fondmapfre Bolsa Mixto	R	35,92	3,16	171/192
1)FondMapfre Elecc Decidida	R	8,77	8,26	48/192
1)FondMapfre Elecc Moderada	R	7,52	5,83	114/192
1)FondMapfre Elecc Prudente	M	6,42	3,11	59/137
1)Fondmapfre Garantia II	G	6,35	0,48	24/31
1)Fondmapfre Garantia VI	G	6,29	1,95	26/68
1)Fondmapfre Garantia VII	G	6,00	-	-
1)Fondmapfre Global	X	15,44	12,54	3/177
1)Fondmapfre Renta Corto	F	13,00	1,38	90/139
1)Fondmapfre RF Flexible	F	12,19	-0,19	61/88
1)Fondmapfre Renta Mixto	M	9,98	1,31	34/36
1)Fondmapfre Rentadólar	D	7,94	2,82	14/15
1)Global Bond I	F	8,85	-1,15	83/94
1)Global Bond R	F	8,70	-1,45	87/94
1)Good Governance I	V	16,94	9,44	159/263
1)Good Governance R	V	17,66	9,12	166/263
1)Inclusion Responsable I	V	151,10	8,84	54/119
1)Inclusion Responsable R	V	14,25	8,38	65/119

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Mapfre FT Plus	M	15,87	0,78	35/36
1)US Forgotten Value I	V	11,94	7,62	83/87
1)US Forgotten Value R	V	11,44	7,32	84/87

March Asset Management

Castelló 74 28006 Madrid. Marie O'Sullivan. Tfno. +34 914263700.. Email. cgo-mez@march-am.com . Fecha v.l.: 16/07/24				
1)Fonmarch *	F	29,16	0,65	131/139
1)March Cartera Conserv.*	M	5,98	1,95	114/137
1)March Cartera Decidida*	V	1.155,16	6,68	220/263
1)March Cartera Defensiva*	M	11,39	1,42	119/137
1)March Cartera Moderada*	R	5,86	3,44	167/192
1)March Global Quality	V	1.186,28	4,86	240/263
1)March I.Family Busin-A-€*	V	19,53	7,81	200/263
1)March Int.Vini Catena-A-€*	V	16,45	-6,94	5/5
1)March I.Torrenova Lux-A-€*	X	11,89	1,71	151/177
1)March I.Valores Iberi-A-€*	V	16,00	12,09	32/77
1)March Mediterranean A €*	V	14,58	6,84	217/263
1)March Pagarés	D	10,21	2,06	23/74
1)March Pagarés C	D	10,54	2,25	7/74
1)March Pagarés I	D	1.045,78	2,06	24/74
1)March RF 2025 Gar	G	10,31	0,90	10/31
1)March Renta Fija 2025	F	10,45	1,51	76/139
1)March RF 2026 Gar	G	10,45	0,75	14/31
1)March RF Corto Plazo A	D	943,56	2,10	18/74
1)March Renta F. Flexible A*	F	9,50	-0,60	76/94
1)March Renta F. Flexible B*	F	95,40	-0,52	73/94
1)March Renta F. Flexible L*	F	9,67	-0,16	58/94
2)March I.Family Busin.-A-S*	V	23,00	10,09	145/263
2)March Int.Vini Catena-A-S*	V	18,22	-4,97	4/5
2)March I.Torrenova Lux-A-S*	X	13,38	3,80	127/177
2)March Mediterranean A-S*	V	2.651,53	7,64	204/263

Mediolanum Gestión

Agustina Saragossa 3-5 Local 2-408017 Barcelona. Alfonso Casas. Tfno. 932535400. Fecha v.l.: 16/07/24				
1)Compromiso Med. E.*	X	11,63	7,86	49/177
1)Compromiso Med. L.*	X	10,42	7,40	54/177
1)Mediolanum Activo E-A	F	11,03	2,68	7/139
1)Mediolanum Activo L	F	11,46	2,57	12/139
1)Mediolanum Activo S	F	11,19	2,49	13/139
1)Mediolanmu Europa RV E	V	12,61	8,03	73/119
1)Mediolanum Europa RV L	V	10,63	7,56	79/119
1)Mediolanum Europa RV S	V	9,95	7,29	80/119
1)Mediolanum Fondcuenta E	D	2.702,92	2,05	25/74
1)Mediolanum Fondcuenta D	D	10,55	2,21	8/74
1)Mediolanum Merc.Emrgts EA	F	11,94	6,04	2/30
1)Mediolanum Mercados Em L	F	15,82	5,66	3/30
1)Mediolanum Mercados Em S	F	14,94	5,43	4/30
1)Mediolanum Real Estate-A	V	9,43	5,10	4/8
1)Mediolanum Real EstateL-A	V	8,79	4,67	5/8
1)Mediolanum Real EstateS-A	V	8,44	4,42	6/8
1)Mediolanum Renta E	F	11,36	3,03	6/88
1)Med. R.V. Global Selec.E	V	10,69	-	-
1)Med. R.V. Global Selec.L	V	10,65	-	-
1)Med Small&Mid Caps Esp. E	V	11,03	9,47	43/77
1)Mediolanum Renta L	F	32,60	2,86	8/88
1)Med Small&Mid Caps Esp L	V	10,69	9,02	46/77
1)Mediolanum Renta S	F	31,64	2,78	9/88
1)Med Small&Mid Caps Esp S	V	10,21	8,76	48/77

Mediolanum International Funds Ltd

4th floor, The Exchange George's Dock, I.F.SDublin 1 Irlanda. Furio Petribiasi. Tfno. 35312310800. Fecha v.l.: 16/07/24				
1)BB Carmignac Stra Sel LA	X	6,34	7,82	50/177
1)BB Carmignac Stra Sel SA	X	12,32	8,00	46/177
1)BB Chns Rd Opp LA	V	4,00	7,70	9/14
1)BB Circular Economy L	V	5,20	10,52	8/26
1)BB Circular Economy LH	V	4,97	8,57	16/26
1)BB Convertible St Col LHA	F	5,31	1,53	10/18
1)BB Convertible St Col LHB	F	4,74	1,16	14/18
1)BB Convertible St Col SHA	F	10,28	1,38	11/18
1)BB Convertible St Col SHB	F	9,17	0,98	15/18
1)BB Convertible Str Col LA	F	6,04	2,32	5/18
1)BB Convertible Str Col LB	F	5,38	1,91	8/18
1)BB Convertible Str Col SA	F	11,70	2,15	6/18
1)BB Convertible Str Col SB	F	10,42	1,75	9/18
1)BB Coupon Strategy L-B	X	4,50	4,82	101/177
1)BB Coupon Strategy HL-A	X	6,25	5,15	96/177
1)BB Coupon Strategy HL-B	X	3,88	4,22	115/177
1)BB Coupon Strategy HS-A	X	11,83	4,93	99/177
1)BB Coupon Strategy HS-B	X	7,37	3,98	123/177
1)BB Coupon Strategy L-A	X	7,23	5,78	82/177
1)BB Coupon Strategy S-A	X	13,70	5,55	88/177
1)BB Coupon Strategy S-B	X	8,55	4,59	108/177
1)BB Dynamic Coll. Hed. L	R	8,76	8,99	37/192
1)BB Dynamic Coll. Hed. S	X	16,75	9,68	27/177
1)BB Dynamic Collection L	R	9,50	9,64	27/192
1)BB Dynamic Collection S	R	16,17	10,16	18/192
1)BB Dynamic Intl Val Op LHA	V	7,70	11,61	115/263
1)BB Dnynmic Intl Val Op LHA	V	6,97	10,30	140/263
1)BB Dnynmic Intl Val Op SA	V	14,90	11,44	121/263
1)BB Dnynmic Intl Val Op SHA	V	13,58	11,01	133/263
1)BB Em. Markets Coll. L	V	12,22	11,54	17/58
1)BB Em. Markets Coll. S	V	19,08	11,25	19/58
1)BB Em Mkt Mlt Asst Col LA	V	5,11	6,11	46/58
1)BB Em Mkt Mlt Asst Col SA	V	9,66	5,89	48/58
1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LA	F	4,77	7,49	7/30
1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LB	F	3,94	2,36	18/30
1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LHA	F	4,13	2,56	16/30
1)BB Emrgin Mkt Fxd Inc LHB	F	3,44	0,12	27/30
1)BB Enrgy Transit L EUR	V	4,89	-1,51	4/6
1)BB Enrgy Transit LH EUR	V	4,83	-2,44	5/6
1)BB Equilibrium SHA	M	8,77	2,97	69/137
1)BB Equilibrium SHB	M	7,62	1,94	115/137
1)BB Eq.Pow.Coupon Col LHB	V	5,03	6,32	225/263
1)BB Eq.Pow.Coupon Coll SB	V	11,03	6,51	222/263
1)BB Eq.Pow.Coupon Coll SHB	V	9,60	6,08	228/263
1)BB Eq.Power Coupon Col LB	V	5,75	6,18	226/263
1)BB Equilibrium LA	M	4,72	3,30	45/137
1)BB Equilibrium LB	M	4,11	2,26	97/137
1)BB Equilibrium LHA	M	4,48	3,13	57/137
1)BB Equilibrium LHB	M	3,89	2,07	111/137
1)BB Equilibrium SA	M	9,26	3,15	56/137
1)BB Equilibrium SB	M	8,05	2,11	109/137

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)BB Equity Power Coll L	V	9,13	6,74	218/263
1)BB Equity Power Coll LH	V	7,54	6,86	215/263
1)BB Equity Power Coll S	V	13,86	7,31	208/263
1)BB Equity Power Coll SH	V	14,02	7,10	210/263
1)BB Euro Fixed Income L	F	6,00	1,40	87/139
1)BB Euro Fixed Income L B	F	4,63	1,40	89/139
1)BB Euro Fixed Income S	F	11,48	1,34	94/139
1)BB Euro Fixed Income S B	F	8,92	1,34	95/139
1)BB Europ Cpn StrgyCol LA	X	5,78	5,94	79/177
1)BB Europ Cpn StrgyCol LB	X	4,64	4,34	112/177
1)BB Europ Cpn StrgyCol LHA	X	5,70	5,95	78/177
1)BB Europ Cpn StrgyCol LHB	X	4,58	4,33	113/177
1)BB Europ Cpn StrgyCol SA	X	11,30	5,77	83/177
1)BB Europ Cpn StrgyCol SB	X	9,08	4,18	116/177
1)BB Europ Cpn StrgyCol SHA	X	11,14	5,76	84/177
1)BB Europ Cpn StrgyCol SHB	X	8,94	4,13	119/177
1)BB European Coll. Hed. L	V	8,94	8,13	67/111
1)BB European Coll. Hed. S	V	16,32	8,70	59/119
1)BB European Collection L	V	8,48	8,04	72/112
1)BB European Collection S	V	12,29	8,53	63/119
1)BB Eurp Sm CAP Eq LA	V	5,62	5,88	9/20
1)BB Fidelity Asian Cnp L	R	5,31	6,08	1/9
1)BB Fidelity Asian Cnp LB	R	4,25	4,22	5/9
1)BB Fidelity Asian Cnp LHA	R	4,69	5,68	3/9
1)BB Fidelity Asian Cnp LHB	R	3,75	3,77	7/9
1)BB Fidelity Asian Cnp LHA	R	10,38	5,90	2/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SB	R	8,32	4,03	6/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SHA	R	9,16	5,52	4/9
1)BB Fidelity Asian Cnp SHB	R	7,33	3,64	8/9
1)BB Financ Inc Strat LA	M	6,97	5,87	5/137
1)BB Financ Inc Strat LB	M	5,25	3,76	30/137
1)BB Financ Inc Strat SA	M	13,78	5,76	7/137
1)BB Financ Inc Strat SB	M	10,35	3,64	9/36
1)BB Fut Sust Nutr L EUR	V	4,77	3,49	2/4
1)BB Fut Sust Nutr LH EUR	V	4,76	3,06	3/4
1)BB Gbl Demograph Opp L	V	6,86	12,10	106/263
1)BB Gbl Demograph Opp LH	V	6,37	11,85	110/263
1)BB Gbl Impact L	V	5,39	8,15	194/263
1)BB Gbl Impact LH	V	4,92	6,73	219/263
1)BB Gbl Leaders LA	V	5,58	13,77	71/263
1)BB Gbl Leaders LHA	V	6,83	12,50	95/263
1)BB Global High Yield L	F	13,48	3,73	12/52
1)BB Global High Yield S	F	19,64	3,96	11/52
1)BB Global H.Y. Hed. L B	F	3,65	0,49	46/52
1)BB Global H.Y. Hed. S B	F	6,85	0,38	47/52
1)BB Global H.Y. Hedged L	F	7,57	1,99	36/52
1)BB Global H.Y. Hedged S	F	14,20	1,76	42/52
1)BB Global H.Y.L B	F	4,79	2,46	27/52
1)BB Global H.Y.S B	F	7,40	2,52	26/52
1)BB India Opps L EUR Acc	V	7,13	21,05	1/3
1)BB Infrastruct Op Col LHA	V	6,17	4,43	4/17
1)BB Infrastruct Op Col LHB	V	4,88	3,45	7/17
1)BB Infrastruct Op Col LA	V	7,24	5,57	2/17
1)BB Infrastruct Opp Col LB	V	5,73	4,21	5/17
1)BB Infrastruct Opp Col SA	V	13,89	5,10	3/17
1)BB Infrastruct Opp Col SB	V	11,03	3,40	8/17
1)BB Infrastruct Opp Col SHA	V	11,81	3,75	6/17
1)BB Infrastruct Opp Col SHB	V	9,33	1,90	10/17
1)BB Innovative Themt Op L	R	8,05	15,15	1/192
1)BB Innovative Themt Op LH	V	7,12	13,40	75/263
1)BB Invesco Balance Sel LA	X	6,36	6,64	63/177
1)BB Invesco Balance Sel LB	X	5,05	6,13	72/177
1)BB Invesco Balance Sel SA	X	12,32	6,51	69/177
1)BB Invesco Balance Sel SB	X	9,78	5,95	77/177
1)BB Med MStanley GLB H L	V	10,03	9,62	156/263
1)BB Med MStanley GLB H S	V	17,89	9,38	161/263
1)BB Med MStanley GLB L L	V	12,66	10,12	144/263
1)BB Med MStanley GLB L S	V	23,86	10,14	142/263
1)BB Multi Asset ESG L EUR	M	5,17	5,70	8/137
1)BB Multi Asset ESG LH EUR	M	5,31	6,33	2/137
1)BB New Opportun. Coll. L	X	7,38	6,08	75/177
1)BB New Opportun. Coll. LH	X	6,43	5,39	89/177
1)BB New Opportun. Coll. S	X	14,09	5,84	81/177
1)BB New Opportun. Coll. SH	X	12,23	5,16	95/177
1)BB Pacific Coll. Hed. L	V	8,35	16,90	1/11
1)BB Pacific Coll. Hed. S	V	15,22	16,64	3/11
1)BB Pacific Collection L	V	9,19	13,51	5/11
1)BB Pacific Collection S	V	12,76	13,20	7/11
1)BB Premium Coupon Col SHB	M	7,77	2,23	101/137
1)BB Premium Coupon Coll L	M	6,41	3,43	38/137
1)BB Premium Coupon Coll LH	M	5,97	3,20	50/137
1)BB Premium Coupon Coll S	M	12,25	3,27	48/137
1)BB Premium Coupon Coll SH	M	11,37	3,04	62/137
1)BB Premium Coupon Collection	M	4,29	2,64	81/137
1)BB Premium Coupon Col.LHB	M	4,02	2,38	91/137
1)BB Premium Coupon Coll.SB	M	8,36	2,64	90/137
1)BB Socially Resps LA	R	6,92	10,94	9/192
1)BB Socially Resps LHA	R	6,63	10,21	17/192
1)BB Socially Resps SA	R	13,56	11,09	8/192
1)BB Socially Resps SHA	R	12,97	10,76	12/192
1)BB US Collection Hed. L	V	11,36	15,97	56/87
1)BB US Collection Hed. S	V	20,80	15,48	57/87
1)BB US Collection L	V	12,64	19,11	38/87
1)BB US Collection S	V	19,18	18,12	42/87
1)BB US Coupon Strgy LA	X	7,08	9,75	24/177
1)BB US Coupon Strgy LB	X	5,70	8,44	41/177
1)BB US Coupon Strgy LHA	X	5,86	8,32	42/177
1)BB US Coupon Strgy LHB	X	4,70	6,59	66/177
1)BB US Coupon Strgy SA	X	13,92	10,17	19/177
1)BB US Coupon Strgy SB	X	11,23	8,87	34/177
1)BB US Coupon Strgy SHA	X	11,47	8,15	43/177
1)BB US Coupon Strgy SHB	X	9,19	6,40	70/177
1)Ch Solidity & Return LA	F	4,65	-0,19	59/94
1)CH Solidity & Return LA	I	10,45	-0,30	29/96
1)CH Solidity & Return LB	F	4,39	-0,95	81/94
1)CH Solidity & Return LB	I	8,33	-0,32	31/96
1)Cha. Emerging Mkts. Eq. L	V	9,50	10,61	31/58
1)Cha. Emerging Mkts. Eq. S	V	20,39	10,78	26/58
1)Cha. Euro Bond L - B	F	5,51	-0,95	81/88
1)Cha. Euro Bond S - B	F	10,27	-1,05	83/88
1)Cha. Euro Income L - L	F	4,49	1,10	112/139
1)Cha. Euro Income S - B	F	8,57	0,89	123/139
1)Cha. Europ. Eq. L Hedged	V	9,36	8,99	49/119
1)Cha. European Eq S Hedged	V	17,56	9,28	42/119

CUADROS



Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Fondo Ético Educa 5.0	I	9,97	3,46	2/15
1)Global Allocation	X	35,11	-0,75	168/177
1)Global Value Opp.*	X	1,24	5,38	90/177
1)ING Direct F.Naranja RF	F	13,23	2,19	22/139
1)Kenta Pagarás Corp R	I	10,56	2,25	18/21
1)Kenta Pagarás Corp.I	I	10,60	2,38	17/21
1)Marango Equity Fund	V	16,50	12,38	98/263
1)Millennial Fund	R	11,61	2,60	177/192
1)Ohana Global Investments*	X	12,14	5,02	98/177
1)Patrisa	R	29,85	5,27	128/192
1)Penta Inversión B	I	12,56	0,81	14/14
1)Pentathlon	X	69,51	-2,29	170/177
1)Renta 4 Activos Globales	X	8,21	4,31	114/177
1)Renta 4 Bolsa España R	V	43,62	6,59	61/77
1)R4 Megat. Consumo	V	9,00	6,77	1/5
1)R4 Megat Ariema Hidrógeno	V	10,35	-2,68	6/6
1)R4 Megat. Medio Ambiente	V	9,19	1,85	25/26
1)R4 Megat. Salud	V	12,77	6,94	23/41
1)R4 Megat. Tecnología	V	12,51	13,69	25/35
1)Renta 4 EEUU Acciones R	V	12,78	14,79	61/87
1)Renta 4 Europa Acciones	V	24,24	7,02	83/119
1)Renta 4 Foncuenta Ahorro	D	10,39	1,85	47/74
1)Renta 4 Global Acciones R	V	17,95	5,02	237/263
1)Renta 4 Global Dinámico	X	10,94	2,31	146/177
1)Renta 4 Latinoamérica	V	36,55	-5,94	2/7
1)Renta 4 Mult. Fractal Glb*	X	8,78	1,00	161/177
1)Renta 4 Nexus	X	15,56	1,65	153/177
1)Renta 4 Pegasus	I	16,01	1,52	10/10
1)Renta 4 Renta Fija	F	11,67	2,44	15/139
1)Renta 4 RF Mixto	M	16,29	2,07	26/36
1)Renta 4 RF 6 meses	D	12,07	2,09	19/74
1)Renta 4 Small Caps Euro	V	10,98	-4,05	20/20
1)Renta 4 Valor Relativo	I	14,91	2,27	5/10
1)R4 Activa Dolce 0-30*	M	10,37	2,50	87/137
1)Renta 4 Wertefinder	X	22,06	1,97	149/177
1)R4 Multig/Andromeda*	X	12,69	5,18	93/177
1)R4 Multigestion QCS*	F	10,81	5,15	1/88
1)R4 Multigestion TOF*	X	3,88	4,60	107/177
1)True Value	V	21,56	2,11	251/263
1)True Value Small Caps F.I	V	17,96	7,20	4/7

Sabadell Asset Management

Paseo de la Castellana 128046 Madrid. María Salgado. Tfno. 34 9346 410 160. Web. www.sabadellassetmanagement.com. Fecha v.l.: 16/07/24

1)Fidefondo - Base	F	1.679,36	0,86	125/139
1)Fidefondo - Plus	F	1.728,78	1,02	116/139
1)Fidefondo - Premier	F	1.779,59	1,19	105/139
1)InverSabadell 25 - Base	M	11,49	4,12	23/137
1)InverSabadell 25 - Empr.	M	12,44	4,49	17/137
1)InverSabadell 25 - Plus	M	12,26	4,49	16/137
1)InverSabadell 25 - Prem.	M	12,55	4,63	14/137
1)InverSabadell 25 - Pyme	M	12,07	4,27	21/137
1)InverSabadell 50 - Base	R	10,72	7,14	81/192
1)InverSabadell 50 - Empr.	R	11,68	7,54	69/192
1)InverSabadell 50 - Plus	R	11,48	7,54	70/192
1)InverSabadell 50 - Prem.	R	11,75	7,69	62/192
1)InverSabadell 50 - Pyme	R	11,31	7,31	76/192
1)InverSabadell 70 - Base	R	11,99	9,98	24/192
1)InverSabadell 70 - Empr.	R	13,07	10,39	15/192
1)InverSabadell 70 - Plus	R	12,85	10,39	16/192
1)InverSabadell 70 - Prem.	R	13,15	10,54	13/192
1)InverSabadell 70 - Pyme	R	12,66	10,15	19/192
1)Sab. Bolsa Emerg.-Base	V	17,59	10,46	32/58
1)Sab. Bolsa Emerg.-Cart	V	19,44	11,30	18/58
1)Sab. Bolsa Emerg.-Empr	V	18,98	10,82	24/58
1)Sab. Bolsa Emerg.-Plus	V	18,59	10,81	25/58
1)Sab. Bolsa Emerg.-Prem	V	19,54	11,15	21/58
1)Sab. Bolsa Emerg.-Pyme	V	18,54	10,64	29/58
1)Sab Bonos Flot Eur/Base	D	10,21	2,12	16/74
1)Sab Bonos Flot Eur/Cart	D	10,41	2,42	2/74
1)Sab Bonos Flot Eur/Empr	D	10,31	2,28	6/74
1)Sab Bonos Flot Eur/Plus	D	10,31	2,28	5/74
1)Sab Bonos Flot Eur/Prem	D	10,38	2,39	3/74
1)Sab Bonos Flot Eur/Pyme	D	10,26	2,20	9/74
1)Sab. Bonos Infl.Euro-Base*	F	10,29	-1,27	13/14
1)Sab. Bonos Infl.Euro-Cart*	F	10,63	-0,91	7/14
1)Sab. Bonos Infl.Euro-Empr*	F	10,40	-1,11	10/14
1)Sab. Bonos Infl.Euro-Plus*	F	10,41	-1,11	11/14
1)Sab. Bonos Infl.Euro-Prem*	F	10,52	-0,98	9/14
1)Sab. Bonos Infl.Euro-Pyme*	F	10,35	-1,19	12/14
1)Sab Buy and W.06 2026	F	10,16	-	
1)Sab Econ Mediatech-Base*	V	9,70	5,49	32/41
1)Sab Econ Mediatech-Cart*	V	10,01	6,21	26/41
1)Sab Econ Mediatech-Empr*	V	9,83	5,78	28/41
1)Sab Econ Mediatech-Plus*	V	9,83	5,77	29/41
1)Sab Econ Mediatech-Prem*	V	9,89	5,92	27/41
1)Sab Econ Mediatech-Pyme*	V	9,76	5,63	30/41
1)Sab. Eur Bolsa ESG-Base	V	12,62	8,66	60/119
1)Sab. Eur Bolsa ESG-Cart	V	13,84	9,43	40/119
1)Sab. Eur Bolsa ESG-Empr	V	14,49	8,96	50/119
1)Sab. Eur Bolsa ESG-Plus	V	13,21	8,96	51/119
1)Sab. Eur Bolsa ESG-Prem	V	13,96	9,31	41/119
1)Sab. Eur Bolsa ESG-Pyme	V	13,24	8,81	55/119
1)Sab. Horizonte 10 2025	F	10,28	0,71	129/139
1)Sab. Horizonte 2026 Base.	F	11,28	1,70	42/77
1)Sab. Horizonte 2026 Cart.	F	11,64	2,12	26/77
1)Sab. Horizonte 2026 Emp.	F	11,47	1,93	32/77
1)Sab. Horizonte 2026 Plus	F	11,47	1,93	33/77
1)Sab. Horizonte 2026 Prem	F	11,57	2,04	29/77
1)Sab. Horizonte 2026 Pyme	F	11,38	1,81	37/77
1)Sab. Rentab. Objetivo 4*	F	10,59	1,56	75/139
1)Sabadell Bonos Esp.-Base	F	18,12	0,53	51/88
1)Sabadell Bonos Esp.-Cart.	F	18,73	0,77	40/88
1)Sabadell Bonos Esp.-Empr.	F	18,57	0,61	46/88
1)Sabadell Bonos Esp.-Plus	F	18,38	0,61	47/88
1)Sabadell Bonos Esp.-Prem.	F	18,74	0,69	43/88
1)Sabadell Bonos Esp.-Pyme	F	18,46	0,57	49/88
1)Sabadell Bonos Euro-Base	F	9,26	-0,99	82/88
1)Sabadell Bonos Euro-Cart.	F	9,83	-0,56	74/88
1)Sabadell Bonos Euro-Empr	F	9,80	-0,72	77/88
1)Sabadell Bonos Euro-Plus	F	9,71	-0,72	78/88
1)Sabadell Bonos Euro-Prem	F	9,88	-0,64	76/88
1)Sabadell Bonos Euro-Pyme	F	9,61	-0,86	80/88
1)Sabadell Consolida 90*	R	10,33	2,28	180/192

Fondo	Tipo	Valor liquid. euros o mon. local	Rentab. desde 29-12-23	Ranking en el año
1)Sabadell Consolida 94*	M	10,20	2,86	74/137
1)Sabadell Dinámico-Base*	V	15,21	11,19	129/263
1)Sabadell Dinámico-Cartera*	V	15,74	11,59	116/263
1)Sabadell Dinámico-Empresa*	V	15,45	11,32	127/263
1)Sabadell Dinámico-Plus*	V	15,48	11,32	126/263
1)Sabadell Dinámico-Premier*	V	15,88	11,53	119/263
1)Sabadell Dinámico-Pyme*	V	15,43	11,25	128/263
1)Sabadell Dólar Fijo-Base	F	16,02	1,76	12/16
1)Sabadell Dólar Fijo-Cart	F	17,11	2,26	4/16
1)Sabadell Dólar Fijo-Empr	F	17,01	2,04	7/16
1)Sabadell Dólar Fijo-Plus	F	16,78	2,03	8/16
1)Sabadell Dólar Fijo-Prem	F	17,26	2,20	5/16
1)Sabadell Dólar Fijo-Pyme	F	16,67	1,90	10/16
1)Sabadell Eco.Verde, Base*	V	14,35	8,48	18/26
1)Sabadell Eco.Verde, Carte*	V	14,88	8,96	11/26
1)Sabadell Eco.Verde, Empr*	V	14,68	8,78	13/26
1)Sabadell Eco.Verde, Plus*	V	14,68	8,78	14/26
1)Sabadell Eco.Verde, Premi*	V	14,85	8,93	12/26
1)Sabadell Eco.Verde, Pyme*	V	14,51	8,63	15/26
1)Sabadell EEUU Bolsa-Base	V	32,54	24,44	10/87
1)Sabadell EEUU Bolsa-Cart.	V	35,95	25,39	3/87
1)Sabadell EEUU Bolsa-Empr.	V	35,02	24,84	8/87
1)Sabadell EEUU Bolsa-Plus	V	34,39	24,84	7/87
1)Sabadell EEUU Bolsa-Prem	V	36,14	25,22	5/87
1)Sabadell EEUU Bolsa-Pyme	V	34,18	24,64	9/87
1)Sabadell Equilibrado-Base*	R	12,31	6,32	101/192
1)Sabadell Equilibrado-Cart*	R	12,83	6,66	92/192
1)Sabadell Equilibrado-Empr*	R	12,61	6,43	97/192
1)Sabadell Equilibrado-Plus*	R	12,54	6,43	98/192
1)Sabadell Equilibrado-Prem*	R	12,90	6,64	93/192
1)Sabadell Equilibrado-Pyme*	R	12,50	6,38	100/192
1)Sabadell Euro Yield-Base	F	19,81	1,85	40/52
1)Sabadell Euro Yield-Cart.	F	20,85	2,24	28/52
1)Sabadell Euro Yield-Empr	F	20,71	2,05	34/52
1)Sabadell Euro Yield-Plus	F	20,46	2,04	35/52
1)Sabadell Euro Yield-Prem	F	20,84	2,16	29/52
1)Sabadell Euro Yield-Pyme	F	20,42	1,95	37/52
1)Sabadell Euroacción-Base	V	20,37	7,61	40/49
1)Sabadell Euroacción-Cart.	V	21,98	8,23	32/49
1)Sabadell Euroacción-Emp	V	21,61	7,90	38/49
1)Sabadell Euroacción-Plus	V	21,32	7,90	37/49
1)Sabadell Euroacción-Prem	V	22,21	8,17	35/49
1)Sabadell Euroacción-Pyme	V	21,15	7,76	39/49
1)Sabadell Fondtesoro LP	F	8,23	1,11	111/139
1)Sabadell Garantía Fija 20	G	10,26	1,13	6/31
1)Sabadell Gtía. Extra 15	G	10,04	0,53	63/68
1)Sabadell Gtía. Extra 17	G	8,82	0,63	59/68
1)Sabadell Gtía. Extra 25	G	10,47	1,55	43/68
1)Sabadell Gtía. Extra 26	G	10,42	1,56	42/68
1)Sabadell Gtía. Extra 27	G	10,93	1,24	49/68
1)Sabadell Gtía. Extra 28	G	10,41	2,41	12/68
1)Sabadell Gtía Extra 29	G	9,64	0,53	62/68
1)Sabadell Gtía. Extra 30	G	12,63	1,14	54/68
1)Sabadell Gtía. Extra 32	G	11,43	1,52	44/68
1)Sabadell Horizonte 02 2026	F	10,72	1,40	88/139
1)Sabadell Horizonte11 2026	F	10,15	-	
1)Sabadell Gtía Fija 17	G	9,34	0,26	28/31
1)Sabadell Gtía Fija 18	G	10,14	0,57	20/31
1)Sabadell Interés Eur-Base	F	9,28	1,10	114/139
1)Sabadell Interés Eur-Cart	F	9,57	1,44	83/139
1)Sabadell Interés Eur-Emp	F	9,42	1,26	99/139
1)Sabadell Interés Eur-Plus	F	9,42	1,26	100/139
1)Sabadell Interés Eur-Prem	F	9,60	1,41	85/139
1)Sabadell Interés Eur-Pyme	F	9,35	1,18	108/139
1)Sabadell Planif. Base	M	10,23	3,75	31/137
1)Sabadell Planif. Plus	M	10,49	4,00	25/137
1)Sabadell Planif. Prem	M	10,64	4,14	22/137
1)Sabadell Planif. Pyme	M	10,34	3,86	28/137
1)Sabadell Planif.Empr	M	10,49	4,00	26/137
1)Sabadell Prudente-Base*	M	11,16	2,89	73/137
1)Sabadell Prudente-Cartera*	M	11,60	3,19	53/137
1)Sabadell Prudente-Empresa*	M	11,42	3,00	64/137
1)Sabadell Prudente-Plus*	M	11,37	3,00	65/137
1)Sabadell Prudente-Premier*	M	11,66	3,17	54/137
1)Sabadell Prudente-Pyme*	M	11,32	2,94	71/137
1)Sabadell Rendimiento Sup.	F	9,83	2,18	23/139
1)Sabadell Rendimiento -Z	F	10,55	2,27	16/139
1)Sabadell Rendimiento-Base	F	9,52	1,84	49/139
1)Sabadell Rendimiento-Cart	F	9,75	2,19	21/139
1)Sabadell Rendimiento-Emp.	F	9,62	2,01	37/139
1)Sabadell Rendimiento-Plus	F	9,62	2,01	38/139
1)Sabadell Rendimiento-Prem	F	9,72	2,16	24/139
1)Sabadell Rendimiento-Pyme	F	9,58	1,92	43/139
1)Sabadell Urq. Patr.Priv.2*	M	25,03	4,37	18/137
1)Sabadell Urq. Patr.Priv.5*	X	13,03	8,92	33/177
1)Sab.Economía Digital-Base*	V	21,70	25,58	12/35
1)Sab.Economía Digital-Cart*	V	22,65	26,13	7/35
1)Sab.Economía Digital-Empr*	V	22,29	25,92	9/35
1)Sab.Economía Digital-Plus*	V	22,29	25,92	10/35
1)Sab.Economía Digital-Prem*	V	22,59	26,09	8/35
1)Sab.Economía Digital-Pyme*	V	22,50	25,75	11/35
1)Sab Buy and W.03 2027	F	10,02	-	
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Base	R	13,63	7,40	75/192
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Cart	R	14,81	8,07	49/192
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Empr	R	14,62	7,72	58/192
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Plus	R	14,34	7,72	59/192
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Prem	R	15,02	8,02	50/192
1)Sab.Emg. Mixto Flex-Pyme	R	14,30	7,56	68/192
1)Sab.España B. Futuro-Base	V	21,86	2,27	73/77
1)Sab.España B. Futuro-Cart	V	23,98	2,99	68/77
1)Sab.España B. Futuro-Empr	V	23,39	2,55	71/77
1)Sab.España B. Futuro-Plus	V	22,89	2,55	70/77
1)Sab.España B. Futuro-Pyme	V	22,93	2,41	72/77
1)Sab.EspañaB. Futuro-Prem	V	24,20	2,88	69/77
1)Sab. Horizonte 06 2025	D	10,05	-	
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Base	I	1.318,88	1,89	14/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Cart	I	1.423,41	2,49	7/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Empr	I	1.402,15	2,35	11/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Plus	I	1.402,10	2,35	10/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Prem	I	1.416,71	2,43	8/15
1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Pyme	I	1.350,59	2,06	12/15
1)Sab.Selec.Altern.-Base*	I	10,29	2,76	16/36
1)Sab.Selec.Altern.-Carte*	I	10,64	3,04	11/36
1)Sab.Selec.Altern.-Empresa*	I	10,45	2,87	13/36

Opinión

La vivienda en el régimen especial de impatriados: cambio de criterio

Javier Muñoz Zapatero

El régimen especial del IRPF para trabajadores desplazados tiene ya una cierta antigüedad. De hecho, se sigue conociendo en el argot como la Ley Beckham de cuando –antes de la décima– el jugador fichó por el Real Madrid. Este régimen fiscal especial, fue modificado sustancialmente en el año 2010, precisamente para excluir del mismo a los deportistas profesionales, además de aumentar y alinear el tipo de gravamen para las rentas muy altas. Desde su introducción ha venido siendo utilizado fundamentalmente por empresas multinacionales para destinar a trabajadores y directivos extranjeros a puestos de trabajo situados en España y, también, por empresas españolas, para retornar a personal español desplazado en el extranjero. Es un régimen fiscal íntimamente ligado a la movilidad internacional del factor trabajo, y no exclusivamente a captar talento.

No he podido encontrar estadísticas de la AEAT publicadas sobre el número de contribuyentes declarantes que hayan optado por este régimen especial en años anteriores. Pero no sería de extrañar que este número crezca significativamente a raíz de la reforma introducida por la reciente Ley 28/2022 de fomento de las empresas emergentes. Esta norma amplía sustancialmente su campo de aplicación. La nueva normativa, además de reducir de diez a solo cinco años el plazo de ausencia de España, facilitando los retornos, extiende la aplicación a los denominados “nómadas digitales” o teletrabajadores, a los emprendedores, a profesionales investigadores altamente cualificados, incluso a empresarios que creen una empresa en España, así como a sus cónyuges.

Se trata de un régimen ventajoso ya que reduce el tipo aplicable (24%) a la retribución del trabajador residente pero desplazado, y limita su tributación, exclusivamente, a las rentas de fuente española, dejando sin tributación en España las rentas obtenidas en el extranjero. Las rentas extranjeras tributarán en su caso conforme a la normativa del país donde se obtengan.

Esta extensión del número de contribuyentes va a tener efectos colaterales en la aplicación práctica del impuesto. La delimitación de la renta gravable se hace por remisión a la normativa del impuesto sobre la renta de no residentes (IRNR) que obviamente considera rentas de fuente española las derivadas de inmuebles situados en España. En base a esta consideración la Agencia Tributaria ha venido imputando a los contribuyentes acogidos al régimen, la renta presunta o estimada derivada de la propiedad de su vivienda habitual en España. Este supuesto de hecho era relativamente poco frecuente en el pasado, ya que la temporalidad asociada al desplazamiento implicaba que el trabajador desplazado optase por el alquiler de vivienda frente a la compra. La nueva normativa y el crecimiento del número de contribuyentes va a

hacer esta situación mucho más frecuente.

Por esta razón, y siendo congruente con el deseo tantas veces manifestado por los responsables de la Agencia Tributaria de evitar la conflictividad y sus costes, harían bien las oficinas encargadas de la inspección y comprobación en cambiar la política seguida hasta ahora, y que, a mi juicio, no se corresponde con la correcta interpretación de la normativa aplicable. Todos sabemos que la Ley del IRPF (artículo 87) considera y cuantifica como renta gravable el hecho de tener un inmueble urbano a disposición del contribuyente. Pero, expresa y literalmente, se excluye el caso de la “vivienda habitual”. Además, por la remisión que hace la Ley del IRNR, aplicable a estos trabajadores desplazados, la renta de los inmuebles situados en territorio español se tiene que determinar con arreglo al art. 87 de la Ley del IRPF.

Técnica mejorable

Aunque se trate de una técnica legislativa de doble reenvío manifiestamente mejorable, como en general todo lo que afecta a los contribuyentes no residentes, la lectura a medias no puede utilizarse para gravar una supuesta renta, la del uso de vivienda habitual, que, a todas luces según la letra y espíritu de la norma, el legislador, al menos por ahora, ha excluido de gravamen. Efectivamente, no creo que esté escrito que el ahorro de un coste de oportunidad sea una renta gravable. Otra cosa sería que, como nos tiene acostumbrados el legislador, o llamando a las cosas por su nombre, el prelegislador –léase la AEAT– venga a practicar la ingeniería tributaria.

La buena noticia es que la reciente jurisprudencia ha venido a reprochar esta interpretación que *pro domo sua* se venía haciendo en la Agencia Tributaria. Una sentencia reciente –6 de mayo de 2024– del Tribunal Superior de Justicia de Madrid cambia acertadamente de criterio y se separa de lo decidido en una sentencia anterior del mismo tribunal y fechada en 2022. En esta sentencia se argumentaba que el concepto de vivienda habitual era ajeno al IRNR y como el contribuyente ejerció la opción de tributar por este impuesto, la imputación de renta inmobiliaria era correcta.

El tribunal se aparta ahora de ese razonamiento. Analizando el asunto con mayor profundidad argumenta que resulta lógico que la Ley del IRNR no exceptúe expresamente de gravamen la “renta” derivada de la propiedad de la vivienda habitual ya que esta norma va dirigida a personas que no mantienen su residencia en España. Sin embargo, los trabajadores desplazados que optan por este régimen especial sí que tributan por el IRPF, aunque las rentas que se gravan se calculen conforme a la normativa del IRNR. No se trata de regular o fijar la cuantía, sino el propio hecho imponible. En consecuencia, la renta que obtiene el trabajador desplazado pero residente tiene que definirse con arreglo a las normas del IRPF, que excluye la existencia de renta alguna por el disfrute de la vivienda habitual en la que residimos. Bienvenido el cambio de criterio jurisprudencial.

Miembro del Grupo de Expertos en IRPF de AEDAF

Los inversores confrontan el ‘Trump Trade’



Katie Martin

En los mercados, el *Trump Trade* está en marcha, solo que un poco perdido y muy desordenado. Durante meses, la posibilidad de que Donald Trump vuelva a la Casa Blanca ha sido el mayor sobresalto potencial para los mercados del que nadie quiere hablar. Cuando se les pregunta al respecto, los inversores profesionales suelen murmurar algo vago sobre impuestos y gasto. “Bueno, los programas fiscales son más o menos los mismos que los de Joe Biden, así que no vemos mucho impacto en ninguno de los dos sentidos y, ya sabe, históricamente, las elecciones no importan tanto”. Ese es el guion.

Esto resulta extraño. Los expertos en política están convencidos de que estas elecciones son las más importantes y binarias de nuestro tiempo, y los inversores afirman que en realidad no importa quién gane. Ciertamente, ninguno de los candidatos aboga por la reducción del déficit. Aun así, la neutralidad de los inversores, impulsada en parte, sospecho, por la reticencia a molestar al vengativo candidato republicano en caso de que triunfe, se está volviendo más difícil, a medida que la plataforma de política económica de Trump se vuelve más clara y los operadores e inversores ven el espantoso atentado contra su vida como un impulso a sus posibilidades de éxito electoral.

El mayor punto de consenso entre los inversores es que un Trump 2.0 es inflacionista. Un enorme aumento de los aranceles comerciales, una serie de rebajas fiscales para las empresas y los individuos ricos, la desregulación y una dura actuación contra la inmigración son una receta clara para la subida de las acciones, por supuesto, pero también para un aumento de la inflación, lo cual es malo para los precios de los bonos.

Las acciones se aferran a este guion y siguen subiendo a pesar de las preocupaciones habituales sobre unas valoraciones ya de por sí elevadas. Pero el impacto de la inflación es un aspecto mucho más complicado. Tomemos como ejemplo los movimientos del mercado el lunes, el primer día de negociación tras el intento de asesinato. Al principio, los bonos a largo plazo bajaron de precio, pero la caída no se mantuvo. Más bien al contrario. El rendimiento de los bonos a diez y dos años está cayendo a su nivel más bajo desde marzo a medida que los precios y la demanda repuntan.

Esto llega al fondo de las muchas contradicciones de una posible segunda presidencia de Trump que hacen que a los inversores les resulte tan difícil abordarla. La amenaza de la inflación es real, pero choca con los datos que muestran que, por ahora, las subidas de precios están en retirada, y choca con la postura populista que Trump ha tomado con su elección de J.D. Vance como su compañero de candidatura.

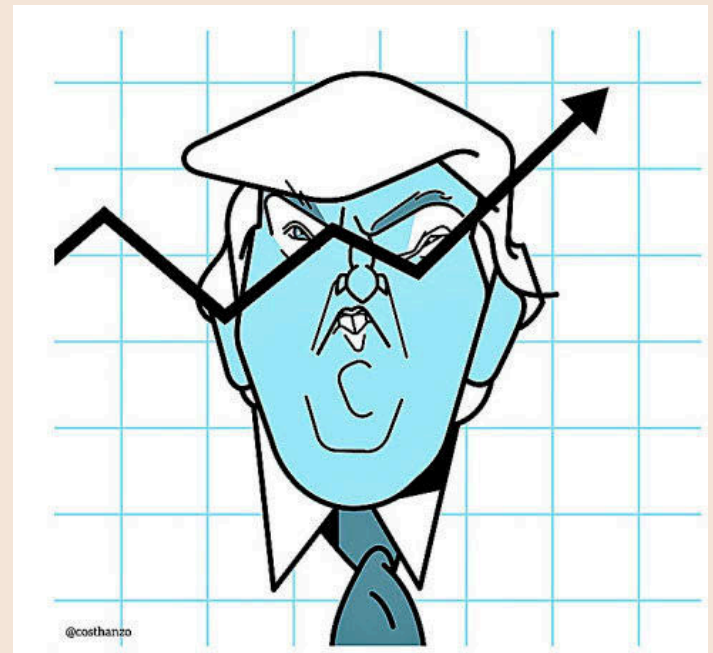
La señal de esa elección de “América primero” es sombría para Ucrania. Dadas las declaraciones previas de Vance sobre ese conflicto, sugiere que

el apoyo a su defensa se desvanecerá, y rápido. También sugiere una prolongada jactancia hacia China, a la que Vance describió en una entrevista el lunes como la mayor amenaza del mundo para EEUU. No es de extrañar, por tanto, que los inversores busquen seguridad en la deuda pública estadounidense, el activo de referencia en tiempos de tensión geopolítica. Del mismo modo, Vance ha declarado su predilección por un dólar débil, pero una nueva oleada de inflación es, si nada cambia, positiva para el dólar.

Cosas claras

Sin embargo, hay dos cosas claras. En primer lugar, es probable que el impacto de una segunda presidencia de Trump (que, recordemos, aún no es una certeza) sea más duro en los mercados fuera de EEUU. Para muchos inversores globales, China ya no es una opción de inversión, pero seguirá siendo así durante años si un Trump y un Vance exitosos se mantienen en su línea. Y es probable que la preferencia mundial por las acciones estadounidenses frente a las europeas se extienda, especialmente si Trump retira su apoyo tanto a Ucrania como a la OTAN.

En segundo lugar, los inversores tienen que



considerar cómo responderían si Trump cruzase la más roja de las líneas rojas en los mercados e interfiriese en la independencia de la Reserva Federal [extremo que negó ayer el candidato]. “Si llega a ese límite, tendremos incertidumbre y una revuelta en los mercados”, afirma Michael Strobeck, director de inversiones del banco privado Lombard Odier. La credibilidad institucional es difícil de cuantificar y de valorar. Es, en palabras de Salman Ahmed, responsable mundial de macroeconomía de Fidelity International, “un estado de ánimo”. Pero una vez que se evapora, “los vigilantes de los bonos se despiertan”.

¿Cuántas partes de punto porcentual de rendimiento de los bonos vale una Fed MAGA (acrónimo de *Make America Great Again*)? ¿Cómo se equilibraría frente a una probable búsqueda de seguridad entre los nerviosos gestores de fondos? A largo plazo, son preguntas más importantes que la de cuánto más pueden subir las acciones estadounidenses si Trump rebaja los impuestos a las empresas.

Los inversores saben que no conocen las respuestas, lo cual resulta alarmante. Peor aún, saben que sólo hay una manera de averiguarlo. Mantenerse al margen hasta entonces podría ser, de hecho, la mejor estrategia.

Lo que pretende Macron es un Gobierno de salvación nacional alrededor de núcleos centristas y europeístas hasta el año 2027.

Elecciones galas y la frágil UE



Enrique Calvet Chambon

Las elecciones celebradas en Francia recientemente, de manera sorpresiva, sísmica y por etapas, acarrearán consecuencias de suma importancia en las políticas de la UE, y por ello mismo, sustanciales efectos en la ciudadanía española y europea. Este proceso electoral disruptivo ha terminado teniendo tres etapas y estamos en el tercer episodio. En la primera etapa quedó claro que los ciudadanos franceses que respaldaban la figura de Marine Le Pen y sus propuestas políticas (aún edulcoradas para la ocasión) habían crecido brutalmente hasta alcanzar más de un tercio de los votos, y convertirse ampliamente en el primer partido de Francia. No olvidemos que las alternativas políticas de peso eran coaliciones de partidos, no un partido singular.

Este hecho es un dato de vital angustia para el futuro de la UE, y volveremos sobre ello. A los federalistas europeos y/o a los convencidos de que el mejor porvenir de los ciudadanos europeos es más y mejor UE, se nos suspendió la respiración. Imaginábamos a un primer ministro de la única potencia nuclear de la UE y de la segunda economía del euro, enemigo de valores claves de los Tratados y amigo de destruir la UE desde dentro, sentado en el Consejo Europeo, y sus ministros de área sentados en los Consejos europeos sectoriales dedicados a renacionalizar políticas, relegar el acervo comunitario, debilitar el euro...

Todo ello en un momento en el que el multilateralismo está estallando por los aires, (y llega Trump!) y en el que las relaciones de poder planetarias, que marcan la dinámica socio-económica convivencial de to-

dos, se dan claramente entre Estados continentes (EEUU, China, Rusia...) mientras que Europa no logra configurarse como una unidad política sólida para participar en decisiones que benefician a los europeos. Y ninguna nación de la UE, ninguna, tiene la menor posibilidad de pintar nada en solitario a la hora de proteger a los ciudadanos europeos y su modo de vida. Faltará dimensión y poder. Por eso, la posibilidad de la llegada a las instituciones europeas de un nacionalismo xenófobo excluyente y autárquico, en representación de Francia, nos preocupó y desoló al máximo.

Hemos de admitir que ese peligro pasó en la segunda etapa, en la segunda vuelta de las elecciones. En nuestro país vecino se produjo una polarización extrema, una ruptura clara entre los defensores absolutos de los valores republicanos, democráticos y europeístas y los anti europeístas nacionalistas rancios que sembraban duda en cuanto a su apego a los valores democráticos. Eso permitió que se explotara el sistema electoral francés y que en la mayoría de las circunscripciones se tuviera que elegir entre dos únicas opciones: o Le Pen o rechazo a Le Pen. Y pese a un aumento en número de votos del apoyo a Le Pen, triunfó el rechazo.

Simplificadamente diríamos que si el RN (Rassemblement National, el partido de doña Marine) representa un poco más de un tercio de los votantes, los otros dos tercios, representados por una miríada de Partidos, se unieron en lo esencial: la repulsión absoluta a la opción Le Pen. Por lo tanto un gran peligro para los europeístas había pasado. Un ejemplo claro: imaginan ustedes que la “extravagancia” del señor Orban de ir a reuniones bi-

El partido de Le Pen y lo que representa ha alcanzado un apoyo colosal y sigue lanzado

laterales con Volodímir Zelenski, Vladímir Putin, Xi Jinping, contra la voluntad de la UE y contra las políticas de UE y OTAN la realizara el primer ministro de Francia.

Se hubiera pasado de un condenable acto “estrafalario” a un torpedo en la línea de flotación de la UE. Por el momento esto se ha evitado. Pero ello deja otro peligro que se está combatiendo en este mismo momento, en la tercera etapa. La amenaza sería que ocupara el puesto de jefe de Gobierno el representante del Partido LFI (La France Insoumise) cuyo líder es el señor Jean-Luc Mélenchon y que al ser profundamente anti sistema, nacionalista rancio, descaradamente antisemita y con convicciones colectivistas y totalitarias, supondría otro cataclismo para las instituciones Europeas.

Este peligro es menor, porque la figura de Mélenchon es temida, testada y rechazada y tiene el apoyo de tan sólo un 11% del electorado. Y

de hecho el presidente francés, Emmanuel Macron, ya ha empezado a sortearlo con la creación/invencción en abstracto de un “frente republicano” dónde cabría todo el mundo menos los extremos citados (RN y LFI). Mediante una carta dirigida a todos los franceses, en posición jupiterina, ha encargado a los políticos “centristas” formarlo y presentárselo. Parece que la cosa pueda funcionar. Por ejemplo, el centro derecha francés, cuarto grupo, ya ha anunciado que aceptarían un primer ministro socialista para evitar el nombramiento de Mélenchon.

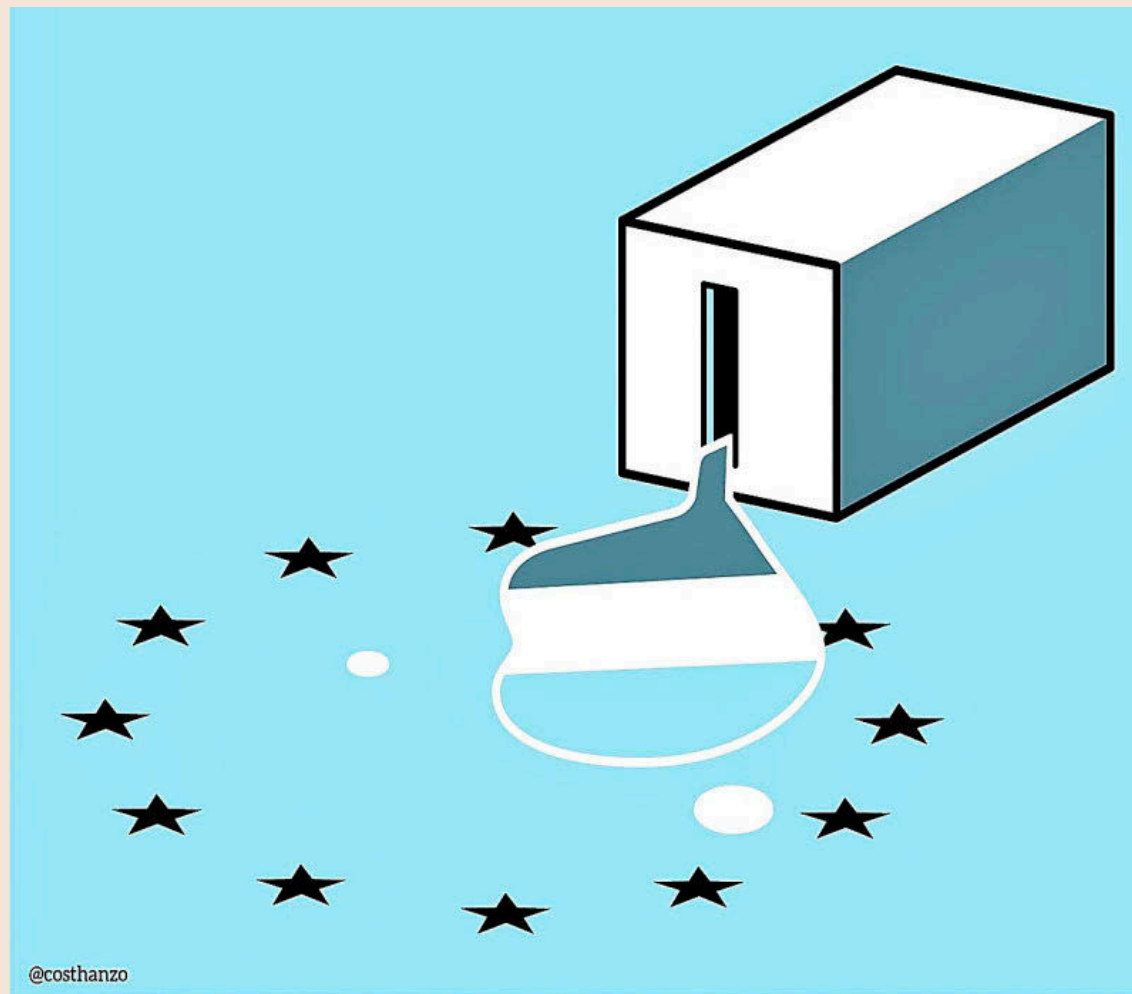
En resumen, lo que pretende Macron es un Gobierno de salvación nacional alrededor de núcleos centristas y europeístas hasta las elecciones presidenciales de 2027. Por ello es de esperar que los representantes franceses en la instituciones de la UE al principio de este quinquenio serán proeuropeístas y con afán de mejorar la UE dentro de sus valores. Buena noticia para europeos y, por ende, para españoles.

Pero aquí asoma una cuarta etapa llena de nubarrones provenientes de

las Galias. Recordemos en este punto el hecho esencial que recalcábamos al principio: el partido de Marine Le Pen y lo que representa ha alcanzado un apoyo colosal, y sigue lanzado. Ello ha permitido a doña Marine decir, con verosimilitud, que lo ocurrido no ha sido más que una victoria aplazada. La suya. Se refiere a la crucial cuarta fase de los embates contra la consolidación europea que supondrán las elecciones presidenciales francesas dentro de tres años.

Prácticamente a mitad del mandato de la actual Comisión y Parlamento, se podría producir que el Consejo Europeo contara con un presidente francés de extrema derecha, hiper nacionalista a la manera del siglo XX y contrario a la UE y su acervo. Eso ocurriría en el período más delicado y complicado para una Europa en clara caída hacia la irrelevancia y asediada. Macron, los políticos franceses y el pueblo francés, con ayuda de todos los europeístas, tienen tres años para evitar esa puntilla.

Exeuroparlamentario. Miembro Instituciones Europeas



@costhanzo

Expansión

DIRECTORA ANA I. PEREDA

DIRECTORES ADJUNTOS: Manuel del Pozo, Iñaki Garay

Subdirector: Pedro Biurrun. **Desarrollo digital:** Amparo Polo. **Corresponsal económico:** Roberto Casado. **Redactores jefes:** Mayte A. Ayuso, Juan José Garrido, Tino Fernández, Javier Montalvo, Emelia Viana, Clara Ruiz de Gauna, Estela S. Mazo, José Orihuel (Cataluña) y Miguel Ángel Patiño

Empresas Víctor M. Osorio / **Finanzas/Mercados** Laura García / **Economía** Juan José Marcos / **Opinión** Ricardo T. Lucas / **Directivos** Nerea Serrano / **Nueva York** Sergio Saiz / **Londres** Artur Zanón / **Comunidad Valenciana** Julia Brines / **Diseño** César Galera / **Edición** Elena Secanella



EDITORIA

Unidad Editorial Información Económica, S.L.U.
Avenida de San Luis, 25 (28033 Madrid)
Teléfono de contacto: 91 443 50 00

ADMINISTRADORES

Marco Pompignoli
Laura Múgica

COMERCIALIZACIÓN DE PUBLICIDAD
Unidad Editorial, S.A.

DIRECTOR GENERAL DE PUBLICIDAD
Sergio Cobos

Expansión

© Unidad Editorial, Información Económica SLU, Madrid 2024. Todos los derechos reservados. Esta publicación no puede ser -ni en todo ni en parte- reproducida, distribuida, comunicada públicamente ni utilizada o registrada a través de ningún tipo de soporte o mecanismo, ni modificada o almacenada sin la previa autorización escrita de la sociedad editora. Conforme a lo dispuesto en el artículo 32 de la Ley de Propiedad Intelectual, "queda expresamente prohibida la reproducción de los contenidos de esta publicación con fines comerciales a través de recopilaciones de artículos periodísticos".

LOS EMPLEADOS DE TECNOLÓGICAS COMO TSMC, QUANTA, MINWAY O GLOBAL UNICHIP, ENTRE OTRAS, DISPARAN SUS SUELDOS Y BONUS AL CALOR DEL 'BOOM' DE LA INTELIGENCIA ARTIFICIAL. TAIWÁN SERÁ EL PAÍS DONDE MÁS CRECERÁN LOS MILLONARIOS EN LOS PRÓXIMOS CINCO AÑOS, EN TORNO A UN 47%, SEGÚN UBS.

El auge de la IA llena Taiwán de millonarios

Kathrin Hille. Financial Times
Quanta Computer es desde hace tiempo el mayor fabricante de ordenadores portátiles por contrato del mundo y se está beneficiando del auge mundial de la inteligencia artificial (IA), ya que también fabrica los servidores de gama alta necesarios para procesar los datos para los grandes modelos lingüísticos. Sus acciones y sus beneficios se han disparado y sus empleados se están beneficiando de ello.

Un ejemplo es Peter, un joven ingeniero que hace poco ha comprado su segundo apartamento de 120 metros cuadrados en Fuyu Fuyu, un complejo residencial al norte de Taiwán, por 20 millones de dólares taiwaneses (560.000 euros) como inversión.

Barry Lam, fundador y presidente de Quanta, se ha convertido en el hombre más rico de Taiwán, según la lista *Forbes* publicada en abril, mientras que los empleados de la empresa, como Peter, han recibido 3.900 millones de dólares taiwaneses de bonus en metálico este año, un 30% más que en 2023.

Crecimiento de fortunas

Taiwán tiene la reputación de ser el epicentro mundial de la creación de riqueza tecnológica. UBS pronosticó la semana pasada que en 2028 tendrá un 47% más de millonarios que en la actualidad, el mayor aumento de todos los países, debido principalmente al crecimiento de su industria de semiconductores.

El titán del sector es Taiwan Semiconductor Manufacturing Company, el mayor



Se estima que Taiwán tendrá en 2028 un 47% más de millonarios que en 2023.

Taiwán tiene la reputación de ser el epicentro mundial de creación de riqueza tecnológica

fabricante de chips del mundo y la empresa cotizada más valiosa de Asia. La semana pasada declaró que sus ingresos aumentaron un 40% en el segundo trimestre.

Pero cientos de otras empresas taiwanesas de la cadena de suministro de la IA, como compañías de diseño de

chips, fabricantes de servidores, proveedores de equipos de pruebas de chips y fabricantes de componentes, también forman parte del boom.

Bonus al alza

Muchos empleados de nivel alto y medio de estas empresas recibieron el año pasado bonus por valor de más de dos salarios anuales, como en Winway, proveedor de productos para pruebas de chips.

El salario medio del personal no ejecutivo de la empresa de diseño de semiconductores Global Unichip aumentó

un 20% el año pasado y el de la compañía de servidores de IA Chaintech Computer más de un 25%.

Durante la pandemia, la enorme industria de hardware electrónico de Taiwán se benefició del auge de los semiconductores y la tecnología de la información debido al aumento del teletrabajo.

Además, muchos empresarios taiwaneses que antes pasaban la mayor parte del tiempo en China han regresado a su país a medida que ha empeorado el entorno inversor en el gigante asiático y

El inmobiliario y los coches de lujo se benefician de la riqueza generada por las tecnológicas

sus clientes les han presionado para que reduzcan riesgos.

Riqueza paralela

La marea de la riqueza tecnológica está beneficiando también a otros sectores. El mercado inmobiliario está creciendo mucho y algunas constructoras y empresas de

materiales de construcción figuran entre las que más aumentaron el año pasado los sueldos de los no ejecutivos. Las ventas de Ferrari se han duplicado en cuatro años y la demanda de vehículos eléctricos está en auge.

Además, hay una creciente escasez de trabajadores a todos los niveles, ya que la población de Taiwán ha empezado a disminuir. Esto ha provocado fuertes subidas salariales, incluso en los empleos de menor categoría del sector servicios, donde los sueldos llevan muchos años estancados en un nivel bajo.

Los salarios en el sector de la hostelería han subido un 5,5% este año, el mayor aumento en una década. Los de las empresas de turismo y hostelería que cotizan en Bolsa aumentaron un 13,6% el año pasado, catapultando al sector al primer puesto entre más de 30 sectores en términos de crecimiento salarial, desde el puesto 27 que ocupaba hace cuatro años. El crecimiento salarial del sector del comercio y bienes de consumo ocupó el cuarto puesto, frente al 23 hace cuatro años.

No obstante, hay sectores de la sociedad taiwanesa que no se están beneficiando de este efecto riqueza. En las elecciones de enero, los jóvenes descontentos por los bajos salarios de los recién licenciados y la creciente brecha entre los que más ganan en la industria tecnológica y el sector nacional de servicios abandonaron en masa al partido gobernante, el Demócrata Progresista, que perdió la mayoría legislativa.

ESUE

www.escuelaunidadeditorial.es

Tu Futuro es Transformación Digital

Máster
de Formación Permanente
**GESTIÓN EDITORIAL
Y MARKETING DIGITAL**
Universidad de Alcalá

Máster en
**DIGITALIZACIÓN
EN MODA Y RETAIL**

Avalada por:

MARCA

EL MUNDO

Expansión

TELVA

Universidad
de Alcalá

informacion@escuelaunidadeditorial.es

EDICIÓN
24
25



Sabadell, un banco en la encrucijada

FUTURO Rechazó una oferta de compra de BBVA y espera la decisión de las autoridades, que tardará meses en resolverse.

Salvador Arancibia. Madrid

Banco Sabadell se encuentra en una encrucijada no buscada por él. BBVA ha lanzado una oferta de compra después de que el consejo del banco de origen catalán la rechazara por considerarla insuficiente ya que, en su opinión, infravalora a la entidad. La oferta, pendiente de las autorizaciones obligatorias, tardará meses en resolverse y el Gobierno ha manifestado un claro rechazo a la posibilidad de una fusión posterior por entender que puede perjudicar a la libre competencia y ahondar en problemas de exclusión financiera y en desequilibrios territoriales.

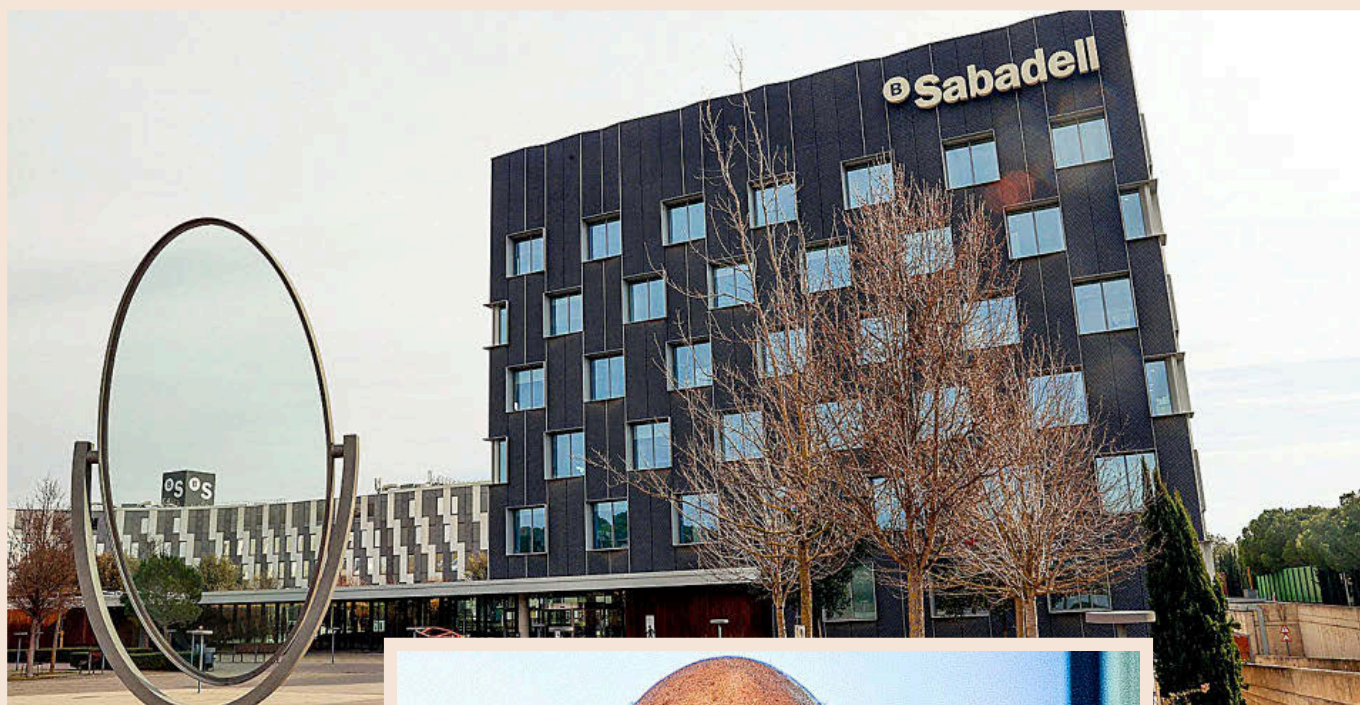
Sabadell es el protagonista no buscado de la que, de llevarse a cabo, puede ser la operación del sector financiero europeo más importante del año. Se trata de una operación de concentración no pactada entre las partes, algo que no ocurría desde la mitad de los años ochenta del siglo pasado en España.

El banco no está dispuesto a jugar el papel de entidad comprada por un tercero, de hecho se reivindica como un banco que a lo largo de los últimos años había digerido a varios en dificultades, el más importante de todos ellos el surgido de la antigua Caja de Ahorros del Mediterráneo, e incluso había empezado a considerar la posibilidad de volver a las compras, una vez que sorteó las grandes dificultades por las que estuvo a punto de ser comprado en 2020, precisamente también por BBVA.

Se trata, por tanto, de la *segunda vuelta* de una operación que estuvo a punto de ser realidad en la parte final de ese año y que si no se produjo fue porque los responsables de BBVA no estuvieron de acuerdo en subir el precio de la transacción por un equivalente a 500 millones de euros cuando el precio ofrecido entonces estaba en el entorno de los 2.500 millones. BBVA ofrece hoy cuatro veces más de lo que entonces no estuvo dispuesto a pagar. La oferta, como entonces, es en acciones del banco comprador.

Como no hay acuerdo por parte de las cúpulas de los dos bancos, la cuestión se resolverá, si se reciben todas las autorizaciones necesarias y BBVA acepta las posibles condiciones que se le impongan para la compra, a través de la decisión de los accionistas que serán los que al final vendan o no sus títulos.

Y en este contexto es donde cobra especial importancia, en todo caso no absolutamente imprescindible,



Josep Oliu preside Banco Sabadell, entidad que, sin buscarlo, podría ser protagonista de la operación del sector financiero europeo más importante del año.

PRINCIPALES ACCIONISTAS DE BANCO SABADELL

Participación, en porcentaje del capital

Accionista	Participación
BlackRock	6,72
Dimensional Fund	3,79
David Martínez	3,49
Norges Bank	1,98
Massachusetts Financial	1,68
Vanguard	1,33
DWS	1,07
Goldman Sachs	1,01
Credit Agricole	0,73

Fuente: Elaboración propia

pero sí necesaria, la posición que decidan los fondos de inversión que controlan un porcentaje muy significativo del capital. Con los últimos datos proporcionados por el propio banco, los inversores institucionales controlan el 52% del capital, mientras que los minoritarios se repartirían el 48% restante.

El papel de los fondos

Entre los institucionales existen varias clasificaciones: los que replican índices y por lo tanto participan en todas las compañías en función de su importancia relativa; los arbitrajistas que operan en las empresas cuando entienden que hay alguna causa que va a condicionar la cotización de ésta, y otros tipos de accio-



Los fondos controlan el 52% del capital; los accionistas minoritarios se reparten el 48% restante

BlackRock, que también participa de BBVA, ha subido su porcentaje en Sabadell en las últimas semanas

nistas entre los que cabe clasificar a los grandes inversores que, después de analizar el comportamiento y suponer su evolución futura deciden invertir con una visión de medio y largo plazo. Son estos, junto con las empresas que se dedican a orientar el voto (*proxy* por su terminología en inglés), los que pueden tener una influencia mayor en el desarrollo de la oferta de compra.

Destaca, una vez más, BlackRock, el fondo estadounidense que tiene mayor inversión en la Bolsa española y que es el más importante en Sabadell (6,72%) y también en BBVA, donde roza el 5%, porcentaje de participación que suele ser el máximo que asume en general. Se supone que el incremento que ha efectuado

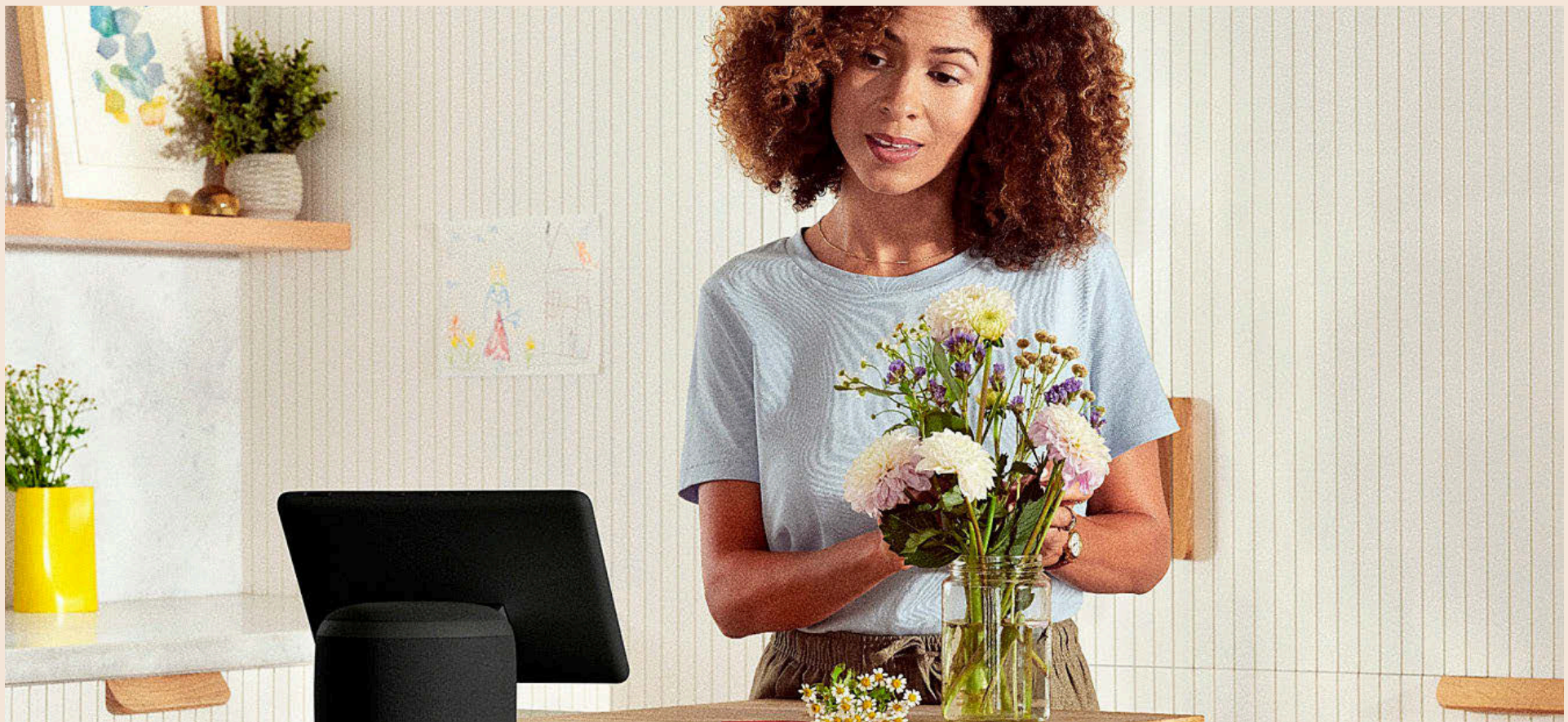
en Sabadell en las últimas semanas se debería a su deseo de seguir teniendo un 5% en la entidad hipotéticamente resultante de la integración de los dos bancos.

Por debajo de esa participación figuran Dimensional Fund (3,79%) y David Martínez (3,49%), inversor mexicano que representa intereses de compatriotas suyos y que tomaron un paquete de acciones hace ahora una década, cuando Sabadell necesitó capital para financiar sus operaciones de compra y para sanear su balance muy castigado por los impagos inmobiliarios derivados al menos en parte de esas compras. Martínez es consejero del banco y, según distintas informaciones, sería partidario de la oferta y se habría abstenido en la votación del consejo cuando se rechazó la oferta.

Con participaciones bastante más inferiores, aunque relevantes, están Norges Bank (1,98%), Massachusetts Financial (1,68%), Vanguard (1,33%), DWS (1,07%), Goldman Sachs (1,01%), que es uno de los bancos de inversión que asesoran a Sabadell en su defensa de seguir en solitario, y Credit Agricole (0,73%). Junto al papel decisivo que jugarán los fondos a la hora de decantar el sentido de la oferta presentada por BBVA otro reducido número de accionistas, menos de 3.000 sobre un total de 213.000, también serán relevantes ya que entre ellos controlan el 14% del capital de Sabadell.

DIRECTIVOS EN VERANO

LA CARRERA DIGITAL



A finales de 2023, Amazon anunció Alexa AI, una renovación de su asistente de voz con inteligencia artificial generativa pero que, de momento, no ha visto la luz ni tiene fecha definitiva.

¿Se ha quedado atrás Amazon en la pelea por la inteligencia artificial?

NUBE La tecnológica ha volcado todos sus esfuerzos en el negocio 'cloud', sin lanzar su propio ChatGPT.

M. Juste. Madrid

A finales de septiembre de 2023, Amazon anunciaba en un evento en Virginia (Estados Unidos), que subía su apuesta por la inteligencia artificial generativa y convertiría a su asistente de voz, Alexa, en un sistema parecido a ChatGPT, capaz de conversar de forma informal, modular la voz en base al tono de la charla o recordar el contexto.

Han pasado diez meses y esta Alexa vitaminada que Amazon prometió aún no ha dado señales de vida. Mientras tanto, OpenAI ha lanzado la nueva versión de ChatGPT, también con funciones de voz; Google pretende transformar por completo a Google Assistant en un chatbot conversacional inteligente capaz de mantener una charla y ayudar en tareas cotidianas, y Apple ha anunciado que su nueva Siri con inteligencia artificial generativa será el asistente

LAS CIFRAS		
100.000 millones de dólares	25.000 millones de dólares	9.400 millones de dólares
Está previsto que Amazon invierta en la próxima década 100.000 millones de dólares destinados a impulsar el negocio de la inteligencia artificial generativa, según 'The Wall Street Journal'.	El crecimiento del negocio en la nube de Amazon se ha materializado en sus resultados del primer trimestre del año, en el que facturó 25.000 millones de dólares, un 17% más.	En cuanto a beneficio operativo, la nube del gigante del comercio electrónico obtuvo durante los tres primeros meses del año un 84% más que el año anterior, con 9.400 millones de dólares.

de voz que cambiará la forma en la que usamos el móvil.

¿Y Amazon? Alexa es uno de los asistentes que suma más usuarios, pero su salto hacia la inteligencia artificial generativa parece paralizado. Tras el evento de presentación

de Alexa AI en septiembre de 2023, el encargado de mostrar sus bondades, Dave Limp, jefe de hardware de Amazon, dejó la compañía. Su sustituto, Panos Panay, ex empleado de Microsoft, no ha dado más datos al respecto y la estrategia en

torno a Alexa parece haberse ralentizado. La compañía asegura que su "misión desde hace mucho tiempo es lograr que la conversación con Alexa sea tan natural como hablar con otra persona y con el rápido desarrollo de la inteligencia artificial

generativa esa evolución se acelera, permitiendo mejorar varias capacidades fundamentales". Pero hasta que llegue esa nueva Alexa, la apuesta por herramientas de inteligencia artificial generativa que ayuden a otras empresas en la nube de Amazon, son la prioridad para la tecnológica.

Desde la salida en 2021 de Jeff Bezos como director ejecutivo y con el nombramiento del que hasta ese momento era director de Amazon Web Services (AWS, la nube de la compañía), Andy Jassy, el negocio cloud se ha convertido en uno de los grandes pilares de Amazon en su estrategia hacia la inteligencia artificial. De hecho, AWS es líder del mercado por delante de Microsoft y Google, y la llegada de la inteligencia artificial generativa, con la enorme necesidad de computación en la nube, ha empujado aún más a la

Expansión

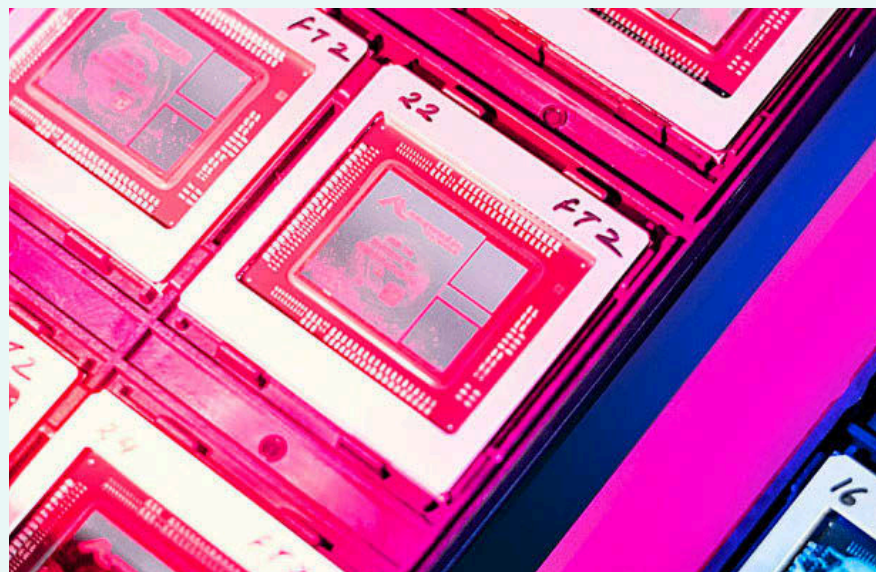
economía digital

cellnex
driving telecom connectivity

Amazon incrementa su apuesta por los chips ante el éxito de la inteligencia artificial generativa

Aunque ya hace ocho años desde que Amazon comenzara a fabricar sus propios chips, no fue hasta 2021, año en el que la demanda global aumentó considerablemente y la oferta no era capaz de seguir el ritmo del mercado, cuando la tecnológica decidió pisar el acelerador en este negocio que ahora, tres años después, está muy centrado en inteligencia artificial generativa. El lanzamiento de ChatGPT y su éxito se ha traducido en una mayor demanda de procesadores gráficos aptos para entrenar a la inteligencia artificial y usarla, ámbito en el que Nvidia se ha erigido líder. Pero la tecnológica y otros fabricantes no pueden absorber toda la demanda, por lo que algunas 'Big Tech' como Amazon o Google fabrican

sus propios procesadores, también con el objetivo de dar un bocado a este jugoso negocio. Amazon anunció en noviembre del año pasado, coincidiendo con el asistente Amazon Q, la renovación de su chip Trainium 2 que surge "del aumento de interés en la inteligencia artificial generativa y ayudará a los clientes a entrenar esta tecnología, más rápido, a menor coste y con mejor eficiencia energética", aseguran. La compañía también cuenta con Inferentia, otro chip creado específicamente para la inteligencia artificial. Romper con la hegemonía de Nvidia es muy complicado y los chips de Amazon aún están muy por detrás en tasa de adopción, pero la tecnológica busca su hueco en un segmento con interesantes propuestas.



La alianza de Amazon con Anthropic incluye el uso de los chips de AWS por parte de la 'start up'.

compañía a centrar su apuesta en esta dirección. "Así como AWS democratizó el acceso a los servicios de computación en la nube, ahora está democratizando el acceso a la creación y uso de tecnología de inteligencia artificial generativa para que empresas de todos los tamaños, en todas las industrias, con desarrolladores de todos los niveles puedan participar en esta transformación y hacer crecer sus negocios", afirman desde la empresa.

El gigante estadounidense ya está viendo el impacto positivo de la inteligencia artificial en su negocio de informática *cloud*, especialmente porque entrenar y ejecutar esta tecnología requiere de mucha capacidad de cómputo y la nube se ha convertido en un protagonista esencial. Amazon cuantifica el impacto de la inteligencia artificial en su división AWS —que ha logrado el hito de alcanzar los 100.000 millones de dólares de ingresos en un año— en "miles de millones" en términos anualizados, aunque no ofrece más detalles. AWS facturó en el primer trimestre de este año 25.000 millones de dólares, un 17% más (su mayor crecimiento en más un año), con un beneficio operativo de 9.400 millones de dólares, un 84% más.

La compañía asegura que cada vez son más las empresas que están usando su nube para desarrollar sus herramientas de inteligencia artificial generativa, como es el caso de Accenture, Adidas, BBVA, BMW, Merck, Pfizer, RTVE, Ryanair, Salesforce, Siemens, Toyota o United Airlines entre otras.

Inteligencia artificial en la nube

A falta de una Alexa que converse de forma más natural o de un *chatbot* tipo ChatGPT propio de Amazon, la compañía conocida por su e-commerce se ha centrado en el lanzamiento de herramientas en la nube para dar a las empresas la posibilidad de crear sus propias funciones de inteligencia artificial generativa.

A finales de noviembre del año pasado, durante la conferencia anual de servicios en la nube de Amazon, re:Invent, la tecnológica anunció Amazon Q, un *chatbot* al estilo de



Andy Jassy es el CEO de Amazon. Sustituyó a Jeff Bezos en 2021 y hasta ese momento era el director de Amazon Web Services.

ChatGPT diseñado para los usuarios empresariales disponible como parte de la plataforma AWS. Dirigido a programadores, administradores de sistemas informáticos y analistas empresariales, permite generar código, responder a preguntas sobre cómo utilizar los servicios de AWS y generar informes corporativos.

Manteniendo su apuesta por acercar herramientas de inteligencia artificial a sus clientes en la nube y no decantarse por un único modelo, Amazon también ofrece a sus usuarios AWS Bedrock. Este servicio permite acceder a diferentes modelos de lenguaje de conocidas compañías como AI21 Labs, Anthropic, Cohere, Meta, Mistral AI, Stability AI y Amazon a través de una sola API, junto con un amplio conjunto de funciones necesarias para crear aplicaciones de inteligencia artificial generativa "con seguridad, privacidad e IA responsables", afirman.

A este conjunto de funciones para los clientes *cloud* se une App Studio, una herramienta con la que Amazon pretende dar un paso más con la in-

Más empresas utilizan la nube de Amazon para desarrollar su inteligencia artificial generativa

BBVA, Accenture, Adidas, Pfizer, Salesforce, Toyota o Siemens son algunas de las compañías que la usan

teligencia artificial generativa. La compañía asegura que su nueva plataforma puede crear una aplicación de software empresarial a partir de una instrucción escrita. Sólo es necesario describir el programa que se desea y App Studio escribirá el código sin necesidad de desarrolladores profesionales.

En el caso del e-commerce, Amazon también ha ampliado su apuesta por la inteligencia artificial generativa en varios aspectos. Por ejemplo, los modelos lingüísticos avanzados se utilizan junto con otras técnicas

de procesamiento del lenguaje natural para analizar anomalías que podrían indicar que una reseña es falsa o está incentivada. También se utilizan redes neuronales de gráficos para analizar y comprender relaciones y patrones de comportamiento complejos con el fin de detectar y hacer frente a los infractores.

A la hora de comprar, el pasado mes febrero Amazon lanzó en Estados Unidos Rufus, un asistente que ha sido entrenado para responder a las preguntas de los clientes sobre productos del catálogo de Amazon, hacer comparaciones, revisar las reseñas, facilitar el descubrimiento de productos, y de esta manera ayudar a ahorrar tiempo y tomar decisiones de compra más informadas.

Para los vendedores, la compañía también pone a disposición herramientas de inteligencia artificial. Por ejemplo, para crear recomendaciones de producto personalizadas basadas en datos de comportamiento del cliente. También utilizan modelos de aprendizaje automático avanzados para estimar la demanda y au-

tomatizar la gestión de inventario, lo que ayuda a las empresas que venden a planificar mejor su catálogo.

Inversiones

Durante este camino para posicionarse en la dura carrera de la inteligencia artificial, Amazon ha realizado importantes inversiones en *start up* de inteligencia artificial, como los 4.000 millones de dólares en la francesa Anthropic entre septiembre del año pasado y principios de este. Gracias al acuerdo, parte de las cargas de trabajo más complejas a las que se enfrenta el *chatbot* de Anthropic, Claude, se desarrollan en la nube de Amazon, y la francesa también utiliza los chips de inteligencia artificial patentados de AWS para entrenar e implementar sus modelos.

Otro ejemplo de alianzas con *start up* es Hugging Face. Esta plataforma, que permite a los desarrolladores experimentar con la inteligencia artificial y compartir herramientas para la creación de modelos de lenguaje, ha firmado un acuerdo con AWS para facilitar la ejecución de miles de modelos de inteligencia artificial en los chips informáticos personalizados de Amazon. El año pasado, la tecnológica ya había invertido en Hugging Face mediante una ronda de financiación de 235 millones de dólares en la que también entraron Google o Nvidia.

Los expertos se preguntan si Amazon llega tarde a la inteligencia artificial generativa ante el rápido avance de sus competidores y el lanzamiento de sus propios *chatbots*. Pero de momento Amazon no parece preocupada viendo el gran crecimiento de su nube y cómo su estrategia para seguir atrayendo clientes a AWS gracias a la inteligencia artificial, parece funcionar.

Aún así, según un informe reciente al que tuvo acceso *The Wall Street Journal*, Amazon tiene previsto invertir 100.000 millones de dólares para seguir dando impulso a la inteligencia artificial generativa, con el foco puesto en crear más centros de datos que puedan sostener todo el crecimiento en capacidad de cálculo en la nube que conllevará el campo de la inteligencia artificial.

DIRECTIVOS EN VERANO

EL PLATO FAVORITO DE...

Pescado a la parrilla en Toc Al Mar

JOAN ROCA El chef de El Celler de Can Roca también pide arroces en este negocio ubicado en Begur, en la Costa Brava.

Marta Fernández Guadaño. Madrid

A 50 kilómetros de Gerona capital, Joan Roca se escapa a Begur a comer su plato predilecto; en realidad, es una elaboración aplicable a una familia de productos: el pescado a la parrilla. Para disfrutarlo, escoge Toc Al Mar, destino favorito cuando llega la época estival del chef y copropietario de El Celler de Can Roca, un triestrellado que lidera con sus hermanos Josep y Jordi y que tiene un puesto vitalicio en *Best of the Best*, equivalente a un *hall of fame* de ex líderes mundiales de la lista *The World's 50 Best Restaurants*.

“En verano, me encantan los pescados a la parrilla y, si puede ser cerca o delante del mar, todavía mejor”, sentencia el mayor de los hermanos Roca, que completa su recomendación. “Un sitio al que voy y me gusta mucho es Toc Al Mar, donde Santi Colominas es el cocinero y lo hace muy bien. Tienen unos pescados que son muy buenos y que preparan a la parrilla con leña de encina, muy bien de punto”, detalla. Son las claves que se cumplen en este negocio asomado al Mediterráneo literalmente a pie de playa, donde el cocinero encuentra lo que más le gusta. Es el proyecto de Colominas y Sandra Baliarda, en Aiguablava, en el municipio de Begur.



SAGA DE ALTA COCINA

Con sus hermanos Josep ('camarero de vinos') y Jordi (pastelero), el cocinero Joan Roca Fontané forma el grupo familiar JoRoFon –denominación con la primera sílaba de sus nombres y dos apellidos–. Con El Celler de Can Roca como matriz de alta cocina, con sus padres, esposas (Anna Payet, Encarna Tirado y Ale Rivas) e hijos (Marc y Martí Roca), suman tres generaciones con varios negocios: el bar de menú del día Can Roca, la finca de eventos Mas Marroch, el hotel y obrador de chocolate Casa Cacao, el bistró Normal, la cafetería Bar Cacao, Rocambolesc como heladería, confitería y bikinería y, lo más nuevo, el hotel-restaurant Esperit Roca.

Variedades de pescado

Roca no señala un pescado concreto, puesto que es el mar el que marca la oferta diaria de Toc Al Mar. De hecho, por la parrilla de este negocio pueden pasar según el día variedades como dentón, cabracho, besugo, lubina, dorada, pargo, *pagell* –conocido también como breca–, cántara –o chopa–, rodaballo, rom –parecido al rodaballo–, lenguado, sargo, pangall, gallo de San Pedro o corvina.

Desde Toc Al Mar desvelan las *reglas de oro* que aplica Santi Colominas para preparar el pescado a la parrilla. “Se trata de emplear pescado fresco y salvaje de las lonjas del Mediterráneo y la utilización de leña de encina de los bosques de l’Em-

pordà”. De hecho, detallan las lonjas desde las que procede su despensa: Palamós, Roses, Sant Feliu de Guíxols, Arenys de Mar, Llançà y L’Ametlla de Mar. Es la garantía de que el pescado –y marisco– que se somete a la brasa de encina en este restaurante llega de las barcas de los pescadores de la zona.

A la vez, desde el negocio de Begur, añaden otro aspecto crucial para el paso por la parrilla, algo nada desdeñable si se tiene en cuenta el abanico de peces que cada día llena su carta: “El punto de cocción milimetrado para cada tipo de pescado, ya que no todos los pescados cuecen igual”, recalcan.

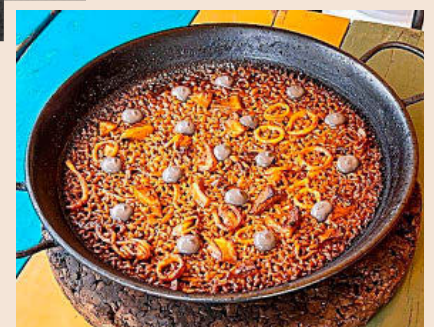


Pargo a la parrilla de Toc Al Mar.

Sobre el origen de la tradición de la parrilla de pescado, se sabe que era una herramienta habitual que portaban los barcos en sus largas travesías y que ya utilizaba Juan Sebastián Elcano en sus viajes, de modo que al llegar a tierra –Guetaria, en su caso– se fue incorporando a la cocina local.

De los arroces a los callos

De esta casa, Joan Roca señala otra especialidad que le encanta. “Aparte de los pescados a la parrilla, en Top Al Mar hacen muy buenos arroces. Ambas recetas son mi debilidad ahora en verano”.



Arroz seco de calamar de Toc Al Mar.

En la casa de Colominas y Baliarda, utilizan en sus arroces “el sofrito típico de l’Empordà, que sofreí durante tres o cuatro días a fuego lento, adquiriendo un color, sabor y textura muy peculiar”, explican en el restaurante, donde usan variedades de arroz de Pals. “Los caldos están elaborados con el rustido de pescado de roca y otras variedades de pescado y marisco en el horno de leña de encina”, agregan.

No acaban aquí las recetas favoritas del chef de El Celler de Can Roca, que no puede evitar añadir otro plato, “que suelo comer tanto en invierno como en verano: los callos. ¡Me encantan! Los hace maravillosamente y riquísimos el cocinero Marc Ramos en Si No Fos”, concluye. Por cierto, este restaurante de Gerona es vecino de Casa Cacao, el hotel *boutique* de la saga Roca, con obrador de chocolate en su planta baja.

Comedor en la playa de Aiguablava

El negocio de Santi Colominas y Sandra Baliarda “a pie de arena” podría confundirse con un chiringuito, pero Toc Al Mar es un gran restaurante que, desde su apertura en la primavera de 2011, apuesta por “la gastronomía mediterránea más auténtica”. Por su parrilla, pasan pescados, marisco (langosta roja del Cabo

de Begur y gamba de Palamós) o verduras en escalivada. Con comedor interior acristalado y terraza exterior a pocos metros de la orilla de la playa de Aiguablava, no es un negocio estacional, ya que solo cierra por vacaciones de mediados de diciembre a finales de enero.

■ Toc Al Mar. Playa de Aiguablava, Begur (Gerona). www.tocalmar.cat

Sala de Toc Al Mar, asomada a la playa de Aiguablava.



ARTE Y DINERO

La voz de oro de Lind

ÓPERA La cantante sueca era la favorita del público del siglo XIX.

Francisco Cabrillo. Madrid

Cuando se analizan las diferencias en remuneraciones de los tres principales tipos de artistas necesarios para una función de ópera en el siglo XIX, compositores, libretistas y cantantes, se observa fácilmente que eran estos últimos los que obtenían los ingresos más elevados. Naturalmente había entonces, como hoy, de muy diferentes niveles. Pero el número de los que podrían ser considerados grandes estrellas era limitado; y cada uno tenía algunas características diferenciales que hacían que sus servicios fueran especiales y el público buscara con interés la actuación de uno de ellos en concreto, con preferencia a los demás. Es decir, para los aficionados, o las élites que acudían a la ópera como un acto social distinguido, el producto que ofrecían los intérpretes no era, en absoluto, homogéneo. Los grandes cantantes de ópera gozaban de un prestigio que les permitía cobrar por sus actuaciones en los grandes teatros precios a menudo muy elevados. Tenemos alguna información sobre ellos. Por poner sólo un ejemplo, en el París de mediados del siglo XIX, la soprano Adelina Patti cobraba 2.500 francos por representación, es decir, unos 12.500 euros actuales.

Pero la cantante que más dinero ganó en la época fue una famosa soprano sueca llamada Jenny Lind. Nacida en Kara en 1820 destacó pronto por su extraordinaria voz; y, siendo muy joven, obtuvo un gran éxito cantando el papel protagonista en *Der Freischütz* (*El cazador furtivo*) de Carl Maria von Weber en el Teatro de la ópera de Estocolmo. Más tarde se trasladó a París, y actuó en Francia, Alemania, Austria y Gran Bretaña, contando entre sus seguidores con músicos de la talla de Robert Schumann, Hector Berlioz o Felix Mendelssohn; y de este último se decía que era algo más que un amigo y un admirador. En 1847 debutó en Londres, y la reina Victoria rara vez faltaba a sus representaciones. Acabó estableciéndose en Gran Bretaña, donde pasó los últimos años de su vida y falleció en 1887.

En Inglaterra, la soprano cobraba por actuación una tarifa que entonces se consideraba exorbitante: 200 libras esterlinas, equivalentes a 25.000 euros actuales aproximadamente. Y un hecho por el que esta cantante pasó a la historia económica del arte fue su extensa gira por Estados Unidos, organizada por el famoso empresario de circo P. T. Barnum. Hombre de negocios, ante todo, Barnum, que conocía la fama de Lind, vio en 1849 la oportunidad de organizar un gran *tour*, que duraría varios meses y consistiría en unos



La cantante de ópera sueca Jenny Lind, retratada por Eduard Magnus (1862).

Llegó a cobrar 200 libras esterlinas por actuación, equivalentes a unos 25.000 euros actuales

Su caso se estudió en Oxford como la demostración de lo que significa un monopolio

150 conciertos. La soprano aceptó, exigiendo su tarifa ya habitual: en este caso 1.000 dólares de la época, que equivalían a las 200 libras antes mencionadas. Tras cruzar el Atlántico empezó su gira con gran éxito. Pero tuvo algunos desacuerdos con su promotor, separándose de él de forma amistosa antes de terminarla. Se convirtió entonces en empresaria y organizó nuevos conciertos, lo que le permitió obtener unos ingresos aún más elevados. Sabemos, eso sí, que una parte significativa de la fortuna obtenida la dedicó a obras benéficas.

Su importancia económica

Jenny Lind desempeña, además, un papel en la historia del pensamiento económico por haber sido su caso utilizado para explicar algunos tipos de remuneración excepcional en términos de lo que hoy se conoce como rentas del monopolio. Quien formuló esta explicación fue Nassau William Senior, economista inglés muy rele-

vante a mediados del siglo XIX, que fue el primer profesor de economía política en la universidad de Oxford. Se preguntaba Senior por el sentido económico de unas ganancias tan elevadas como las de Jenny Lind. Y su explicación era la siguiente: partiendo de su tarifa de 200 libras por actuación, el profesor de Oxford calculaba que, aproximadamente, media libra sería la compensación por el tiempo de trabajo empleado en la función: una libra y media sería el pago recibido por los conocimientos y la técnica adquiridos a lo largo de su carrera; es decir, lo que hoy denominaríamos la remuneración del capital humano. Y el resto, es decir, 198 libras sería el pago por las “extraordinarias características de las que la naturaleza la ha dotado, dándole así una posición de monopolio”.

La idea es fácil de entender por las razones antes apuntadas. Aunque en aquella época hubiera muchas sopranos, si el público que acudía a los teatros consideraba que sus actuaciones no tenían servicios sustitutivos plenos, no había realmente competencia. Por tanto, Lind se encontraba en la situación de un monopolista, cuyos ingresos venían determinados por una oferta que sólo ella controlaba y por la demanda del público al precio que ella fijaba. Y, como hemos visto, la demanda era alta, incluso a precios muy elevados.

Catedrático Emérito de Economía de la Universidad Complutense Fundación Civismo

DEPORTE

El Spotify Camp Nou abrirá en diciembre con el 60% de aforo

David Casals. Barcelona

Cuenta atrás en el nuevo Spotify Camp Nou, “el proyecto estructural y estratégico más importante de la historia del FC Barcelona”, en palabras de la vicepresidenta del área institucional del club, Elena Fort. En diciembre, volverá a acoger partidos, aunque funcionará a medio gas, con un aforo de 64.000 personas, el 60% del que tendrá tras la remodelación. Concretamente, abrirán la primera y la segunda graderías, pero aún faltará la tercera, que se tuvo que demoler y se volverá a construir. También estará pendiente la cubierta, que estará suspendida.

Las cifras que ayer dio a conocer en rueda de prensa Fort junto al director de operaciones, Joan Centelles, y el director técnico del proyecto, Lluís Moya, evidencian la magnitud del proyecto. Hasta ahora se han derribado 73,5 millones de metros cúbicos de materiales y la inversión alcanza ya los 342 millones de euros. Incluyendo las últimas fases del estadio, el nuevo Palau Blaugrana, la sede del Museo y la reforma urbanística del entorno, todo el proyecto –denominado Espai Barça– costará 1.450 millones de euros.

El primer rival de la nueva etapa

El regreso al Camp Nou se producirá justo después del 125 aniversario del Barça, que se fundó el 29 de noviembre de 1899. El primer rival será el Athletic o el Atlético de Madrid. En un principio, su objetivo era que fuera uno de la Champions, pero la UEFA obliga a que en la primera fase del campeonato, todos los partidos se disputen en el mismo lugar.

En el próximo verano, ya se habrá terminado la estructura de la

El nuevo estadio se estrenará con 64.000 asientos y dos de las tres graderías reformadas

Ya se han gastado 342 millones de los 1.450 que se presupuestaron para el Espai Barça

tercera gradería, el aforo alcanzará el 90% y estarán listas las salas VIP –que ya se han empezado a comercializar– y la nueva tienda. En otoño, abrirá el museo, aunque aún faltará la cubierta del Camp Nou. En verano de 2026, se alcanzará el 100% de capacidad. Sus 104.000 asientos lo convertirán en el estadio más grande de Europa y el quinto del mundo.

El equipo técnico aprovechó su comparecencia para cerrar filas con Limak, la constructora con sede en Estambul (Turquía) que fue seleccionada en un concurso en el que también se presentaron FCC y una alianza entre Acciona y Ferrovial. La francesa Vinci acabó retirándose. Según Centelles, la reforma del Camp Nou es la “obra más fiscalizada de Cataluña” y las ocho inspecciones de trabajo que se han realizado hasta ahora se han cerrado “sin ninguna sanción”.

“Cumplimos a rajatabla con toda la legalidad y más allá”, afirmó Centelles. Fort destacó que están lidiando con todo tipo de obstáculos, como la “burocracia” que ha dificultado la contratación. “Deberíamos tener más trabajadores”, reconoció la directiva. En cualquier caso, destacó que se están cumpliendo los plazos.



Obra de la primera y la segunda graderías del Spotify Camp Nou, ayer.

DIRECTIVOS EN VERANO

LA FILMOTECA DEL LÍDER

PISTAS

Ocho lecciones de humanidad y bienestar de Bill Gates

DOCUMENTAL El creador de Microsoft desvela en una serie de Netflix a qué dedica su tiempo y fortuna.

Álvaro Pérez-Alberca. Madrid

Las estimaciones de *Forbes* otorgan a Bill Gates una fortuna aproximada en 2024 de 133.600 millones de dólares, situándolo como la novena persona más rica del mundo. Es de sobra conocido que el empresario nacido en Seattle (Washington) fraguó su fortuna tras fundar, junto a Paul Allen, Microsoft en 1975; compañía de la que, durante décadas, fue presidente y CEO.

En 2020, Gates dejó oficialmente la junta directiva de Microsoft, aunque sigue manteniendo una relación activa con la empresa como asesor tecnológico. Pero, ¿a qué destina su tiempo y patrimonio actualmente uno de los empresarios más célebres de nuestra era? Bajo esta premisa nace *Bill Gates bajo la lupa* (2019), un documental dividido en tres partes que ofrece una mirada profunda a la vida, la mente y los proyectos filantrópicos del creador de Microsoft. Combinando elementos de su pasado, el documental disponible en Netflix, ahonda en el principal desempeño del empresario: la Fundación Bill y Melinda Gates.

En el primer episodio de esta serie, los espectadores podrán conocer qué proyectos acomete la organización fundada junto a su por entonces esposa: el desarrollo de tecnologías avanzadas de saneamiento y los esfuerzos de la pareja por combatir enfermedades transmitidas por aguas contaminadas en países en vías de desarrollo, así como su colaboración con científicos e ingenieros para encontrar soluciones innovadoras. El segundo episodio aborda la lucha de Gates por erradicar la poliomielitis en todo el mundo, una enfermedad altamente infecciosa causada por un virus que invade el sistema nervioso y puede afectar a la médula espinal y causar la parálisis total del cuerpo humano. Finalmente, el documental concluye con el gran reto común de la Humanidad: el cambio climático. En este episodio, el director Davis Guggenheim acentúa los esfuerzos de Gates por encontrar fuentes de energías alternativas, entre las que se incluye la energía nuclear avanzada.

Más allá de la filantropía de Gates, el documental también desvela el *modus operandi* y varias lecciones valiosas sobre la vida, el trabajo y la mentalidad del reconocido empresario.

1 La importancia de la educación y la curiosidad intelectual. Gates es un ávido lector y siempre busca nuevos horizontes intelectuales.



¿A qué le tiene miedo Bill Gates? “No quiero que mi cerebro deje de funcionar”, revela en la serie.

A pesar de su ocupada agenda, Bill Gates prioriza pasar tiempo con su familia y amigos

“Tienes que elegir un número finito de cosas para decirle a tu mente que trabaje en ellas”

Su curiosidad y amor por el aprendizaje continuo le han permitido adquirir conocimientos profundos en múltiples campos. ¿Su mayor temor? “No quiero que mi cerebro deje de funcionar”, señala Gates en la serie.

2 El poder de la perseverancia y el trabajo duro. A lo largo de su carrera, Gates ha demostrado una notable capacidad para persistir frente a los desafíos. Desde su época en Microsoft hasta sus actuales proyectos filantrópicos, su éxito se debe en gran medida a su dedicación y tenacidad. “Tienes que elegir un número finito de cosas para decirle a tu mente que trabaje en ellas”, comenta en el documental.

3 La capacidad de pensar en grande y abordar problemas globales. El empresario no solo se enfoca en problemas pequeños, sino que aborda cuestiones de importancia global, como la erradicación de enfermedades y la búsqueda de soluciones energéticas sostenibles.

4 La importancia de la colaboración. El documental también muestra cómo Gates colabora con expertos y líderes en diversos campos para encontrar soluciones innovadoras. Su disposición a trabajar con otros y su capacidad para construir equipos efectivos son fundamentales para el éxito de sus proyectos.

5 El equilibrio entre la vida personal y profesional. A pesar de su ocupada agenda, Gates valora el tiempo con su familia y amigos. La serie documental de Netflix relata la importancia de mantener un equilibrio saludable entre la vida personal y profesional para lograr un bienestar integral.

6 El enfoque en soluciones prácticas y tecnológicas. Gates tiene un enfoque pragmático para resolver problemas. En lugar de simple-

mente identificar problemas, se enfoca en desarrollar e implementar soluciones prácticas y tecnológicas.

7 La relevancia de la filantropía y el dar de vuelta a la sociedad. A través de la Fundación Bill y Melinda Gates, el empresario ha demostrado el impacto significativo que la filantropía puede tener en abordar problemas globales.

8 La capacidad de adaptarse y evolucionar. El documental también muestra cómo Gates ha evolucionado desde su papel de líder tecnológico en Microsoft hasta convertirse en un filántropo global. Su capacidad para adaptarse a nuevas situaciones y roles es una lección importante sobre la flexibilidad y la evolución personal y profesional.

FICHA TÉCNICA

‘Bill Gates bajo la lupa’

- **Director:** Davis Guggenheim
- **Año:** 2019
- **Disponible en:** Netflix
- **Duración:** Tres capítulos de 50 minutos cada uno



Esculturas de gran tamaño a pedir de boca

El restaurante Andreu Genestra, ubicado en el interior del hotel de 5 estrellas Zoëtry Mallorca Resort & Spa, alberga una exposición temporal de Marco Olivier, galardonado con el premio Leonardo da Vinci al *Best Sculpture Artist* en la Biennale dell'Arte Contemporanea de Florencia 2023. Su obra se caracteriza por realizar piezas elaboradas en resina y bronce y por representar caras y figuras humanas de grandes dimensiones.

Un oasis como en los cuadros de Frida Kahlo

Hammam Al Ándalus ha presentado su renovado servicio de verano inspirado en la última obra de la artista Frida Kahlo: *Viva la vida*. La experiencia evoca la frescura y los ricos colores de las frutas del verano, creando un oasis donde los viajeros restauren sus cuerpos fatigados y se sumerjan en la belleza efímera del momento, como representa el cuadro de la artista. Este servicio estará en la carta de sus centros hasta el 20 de septiembre.

Los Emmy ya tienen nominados

La Academia de Televisión de EEUU anunció ayer los nominados a los premios Emmy entre los que se incluyen las mejores series y programas de televisión de 2024. Los ganadores se anunciarán en una gala en Los Ángeles el próximo 15 de septiembre. Entre los nominados destacan series como *Fallout*, *The Crown*, *Hacks*, *The Bear*, *Shogun*, *Solo asesinos en el edificio* y *Mi reno de peluche*. Hagan sus apuestas.

NÚMERO UNO

Ser árbol antes que sombra



ANTONIO BANDERAS El actor malagueño es uno de los españoles más queridos del mundo.

Carlos Víctor Costa. Madrid

Cuando hablamos de marca, pensamos siempre en productos y servicios. Pero una marca es, básicamente, una idea, un concepto que se instala en la memoria de las personas. Con ello, tiene el poder de recordarnos qué pensamos sobre un producto o una persona, y de ahí la expresión *branding personal*.

Si una marca es un conjunto de significados, la cuestión es ¿cómo nos ven el resto de personas? ¿Qué gestión hacemos de estas impresiones? Pero, además, una marca es expresión de una reputación, y la reputación no es solo imagen. Es fundamental construir una en función de su carácter y sus capacidades y, a partir de ellos, expresar esta marca personal. Es importante entender lo que decía Abraham Lincoln: “El carácter es como un árbol; y la reputación, como su sombra. La sombra es lo que pensamos de él. El árbol es lo real”. Por lo tanto, ser el árbol antes de ser la sombra es el primer paso de una marca personal exitosa.

Seguramente, uno de los españoles que mejor han construido su marca personal es Antonio Banderas, un nombre conocido con una presencia carismática desde Hollywood hasta Broadway. Pero sus esfuerzos de construcción de marca van mucho más allá de su carrera y de su talento. Banderas ha aprovechado con éxito su fama y personalidad para ser uno de los españoles más reconocidos y queridos en todo el mundo.

El malagueño ha utilizado su imagen única para prescribir productos, construir su marca personal y convertirse en un influyente embajador de varias enseñanzas globales. Es algo que está al alcance, en mayor o menor grado, de cualquier persona. Son lecciones que nos enseñan cómo se construye una reputación y cómo eso es importante en una sociedad hipercomunicativa en la cual los intangibles son fuente inagotable de creación de valor.

De España para el mundo

Banderas ha cultivado una marca personal distintiva basada en una combinación de talento, autenticidad y encanto natural. Tras las películas de Pedro Almodóvar, llegó a Hollywood como el prototípico amante latino por excelencia con una mezcla de masculinidad ruda y sofisticación, atrayendo a una diversa audiencia global. Pero lejos de encasillarse, su imagen se ha desarrollado de manera coherente en sus papeles y apariciones públicas. Esta consistencia forma el núcleo



Probablemente fue ‘Philadelphia’ la película que alzó al estrellato mundial a Antonio Banderas; en la imagen con Tom Hanks.

de su marca, lo que le permite expandir su influencia a otros emprendimientos.

Tras su fulgurante actuación en *Philadelphia* –posiblemente el papel que le alzó al estrellato mundial–, fue consolidando su *star power* en películas como *La máscara del zorro* y *Evita*, incluso poniendo su voz en *El gato con botas*, entre muchas otras. Su éxito en estos papeles ayudó a sentar las bases para sus actividades de marketing y de embajador de marcas, al establecerlo como una figura reconocida y respetada.

A partir de esta esencia de la marca, empezó otra etapa, la de cesiones de imagen, asociándose con firmas de lujo y estilo, como Puig y sus fragancias. Banderas ha trabajado como embajador para varias empresas, asociando su refinada personalidad con una amplia gama de productos. Estas asociaciones están cuidadosamente seleccionadas para alinearse con su imagen y valores personales, lo que mejora la autenticidad de su participación.

Inteligentemente, expandió, desde este universo directamente relacionado con el *glamour* de estrella internacional, a un campo inevitable para rentabilizar la imagen de cualquier personalidad pública: la tecnología. Banderas ha colaborado con empresas tecnológicas para promo-

Ha sabido construir su imagen más allá de sus actuaciones en el cine con varias iniciativas benéficas

Su carrera se basa en la coherencia y en la selección con criterio de diferentes oportunidades

cionar productos innovadores, como cuando en 2022 apareció en campañas para Garmin, un líder en tecnología GPS, que destacaron su estilo de vida activo y amor por la aventura al aire libre.

La *Marca Banderas*, a través de esta construcción simbólica cuidadosa, adquiere proyección para expandirse por territorios más amplios, como el de los emprendimientos sociales, con foco en la cultura. Por eso, en 2019, Banderas fundó el Teatro del Soho CaixaBank en Málaga, que ofrece un lugar para producciones teatrales y eventos culturales. Este proyecto representa el compromiso del actor de revitalizar la escena cultural de su ciudad natal, además de rescatar una de las áreas deprimidas de la ciudad para reconvertirla en una de las zonas de mayor vida y

multiculturalismo, punto de encuentro de diversas nacionalidades, edades y gustos.

Además, Banderas es un activo defensor de varias iniciativas benéficas, a menudo entrelazando sus actuaciones como embajador con el impacto social. Es, por ejemplo, embajador del Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo, enfocándose en temas como la reducción de la pobreza y el desarrollo sostenible. Este rol elevó su reputación como celebridad socialmente concienciada que utiliza su influencia para el bien global. De esta manera, sus emprendimientos en las artes y la filantropía consolidan su reputación como una figura multifacética, creativa y socialmente concienciada.

La carrera de Banderas proporciona un modelo basado en la coherencia y la selección con criterio de oportunidades de construcción de una imagen personal y profesional con prestigio. Es claramente un modelo para otras personalidades públicas que buscan rentabilizar su marca, pero también para cualquier persona que quiera poner en valor el activo más importante que tiene: su propia vida.

PhD, director del máster en Dirección de Comunicación y Publicidad y profesor de ESIC University

PARA DESCONECTAR



El ‘Patagotitan mayorum’, el mayor dinosaurio conocido hasta ahora.

EXPOSICIÓN

CaixaForum Madrid acoge hasta el 6 de abril *Dinosaurios de la Patagonia*. En colaboración con el Museo Paleontológico Egidio Feruglio, la muestra repasa la evolución de los dinosaurios en una de las regiones más ricas en restos paleontológicos. La estrella de la exposición es una réplica a tamaño real del mayor dinosaurio conocido hasta el momento, el *Patagotitan mayorum*, que se exhibe en la plaza pública de CaixaForum.

CÓCTEL

Bombay Sapphire propone Bombay Summer Punch, un cóctel cuya receta incluye licor de flor de saúco o zumo de limón. La marca de ginebra, que se elabora con diez botánicos seleccionados a mano y cosechados de forma sostenible, se inspira en el ponche para beber con familia o amigos, en la playa o durante una barbacoa.

MÚSICA

Mon Laferte actuará este domingo, por primera vez, en el festival Marenosturm Fuengirola. Lo hará en el castillo Sohail, donde ofrecerá un concierto único en la Costa del Sol. La artista chilena afincada en México ha desarrollado diferentes facetas como cine, pintura y música y ha colaborado en sus ocho álbumes de estudio con artistas como Enrique Bunbury, Juanes, Gloria Trevi o Alejandro Fernández.





La artista Mon Laferte.

DIRECTIVOS EN VERANO

AUTODEFINIDO

Las definiciones resaltadas en este autodefinido indican que están relacionadas con el personaje de la fotografía.

	SU DEPORTE	↓		QUE MUEVE LETRA GRIEGA	↓		DETERMINAR EL PESO	↓		INTERPRETABA UN TEXTO	↓		PITORREAR, BURLAR	↓		AÑOS	↓	INTERNACIONAL GANSOS DOMESTICOS	↓		SU APELLIDO	↓	ABANICO, PERICO	↓	
	UNO MÁS	↖			↓		DEL LATÍN IANUARIUS QUE PADECE OBESIDAD	→			↓			↓		APTITUD NATURAL SE DESTERNILLAN	→		↓		SITIO WEB ANTÓNIMO DE ESCRITO	→			
	LOTERIA PRIMITIVA, PL PUNTO CARDINAL	→						↓		TRANSGRESOR	→						↓				↓		CIUDAD ANDALUZA		
		↖			POLÍTICO DE EEUU	→				↓			NOMBRE DE MUJER EN INGLÉS, CORREO	→						↓	... GOSLING, ACTOR VUESTRA SEÑORÍA	→		↓	
				AOVADO																					
CORDILLERA, MONTAÑA 101, EN ROMANOS	↓		HOMÓNIMO	↓	CHAQUETILLA, BOLERO NOTA MUSICAL	→				PURA RAZA ESPAÑOLA	→						SUYA LATINA EXPRESA DESAGRADO	→		↓		UN TERCIO DEL ÁNGULO IMAGEN DE UNA DEIDAD	→		
↖			ACEITUNAS	→	↓			BARCA, EMBARCACIÓN EFECTO DE TASAR	→						NIUE	→		↓		DELGADO EN INGLÉS	→			PAÍS ASIÁTICO	
			VIVAN					↓										↓		SENO				↓	
LIMITADO, MENGUADO RESULTADO DE OREAR	→		↓				AMARRARSE, LIGARSE RÍO GALLEGO	→								ME DIRIGÍ A UN LUGAR COJA CON LA MANO	→		↓		DE EL PUEDE SER YODADA	→		↓	
↖					ADJETIVO POSESIVO	→		TERRAZA, CORREDOR	→							↓	CIUDAD DE IRAK	→							
							PERCIBÍ											↓			↓				
SU NOMBRE CAPAS DE PINTURA	→				DETESTABLES	→							FRECUENTAR	→				↓			SE UNIÓ	→			
↖																									
					PROFETA JUDÍO	→						HAGA RUIDO	→								PONDERAS	→			

SUDOKU

NIVEL FÁCIL

4	9			8		7		6
	5			1		3		
					4	9		
	8		5		6	2	4	3
		5		2	3			
6	3		8			5		7
5	1	9			2	6		8
		4	3			1		
		8		6			7	

NIVEL DIFÍCIL

		1					7	6
3	9							8
2			5				4	
			7		2			
	2		1	6		3		
	7	8						1
					4	5		
					7			
		4	8					9

CÓMO SE JUEGA

El sudoku consiste en una cuadrícula de 9 x 9 casillas (es decir 81), dividido en 9 "cajas" de 3 x 3 casillas. Al comienzo del juego, solo algunas casillas contienen números del 1 al 9. El objetivo del juego es llenar las casillas restantes también con cifras de 1 al 9, de modo que en cada fila, en cada columna y en cada "caja" aparezcan solamente esos nueve números sin repetirse.

SOLUCIONES:

9	6	5	4	1	2	8	3	9	7	6
8	5	8	1	2	4	7	1	2	5	8
3	8	6	9	7	5	9	6	1	4	3
6	1	4	3	8	5	9	2	7	6	1
7	2	5	9	6	1	4	5	8	2	4
4	3	7	8	5	3	9	4	2	1	7
1	6	7	8	3	5	9	4	2	1	7
2	5	1	6	8	3	9	7	4	2	5
3	8	7	5	9	6	1	4	3	8	5
6	1	4	3	8	5	9	2	7	6	1
7	2	5	9	6	1	4	5	8	2	4
4	3	7	8	5	3	9	4	2	1	7
1	6	7	8	3	5	9	4	2	1	7
2	5	1	6	8	3	9	7	4	2	5
3	8	6	9	7	5	9	6	1	4	3
6	1	4	3	8	5	9	2	7	6	1
7	2	5	9	6	1	4	5	8	2	4
4	3	7	8	5	3	9	4	2	1	7
1	6	7	8	3	5	9	4	2	1	7
2	5	1	6	8	3	9	7	4	2	5
3	8	6	9	7	5	9	6	1	4	3
6	1	4	3	8	5	9	2	7	6	1
7	2	5	9	6	1	4	5	8	2	4
4	3	7	8	5	3	9	4	2	1	7
1	6	7	8	3	5	9	4	2	1	7
2	5	1	6	8	3	9	7	4	2	5
3	8	6	9	7	5	9	6	1	4	3
6	1	4	3	8	5	9	2	7	6	1
7	2	5	9	6	1	4	5	8	2	4
4	3	7	8	5	3	9	4	2	1	7
1	6	7	8	3	5	9	4	2	1	7
2	5	1	6	8	3	9	7	4	2	5
3	8	6	9	7	5	9	6	1	4	3
6	1	4	3	8	5	9	2	7	6	1
7	2	5	9	6	1	4	5	8	2	4
4	3	7	8	5	3	9	4	2	1	7
1	6	7	8	3	5	9	4	2	1	7
2	5	1	6	8	3	9	7	4	2	5
3	8	6	9	7	5	9	6	1	4	3
6	1	4	3	8	5	9	2	7	6	1
7	2	5	9	6	1	4	5	8	2	4
4	3	7	8	5	3	9	4	2	1	7
1	6	7	8	3	5	9	4	2	1	7
2	5	1	6	8	3	9	7	4	2	5
3	8	6	9	7	5	9	6	1	4	3
6	1	4	3	8	5	9	2	7	6	1
7	2	5	9	6	1	4	5	8	2	4
4	3	7	8	5	3	9	4	2	1	7
1	6	7	8	3	5	9	4	2	1	7
2	5	1	6	8	3	9	7	4	2	5
3	8	6	9	7	5	9	6	1	4	3
6	1	4	3	8	5	9	2	7	6	1
7	2	5	9	6	1	4	5	8	2	4
4	3	7	8	5	3	9	4	2	1	7
1	6	7	8	3	5	9	4	2	1	7
2	5	1	6	8	3	9	7	4	2	5
3	8	6	9	7	5	9	6	1	4	3
6	1	4	3	8	5	9	2	7	6	1
7	2	5	9	6	1	4	5	8	2	4
4	3	7	8	5	3	9	4	2	1	7
1	6	7	8	3	5	9	4	2	1	7
2	5	1	6	8	3	9	7	4	2	5
3	8	6	9	7	5	9	6	1	4	3
6	1	4	3	8	5	9	2	7	6	1
7	2	5	9	6	1	4	5	8	2	4
4	3	7	8	5	3	9	4	2	1	7
1	6	7	8	3	5	9	4	2	1	7
2	5	1	6	8	3	9	7	4	2	5
3	8	6	9	7	5	9	6	1	4	3
6	1	4	3	8	5	9	2	7	6	1
7	2	5	9	6	1	4	5	8	2	4
4	3	7	8	5	3	9	4	2	1	7
1	6	7	8	3	5	9	4	2	1	7
2	5	1	6	8	3	9	7	4	2	5
3	8	6	9	7	5	9	6	1	4	3
6	1	4	3	8	5	9	2	7	6	1
7	2	5	9	6	1	4	5	8	2	4
4	3	7	8	5	3	9	4	2	1	7
1	6	7	8	3	5	9	4	2	1	7
2	5	1	6	8	3	9	7	4	2	5
3	8	6	9	7	5	9	6	1	4	3
6	1	4	3	8	5	9	2	7	6	1
7	2	5	9	6	1	4	5	8	2	4
4	3	7	8	5	3	9	4	2	1	7
1	6	7	8	3	5	9	4	2	1	7
2	5	1	6	8	3	9	7	4	2	5
3	8	6	9	7	5	9	6	1	4	3
6	1	4	3	8	5	9	2	7	6	1
7	2	5	9	6	1	4	5	8	2	4
4	3	7	8	5	3	9	4	2	1	7
1	6	7	8	3	5	9	4	2	1	7
2	5	1	6	8	3	9	7	4	2	5
3	8	6	9	7	5	9	6	1	4	3
6	1	4	3	8	5	9	2	7	6	1
7	2	5	9	6	1	4	5	8	2	4
4	3	7	8	5	3	9	4	2	1	7
1	6	7	8	3	5	9	4	2	1	7
2	5	1	6	8	3	9	7	4	2	5
3	8	6	9	7	5	9	6	1	4	3
6	1	4	3	8	5	9	2	7	6	1
7	2	5	9	6	1	4	5	8	2	4
4	3	7	8	5	3	9	4	2	1	7
1	6	7	8	3	5	9	4	2	1	7
2	5	1	6	8	3	9	7	4	2	5
3	8	6	9	7	5	9	6	1	4	3
6	1	4	3	8	5	9	2	7	6	1
7	2	5	9	6	1	4	5	8	2	4
4	3	7	8	5	3	9	4	2	1	7
1	6	7	8	3	5	9	4	2	1	7
2	5	1	6	8	3	9	7	4	2	5
3	8	6	9	7	5	9	6	1	4	3
6	1	4	3	8	5	9	2	7	6	1
7	2	5	9	6	1	4	5	8	2	4
4	3	7	8	5	3	9	4	2	1	7
1	6	7	8	3	5	9	4	2	1	7
2	5	1	6	8	3	9	7	4	2	5
3	8	6	9	7	5	9	6	1	4	3
6	1	4	3	8	5	9	2	7	6	1
7	2	5	9	6	1	4	5	8	2	4
4	3	7	8	5	3	9	4	2	1	7
1	6	7	8	3	5	9	4	2	1	7
2	5	1	6	8	3	9	7	4	2	5
3	8	6	9	7	5	9	6	1	4	3
6	1	4	3	8	5	9	2	7	6	1
7	2	5	9	6	1	4	5	8	2	4
4	3	7	8	5	3	9	4	2	1	7
1	6	7	8	3	5	9	4	2	1	7
2	5	1	6	8	3	9	7	4	2	5
3	8	6	9	7	5	9	6	1	4	3
6	1	4	3	8	5	9	2	7	6	1
7	2	5	9	6	1	4	5	8	2	4
4	3	7	8	5	3	9	4	2	1	7
1	6	7	8	3	5	9	4	2	1	7
2	5	1	6	8	3	9	7	4	2	5
3	8	6	9	7	5	9	6	1	4	3
6	1	4	3	8	5	9	2	7	6	1
7	2	5	9	6	1	4	5	8	2	4
4	3	7	8	5	3	9	4	2	1	7
1	6	7	8	3	5	9	4	2	1	7
2	5	1	6	8	3	9	7	4	2	5
3	8	6	9	7	5	9	6	1	4	3
6	1	4	3	8	5	9	2	7	6	1
7	2	5	9	6	1	4	5	8	2	4
4	3	7	8	5	3	9	4	2	1	7
1	6	7	8	3	5	9	4	2	1	7
2	5	1	6	8	3	9	7	4	2	5
3	8	6	9	7	5	9	6	1	4	3
6	1	4	3	8	5	9	2	7	6	1
7	2	5	9	6	1	4	5	8	2	4
4	3	7	8	5	3	9	4	2	1	7
1	6	7	8	3	5	9	4	2	1	7
2	5	1	6	8	3	9	7	4	2	5
3	8	6	9	7	5	9	6	1	4	3
6	1	4	3	8	5	9	2	7	6	1
7	2	5	9	6	1	4	5	8	2	4
4	3	7	8	5	3	9	4	2	1	7
1	6	7	8	3	5	9	4	2	1	7
2	5	1	6	8	3	9	7	4	2	5
3	8	6	9	7	5	9	6	1	4	3
6	1	4	3	8	5	9	2	7	6	1
7	2	5	9	6	1	4	5	8	2	4
4	3	7	8	5	3	9	4	2	1	7
1	6	7	8	3	5	9	4	2	1	7
2	5	1	6	8	3	9	7	4	2	5
3	8	6	9	7	5	9	6	1	4	3
6	1	4	3	8	5	9	2	7	6	1
7	2	5	9	6	1	4	5	8	2	4
4	3	7	8	5	3	9	4	2	1	7
1	6	7	8	3	5	9	4	2	1	7
2	5	1	6	8	3	9	7	4	2	5
3	8	6	9	7	5	9	6	1	4	3
6	1	4	3	8	5	9	2	7	6	1
7	2	5	9	6	1	4	5	8	2	4
4	3	7	8	5	3	9	4	2	1	7
1	6	7	8	3	5	9	4	2	1	7
2	5	1	6	8	3	9	7	4	2	5
3	8	6	9	7	5	9	6	1	4	

LEVEL FACIL	4	5	6	3	2	8	5	7	1	6	4	3	8	4	2	5	6	3	2	8	1	6	9	4	7	5	9
-------------	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---	---

[illegible]